## 证券简称: 大烨智能

# 江苏大烨智能电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-01

投资者关系活动类别	√特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	□业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观	□其他	
参 与 单 位 名 称 及 人 员姓名	新华资产  李	浪	
	兴业证券 孙	塁续	
时间	2023年2月14日(星期二)14:00-15:00		
地点	公司会议室		
上市公司接待人员姓名	董事会秘书: 任长根		
	大烨智慧能源总经理:李进		
	证券事务代表: 林忠	杰	
投系要绍	1、问:储能业务的	销售渠道、市场布局及经销商情况如何?	
	答:销售渠道上公司	会将自主开拓海内外销售渠道作为重点,尤	
	其重点开发海外的经	销商,其次是与经销商合作,双方共同开拓	
	市场。目前已发展若	干海外经销商, 2022 年已发部分样机到海外	
	客户进行试样,法国	某经销商已将公司产品列入其重点推广产品	
	名录中。公司自建销	售团队重点关注欧洲市场。南美、非洲及东	
	南亚市场由合作伙伴	及经销商负责推广。2023年已确定会在意大	
	利、法国、德国、英	国、波兰等地参加展会,目前已和上述各国	
	经销商进行沟通接洽	,计划在展会期间进行详谈。	
	2、问:光储一体机	方面有何规划?	
	答:光储一体机的优	势在于可以大幅度的降低客户的安装时间及	
	成本, 所以公司对光	储一体机亦有布局,三相光储一体机产品正	
	在进行认证,现阶段	有三相光储一体机、单相光储一体机两款产	

品。已有德国客户预定整柜光储一体机。

### 3、问:储能产品的毛利率情况如何?

答:储能电池的毛利率在19%左右,成本主要是在电芯部分,公司已于2023年2月8日与鹏辉能源签署《战略合作协议》,预计电芯成本后期会有所下降;混合逆变器及户用光储一体机的毛利率比储能电池的毛利率高。储能产品的整体毛利率在30%左右。

### 4、问:大烨智能主营业务下滑的原因是什么?

答:因为疫情原因,近两年国网配电网建设放缓,招标量对比之前有所下降,对公司的生产、交付产生了一定影响。今年公司会进一步开拓自主用户市场,此外通过公司前期的一些准备和调研,公司计划开拓南方电网市场,进一步完善公司营销布局。随着疫情影响因素的消除及公司市场的进一步开拓,公司有信心在2023年收获良好的经营回报。

#### 5、问:公司重大资产重组进展情况如何?

答:现阶段船舶改造已经完成,目前正在进行相关的海事、海关登记等工作,待相关工作完成后就可以正式下水作业。

### 6、问:分布式光伏电站的运营模式有哪些?

答:公司分布式光伏电站主要有 EPC 总包和自主运营两种模式,公司会根据企业的用电负荷情况来计算电站的建设规模以及发电量,电站发电量的 90%左右用做企业自发自用,余量可以上网,分布式光伏电站的毛利率是比较高的,现阶段已逐步贡献利润。

附件清单(如有)	无		
	本记录中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描		
重要提示	述,不构成公司对投资者的实质承诺,敬请投资者注意投资风险,		
	并且应当理解计划、预测与承诺之间的差异。		
日期	2023年2月14日		