

股票代码：002020

股票简称：京新药业

浙江京新药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国盛医药 胡偌碧 蜂巢基金 赵花琴 泰信基金 刘名超 第一北京 吴幼草 建顺投资 张琦悦 兴银理财 卢新平 3W Fund 王安艺
时间	2023年2月16日（星期四）
地点	新昌会展中心二楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事兼董事会秘书：洪贇飞；证券事务总监：黄晓东
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍。</p> <p>二、投资者问答主要内容：</p> <p>问题一：地达西尼上市后的销售目标是怎样的？</p> <p>答：1) 失眠领域近期有比较少的新药上市，存在窗口期；2) 失眠市场整体规模及市场上已有品种的销售规模，证明存在较大的市场需求，几个因素叠加考虑，我们对未来地达西尼的销售还是有信心的。谢谢。</p> <p>问题二：BD 团队背景及公司对 BD 的战略思路是怎样的？</p> <p>答：公司的 BD 团队主要有三部分组成：1) 10 年以上 BD 经验，对项目和产品的科学性和可实践性进行风险把控；2) 有销售经验，对未来的销售格局和销售规模进行预判；3) 有谈判经验，降低项目成本。公司一直坚持 BD 和自研两条腿走路，来助力公司的创新之路。谢谢。</p> <p>问题三：公司的销售人员规模明显增加，现在各个产品线上销售人员的分布情况是怎样的？</p>

	<p>答：三条管线的销售人员都在增加，这主要跟公司适应集采变化，积极调整营销策略相关。但总体销售人员的增加是根据人均效能等各方面因素进行综合考虑，目前精神神经管线的销售人员数量是最多的。谢谢。</p> <p>问题四：根据公司研发管线的布局，一些新药在陆续进入临床，那公司对研发费用的考虑是什么？</p> <p>答：坚持创新，做到“创仿结合”，是公司坚定要走的路线，与此同时要聚焦精神神经领域，所以研发费用的大比例投入在创新药，创新药中研发费用的大比例会投入到精神神经管线，但同时也会兼顾其他管线及仿制药的发展。谢谢。</p> <p>问题五：针对药监局《中药注册管理专门规定》中对中药【禁忌】【不良反应】、【注意事项】的规定，公司有什么应对措施吗？</p> <p>答：我们会积极响应药监局的政策，针对公司现有的中药产品进行合规性的补充，争取所有中药产品尽早符合监管的规定。谢谢。</p> <p>问题六：山东基地建成后，原料药产能布局的规划？</p> <p>答：未来山东项目阶段性试产后将主要承担几方面的任务：1) 解决现有原料药的产能限制，承接上虞原料药基地的部分产能需求；2) 进行 API 和中间体的基地的专业化分工，提高生产效率；3) 扩大现有产品的范围和种类。未来相信随着基地落地投产会带动原料药的增速提升。谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 2 月 17 日