

天津富通信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
活动参与人员	泰康资产 投资经理：张永兴、李晓金 股票研究经理：韩东方 中信建投通信分析师：曹添雨 富通信息 董事长、董事会秘书：徐东 副总经理：王彦亮 证券事务代表：汤萍
时间	2023年2月16日（周四）上午10:30-11:30
地点	公司会议室
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	1、公司基本情况 公司股票于1997年在深圳证券交易所主板上市，注册资金12亿元人民币，本部位于天津滨海高新区，主要控股子公司分布于天津、四川成都、河北廊坊、山东济南等地区。公司主营业务为以光纤光缆制造为核心的光通信业务和以石英管材产品为辅助的石英制品业务。目前，光通信网络产品营业收入占营业总收入的95%以上。公司控股股东的股东——富通集团，是国内外知名的且深耕光通信产业三十多年的大型集团企业，是国内外光纤光缆最大供应商之一。

2021 年度，公司实现营业收入 14.3 亿元，归属于上市公司股东的净利润 652 万元。其中，光通信网络产品实现营业收入 13.84 亿元，石英管材制品实现营业收入 3,692 万元。

2022 年前三季度，面对天津以及部分子公司所在区域突发疫情、成都地区阶段性限电等影响，公司克服人员到岗率、物流保障等影响，采取有效措施，强化降本增效，实现销售收入 8.93 亿元，归属于上市公司股东的净利润 1621.6 万元。

2、公司所处光通信行业现状

光纤光缆是通信网络基础设施的重要组成部分。2018 年下半年开始，由于 4G 网络建设所需光纤量高峰期已过，光缆需求相对转弱。2019 年、2020 年国内光纤光缆需求连续下降。量价双降给国内光纤光缆制造企业的生产经营带来较大挑战。2021 年，《“双千兆”网络协同发展行动计划（2021-2023 年）》等政策的推出，带来新型基础设施的建设，光纤光缆需求逐步恢复。随着 5G 产业链趋于成熟发展以及算力大幅提升等因素，或将推动光纤光缆需求的增加。根据国家统计局数据显示，2022 年光缆累计产量约 34574.5 万芯公里，累计增长 6.6%。

3、公司如何发挥光通信产业链一体化布局的优势

公司子公司久智科技向产业链下游的子公司天津光纤、富通成都提供光棒、大套管等产品，后期还可向子公司山东富通提供炉管等高端石英仪器和制品；山东富通向天津光纤、富通成都供应光棒、光纤等产品；天津光纤可供给天津光缆滨海分公司、富通成都光纤。由此形成的产业联动优势得以深化整合、生产效率不断提高，各环节生产成本降低明显。

	<p>4、请介绍下公司石英产品业务</p> <p>公司控股子公司久智科技多年来专业从事天然高纯石英材料、石英制品的制造业务。一方面，天然高纯石英材料经加工后可作为光棒制造所需的石英衬管、大套管；通过外购芯棒可实现大规模直接制造光棒产品，以供货给光纤制造企业；另一方面，依托自产天然高纯石英材料和合成石英材料，为国内集成电路、太阳能、激光光电等行业企业提供优质的石英产品和配套解决方案。</p> <p>5、2023年运营商集采何时开始？展望如何？</p> <p>2021年中国移动普缆集采落地，采购量大幅提升，采购价格明显回暖，给光纤光缆市场释放了积极信号。新一轮集采仍在等待中国移动等运营商发标。</p> <p>6、公司产品是否有涉及出口海外？</p> <p>2021年度，公司外销1,139万元，占营业收入比重为0.8%；2022年上半年外销183万元，占营业收入比重为0.3%，涉及产品有石英管材、石英制品、光纤。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露的重大信息</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>