

## 投资者关系活动记录表

证券代码：301290

证券简称：东星医疗

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、上海恒复投资管理有限公司 徐浩 2、天弘基金管理有限公司 周璪 3、万家基金管理有限公司 杨梦朝 4、上海灏霖投资管理有限公司 周小钢
时间	2023年2月23日 14:00
地点	江苏东星智慧医疗科技股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监、董事会秘书，龚爱琴 证券事务代表，高珊
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司经营情况介绍</p> <p>二、投资者交流环节</p> <p>1、请问疫情放开后，公司主营业务同比环比的一个变化</p> <p>回复：随着国家疫情防控的有序放开，医院门诊量及手术量预计均会有所回升，对吻合器等医疗器械耗材的需求量将持续恢复，对公司的主营业务带来了积极有利影响。公司将遵守国家防疫政策的相关要求，为各级医疗机构提供高质量医疗器械及相关服务；同时公司将根据医疗机构对设备需求进行调整，积极推进自产国产医疗设备的进口替代。具体的变化请关注公司披露的年报。</p> <p>2、展望一下吻合器 15 省的集采后，对公司自身产品的一个影响，出厂价和后续的销售推广方面，以及吻合器零部件的一个影响</p> <p>回复：随着各省吻合器带量采购政策逐步落地及腔镜吻合器等高端吻合器产品国产替代不断推进，公司凭借在吻合器产品的技术及规模优势，可进一步借助带量采购政策不断扩大市场份额，虽面临终端销售价格下降影响，但随着公司规模扩大导致的单位成本下降以及生产、管理效率的不断提升，亦会减轻因销售价格下降而导致的对公司的盈利能力的影响，并提高公司竞争壁垒。</p>

### **3、公司后续研发方向，纵向横向主要是哪些，会不会有一些并购的落地**

回复：公司将紧跟国家宏观政策“以推动高质量发展为主题”，拟建设行业领先的医疗外科器械研发中心，通过创新技术积累和先进的设备设施投入，提升公司的自主研发能力和新产品的研发效率，从而进一步优化产品结构，丰富公司产品线，提升行业竞争力。在创新产品领域，重点研发行业前瞻性的电动腔镜吻合器、超声刀、可吸收材料医疗产品等；在医疗设备领域，推动专科手术导航系统（手术机器人）的投入和研发；在上游模具制造领域，加强吻合器零件的模具研发，全面提升产品品质，为下游终端医院提供安全、创新、有效的产品。

未来，公司将进一步整合行业优质资源，延伸公司产业链布局，把握市场全球化进程稳步推进的契机，在全球范围内择时选择具有优质品牌合作和盈利能力的同行业公司进行外延式的并购，整合行业优质资源，优化并购效果，提高公司的全球综合竞争力。

### **4、展望一下公司海外业务方面的后续发展规划**

回复：公司专注于吻合器及配套微创外科产品的研发创新，吻合器产品具备良好的业界口碑与临床反馈，产品已销往巴西、伊朗、南非、沙特、意大利等海外市场。

随着全球疫情的好转以及促进区域内贸易的《区域全面经济伙伴关系协定》（RCEP）中出口税收政策红利及成本优势的双驱动下，可以预见的是海外市场将进一步复苏，国外市场的增长潜力、规模效应、盈利预期将被进一步放大，国产医疗器械出口将迎来新的历史机遇。

公司将抓住这一重要合作契机，加强品牌海外宣传力度，提升品牌海外知名度和认可度，提高海外市场产品销售收入，在全方位巩固现有海外市场的同时，以点带面进一步开拓境外新兴市场。

### **5、我们代理业务的话，现在随着集采越来越频繁，外资是不是更愿意让我们代理**

回复：公司代理业务主要分为外科手术设备和低值耗材两类，代理销售的产品种类繁多，代理品牌包括明基三丰、迈瑞、碧迪、百合等，涉及外科手术室、麻醉科、急诊科、重症监护室等科室所需的医疗设备和耗材。

随着集采的不断推进，不同产品不同外资厂商对集采的应对措施存在较大差异性，整体而言集采一方面有助于推进部分产品的国产替代，另一方面加强了部分产品行业的业内整合，对经销商提出了更高的服务要求。

### **6、希望公司展望一下未来3-5年公司的一个发展方向**

	<p>回复：未来，公司将从战略角度出发，结合自身发展阶段、行业发展状况以及资本市场实际情况，以股东价值最大化为原则实现战略重构。一方面，公司通过内生发展，建设完善现有产品生产线，在进一步提升公司吻合器产品市场竞争力的同时，围绕微创外科手术领域有针对性地配套研发新产品；另一方面，公司牢牢把握市场全球化进程稳步推进的契机，在全球范围内择时选择具有优质品牌合作和盈利能力的同行业公司进行外延式的并购，整合行业优质资源，延伸公司产业链布局，优化并购效果，提高公司的全球综合竞争力。</p> <p>公司发展的目标和愿景是成为国内微创外科领军型企业。进一步加大科技投入的力度，争取在吻合器领域成为国内代表性的龙头集团化企业，在产品质量、研发实力、市场占有率等方面处于国内领先地位，在国际吻合器市场，具备与强生、美敦力的吻合器产品竞争的的实力，为中国高端微创外科医疗器械国产化进程贡献力量。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023年2月23日