

证券代码：300976

证券简称：达瑞电子

东莞市达瑞电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	海创基金：樊生龙、齐腾；财通证券：褚壹钦； 慈阳投资：宋小庆；杉树资产：袁斌。
时间	2023年2月23日 10:00-12:00
地点	达瑞电子会议室（现场会议）
上市公司接待人员姓名	副总经理、财务总监、董事会秘书：张真红
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>公司副总经理、财务总监、董事会秘书张真红女士就公司主营业务、产品及服务优势、未来战略规划进行介绍。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1. 问：上海嘉瑞收购情况。</p> <p>答：2022年2月，公司以自有资金5,300万元收购上海嘉瑞100%股权，并于2022年6月完成股权转让的工商变更登记，上海嘉瑞成为公司全资子公司，其主营业务是为客户供应新能源动力电池精密结构件。</p> <p>2. 问：新能源动力电池精密结构件具体有什么产品。</p>

答：应用在新能源动力电池的精密结构件包括盖板、铝/钢壳、连接片和安全结构件等，公司目前产品主要集中在连接片和安全结构件。

3. 问：电池业务市场空间、市场竞争对手。

答：随着全球主要车企加码布局新能源汽车领域、新能源汽车渗透率增长，动力电池需求持续释放，将衍生出新的市场空间。同时，电池技术不断进步，动力电池精密结构件的安全性、可靠性、适用性和轻量化等高品质及成本管控要求，亦将对电池供应链提出新的挑战。

4. 问：下游电池厂商的合作情况。

答：公司目前与宁德时代、瑞浦兰钧、远景动力等下游电池厂商的合作进展良好，除精密结构件外，公司也在积极寻求不同产品的合作机会，后续如有重大进展，公司将按规定及时履行信息披露义务。

5. 问：公司业务规划是产品导向，还是客户导向？

答：公司坚持大客户战略，大客户对其合格供应商有着极为严格的全方位持续认证标准，持续服务好大客户是内部各项能力壁垒提升的过程。公司坚持长期主义，业务规划以及产品拓展，是沿着公司自身能力积累的基础进行的，为公司未来长远发展寻找增长点。

6. 问：消费电子与新能源未来方向的把握。

答：公司是电子制造产业的平台型一体化综合解决方案供应商。公司深耕消费电子领域多年，在与各应用领域代表性客户深度合作中，形成“关键组件（功能件和结构件）+配套自动化设备”联动的协同优势，公司坚持“长期主义”符合消费电子产业发展的价值导向。

	<p>同时，公司积极把握电子制造产业发展趋势，自 2022 年新增新能源领域的业务布局，将公司在变化极快的消费电子行业深耕多年所累积的精益制造、迅速响应、成本及风险管控等能力较好地复制到新承接的业务中，符合公司核心优势，有助于公司完善产业链布局，增强核心竞争力和盈利能力。</p> <p>7. 问：如何看待公司 23 年业务增长，以及公司近年毛利率下滑趋势？</p> <p>答：随着疫情影响降低、经济逐步恢复，以及折叠屏、VR/AR 等热门技术的推广，消费电子产业链有望呈现触底回升的态势。近期毛利率表现受到终端需求下滑相应传导的降价压力的影响。长远来说，未来毛利率逐渐趋同于行业水平，符合行业发展逻辑。因此，公司与下游大客户始终保持紧密合作，以“老客户新产品，老产品新客户，新业务新市场”为路径，努力提升规模效益，积极推动公司业务的稳健发展。</p> <p>三、现场参观</p> <p>参观公司东莞智能制造基地。</p>
附件清单（如有）	无