



投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位名称及人员姓名	中信证券、中信银行
时间	2023年2月23日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘群 上海仁机仪器仪表有限公司 总经理 张志勇
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主题一：参观公司展厅及厂区</p> <p>董事会秘书刘群女士介绍公司基本情况。</p> <p>天津捷强动力装备股份有限公司（以下简称“公司”）（股票简称：捷强装备；股票代码：300875）自2005年成立以来，聚焦于军事需求、公共安全、医疗健康等核生化安全领域，构建平战一体的核生化安全装备体系和服务体系战略，为军队提供先进的核生化安全装备和全寿命管理服务，为社会提供核生化安全整体解决方案和专业化服务。</p> <p>公司主要从事核生化安全装备及核心部件的研发、生产、销售和技术服务；主要产品为核生化安全装备，包括核辐射检测与监测设备、生物检测设备、应用于各通用型号装备军用核生化洗消装备的液压动力系统、其他核生化安全装备及配件、核生化安全装备技术服务等。公司产品广泛应用于军事装备、后勤保障、应急救援、执法监测、民生计量、核辐射技术利用等领域，服务于军队系统、军工企业、卫生疾控、环保安监、核工业、海关商检、科研院所等众多客户群。</p> <p>“捷强装备，为核生化安全赋能！”，是公司持之以恒的使命。公司将继续立足技术优势和研发积累，强化战略执行，抓住重点项目，加快市场布局，完成产业基地建设，全面提升研发和生产能力，公司上市之后两年初步完成产业布局，2023年公司有望进入新的增长态势，以较好的业绩回报社会、回馈股东。</p>

<p>投资者关系 活动主要内 容介绍</p>	<p style="text-align: center;">主题二：交流互动环节</p> <p>1. 今年是“十四五”规划的第三年，请您谈一下目前贵公司的经营情况。另外贵公司未来军品和民品业务分别占比大约多少？</p> <p>答：公司的军品和民品应用场景类似，例如核辐射监测设备、核生化安全装备及配件，民品主要应用于海关、医疗、安监、卫健委（疾控、卫监）、核工业上下游系统、科研院所等，军品主要应用于军队卫勤部门。</p> <p>目前公司的民品市场布局已见成效，营收比重逐渐增长，核辐射监测设备等已广泛应用于环保、卫健委、医疗、安监、海关、核工业上下游系统等领域。2022年，公司在民品业务方面着力拓展辐射监测、生物检测与消杀等市场的客户需求，建设深入有效的销售网络，争取市场拓展获得实质性进展，促进营收业绩的快速增长。</p> <p>2. 请介绍一下贵公司的产业布局。</p> <p>答：通过多年深耕主业，公司建立了覆盖核生化安全领域“侦察、防护、洗消”等主要环节的研发、生产、销售、退役销毁和支援保障服务体系。拥有核辐射监测、生物检测、化学侦察、洗消、防护、通用装备等六大类、100余种产品。目前，公司产品应用于军队、环保、卫健委（疾控、卫监）、医疗、安监、海关、核工业上下游系统、科研院所等领域，并在军方装备、核应急救援、执法监测、民生计量、核辐射技术利用、部队后勤保障等应用场景均有广泛使用。</p> <p>未来公司将持续秉承“为核生化安全赋能”的使命，坚持“引领、融合、简单、奉献”的核心价值观，聚焦军事需求、公共安全与医疗健康等核生化安全领域，以军民两用核生化安全防御为主要应用领域，以核生化安全装备为主营业务方向，坚持内生式培育和外在式发展并进，继续在核生化安全行业完善产业布局，加强新一代核生化安全装备的研发和服务提供，加大公司在军品、民品的业务拓展，形成公司新的利润增长点。</p> <p>3. 2022年疫情对贵公司业绩的影响大约是一个什么样的程度？</p> <p>答：2022年公司及子公司所在区域因疫情原因，各业务板块营收均受到不同程度影响。期间，企业面临物流不畅、运输成本上涨、原材料成本上涨、员工不能正常到岗或出差受限、货物延迟交付等情况，造成部分在手订单无法形成销售收入、业务拓展不及预期、在建募投项目进度有所延迟等。</p> <p>4. 请介绍贵公司的商业模式。</p> <p>答：军品通过积极参与项目投标、装备论证、研制和定型，得到系列产品的准入资格，进入定型装备和招标项目的供应体系后，向客户销售产品、提供技术服务等，获得相应的收入，扣除成本费用等相关支出，形成公司的盈利。</p> <p>在民品的业务经营上，公司凭借自身研发实力和技术优势，生产具备自主知识产权的产品，树立品牌，打造丰富的产品系列和多样的应用场景，通过建立完善的市场运营体系和经销网络，不断提升产品品质和面向客户的服务能力，通过销售产品和提供服务获得收入。</p> <p>5. 俄乌冲突对公司所在行业的影响如何？</p> <p>答：近年来，中国周边环境较为严峻，全球和地区安全形势的不稳定、不确定性较强，全球范围内的经济及政治冲突不断加剧。事因维护国家统一、领</p>
--------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

土完整、海洋权益、能源安全等引发的军事冲突和战争，都属于传统安全问题。随着现代战争的不断发展和演变，核生化威胁是常规军备威胁以外对传统安全环境构成的最重要的威胁力量，在国防领域中核生化安全的重要性不断提升。

核生化安全装备具有“急时能应急、战时能应战、平时能保障”的特点，核生化恐怖威胁由于其现实性、复杂性和严重性备受关注，核生化反恐装备技术研究已成为核生化安全装备技术的重要内容；核生化安全装备技术在切断事故源、控制污染区、检测有毒有害物质、对沾染区实施洗消等诸多方面，能够发挥特效、独有的作用，是构建应急救援技术体系、发展信息化救援装备、提高核生化应急救援能力的重要基础；同时，核生化安全装备也为维护公共安全事件提供技术保证。针对公共卫生事件的特点，利用核生化安全装备技术军民兼容特性，可在生物防护、消杀灭菌、正/负压防护、报警监测等方面给出技术方案、提供装备支撑。

伴随核生化安全需求的升级，军队、消防、武警、社会应急救援组织等均存在配备核生化安全设备的需求，将推动核生化安全行业市场空间进一步提升。

6. 贵公司核仪器方面主要的应用对象有哪些？分布情况如何？

答：公司核辐射监测产品涵盖便携式辐射监测仪表、个人防护监测仪表、在线/固定式辐射监测仪表、实验室测量装置、计量标准装置、核应急救援环境监测及辐射防护设备等 6 大类、70 多种不同规格的核辐射监测设备，产品在行业内应用较广泛，主要应用于环保、卫健委、医疗、安监、海关、核工业上下游系统等领域，在核应急救援、执法监测、民生计量、核辐射技术利用、部队后勤保障等应用场景均有广泛使用。

7. 目前核监测板块的主要竞争方向？

答：随着国家军事及民用领域核生化安全意识的增强，对相关装备的需求增加，公司将面临核生化安全市场的快速发展机遇。在整个核生化安全领域，国家和军队对产品国产化的重视程度提升。目前公司核辐射监测产品对标国际，致力于国产替代进口产品的研制和开发。

8. 目前公司产品的销售方式主要是哪些？

答：公司主要产品的销售模式为订单式或定制式：是基于产品和技术的先进性和独特性，参与军品、民品预研和招投标、或和相关行业领域客户沟通或按特定客户的要求进行专业研发和产品定制并获得相应的订单，进行批量生产和销售。

9. 客户采购的核仪器数量每年有规律可循吗？

答：公司下游客户主要为部队、政府部门和大型企事业单位等，该类用户大多执行较为严格的财务预算和支出管理制度，通常在上半年确定项目规划及采购计划，在下半年完成项目招标或项目验收相关工作。

10. 今年公司的业绩预告中提到，公司预计亏损 2000 多万，主要原因是什么？

答：2022 年公司业绩预告营业收入 23,000.00 万元 - 27,000.00 万元，归属于上市公司股东的净利润亏损 2,200.00 万元 - 2,800.00 万元，一是民品业务快速增长，合并报表范围内子公司销售费用、管理费用较上年同期大幅增加。二是预计将计提商誉减值金额为 1500.00 万元-1700.00 万元，部分应收款计

	<p>提信用减值损失；三是预计非经常性损益对净利润的影响约为 800.00 万元 -1,000.00 万元。</p>
附件清单	无