

证券代码：维力医疗

证券简称：603309

广州维力医疗器械股份有限公司接待调研记录表

编号：2023002

调研形式	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会（电话会议） <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及 人员姓名	天弘基金	
时间	2023年2月24日 18:30-20:30	
地点	公司总部会议室，天弘直播间线上同步直播	
上市公司接待人 员姓名及职务	董事、副总经理：段嵩枫 证券事务代表：吴利芳	
调研内容	<p>1、简单介绍公司发展历程</p> <p>维力医疗前身是广州市韦士泰医疗器械有限公司，韦士泰于2004年成立，2011年完成股份制改革，并整体变更为广州维力医疗器械股份有限公司，维力医疗于2015年在上海证券交易所主板上市。</p> <p>公司自成立起一直从事医用导管的研发、生产和销售。伴随着国内医疗器械行业的发展，公司主营业务规模不断扩大，产品线不断丰富，从起初的3条业务线发展到现在的6条业务线，从不到10个产品发展到100多个产品。</p> <p>2、目前公司产品海外销售情况如何，有哪些优势？</p> <p>答：目前公司出口最多的产品主要集中在导尿、麻醉、护理等领域。多年来公司的产品均以高性价比，产品质量稳定等优势成为多个国际大型医药分销商的稳定供货商。目前公司产能充足，未来我们还会根据市场需求择机继续扩产，规模效应下，产能优势和成本优势将逐步凸显。</p> <p>公司与国际大客户合作多年，技术优势明显。公司目前最大的海外大客户是北美的 Cardinal 和 Medline。北美大客户质量体系认证比较严格，对产品质量稳定性要求更高，公司的</p>	

质量和认证体系能力均处于国内同行领先地位。随着海外法规的变革，海外注册门槛越来越高，基于对公司产品质量和认证体系的认可，更多的海外大客户开始和公司开展合作，且项目合作开发意愿明显增强。

3、公司的核心竞争力有哪些？

答：公司核心竞争力主要有以下几点：①公司产品丰富，品类齐全，目前公司产品已覆盖导尿、麻醉、泌尿外科、护理、呼吸等多个领域；②技术水平领先，截至目前，公司拥有 200 多项专利，拥有独特的原料配方、领先的抗微生物粘附技术、亲水涂层技术、基于监控功能的可视、测温及测压等传感技术等；③具备较强的制造能力，公司拥有 5 个生产基地，具备国内领先的医用导管生产产能，同时拥有强大的柔性制造能力、非标自动化、智能化设备等自动化生产工艺；④拥有国际化视野，多年国际化运营的积累，能快速获得产品和技术发展的前沿信息，并准确把握市场战略和研发方向；⑤拥有广阔的渠道销售网络，目前国内市场已有效覆盖全国所有省份超过 4000 家医院，其中超过 1000 家三甲医院，并建立专业的学术推广队伍；海外市场，公司产品远销 90 余个国家或地区，与上百家国外医疗器械经销商、数十家国内出口贸易商进行业务合作。

4、公司下一步发展方向是什么？

答：中短期内，公司会继续围绕 6 条产品线进行产品的丰富和升级。导尿线会持续主推新产品 BIP 抗感染导尿管和亲水涂层导尿管/包；麻醉线会在重点推广可视双腔支气管插管的基础上继续开发更多可视化产品；泌外线上会持续做好清石鞘的推广和产品升级。此外，我们计划将 BIP 合金涂层的抗感染技术用于更多的麻醉和泌外产品；基于国家最新的重症指南，我们将加强 ICU 重症、危重症方面产品的研发。

	<p>针对海外业务，公司将继续协同大客户合作开发一些技术领先性产品。</p> <p>5、医疗器械新产品从研发到上市的过程是怎样的？</p> <p>答：鉴于医疗器械产品的特殊性，不同的国家和地区会有不同的监管体系，产品上市销售前都需要进行相关产品注册。比如国内有药监局 CFDA 注册，国外根据各个地区不同有欧盟 CE 认证, 美国 FDA 认证，日本，澳洲都分别有自己的注册认证。</p> <p>医疗器械根据风险等级分为一类，二类和三类，一般风险等级越高，则认证周期越长。以国内为例，我们研发一个新产品需要经过预研——开发——试产——临床——注册等流程，拿到注册证后，产品才可以开始销售。这个过程，相对来说周期还是比较长的。如果不需要做临床的产品，从开发到拿证，一般需要 2-3 年，如果是创新性产品，需要做临床的，则时间可能更长。</p>
附件清单(如有)	无