

证券代码：301037

证券简称：保立佳

上海保立佳化工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230302

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华创证券：侯星宇；国诚投资：相健、胡均师、柴丽
时间	2023年3月2日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：衣志波 证券事务助理：王澎湖
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司在行业内主要竞争对手有哪些？</p> <p>目前公司是行业内唯一一家国内上市公司。行业内主要企业除公司外还包括：巴德富（集团）有限公司、江苏日出化工有限公司等。</p> <p>2、公司的竞争优势体现在哪些方面？</p> <p>（1）产能优势，公司目前已形成了全国性的产能布局，可以对华东、华南、华北、西南各区域的客户进行全方位配套服务。</p> <p>（2）技术优势，公司目前拥有一支 90 多人的研发团队，核心团队成员研发经验丰富，能满足不同客户不断更新的研</p>

发需求，更好服务于客户。

(3) 质量优势，公司引导全体员工遵循“品质惟优”的生产理念，通过完善优化生产工艺流程、提高生产系统的自动化控制水平，从而保证生产过程中各工序的质量，进而在同行业中保持产品质量的领先地位。

(4) 渠道优势，公司通过“直销+经销”的营销模式，以市场及客户需求为导向，有针对性地进行市场开发和客户维护，为客户提供最佳的产品解决方案和服务。

3、未来安徽明光募投项目、河南濮阳以及湖北应城生产基地量产后，公司采取何种措施消化这些产能？

公司将会通过以下方式充分消化新规划的产能，继续提高公司产品销量：(1) 国家房地产调控政策长期集中于住宅领域，基础设施建设、老旧小区改造和精装房等其他领域将释放涂料行业新需求；同时近年来工业涂料、纺织工业、防水材料、包装材料等下游行业需求呈不断增长趋势，对水性丙烯酸乳液行业具有较强的拉动作用。公司将抓住机遇，顺应下游市场趋势，积极布局相关领域，有针对性地进行相关技术研发及业务开拓。(2) 公司将凭借目前与立邦、三棵树、东方雨虹等大客户的合作粘性，以及新建工厂与大客户工厂距离近的地理优势、产量规模优势等，承接大客户未来新增的需求。(3) 公司依托质量优势、品牌优势、成本优势并结合市场需求变化积极开拓各地区中小客户，进一步提升与中小客户的合作力度，提高公司全国各区域的销量水平。(4) 公司会加强与区域代理商的合作，通过与区域代理商建立良好的合作关系，促进公司未来新建工厂的产能消化。

	<p>4、公司产品所使用的原材料有哪些？采购模式是怎样的？</p> <p>公司采购的原材料主要为丙烯酸酯等大宗化工单体、乳化剂、粉料及其他化工辅助原材料。公司采购模式一般是合约货与现货相结合的模式，通过提前锁价等方式缓解原材料价格波动带来的影响。</p> <p>5、公司产品的定价机制是怎样的？</p> <p>公司对直销大客户公开招标类产品一般根据安迅思发布的大宗原材料价格信息，按特定公式确定产品价格，定期进行调价；非公开招标类产品通常参考市场价格双方协商确定；对中小直销客户、经销商一般采用成本加成法，参考市场价格双方协商确定。</p> <p>6、下游对公司产品的采购是否有一定的季节性？</p> <p>受春节期间下游企业停工休假影响，通常，公司第一季度为淡季，其他季度无明显的季节性变化。</p>
日期	2023年3月2日
未公开重大信息泄密的处理过程及责任追究情况	本次调研活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形。