欣贺股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-004

	I
	□特定对象调研 □分析师会议
投资者关系活动类	□媒体采访 □业绩说明会
别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□ J
参与单位名称及人	
	天风证券、生命保险资管、德邦基金、励京投资
时间	2023年3月7日
地点	公司会议室
上市公司接待人员 姓名	副总经理兼董事会秘书朱晓峰先生
	一、公司基本情况
	欣贺股份深耕中高端女装领域30余年,专注于国内
	中高端女装的设计、生产和销售,发展至今已拥有完整
	的产业链条和显著的品牌优势。目前,欣贺股份拥有
	JORYA、JORYA weekend、ANMANI(恩曼琳)、CAROLINE、
	AIVEI 等多个自主女装品牌,每个品牌拥有各自独立的
	风格,覆盖了不同年龄、职业、造型风格、搭配场景、
	消费能力的女性客群。公司目前仍以自营为主,同时在
	部分城市拓展优质经销商;电子商务业务主要销售渠道
投资者关系活动主要内容介绍	仍以天猫、唯品会等头部电商平台为主,持续在抖音、
	腾讯智慧零售等新兴渠道发力。
	一二、公司如何布局全球市场?
	基于公司产品力和品牌力的日益增强,公司优先考
	虑打开亚洲市场,在一些比较发达的国家和城市如日本
	东京、韩国釜山、新加坡等地布局新店,并与当地优质 的经销商合作,复制澳门和台湾等标杆门店的优质运营
	的经销的宣传,复时换口和宣传等你们口店的优质运售 经验,扩大品牌全球影响力。
	至::::::::::::::::::::::::::::::::::::
	受疫情影响,公司 2022 年库存较往年相比少量增
	加,2023年公司将加强库存管理,进行全年库存追踪,
	通过开设奥莱店铺促进库存消化,同时线上积极通过唯
	品会等电商渠道销售过季商品。
	m 日前公司关于由离郊公的东昌?

	公司与天猫、唯品会等头部电商平台保持积极稳定
	的战略合作关系,天猫主要通过主题策划与货品营运致
	力提升品牌力,抖音通过直播+短视频优质内容激活消费
	需求,小红书通过优质图文内容种草触达潜在消费者,
	唯品会通过品牌日活动库存消化价格吸引,同时也开通
	了腾讯微商城多平台共同发展。
	五、公司未来开店计划如何?
	公司旗下各品牌的店数相对于竞品店数还有很大的
	提升空间,前三年因为疫情等不确定因素也导致公司拓
	店节奏放缓。随着疫情的阶段性结束,公司也会制定新
	的开店计划,加快渠道方面的拓展,同时推出"加盟直
	营化"策略,寻找优质的加盟商,填补市场的空白区域。
日期	2023年3月7日