苏州快可光伏电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-004

		编号: 2023-004
投资者关系活动	☑ 特定对象调研 □分析!	师会议
类别	□媒体采访 □业绩说	明会
	 □新闻发布会 □路演活	动
	 □现场参观	
	□其他	
参与单位名称	国泰君安、中信建投、西南证券, 证券、稽山控股、磐稳投资	、源来资本、华西证券、国金
时间	2023年3月9日 14:00-16:00	
地点	苏州工业园区新发路 31 号公司会议室	
上市公司接待人	董事长:段正刚、证券事务代表 嵇华风、证券事务专员 路思	
员姓名	辰	
	本次投资者关系活动以现场交流的方式进行。接待人员与 投资者进行了沟通交流,主要内容如下: 1、公司目前的产能及市占率情况,未来的扩产及市占率 规划?	
	答:公司 2022 年度接线盒产	能为 7000 万套, 今年来已对
 投资者关系活动	各生产基地实施扩产,2023 年度	医接线盒产能力争达 1 亿套。
 主要内容介绍	未来三至五年内,公司光伏接线盒产品全球市场占有率目标为	
	逐年提升。	
	2、光伏接线盒的主要客户?	
	答:公司光伏接线盒产品的	主要客户为天合光能、晶澳太
	 阳能、通威股份、阿特斯、东方日]升、友达光电、一道新能源、
	中来股份、AUO、ADANI、HANSOL	、Solarwatt 等国内外主流光

伏组件厂。

3、连接器的应用领域,是否会和接线盒销售产生协同, 未来在储能方面的拓展情况如何?

答:公司连接器产品可应用在光伏、储能、工业等领域; 光伏连接器业务会与接线盒业务产生协同效应;储能连接器已 形成小批量销售,公司未来将会对该领域重点布局。

4、各业务产品毛利率趋势?

答:公司主导产品光伏接线盒和光伏连接器的毛利率趋于 稳定,公司智能接线盒和储能连接器产品已形成少量销售,毛 利率会较主导产品有较大提高。

5、智能接线盒相较于传统接线盒产品的功能有哪些区别, 价格差异?

答: 传统接线盒的主要功能是旁路电气保护、电流汇集和 输出,而智能接线盒在此基础上增加了优化、关断和监控等功 能。不同应用场景下,智能接线盒产品功能将呈现多样化的特 征。智能接线盒产品成本相比传统接线盒更高,销售价格根据 功能配置是传统接线盒的 5-6 倍。

附件清单(如有) 无

日期

2023年3月10日