

证券代码：688173

证券简称：希荻微

记录编号：2023-IR-005

广东希荻微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他：__
参与单位名称及人员姓名	参与人员名单： 【东吴证券股份有限公司】：丁戈、徐慢 【浦银安盛基金管理有限公司】：朱胜波 【万家基金管理有限公司】：陈飞达 【华宝基金管理有限公司】：丁靖斐 【财通证券股份有限公司】：洪骐 【中信证券股份有限公司】：曹苍剑 【长安基金管理有限公司】：刘嘉 【天治基金管理有限公司】：陈付佳 【上海五地私募基金管理有限公司】：孙舒禹 【中银国际证券股份有限公司】：陆莎莎 【青骊投资管理（上海）有限公司】：高世镐 【北京市星石投资管理有限公司】：徐星宇、杨英 【上海辰翔私募基金管理有限公司】：白晗 【北京泓澄投资管理有限公司】：刘竞远

时间	2023年2月8日 10:00-11:00
地点	线下会议室
上市公司接待人员姓名	<p>【主讲人】: 唐娅 董事、副总经理、董事会秘书、财务总监</p> <p>【主讲人】: 尹科元 总经理助理</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分 介绍公司的整体情况</p> <p>第二部分 投资者问答环节</p> <p>Q: 请问公司 2022 年第一季度到 2023 年第一季度毛利率变化趋势是怎样的?</p> <p>A: 由于产能松动导致的市场供需关系的改变以及公司的结构性调整, 可能会造成毛利率的短暂性波动, 公司毛利目标趋于稳定。</p> <p>Q: 韩国动运的产品线的全新商业模式会给公司的业务带来怎样的拓展?</p> <p>A: 这次并购扩展了公司产品线, 公司可将此业务向工业与汽车领域拓展, 并可与现有的产品线形成协同效应。</p> <p>Q: 为何韩国汽车成为公司的首个突破口?</p> <p>A: 我们的汽车电源管理芯片在 2015 年进入高通平台参考设计, 于 2018 年底率先进入韩国汽车, 随之进入到奥迪及国内众多汽车品牌。</p> <p>Q: 请问公司在手机端有哪些新的料号?</p> <p>A: 新的料号主要体现在已有料号的功能迭代与新产品的研发。为了更高的效率更高的功率, 同时适应国内的市场环境提升成本优势, 公司会持续在已有料号的功能上迭代新的料号。</p> <p>Q: 在竞争激烈的消费类电子市场环境下, 公司怎样展现自己的优势?</p> <p>A: 希荻微在现有客户基础上纵向拓展单机价值量实现有机生长, 同时寻找横向发展无机增长的机会。</p>

	<p>Q: 请问公司的主要竞争对手有哪些?</p> <p>A: 希荻微在技术面的竞争对手目前主要是国际厂商。希荻微在持续追求产品力的同时结合国内市场行情, 优化成本端, 实现较高的市场匹配度。</p> <p>Q: 请问希荻微的库存拐点是否已经出现?</p> <p>A: 公司整体库存处于安全线范围内。希荻微的技术与核心管理团队都是经历多次半导体周期的成熟团队, 对行业进程的把控精准, 公司的发展一直保持稳中向好, 整体存货状况健康。</p> <p>Q: 请问希荻微的产品价格是否有下降趋势?</p> <p>A: 价格由供需关系决定, 目前市场对公司确实有价格下行的压力, 但是同时供应链也有松动, 所以处于动态平衡状态。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 2 月 8 日

证券代码：688173

证券简称：希荻微

记录编号：2023-IR-006

广东希荻微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	参与人员名单： 【中国人保资产管理有限公司】：刘洋 【财通基金管理有限公司】：余江 【泰信基金管理有限公司】：黄睿东 【兴业基金管理有限公司】：肖滨 【申万菱信基金管理有限公司】：卜忠林 【上海趣时资产管理有限公司】：章秀奇 【广东银石投资有限公司】：桂彦 【国泰君安证券股份有限公司】：王添震、郭航 【海南进化论私募基金管理有限公司】：袁月
时间	2023年2月9日 15:30-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	【主讲人】：唐娅 董事、副总经理、董事会秘书、财务总监

名	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分 董事会秘书唐娅介绍公司的整体情况</p> <p>第二部分 问答环节</p> <p>Q: 请问公司在手机端的主要客户有哪些?</p> <p>A: 公司在手机端主要终端客户包括三星、小米、荣耀、OPPO、VIVO、传音等知名手机品牌厂商, 高通、MTK 等国际主芯片平台厂商, 以及华勤、闻泰、中诺、龙旗等手机 ODM 厂商等。</p> <p>Q: 请问公司对于 2023 年消费类电子市场景气度展望如何? 行业库存水平如何?</p> <p>A: 消费类电子市场景气度目前还没有看到上扬迹象。公司整体存货状况健康。</p> <p>Q: 请问公司目前在汽车端的产品布局是怎样的? 客户导入的时间点是否明确?</p> <p>A: 非消费类电子目前的营收占总收入比重较低, 公司第一增长曲线依然是以手机为代表的消费类电子。汽车产品门槛相对更高, 希荻微已经实现从零到一的跨步, 已进入多个品牌汽车厂商的前装市场。</p> <p>Q: 请问电荷泵未来前景如何? 目前客户渗透率情况怎样?</p> <p>A: 公司在 DC/DC、充电管理、端口保护及信号切换这三条产品线中预计增长最快的是包括电荷泵和锂电池快充的充电管理这条产品线。公司电荷泵的技术累积深厚, 产品出货量也在持续增长。举例而言, 目前电荷泵已经应用在了三星手机中。</p> <p>Q: 请问 2023 年电荷泵的单价与毛利水平如何?</p> <p>A: 价格由供需关系决定。虽然供应链价格开始松动, 市场对公司造成价格下行压力, 但同时品牌客户在收缩供应商体系, 品质管控也愈发严苛, 而公司产品品质具有竞争优势。所以作为品牌客户的核心供应商, 希荻微</p>

	<p>可以平衡价格下降的压力，确保公司产品的毛利维持在一定的水平。</p> <p>Q: 请问公司收购韩国动运的相关专利及技术之后未来定位以及主打方向有哪些？</p> <p>A: 韩国动运的自动对焦和光学防抖技术实力较为领先，韩国动运 AF/OIS 芯片主要应用在手机上的前置摄像头、多向摄像头、多组摄像头以及网络摄像头等相机硬件中。公司期待通过技术合作与之共同发展，达到 1+1>2 的效果，体现希荻微行业联动的能力。</p> <p>Q: 请问公司在 60W 的氮化镓快充的研究进展及客户开拓情况如何？</p> <p>A: 公司子公司将其拥有及经希荻微授权使用的与硅控制器相关的技术许可给 Navitas 使用，Navitas 的工艺技术积累加上希荻微的技术预计在市场上可以获得更大的竞争优势。通过子公司获得 Navitas 股票的方式，公司可以共享 Navitas 业务发展的红利。</p> <p>Q: 预计 2023 年公司哪条产品线收入增长比较快？</p> <p>A: 预计包括电荷泵和锂电池快充的充电管理产品线以及韩国动运 AF/OIS 芯片产品线的收入增长相对较快。</p> <p>Q: 请问高边开关是否已经量产？该料号的功能以及单车价值量是多少？</p> <p>A: 相关产品在有序的研发进程中。高边开关是群系列的产品，门槛高但市场宽阔。</p> <p>Q: 请问公司如何规划未来 3 至 5 年的扩张幅度？</p> <p>A: 全球模拟芯片设计人才高度稀缺，公司对于研发投入与人才招聘不遗余力，进一步招揽高端人才。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2023年2月9日
----	-----------

证券代码：688173

证券简称：希荻微

记录编号：2023-IR-007

广东希荻微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他：__
参与单位名称及人员姓名	参与人员名单： 【中银三星人寿保险有限公司】：林相洁 【中信建投资本管理有限公司】：徐博 【中泰证券股份有限公司】：张翔 【泰康保险集团股份有限公司】：周昊 【泰达宏利基金管理有限公司】：张岩 【上海拾贝能信私募基金管理合伙企业（有限合伙）】：陈俊 【上海景林资产管理有限公司】：孙玮 【仁桥（北京）资产管理有限公司】：张鸿运 【龙赢富泽资产管理（北京）有限公司】：董博 【金鹰基金管理有限公司】：田啸 【合众资产管理股份有限公司】：宋谦 【杭州巨子私募基金管理有限公司】：诸文洁 【国融基金管理有限公司】：李暮阳 【工银瑞信基金管理有限公司】：黄丙延

	<p>【方正证券股份有限公司北京证券资产管理分公司】：于化鹏</p> <p>【敦和资产管理有限公司】：李乾</p> <p>【东北证券股份有限公司】：武芃睿、王九鸿</p> <p>【北京衍航投资管理有限公司】：庞宇超</p> <p>【北京清和泉资本管理有限公司】：周湛钊</p> <p>【北京和聚私募基金管理有限公司】：邱颖</p>
时间	2023年2月16日 10:00-11:00
地点	线下会议室
上市公司接待人员姓名	【主讲人】：唐娅 董事、副总经理、董事会秘书、财务总监
投资者关系活动内容介绍	<p>第一部分 董事会秘书唐娅介绍公司的整体情况</p> <p>第二部分 问答环节</p> <p>Q: 请问公司 2022 年第四季度和 2023 年第一季度毛利率是否有波动？下游市场的需求情况怎样？</p> <p>A: 公司处于稳健增长过程中，公司的毛利水平较为稳定，虽然手机市场需求有一定程度的下滑，但因手机是单一芯片用量最大的市场，对于希荻微来说这仍是巨大的增量市场。</p> <p>Q: 请问公司 DC/DC 产品在 2023 年的销售收入是否有增长趋势？</p> <p>A: 对于希荻微来说，2023 年公司第一增长曲线预计依然是以手机为代表的消费类电子，其中 DC/DC 产品份额占销售收入比重较大。</p> <p>Q: 请问公司产品线未来的拓展情况以及布局情况怎样？</p> <p>A: 2023 年主要是 DC/DC、充电管理、端口保护及信号切换、并入的韩国动运 AF/OIS 芯片这四条产品线。韩国动运 AF/OIS 芯片主要应用在手机上的前置摄像头、多向摄像头、多组摄像头以及网络摄像头等相机硬件里面。</p>

Q: 公司车规级 DC/DC 料号的布局情况怎样?

A: 公司对汽车电子、云计算领域有持续的投入, 相关的产品也非常广泛。公司已布局先进团队, 做好基础技术储备与研究, 在底层及架构的角度上创新, 希望从根源上改变产品的效率和性能。

Q: 请问公司目前以手机为代表的消费类电子的市占率是多少?

A: 目前市占率较低。手机市场是单一芯片用量最大的市场, 对于目前希荻微的体量来说发展空间巨大。

Q: 请问目前公司产品价格趋势如何?

A: 目前市场对公司确实有价格下行的压力, 但是同时供应链也有松动, 所以处于动态平衡状态 Q: 请问公司 2022 年第四季度和 2023 年第一季度毛利率是否有波动? 下游市场的需求情况怎样?

A: 公司处于稳健增长过程中, 公司的毛利水平较为稳定, 虽然手机市场需求有一定程度的下滑, 但因手机是单一芯片用量最大的市场, 对于希荻微来说这仍是巨大的增量市场。

Q: 请问公司 DC/DC 产品在 2023 年的销售收入是否有增长趋势?

A: 对于希荻微来说, 2023 年公司第一增长曲线预计依然是以手机为代表的消费类电子, 其中 DC/DC 产品份额占销售收入比重较大。

Q: 请问公司产品线未来的拓展情况以及布局情况怎样?

A: 2023 年主要是 DC/DC、充电管理、端口保护及信号切换以及并入的韩国动运 AF/OIS 芯片这四条产品线。韩国动运 AF/OIS 芯片主要应用在手机上的前置摄像头、多向摄像头、多组摄像头以及网络摄像头等相机硬件里面。

Q: 公司车规级 DC/DC 料号的布局情况怎样?

	<p>A: 公司对汽车电子、云计算领域有持续的投入，相关的产品也非常广泛。公司的先进技术研发团队已做好基础技术储备与研究，在底层及架构的角度上创新，希望从根源上提高产品的效率和性能。</p> <p>Q: 请问公司目前以手机为代表的消费类电子的市占率是多少？</p> <p>A: 目前市占率较低。手机市场是单一芯片用量最大的市场，对于目前希荻微的体量来说发展空间巨大。</p> <p>Q: 请问目前公司产品价格趋势如何？</p> <p>A: 目前市场对公司确实有价格下行的压力，但是同时供应链也有松动，所以处于动态平衡状态。。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年2月16日