

投资者关系活动记录表

证券代码：002398

证券简称：垒知集团

垒知控股集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 中信建投、健顺投资、华能信托、大成基金、太平资产、浙商证券资管、丰圆资本 |
| 时间 | 2023年03月14日14:00—2023年03月14日16:00 |
| 地点 | 科之杰建设科技大厦德叁合（3楼大会议室） |
| 上市公司接待人员姓名 | 林祥毅、万樱红、刘婉欣 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>董事会秘书林祥毅就公司基本情况、业务发展以及公司发展前景等进行了介绍，董事会秘书林祥毅对投资者所关心的问题进行了认真回答。主要问答如下：</p> <p>1、公司在产品价格方面会有一些什么样的竞争策略？</p> <p>答：作为混凝土外加剂行业龙头，公司坚持以优质的产品质量、高效的技术服务及卓越的品牌优势作为市场开拓的基本要素。在市场竞争中，结合市场供需关系，致力于保持相对稳定的毛利率水平。同时，基于目前整体市场趋势，以市场优先为原则，积极提升市占率，确保公司健康稳步发展。</p> <p>2、公司提升市占率，会有一些什么样的途径？</p> |

| | |
|----------|--|
| | <p>答：首先，商品混凝土供应商是公司最大的一个客户群体，该行业的集中趋势会带来集团性客户的增加。该类集团性客户自身的经营能力、抗风险能力较强，其对于供应商的品牌及服务有更高要求，这种变化有利于我司与比较大型的企业进行合作。另一方面，公司近几年加大对国内产业基地的布局力度，新增产能将陆续投放，这将有利于公司更贴近市场，更好的服务客户，从而提升公司在各个区域的市场占有率，进而提升公司在全国市场的份额。</p> <p>3、应收账款存在的风险是否会阻碍公司开拓市场的速度？</p> <p>答：应收账款管理是公司在整个管理活动当中非常重要的一环。因此，公司对应收账款的管理有一套完整的体系流程，制定严谨的客评制度，进行信息化的应收款管理。第一，前期的客评、客户现场情况的调查、客户资信和担保等等，这一系列流程支撑在前端，便于公司选择优质的客户。第二，从过程管理的角度上，因为产品本身是一个具有定制化的特性，与客户的交流较为紧密。如客户端出现一些风险的迹象，公司能够第一时间掌握并做出调整。第三、公司通过信息化的系统管理客户，中期发货管控和后期回款预警都进行了严格落实。截至目前，公司总体应收账款水平表现良好。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2023-03-14 |