

证券代码：301179

证券简称：泽宇智能

江苏泽宇智能电力股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-027

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 03 月 17 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台” http://ir.p5w.net/
上市公司参与人员姓名	董事、总经理夏耿耿先生； 财务负责人陈蒙先生； 董事会秘书杨天晨先生； 独立董事袁学礼先生； 保荐代表人谢明明先生；

<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、现在生产生活已恢复常态化了，一季度订单接单是否同比比去年有所增加？</p> <p>您好！一季度尚未结束，还未统计到该项数据。公司 2023 年 1 月份在广东阳江签订了投资额约 3.4 亿的分布式光伏项目电站。一季度公司各部门都在有序地开展各项工作，相信会给投资者一个很好的业绩汇报。</p> <p>2、请问高新技术企业证书认证工作进行的如何？</p> <p>您好，公司具备高新技术企业申报资格，今年会依据流程规则尽快完成申报，后续结果也会根据相关法律法规要求公告。</p> <p>3、请问下贵公司从签订合同订单，到合同执行完毕并进行销售收入确认，大体上有多长的时间周期？</p> <p>您好，简单平均计算（每个项目的周期加总除以总项目个数，未考虑金额影响）大概在 9-10 个月左右。</p> <p>4、依靠贵司的系统集成、光伏 EPC 技术，公司在光伏发电、储能、充电桩建设的光储充一体方面有没有开拓计划？</p> <p>您好，目前公司具备光储充一体业务技术能力，公司将根据已制定的业务发展规划、结合目前市场情况，合理布局光储充业务。</p> <p>5、请详细介绍一下营销体系系统化升级的具体情况。</p> <p>您好，公司逐步建立以客户满意度为目标的铁三角营销形式，将方案技术、销售服务、交付支持紧密结合在一起，形成一线全方位的营销服务组织，更好的服务于客户的营销模式。</p> <p>6、在公司自持的光伏电站中时候配置了储能系统，另外 2023 年是否有储能 EPC 业务？</p> <p>您好，公司已具备储能 EPC 整体执行能力，2023 年我们会继续关注储能业务，寻找合适的业务契机。</p> <p>7、研究院推出的自主研发的新产品具体是哪些产品，形成销售了吗，市场反馈如何？</p> <p>您好，公司自主研发的新产品有：1、新一代智能变电站</p>
---------------------------	--

巡检机器人，目标旨在解决目前电力巡检机器人可靠性低和图像算法识别率低的问题，真正做到人工巡检全替代；2、智能光纤管理系统，基于人工智能的机械臂和光纤防缠绕算法与光纤智能管理平台相结合，实现光纤一键式远程跳纤和故障远程定位检测，实现光缆资源可观、可测、可控；3、地基云台气象装置，基于云台的气象装置，在提升气象数据高精度采集同时，实现云图的采集与分析，提升光伏能源短期功率预测和出力预测水平。4、SF6 数字化远程表计，新型 SF6 数字化表计是新一代变电站主辅监测一体化重要组成部分，符合输变电低功耗和微功率协议，是物联网技术在电力系统的重要应用。目前部分产品已形成了销售，部分产品正处于推广阶段，市场反馈积极。

8、请问贵司去年在安徽、北京等区域的业务拓展非常顺利，也创造了良好的效益，请问后续是否会持续加快外省业务拓展的战略方案，是否有相关指标或计划，是否具备了相应的管理力量和风控能力。

您好，公司会在总结 2022 年省外拓展经验的基础上，凭借新营销体系的升级及管理体系数字化提升，制定了一系列的开拓计划，持续开拓省外业务。

9、贵公司有开发家用机器人的设想吗？机器人项目投资公司有实力实现目标吗？

您好，家用机器人的开发是我们公司未来业务发展的规划，现阶段我们的目标是全力实现电力巡检机器人，我们有信心实现机器人项目投资的发展目标。

10、请问你们公司市值管理吗？今天股市大涨你们反而跌了与什么有关系？

您好，公司自上市以来经营情况良好，正在积极开拓业务市场。影响股价涨跌的因素较多，建议坚持长期价值投资，感谢您对公司的关注！

11、贵公司在年初时候公告了光伏电站的投资，目前光

伏产品价格趋势性下降,贵公司今年会加快在光伏电站的投入吗?

您好,光伏产品价格的调整对公司的业务发展具有积极影响,公司会积极推进光伏、新能源业务发展,根据市场的情况来实时增加光伏投资。

12、由于去年疫情耽搁了贵公司很多宝贵时间,现在恢复正常了,能烦请贵公司在这个月公布一季度的业绩预告吗?

您好,公司将结合公司实际情况,请关注后续公告,暂无相关计划。

13、贵公司今年在创新发展高质量发展方面有无具体安排?

您好,公司是一家专注于电力信息化领域的一站式智能电网综合服务商,长期以来一直以创新高质量发展为技术发展方向及目标。

14、请问一季度业绩何时披露?

您好,预计在4月中下旬披露。具体情况以后续披露执行为准。

15、贵公司2022年度在手订单较3季度订单有所下滑,这个是因为疫情原因导致的么?今年签约的订单预计会比去年更上一个台阶不?

您好,的确是因为疫情导致。公司在2022年做一些很好的铺垫,主要体现在三个方面:一是泽宇研究院自主研发,陆续推出一些好的产品;二是营销体系进行了全面的系统化升级;三是在企业管理上,聘请了毕马威咨询团队,对公司的企业管理也进行了全面的升级,形成了数字化的管理体系。有了2022年这些基础铺垫,所有泽宇人有理由相信2023年会更上一个台阶。

16、请问公司巡检机器人的进展程度?

您好,目前仍处于实验室阶段,预计今年三季度完成产品。

17、机器人预计什么时候可以实现销售?

	<p>投资者您好，预计在今年下半年。</p> <p>18、什么时候派股？</p> <p>您好，公司需严格履行相应的审议程序后，方可执行派股。</p> <p>19、贵司准备什么时候回复深交所的问询函？贵司的分配方案会不会因此而改变？</p> <p>您好，公司今天会完成问询函的答复，没有改变分配方案的计划。</p> <p>20、截止到 2023 年 3 月 10 日公司股东人数是多少？</p> <p>您好，截止 3 月 10 日股东人数为 12,664。</p> <p>21、根据投资者关系活动记录表中描述，2022 四季度因疫情影响导致项目结算受到放缓，请问此部分结算款项有多少？预计在何时能结算和回款？是否存在部分项目结算款无法及时回款的风险？</p> <p>您好，2022 年四季度疫情管控全面放开后，的确影响了我司部分项目的竣工结算进度，金额在 8000-1 亿左右。随着疫情的全面恢复，该笔货款相继在 2023 年一季度、二季度回收，不会产生无法回款的风险。</p> <p>22、贵公司是否有考虑引入 CHAT-GPT4？</p> <p>您好，公司技术研究院会积极关注与主营业务相关的最新技术。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 03 月 20 日