

证券代码：002879

证券简称：长缆科技

长缆电工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
公司接待人员姓名	黄 平（董事、董事会秘书、财务负责人）
参与单位名称及人员姓名	东吴证券 谢哲栋、司鑫尧 银华基金 范昭楠 朱雀基金 陈亚博、赵士林 大成基金 刘峰 国寿安保 高志鹏 永安国富 华文兴
时间	2023年03月21日 15:00-16:00
地点	公司会议室
形式	现场会议
交流内容及具体问答记录	<p>一、介绍公司基本情况、发展历程及财务情况等</p> <p>二、投资者主要问题：</p> <p>1、公司 2022 年度利润下滑的原因？</p> <p>2022 年度公司计提员工持股计划相关费用 60,212,179.81 元，同时，受营业收入下降、产品销售结构变化以及原材料成本上涨等因素影响，导致公司 2022 年度归属于上市公司股东的净利润同比下降。</p> <p>2、公司的销售模式如何？</p> <p>在销售上，公司直接参与国家电网、南方电网有限公司和重点行业客户的招投标，同时有效利用募集资金，大力加强省级销售子公司的建设，推进销售机构在全国范围内的布局，提高在省级电力公司实施项目、用户工程项目的市场份额，快速扩张公司自有的直销业务；对尚未设立销售子公司的少数区域，则依托原经销商的销售基础和销售渠道，迅速抢占市场。</p>

	<p>公司的各项经营模式科学、合理，在保持营销团队、稳定的同时，不断进行营销机制创新，是公司在发展壮大过程中形成的、被证明是行之有效的经营模式，确保了公司在电缆附件行业的领先地位和销售规模的持续增长。</p> <p>3、公司未来的市场前景如何？</p> <p>电网投资的增加、新能源发电、储能的发展为公司业务的发展提供了新机遇。公司目前主要的电网销售市场，在国家投资的持续加大、输配电行业持续发展和自身的技术积累下，将面临良好的市场发展前景。双碳目标下，以光伏、风电为代表的新能源装机量呈现稳步增长趋势，风电、光伏发电需要大量使用 1-35kV 的电缆附件产品，同时光伏和风电并网升降压过程中还需要使用对应电压等级的电缆附件。在海上风力发电环节，特殊的发电场景，为公司高电压等级的电缆附件产品提供了较大的市场空间。</p> <p>4、公司的主要业绩驱动因素？</p> <p>公司依靠技术推动企业发展，掌握了超高压用绝缘材料开发技术、电缆附件系统设计技术及电缆附件检测技术等电缆附件行业的核心技术。公司研发能力强大，在基础材料应用、产品成型工艺、高电压等级以及智能电缆附件产品领域，近年来持续加大投入，特别是人力成本大幅增加投入，不断充实研发团队，强化已有的核心竞争力，并视其作为未来实现持续增长的根本保证；同时公司研发成果转化为经济价值的应用能力突出，2018 年度研发成功的 290/500kV 交联聚乙烯绝缘电力电缆附件及±525kV（±535kV）交联聚乙烯绝缘直流电缆附件，先后在抽水蓄能电站基建项目（500kV 电力电缆系统）、如东海上风电、张北特高压示范工程等项目实现中标和合同签订，打破了多年以来所生产、销售的产品，基本为 220kV 以下局限，并且在 2022 年度，公司 330kV-500kV 系列产品，在国家电网集中招标中取得较大突破，标志着公司该系列产品逐步进入城市输电网络的商业化运用，直接为公司带来了新一代更高电压等级系列产品的红利期。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>

