

证券代码：300281

证券简称：金明精机

## 广东金明精机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	业绩说明会
参与单位名称及人员	参与公司 2022 年年度报告网上说明会的投资者
时间	2023 年 3 月 23 日
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员	副董事长、总经理 马佳圳先生 董事会秘书 郑芸女士 财务总监 吴植先生 独立董事 蔡少河先生
<p><b>一、活动情况简介</b></p> <p>广东金明精机股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 3 月 23 日（星期四）下午 15:00 至 17:00，在“约调研平台”举行公司 2022 年年度报告网上说明会，与广大投资者进行互动交流。</p> <p><b>二、投资者互动环节主要交流内容</b></p> <p><b>问：公司技术研发及自主创新优势体现在哪些方面？</b></p> <p>答：尊敬的投资者朋友您好，公司秉持“科技振兴企业”的宗旨，重视研发创新，深耕薄膜装备行业三十余年，核心优势体现在核心技术国产化、精细化生产、全球化的品牌及市场优势等。公司重视持续性创研以保证公司核心竞争力，截止 2022 年末，公司授权专利共 422 项，其中发明专利 66 项（含清华大学）、实用新型专利 333 项（含清华大学、子公司金佳），外观专利 16 项，德国专利 7 项，申请 PCT 专利 11 项，荣获第十四届、十五届、十六届、第二十一届、第二十二届、第二十三届中国专利优秀奖。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p><b>问：贵公司营业收入的销售地域分布情况？</b></p>	

答：尊敬的投资者朋友您好，公司 2022 年营业收入的销售地域覆盖华南、华东、华北、华中、东北、西南等国内大部分地区及部分海外地区。具体情况请您详见公司于 3 月 17 日披露的《2022 年年度报告》中的第三节“管理层讨论与分析”之“四、主营业务分析”。感谢您对公司的关注与支持。

**问：公司针对市场消费面临增长乏力的问题有什么应对举措？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司将时刻关注行业经济发展动态和上下游市场的变化情况，及时调整研发和经营布局，不断增强技术实力，优化产品结构，进一步加强市场开拓，在做大国内市场的同时，继续开拓、做大国外优势市场，提升市场份额，寻求新的业务增长点，促进企业高质量发展。感谢您对公司的关注与支持。

**问：请问公司领导认为公司未来最大的经营看点在哪？现有业务未来前景，谢谢！！**

答：尊敬的投资者朋友您好，未来公司将以产业升级为依托，从产品、技术、市场等多线条不断筑造价值金明。公司将持续稳步推进“智慧金明”发展战略，在保持公司传统装备制造业务稳健发展、提升核心创新能力的基础上，积极进行上下游产业延伸，培育高质量发展后劲：一方面，在新材料、新科技领域深入研究，加大节能、环保和低碳配方及技术的研发，寻求尖端核心技术，以此带动新型高端多功能膜装备及其终端膜产品的生态指数；另一方面，抓住市场机遇，积极布局下游薄膜制品领域，以“特种多功能膜智慧工厂建设项目”为契机，通过建立薄膜行业的智能制造示范工厂，在把握下游薄膜产业快速发展时机的同时，推动公司打造智慧工厂方案解决商最终目标的步伐，培育新的利润增长点，持续加码智能制造，助力企业转型升级，促进企业高质量发展。感谢您对公司的关注与支持。

**问：公司如何保持市场占有率？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司深耕薄膜装备行业三十余年，一直秉持“科技振兴企业”为宗旨，重视研发创新，拥有核心技术国产化、精细化生产、全球化的品牌及市场优势等核心竞争优势。公司将加强前沿技术研究，关注全球技术动态，在产品的功能、品质、价值等方面进行优势提升，不断强化产品智能化水平、绿色

环保属性、人机交互能力；同时，公司继续推进产能规划，优化加工中心配套设施，打造“质造”工艺和“智造”技术的“护城河”，提高市场竞争力，不断完善产业链布局，强化公司在行业内的领先地位。感谢您对公司的关注与支持。

**问：公司如何控制原材料价格风险？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！面对原材料价格波动风险，公司已建立全面的供应商管理体系并拥有广泛的采购渠道，具有一定的应对能力。公司将持续关注原材料价格情况，做好生产经营规划管理，同时，不断完善供应商管理体系，积极拓宽采购渠道，防范原材料价格波动风险。感谢您对公司的关注与支持。

**问：公司如何面对生产经营面临的汇率变动风险？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！针对汇率波动风险，公司将会持续做好进出口业务管理，同时合理利用多种金融工具有效规避汇率波动风险。感谢您对公司的关注与支持。

**问：公司双向拉伸薄膜和高阻隔拉伸膜的正常产能利用率应当是什么水平呀？是否会有剧烈的波动性呢，公司，预测未来的产能利用情况如何？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司薄膜业务采取“以销定产”方式，目前公司薄膜产品设计产能合计约为 2.8 万吨。2022 年受聚酯薄膜行业环境影响，聚酯薄膜产业链波动较大，市场生态缩量调整，未来公司将根据薄膜市场需求变动，不断优化高端软包膜和双向拉伸薄膜运营策略，积极调整生产节奏，寻求产品迭代及新产品开发，加大市场开拓力度，努力提高产能利用率，力争以更好的业绩回报广大投资者。感谢您对公司的关注与支持。

**问：销售费用同比增加 26.48%的原因？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司紧抓海内外市场机遇，2022 年金明团队携机远赴德国，参与三年一度的杜塞尔多夫 K 展，入驻国际馆，向行业伙伴及广大客户展示公司薄膜挤出成型解决方案的特色和优势，进一步扩大公司海外市场知名度和影响力。人员携机参展使得公司 2022 年度销售费用有所增加。感谢您对公司的关注与支持。

**问：请问贵公司目前产品的产能情况怎么样？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司塑机及薄膜业务采取“以销定产”方式，设备以定制化生产为主，根据客户的需求定制化设计并生产；目前公司薄膜产品设计产能合计约为 2.8 万吨，根据薄膜市场需求变动，公司将不断优化高端软包膜和双向拉伸薄膜运营策略，主动调整生产节奏，努力寻求产品迭代及新产品开发。感谢您对公司的关注与支持。

**问：归属于上市公司股东的净利润同比下降 103.90%原因？**

答：尊敬的投资者朋友您好，报告期内受制于公司薄膜业务转型及推进产品结构调整过程中产生的成本及损耗，以及大宗商品价格波动导致原材料成本上涨、产能未能完全释放导致规模化效益未达预期、市场供需不平衡等多种因素，影响聚酯薄膜业务整体经营，聚酯薄膜产品利润率下滑，进而影响公司整体利润。目前，公司积极优化高端软包膜和双向拉伸薄膜运营策略，主动调整生产节奏，努力寻求产品迭代及新产品开发，逐步推出可适用于新能源领域的差异化产品并已进行小范围市场推广。公司感谢您对公司的关注与支持。

**问：目前公司再融资进度怎样？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司目前暂无相关计划。感谢您对公司的关注与支持。

**问：请问公司对 2023 年的业绩预期？**

答：尊敬的投资者朋友您好，2023 年公司将紧密围绕经营目标，全力组织生产经营，通过夯实高端智能塑机主业优势，调整优化薄膜业务结构，做好产品开发、市场开拓、管理升级等各项工作，打造高质量发展新引擎，争取以更好的经营业绩回报广大股东。公司 2023 年业绩情况敬请留意公司于巨潮资讯网披露的定期报告。感谢您对公司的关注与支持。

**问：一季的订单情况如何？**

答：尊敬的投资者朋友您好，公司目前生产经营情况正常，公司一季度业绩情况请留意公司将于 2023 年 4 月 25 日披露的《2023 年第一季度报告》。感谢您对公

司的关注与支持。

接待过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平；保证未出现重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）

无

日期

2023 年 3 月 23 日