

徐州海伦哲专用车辆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长江证券，倪蕤；太平洋证券，温晓；富安达基金，李守峰、杜振东；长信基金，朱祖跃；申万菱信基金，刘世昌；理成资产，郭军。
时间	2023年3月28日 15:00-18:00
地点	公司全资子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书张延波；格拉曼董事长张秀伟 格拉曼总经理杨维利；证券专员魏海如
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、参观上海格拉曼厂区，了解格拉曼的主要产品、经营现状。</p> <p>介绍： 上海格拉曼国际消防装备有限公司是国家认定的定点研发生产和销售消防车等特种车辆企业，拥有百年历史，是我国消防车行业的骨干企业，产品类别齐全，产品覆盖罐式类、特种类、举高类和消防机器人四大类，其中干粉泡沫联用消防车、化学救援和化学洗消消防车因是在军用防化车辆技术基础上研制而来，具有领先的市场竞争力；消防机器人是根据行业市场发展趋势而研制的，也是公司为产品结构优化调整作为重点拳头产品开发的战略部署，具有国内领先水平，其中化学救援和化学洗消消防车处于行业领先地位。另外，格拉曼研制成功多品种系列化的城市主战消防车、军选民用泡沫消防车、远程供水车、液氮泡沫消防车等，其中：系列城市主战消防车引进了全球先进的“一七”压缩空气泡沫灭火系统。液氮泡沫消防车填补国内空白，为国内首创。</p> <p>格拉曼拥有国家二级保密资格、武器装备承制单位资格，坚持“军品优先，军民融合”的发展策略，业务遍及陆军、武警、空军、火箭军、海军等各军种，格拉曼研发生产的喷洒车、中和冲洗车、军选民用泡沫消防车、机场快速调动消防车、机场主力泡沫消防车、飞机洗消车、*污染压制车等军用装备均具有较强的市场竞争力。</p> <p>2022年实现销售收入2.74亿元。</p>
	<p>2、参观格拉曼的展厅，了解格拉曼的发展历程、奖项荣誉。</p> <p>介绍： 格拉曼前身成立于1918年，这里诞生了中国消防历史上的多项第一，至今已拥有百年历史。海伦哲于2012年收购格拉曼，至今已 </p>

逾十年，格拉曼也飞速成长，从原来年收入 1 亿元左右到 2020 年最高 10 亿余元，成为海伦哲重要的利润增长板块。

近几年，格拉曼先后被评为“上海市高新技术企业”、“上海市科技小巨人企业”、上海市“专精特新”企业、“上海市名牌产品”、“上海市企业技术中心”、工信部首批“专精特新”科技小巨人企业等，先后获得国家科技进步二等奖、解放军科技进步二等奖和上海市松江区科技进步一等/二等奖等奖项。

3、格拉曼董事长张秀伟先生、总经理杨维利先生向调研人员简要介绍格拉曼的经营情况。

介绍：

2022 年受客观因素及供应链艰难恢复的影响，格拉曼 2022 年收入大幅下滑，但是格拉曼全体员工奋力拼搏，在民品市场拓展、国家二级保密资格取证、多个军品项目投标并中标、武器装备承制单位资格复审等方面成效明显，格拉曼新签订单稳步增长，目前在手订单充足，包括已中标待签单在内已超过 6 亿元。

4、董事会秘书张延波先生向调研人员介绍海伦哲的经营情况。

介绍：

徐州海伦哲专用车辆股份有限公司成立于 2005 年，2011 年成功于创业板上市，股票代码 300201，成为国内高空作业车行业首家上市公司。公司注册资本 10.41 亿元，主要从事包括高空作业车、电力应急保障车、军品及消防车等在内的特种车辆产品的研发、生产、销售和服务业务。

海伦哲是国内产品结构型式非常丰富、产品种类非常齐全、产品作业高度较高的高空作业车产品及服务提供商。产品覆盖折叠臂式、伸缩臂式、伸缩+折叠、联动折叠+伸缩、多组折叠+伸缩混合臂式等结构型式，大高度产品形成系列，国际先进的侧置式多级伸缩混合臂结构的大高度产品形成 26、35、39、45 米的产品系列，在国内大高度产品方面的领先优势继续扩大，国内首家推出轻量化蓝牌车型高空作业车，形成 9、13、18、20、22、25、28（在研）米的产品系列。

电力应急保障车辆分为低压移动电源车、中压移动电源车、半挂式中压电源车、UPS 电源车、混合 UPS 电源车、移动储能车、电力工程车、照明车、巡检车、大流量排水抢险车等，各类应急保障车辆是为电力客户和应急部门量身打造，致力于为各行业客户提供系统解决方案。

2022 年度在内外诸多压力的情况下，公司稳扎稳打，实现营业收入 10.24 亿元，利润总额 8167 万元，同比增长 15.33%，保持稳健发展。2023 年营业收入目标为 17 亿元。

5、与会人员提问

（1）徐州本部以及格拉曼军品、民品的毛利率，消防车的交付周期有多长。

回答：

公司高空作业车、电源车等毛利率超过 30%，军品及消防车毛利率 20%左右。

格拉曼消防车交付周期为底盘到货后两个月左右，其中进口底盘到货周期基本在 8 个月左右。

(2) 2022 年格拉曼营业收入减少的原因。

回答：

有多方面因素，有客观因素影响，供应链紧张，公司生产经营受到影响；军品订单因型号产品周期性调整，订购延后、军品招标推迟、母公司股东纠纷引发资金压力加剧等影响，导致收入大幅减少。

(3) 海伦哲年报披露 2023 年营业收入目标 17 亿元，是怎么构成的。

回答：

2023 年营业收入目标 17 亿，其中徐州本部 10 亿元，格拉曼 7 亿元。

(4) 如何提高格拉曼产品的市场占有率。

回答：

一方面，坚持技术领先型的差异化发展战略，保持公司的技术、研发优势；一方面进行营销模式改革，整合营销渠道，争取更多的渠道资源带动新签订单。

(5) 格拉曼的产能。

回答：

格拉曼主要生产消防车及军品，徐州震旦施密茨消防装备有限公司位于徐州，是消防车生产基地，合计产能可达 20 亿。

(6) 格拉曼生产的消防车主要有哪些类型。

回答：

格拉曼消防车产品类别齐全，产品覆盖罐式类、特种类、举高类和消防机器人四大类，其中干粉泡沫联用消防车、化学救援和化学洗消消防车因是在军用防化车辆技术基础上研制而来，具有领先的市场竞争力；消防机器人是根据行业市场发展趋势而研制的，也是公司为产品结构优化调整作为重点拳头产品开发的战略部署，具有国内领先水平，其中化学救援和化学洗消消防车处于行业领先地位。

(7) 介绍公司的研发团队

回答：

作为国家高新技术企业，海伦哲始终坚持“技术领先型的差异化”发展战略。截至 2022 年 12 月 31 日，公司拥有授权有效专利 289 项，其中发明专利 66 项，实用新型专利 206 项，外观设计专利 17 项。公司拥有研发人员 100 余人，中高级工程师 76 人（研究员级高工 9 人、高级工程师 30 人），江苏省“333”工程学科带头人 6 人，徐州市拔尖人才 5 人，徐州市优秀专家 1 人，科技专家 5 人，江苏省首批产业

	<p>教授 1 人，国家升降平台标准化委员会委员 1 人。研发团队专业覆盖车辆工程、工程机械、机械设计与制造、液压控制、自动化、计算机、材料和工程力学等领域，专业构成互补，能够承担本行业复杂、重大、具有国际领先水平的项目开发。</p> <p>公司通过了知识产权管理体系、研发管理体系贯标认证，已形成了一套前瞻、高效、快速、较为成熟的研发机制和完善的研发体系，这已成为推动公司高速发展的核心竞争力之一。公司 2022 年度获得中国专利优秀奖 1 项、徐州市专利优秀奖 1 项，获得江苏省创新型领军企业称号。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 3 月 28 日