

其证券代码: 300206

证券简称: 理邦仪器

编号: 2023-002

深圳市理邦精密仪器股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	东吴证券、太平洋证券、瑞银证券、嘉实基金、蜂巢基金、兴业基金、渤海人寿、百年资产、JPMORGAN、博远基金、广发基金、永赢基金、东兴基金、乾璐投资、中信建投自营、淡水泉、上海禧弘私募基金、红塔红土基金、东方证券自营、东证资管、颐和久富、禧弘投资、华创资管、益理资产、名禹资产、中再资产、上海天貌投资、太平养老、太平基金、聚鸣投资、华金资管、歌汝私募、凯丰投资、前海百川、泰聚基金、前海天成时代、国信证券、亚太财险、国华兴益资产、广东泓骐基金、国联证券、沈阳禧牛基金、绵阳资产、深圳市正德泰投资、Heartland Capital Investment Consulting (Shanghai)、其他网络参会者
时间	2023年3月30日 15:30-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长: 张浩 董事会秘书、财务负责人: 祖幼冬 证券事务代表: 刘思辰

投资者关系活动主要内容介绍

1、2022年Q4公司业绩亮眼，特别是监护业务，公司对于监护业务未来成长预期如何？

2022年公司监护业务实现营收5.43亿元，同比下滑9.13%，但与2021年同期相比跌幅大幅收窄，已基本摆脱疫情影响，止跌企稳。进入2023年，随着监护新品陆续上市、海外新合作伙伴加入以及EDAN品牌国际影响力大幅提升，会共同驱动监护业务继续保持增长态势，公司对此信心十足。

2、2022年度，公司超声业务同比增长34.66%，请问超声业务的高增长是否可以持续？

对于超声业务未来继续保持快速增长，公司充满信心，主要体现在：

①**产品方面**，公司超声业务目前已在图像、算法、产品品类、人工智能等方面具备相当强的竞争实力，特别是在人工智能方面，在实现高效率、高精度诊断的同时，大幅降低算力门槛要求，实现了彩超产品高性能、高灵活度和低延迟的智能超声影像分析，产品品质过硬。今年，公司高端彩超AX9、域成像平台的AX8会发布上市，届时产品品类将进一步得到丰富。

②**渠道方面**，公司拥有全球化的营销渠道，随着超声产品在海外国家产品注册持续增加，加之海外本地化建设进程不断加快，市场销售规模将进一步扩大。

此外，伴随着后疫情时代全球超声行业市场行业规模的持续增加，作为拥有过硬超声产品及全球化营销渠道的理邦来说，将充分受益其中。

3、请问目前贴息贷款政策对公司业务影响如何？

会有一定程度的积极影响。贴息贷款政策是国家针对医疗设备行业实施的一项金融政策，通过补贴利息，解决医疗机构的燃眉之急。但是贷款本金仍需偿还，所以并非直接将医疗机构的购买力扩大，因此各医疗机构会根据自身实际情况，审慎使用该政策。

理邦产品线丰富，且经过多年的持续发展，相关产品已经建立起较强的市场竞争力和品牌基础，因此贴息贷款政策会对公司业务产生一定程度的积极影响。

4、请公司展望下 2023 年海外业务？

2023 年，公司对于海外业务实现增长充满信心。首先，2022 年公司重点针对海外市场开展了一系列市场工作，特别是 2022 年下半年，国际营销系统实现了全球性业务推广，相关成果会在 2023 年体现。其次，公司新设的肯尼亚、泰国、秘鲁子公司目前已开始运营，这些子公司不仅服务于本国市场，还可有效辐射子公司所在国周围的大批邻国，可有效拉近公司与海外客户的距离，捕捉更多的商业机会。最后，随着公司前期大量、持续性的研发投入，大批新品将会陆续上市，共同驱动海外业务实现稳步增长。

5、公司智慧医疗业务的盈利模式？

以公司的心电网络信息化方案（即 Allink 智慧联·心网）为例，心电网络信息化网络可以将单一医院各个科室、医联体内部各大医院科室的心电图数据相连，实现集中管理、集中诊疗、集中分析，极大地提升了医疗机构的日常诊疗效率。同时，心电信息化网络还可以通过人工智能进行辅助诊断，进一步提升医院的诊疗质量，提升服务水平。

“软件+硬件”相结合的心电网络信息化方案，有效地增强了客户粘性。随着各医疗机构信息化建设的不断推进，相关业务需求会持续增加，软件服务收费持续的同时，还能带动心电及公司其他硬件产品的销售。此外，公司还推出了 Allink 智慧联·妇幼、Allink 智慧联·急救、Allink 智慧联·监护、Allink 智慧联·检验等信息化综合解决方案。

6、公司毛利率、净利率是否有进一步提升空间？

首先，公司长期、持续性的研发投入，不仅局限于产品，还有像技术、操作平台、局域网络等，使得公司产品迭代不断加快，由此奠定了坚实的产品基础。其次，理邦产品远销全球 170 多个国家和地区，全球化的网络营销体系，为公司奠定了坚实的渠道基础。此外，公司还会针对营销系统的人均产值进行考核，人均效率水平有望得到持续提升。

未来，随着公司产品竞争力不断提升、销售渠道进一步拓展，相信毛利率、净利率水平均会得到显著提升。

	<p>7、请问公司新品 i20 血气产品和上一代 i15 有哪些明显区别？</p> <p>i20 和 i15 隶属于不同的技术平台，i20 属于光化学平台，i15 属于电化学平台。首先，基于光化学平台的 i20，其适应性更强，可测量参数更多，因此可拓展方向也更多。其次，i20 测试卡可实现常温存储及运输，因此在进行远距离销售，特别是海外市场销售时，更具成本优势。此外，鉴于公司已在血气领域的技术积累，新技术的应用使得 i20 在制造、维修等方面也更具优势。</p> <p>目前 i20 已有海外销售订单百余台，预计将在今年 4 月份出货，国内市场预计将在今年二季度完成 NMPA 注册后开始销售。此外，公司在研的湿式血气项目也预计将在今年年底左右完成注册，届时公司血气产品类别将进一步丰富，血气综合竞争实力不断增强。</p> <p>8、请问子公司深圳博识今年还会进行商誉减值吗？</p> <p>2022 年度，深圳博识实现营收 3,200.76 万元，同比增长 22.02%，经营情况大幅改善，扭亏为盈在即。今年随着深圳博识业务的不断拓展，加之内部费用管理进一步加强，公司对其盈利能力进一步改善信心十足，至于是否进行商誉减值还需年底进行商誉减值测试后，以会计师意见为主。</p> <p>整体来看，深圳博识的商誉减值对目前公司整体业绩影响程度十分有限。</p>
附件清单 (如有)	无
备注	本活动记录表中对于未来业绩的预期及展望是管理层根据当下业务发展情况所作出，不构成对广大股东的业绩承诺，具体财务数据请以后续披露的正式报告为准。