证券代码: 301389 证券简称: 隆扬电子

# 隆扬电子(昆山)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023 -001

□特定对象调研	□分析师会议
□媒体采访	☑业绩说明会
□新闻发布会	□路演活动
□现场参观	
□其他( <u>请文字说明</u>	其他活动内容)
□现场  ☑网上	□电话会议
线上参与公司2022年周	度网上业绩说明会的全体投资者
2023年03月31日 15:	00-17:00
系互动平台"(https	ww.ir-online.cn/)及全景网"投资者关://ir.p5w.net)采用网络远程的方式双平
财务总监 王彩霞女士 独立董事 刘铁华女士	
价值在线平台:	
1. 公司有与哪些	军工企业合作吗?
答:尊敬的投资	者,您好!公司产品可以应用于军工产
品,但目前未有与军	工企业合作。未来如果有这方面业务进
展达到信息披露标准	的,公司将会根据相关法律法规的规定
,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	的,公司将会根据相关法律法规的规定感谢您对公司的关注!谢谢!
	□媒体采访 □期场 □其他(请文字说明 □现场 □对场 □四场 □四场 □四场 □四场 □四场 □四场 □四场 □四场 □四号

答:尊敬的投资者,您好!公司电磁屏蔽类产品主要包括导电布、导电布胶带、屏蔽绝缘复合胶带、吸波材料、导电布泡棉、全方位导电海绵、SMT导电泡棉等,主要聚焦于消费电子领域,在笔记本电脑、平板电脑、智能手机、智能可穿戴设备等电子产品上起到电磁屏蔽功能,实现电磁兼容的效果。同时,公司也从事部分绝缘材料的研发、生产和销售,产品包括陶瓷片、缓冲发泡体、双面胶、保护膜、散热矽胶片等,应用于上述消费电子产品中,起到绝缘、缓冲保护、吸音减震、散热等效能。同时,公司积极开拓新能源车市场,已于2021年已取得 IATF16949 的资格认证,主要应用于新能源车的自控系统等。感谢您的关注,谢谢!

# 3.23年的业绩增长点在哪?

答:尊敬的投资者,您好! 2023年公司将以核心技术工艺——卷绕式真空磁控溅射及复合镀膜技术为导向,积极布局新能源汽车电子方向,争取拓展散热材料销售市场,增强盈利能力,提高整体竞争力。在原有3C消费电子领域,亦会持续拓展全球知名品牌客户、聚焦核心战略客户,坚持技术创新,高效服务客户,以更好地满足新老客户的多元化需求。感谢您的关注,谢谢!

# 4. 电磁屏蔽材料行业的发展趋势如何? 未来的市场空间如何?

答:尊敬的投资者,您好!随着科学技术的发展和居民消费水平的提升,电子产品更新换代周期逐渐缩短,并朝着轻量化、精密化、个性化的方向发展,内部电子元器件增多、结构更加紧密。未来5G技术的普及还将提升产品功耗,造成更多的电磁干扰,因此对电磁屏蔽材料的数量及性能需求在近年来持续提升。据BCC Research统计,全球电磁屏蔽材料市场规模近年来逐步扩大,从2013年的52亿美元增长到2018年的70亿美元,5年内增长了18亿美元。据BCC Research预测,2023年全球电磁屏蔽材料市场规模将达到92.5亿美元,较2018年将增长22.5亿美元,复合增长率达5.7%。感谢您的关注,谢谢!

## 5. 贵司什么产品用于新能源汽车上? 有什么资质?

答: 尊敬的投资者,您好!公司的电磁屏蔽材料及绝缘材料均有应用于新能源车的自控系统。公司已于2021年已取得IATF16949的资格认证。感谢您的关注,谢谢!

# 6. 请领导介绍下公司的采购模式和生产模式? 库存积压问题如何?

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司采用"以产定购、需求预测相结合"的采购模式和"以销定产、需求预测相结合"的生产模式。2019年-2022年各期末, 公司存货账面价值分别为3,311.97万元、4,430.04万元、5,135.90万元及4,690.16万元, 占流动资产的比例分别为9.47%、8.66%、7.36%及2.04%。公司存货并未发生重大变化。感谢您的关注,谢谢!

# 7. 公司产品的定价策略是什么?

答: 尊敬的投资者,您好!公司与直接客户或苹果、华硕等终端品牌商客户合作前,通常需要经过直接客户或终端品牌商客户的一系列考察、认证并取得其合格供应商资质。成为直接客户或终端品牌商客户的合格供应商后,公司综合考虑原材料价格、人员薪酬、生产工艺复杂程度、市场供需状况等因素向直接客户或终端品牌商客户提交报价。直接客户或终端品牌商客户通常会选择多家合格供应商进行询价、比价、议价,确定最终价格。因此,公司的定价遵循市场化原则,具有公允性。感谢您对公司的关注,谢谢!

# 8. 领导,您好!清分析下公司营收、净利润双下降的原因及未来的发展战略

答:尊敬的投资者,您好!公司营业收入及净利润较上年同期均呈一定下降趋势,主要由于3C消费电子市场需求量略有下滑,2022年公司的订单份额增速较以前年度相对有所放缓,同时公司配合客户对存量产品的销售单价在其生命周期内执行"季降"或者"年降"要求,综合导致2022年营业收入较上年同期微降。由于存量产品降价,公司毛利率有所下降,故2022年净利润较上年同期有所下降。2023年公司将以核心技术工艺——卷绕式真空磁控溅射及复合镀膜技术

为导向,积极布局新能源汽车电子方向,争取拓展散热材料销售市场,增强盈利能力,提高整体竞争力。在原有3C消费电子领域,亦会持续拓展全球知名品牌客户、聚焦核心战略客户,坚持技术创新,高效服务客户,以更好地满足新老客户的多元化需求。感谢您的关注,谢谢!

# 9. 公司有什么核心竞争力?专利情况如何?

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司的核心竞争力主要体现在 (1) 技术优势、(2) 客户优势、(3) 质量控制优势、

(4)垂直产业链优势、(5)高效快速响应客户需求优势五大方面,具体可详见公司2023年3月24日于巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)披露的《2022年年度报告》"第三节管理层讨论与分析"之"三、核心竞争力分析"。公司2023年已获得3件专利授权,1项发明(管芯内壁贴标打标方法),3项实用新型;目前在申报中的发明及实用新型专利约有30件。谢谢!

## 10. 产品质量有什么保证?

答:尊敬的投资者,您好!公司制定了生产过程控制程序、不合格品管制程序、产品量测与监控管理程序、环境有害物质管理程序等一系列管理程序,建立了良好的质控体系并通过了IS09001:2015质量管理体系认证、IS014001:2015环境管理体系认证、IATF16949:2016质量管理体系标准、IECQ有害物质过程管理和安全生产标准化等,确保产品质量满足客户的要求。感谢您的关注,谢谢!

## 11. 请简单介绍下公司的垂直产业链布局。

答:尊敬的投资者,您好!公司通过整合产业链,现已拥有从材料前体到模切产品的较为完整的电磁屏蔽材料垂直产业链体系。子公司富扬电子主要掌握卷绕式真空磁控溅射及复合镀膜技术,能进行电磁屏蔽材料真空磁控溅射、电镀等前端工序的加工,再交付给隆扬电子、川扬电子等进行模切等后端工序的加工,最终形成符合客户要求的产品。垂直产业链布局为公司带来了两个优势:第一,电磁屏蔽材料的金属镀层工艺是前端制造的关键一环,决定了产品的屏蔽效

能。公司具备独立的材料前体加工能力,一方面有利于降低产品成本,另一方面保证了原材料品质的一致性;第二,当客户对产品性能提出差异化、定制化需求时,公司无需向其他供应商采购,而是通过改进材料工艺配方,开发出符合客户要求的新产品,一方面提高了公司响应客户的能力,另一方面也能促进公司在材料研发方面的创新,从而提升公司的整体实力。随着电子行业的快速发展,市场对电磁屏蔽材料性能的要求将持续提升,而材料制造工艺的进步是电磁屏蔽材料行业发展的源动力。公司凭借在电磁屏蔽材料垂直产业链上的布局,希望能在未来竞争中获得更大的优势。谢谢!

# 12. 隆扬电子有没有布局海外市场? 未来如何拓展海外市场

答:尊敬的投资者,您好!公司拟计划在越南投资建设生产基地,此举是公司实施海外战略布局的重要举措,有利于公司降低运营成本,开拓海外市场,增加产品海外供应能力,更好地满足国际客户的订单需求。关于公司在越南办厂,目前在进行越南公司登记办理中。具体可详见公司在2023年1月16日于巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)披露的《关于公司在越南投资新建生产基地的公告》。感谢您的关注,谢谢!

## 全景网"投资者关系互动平台"

1、期待公司加大市值管理的力度!采用科学有效和合规合法的手段让公司价值得到更好的体现!让更多的投资者加入到公司的投资中!目前最核心的问题是公司股票缺乏流动性和吸引力!尽快推出更多更好的信息披露!加油隆扬电子!

尊敬的投资者,您好!感谢您对隆扬电子的关注和提出的 建议,后续公司将积极加强与机构、基金、个人等各类投资者 的沟通互动,公司也将积极安排投资者来访调研,在合规信批 要求的基础上,输出公司核心价值,让投资者能更好地了解公 司情况。感谢您的关注。

2、尊敬的董事长先生,你作为一个负责任的成功企业家,公司股价长期破发,中小股东一直在亏本,请问公司在维护中小股东权益方面有何计划?

答: 尊敬的投资者,您好! 二级市场的股价表现受宏观经济、政策环境、市场情绪等多重因素影响,请投资者注意投资风险公司。公司将努力经营,聚焦行业发展,力争以更好的业绩以及积极的分红来回报投资者,谢谢您的关注。

3、公司在电磁屏蔽材料方面是否有先进的项目储备,公司股价长期破发的情况下,是否有回购股份的计划?是否有收购电子产业链上先进公司的计划?公司是高新企业,但很多中小股东认为公司就是一个做电胶布的企业?请合理的介绍公司高新技术应用

尊敬的投资者,您好!公司一直重视投资者回报,二级市场的股价表现受宏观经济、政策环境、市场情绪等多重因素影响,请投资者注意投资风险公司;公司未来不断紧跟市场发展,力争以更好的业绩以及积极的分红来回报投资者,公司后续如有相关重大事项,将会严格按照规定及时履行合规信息披露。公司现已掌握多项核心技术,包括卷绕式真空磁控溅射及复合镀膜技术、屏蔽材料柔性化技术、连续化带状全方位导电海绵制备技术、高速精密成型技术、屏蔽绝缘胶带复合技术、非开模模切技术、异形模切及自动排废技术等。上述核心技术应用在生产中,不仅能提高材料的屏蔽效能和精密程度,还能提高生产效率、降低生产成本,从而提升公司的盈利能力,为公司可持续快速发展提供坚实的保障。谢谢您的关注!

4、董事长,您好!请问公司现在已获或正在申报的专利技术有哪些?

尊敬的投资者,您好!公司 2023 年已获得 3 件专利授权, 1 项发明(管芯内壁贴标打标方法),3 项实用新型;目前在申 报中的发明及实用新型专利约有 30 件。谢谢

# 5、同期最差的次新股,有没有新的业务扩展?

尊敬的投资者,您好!公司目前积极拓展新能源汽车电子方向,加速完成业务规模及领域的拓展;公司也将加快推动越南建设项目,及早布局海外市场,增加产品海外客户的供应能力。此外,本公司快速推进淮安富扬及重庆川扬的募投项目建设,及早达产增效,同时利用公司核心技术不断拓展产品应用市场,请您持续保持关注,谢谢

6、对贵公司负债率低点赞,请问贵公司未来三年会一直保 持低负债运作,还是会提高负债率。谢谢!

尊敬的投资者,您好!未来三年是否保持低负债运作,将 根据公司实际经营情况变化而定,公司将审慎进行投资决策, 并及时予以信息披露,维护好全体股东的利益。谢谢您的关注。

7、公司虽然业绩下滑,但相对也算比较可以的,而且还有高比例分红,为何从上市至今股价喋喋不休,一直在破发下挣扎,不知道对公司形象是否有影响!我们也看到,公司在业绩说明会前几天,市场大资金不断出逃抛售,是否已知道公司有不利的消息公布?

尊敬的投资者,您好!关于分红,公司的决策经过了审慎评估;二级市场的股价波动受诸多因素影响,比如整体经济环境、市场因素、投资者心理、行业等,请投资者注意投资风险公司;目前主营业务和主要产品没有发生重大变化。在公司上市后,不断加强公司治理、保持规范运作,做好信息披露,切实履行首发所作承诺,维护好股东特别是中小股东的利益。谢谢

8、董秘,您好!公司股票价格是公司价值和形象的最好体现,公司上市近半年了,价格一直处于破发状态,请问公司有何举措树立上市公司形象和地位?

答: 尊敬的投资者,您好! 二级市场的股价表现受宏观经济、政策环境、市场情绪、投资者偏好等多重因素影响;公司将加倍努力,争取交出让投资者满意的答卷。未来,公司也将

与机构投资者保持良好沟通、互动,在合规基础上输出公司内 在价值,提高信批质量,更好地让投资者了解公司,谢谢

# 9、贵公司账上有 21 亿的现金,打算在哪个领域进行投资 发展?

尊敬的投资者,您好!公司经营稳健,目前着力推进募投项目建设,尽快实现投产增效;并且公司也将积极布局越南市场,加快东南亚客户服务。其他领域如有投资,公司将及时进行披露,请您持续保持关注,感谢!

# 10、请问看未来 3-5 年公司预期哪块业务增长潜力最大? 具体能做到什么规模? 有哪些具体行动计划?

答: 尊敬的投资者,您好!未来3-5年,公司会加大新能源汽车电子市场拓展,在消费电子市场领域中争取更多的新产品开发业务并大力拓展新的优质客户,同时在海外布局海外市场,同时利用公司核心技术不断拓展产品应用市场。未来市场规模或具体行动计划,我们将及时进行披露,感谢您的关注。

#### 11、公司对未来几年的规划发展可否讲一讲

答: 尊敬的投资者,您好!未来, 1、公司聚焦主营业务拓展, 计划在消费电子市场领域中争取更多的新产品开发业务并大力拓展新的优质客户, 同时积极布局 5G 通讯、新能源汽车、物联网、智慧汽车、等产业领域, 拓展公司产品的应用范围。 2、公司在现有积累的技术上, 持续开展对新技术的研究, 加快产品创新, 从而保持公司的竞争优势和可持续发展; 3、公司将积极引进具有丰富经验的研发人才、技术人才和管理人才, 支撑公司全面发展战略; 谢谢!

## 12、董事长,您好!去年的分红最快什么时候到帐?

尊敬的投资者,您好!公司将于 2023 年 4 月 18 日召开 2022 年年度股东大会审议《关于公司 2022 年度利润分配方案 的议案》等议案,并按要求在股东大会审议通过后的 2 个月内 完成分配,届时请您留意公司相关公告。感谢您的关注,谢谢!

#### 13、能否介绍投资越南办厂的进度

尊敬的投资者,您好!关于公司在越南办厂,目前在进行 越南公司登记办理中,感谢您的关注。

# 14、请问贵公司打算在越南办厂的进展如何?

尊敬的投资者,您好!关于公司在越南办厂,目前在进行 越南公司登记办理中,感谢您的关注。

# 15、请问公司在汽车电子领域有什么已经确定的合作客户 和订单吗

答: 尊敬的投资者,您好!在汽车电子领域,公司相关产品已量产并开始向吴中伟创力、上海宏景智驾信息科技有限公司等客户出货。谢谢,感谢您的关注。

# 16、为何公司毛利率和营收会同时下降?

尊敬的投资者,您好!公司营业收入及净利润较上年同期均呈一定下降趋势,主要由于 3C 消费电子市场需求量略有下滑, 2022 年公司的订单份额增速较以前年度相对有所放缓,同时公司配合客户对存量产品的销售单价在其生命周期内执行"季降"或者"年降"要求,综合导致 2022 年营业收入较上年同期微降。由于存量产品降价,公司毛利率有所下降,故2022 年净利润较上年同期有所下降。谢谢,感谢您的关注。

## 17、请问公司 2023 年预期如何? 一季度表现如何?

尊敬的投资者您好,公司已预约于 2023 年 4 月 27 日披露 2023 年第一季度报告,具体业绩情况请以公司实际披露的季报内容为准。感谢您的关注。

# 18、隆阳电子上市半年了,各方面都很好,但就是价格至今破发,是生不逢时,还是发行价格过高?公司在市值管理方面有何举措?

尊敬的投资者,您好!二级市场的股价表现受宏观经济、政策环境、市场情绪、投资者偏好等多重因素影响。公司将加倍努力,争取交出让投资者满意的答卷。未来,公司也将与机构投资者保持良好沟通、互动,在合规基础上输出公司内在价值,提高信批质量,更好地让投资者了解公司,谢谢!

# 19、董秘,您好!我来自大决策

请问公司 2022 年营业收入和净利润都是负增长,其中的主要原因是? 2023 年怎样改善这一局面?

尊敬的投资者,您好!公司营业收入及净利润较上年同期 均呈一定下降趋势,主要由于 3C 消费电子市场需求量略有下 滑, 2022年公司的订单份额增速较以前年度相对有所放缓, 同时公司配合客户对存量产品的销售单价在其生命周期内执 行"季降"或者"年降"要求,综合导致 2022年营业收入较 上年同期微降。由于存量产品降价,公司毛利率有所下降,故 2022年净利润较上年同期有所下降。 2023年公司将以核心 技术工艺——卷绕式真空磁控溅射及复合镀膜技术为导向,积 极布局新能源汽车电子方向,争取拓展散热材料销售市场,增 强盈利能力,提高整体竞争力。在原有 3C 消费电子领域,亦会 持续拓展全球知名品牌客户、聚焦核心战略客户,坚持技术创 新,高效服务客户,以更好地满足新老客户的多元化需求。

附件清单(如有)

无

日期

2023年03月31日