

证券代码：002967

证券简称：广电计量

广州广电计量检测股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（<u>投资者电话交流会议</u>）</p>
<p>活动参与人员</p>	<p>长江证券 贾少波、禾其投资 汤旭人、人保养老 于文博 煜德投资 管俊玮、中金证券 李昕阳、财通机械 刘俊奇 建信基金 林亮宏、聚鸣投资 梁世阳、东吴证券 韦译捷 中泰证券 郑雅梦、华创证券 丁 祎、拾贝投资 李昌强 中英人寿 乔 治、嘉实基金 翟 放、原点资产 石 翔 天风证券 张钰莹、海通证券 潘亘扬、广银理财 葛小川 光大证券 刘 勇、申万宏源 刘建伟、湘财基金 尤 鑫 华夏久盈 俞朕飞、财通证券 谢 铭、中信建投 叶天鸣 恒安标准 毛晓光、诺安基金 丁云波、神农投资 赵 培 鼎萨投资 张王品、亘曦资产 金 榜、璞瑜资本 刘 峰 淡水泉投资 叶智深、通用集团 沈小刚、通用集团 朱 玉 越秀产投 汪轩宇、趣时资产 施 桐、汇添富 李泽昱 中船重工 赵胤铎、中信建投 刘 岚、泽鑫毅德 李尚衡 国泰基金 陈雨杨、新华基金 姚海明、智远基金 钟慧玲 华融证券 庞立永、果实资本 蔡红辉、广发证券 刘 宁 中信证券 沈 吟、合众易晟 王华伟、汇升投资 孙章康 太平洋资产 孙凯歌等 164 位投资者 上市公司接待人员：</p>

	<p>副总经理、董事会秘书 欧楚勤</p> <p>财务负责人 习星平</p> <p>投资者关系副经理 张源</p>
时间	2023年3月31日 9:30-11:00、13:30-14:30、15:00-16:00
地点	无
形式	线上
交流内容及具体问答记录	<p>一、公司情况介绍</p> <p>公司 2022 年度主要经营情况介绍。（参见公司 2022 年年度报告。）</p> <p>二、问答环节</p> <p>1. 公司可靠性与环境试验业务毛利率下降的主要原因？</p> <p>答：第一，公司各地区实验室之间存在跨区域协作，尤其是可靠性与环境试验业务有较大大型订单需跨区协作进行消化。2022 年受到外部环境的影响，公司各地实验室之间的跨区协作不能顺利开展，公司部分试验采用当地外包方式，导致可靠性与环境试验业务的外包成本增加。第二，2022 年，公司集成电路检测业务是可靠性与环境试验板块的细分业务，集成电路检测业务增速较快，目前公司集成电路检测广州实验室和上海实验室正在扩建，公司还布局新建了集成电路成都实验室和无锡实验室，实验室投入较大。第三，公司可靠性与环境试验业务大客户占比较高，单个订单体量和完工周期呈现增长趋势，跨期订单增多拉长了实验周期，导致成本上升。</p> <p>2023 年随着外部环境不利因素消除，预计公司可靠性与环境试验业务毛利率会有一定提升。另外，公司通过合理控制实验设备投入节奏、外包业务、工装夹具和耗材使用等方</p>

面来提升和改善可靠性与环境试验业务毛利率。

2.公司集成电路检测业务的经营情况如何？

答：公司集成电路检测业务采用自建模式培育，检测能力布局较为全面综合，资金量投入较大，人员素质要求较高，是公司内部博士人员最多的业务板块。近年集成电路检测业务市场需求较为旺盛，公司集成电路检测业务收入增长较快。

3.公司 2022 年技改执行情况如何？2023 年计划如何开展？

答：公司 2022 年度技改计划合同金额签订率已完成 91%，技改目标暂未执行完成的部分将于 2023 年继续完成。

2023 年公司技改计划投入 3.8 亿元，其中仪器设备投入 3.48 亿元，主要投入方向为计量校准、可靠性与环境试验、集成电路检测、电磁兼容检测等优势业务。

4.公司食品和生态环境检测业务利润情况如何？企业客户占比情况如何？公司第三次土壤普查相关业务开展情况如何？

答：近年公司食品和生态环境检测业务目标是实现扭亏，2022 年这两块业务分别实现收入 1.8 亿和 1.78 亿，同比增长 13.16%和 2.87%，但毛利率均有所下滑。

2023 年公司对食品和生态环境检测业务在收入规模上不做更高要求，在利润上的目标是实现大幅度减亏。2023 年这两块业务凸显一些积极因素：（1）外部环境不利事件结束后政府采购业务预算预计将有所恢复。（2）第三次土壤普查将给公司带来生态环境检测业务增量，公司共计 10 个检测基地被认定为“农业农村部耕地质量标准化验室”。公司去年已中

标部分第三次土壤普查试点业务，今年将继续积极跟进相关工作。（3）公司前期大规模投入建设食品和生态环境实验室，投入的设备已基本进入折旧末期，折旧成本将会减少。

5.公司 2022 年直接人工成本增速较快，高于营业收入增长，增长原因及新增人员主要分布在哪些领域和实验室？未来人员增速水平预期如何？

答：公司 2022 年末员工人数较 2021 年末上涨 18%，增速较高的原因主要有：（1）2022 年在全国各地频发的外部环境不利事件影响下，公司实验室人员用工情况更加紧张；（2）公司作为国有控股企业，承担应对外部环境不利事件的社会责任；（3）外部环境不利事件突发对公司技术人员出差等工作造成不便。

新增人员具体分布在：

（1）技术人员（约 400 人）：主要集中在可靠性与环境试验、集成电路检测、电磁兼容检测业务，目前新增人员已基本完成培训投入生产；

（2）市场人员（约 100 人）：公司在各工业园区内设立计量服务网点 80 余个，相应招聘了市场人员；

（3）信息化服务业务（约 60-70 人）：业务发展较快，正常增加人员；

（4）外延并购（约 100 余人）：并购深圳博林达导致人员增加；

（5）上门服务团队（约 70 人）：公司采购 100 多辆汽车取送仪器和样品并招聘司机。

公司 2023 年人员增速预计控制在 15%以内（不包含并购），除了培育业务增长带来的人员增长外，其他板块人员增

幅将会收窄。公司将对人员素质结构进行调整，在人员招聘上更倾向于高端人员。

6.去年新增技术人员的工作效率如何？

答：公司采用以老带新的形式，新增的一线操作人员和技术人员一般需要半年左右的培养期，去年增加的人员目前已可以适应各自工作，随着工作时间和经验增长，这些人员的工作效率仍有提升空间。

7.公司并购江西福康、深圳博林达的经营状况如何？

答：深圳博林达 2022 年实现扣除非经常性损益后的归母净利润 1,262 万元，完成承诺业绩。江西福康具有放射卫生技术服务机构甲级资质，虽然收入体量不大，但并购之后与公司医疗器械检测业务的协同性较好，收入增速比较明显，2022 年实现收入 1,196 万元，同比增长 47%。

8. 公司新建检测基地具体投入使用时间？

答：公司华东检测基地预计 2023 年下半年可以投入使用；广州总部检测基地预计明年中投入使用，但有部分实验室由于资质迁移和现有租赁合同未到期等原因暂时无法完成搬迁。

9.公司未来并购工作规划如何？

答：计量检测行业高度分散，公司正在积极开展并购工作，暂时没有明确并购指标要求。公司更加关注有一定资质门槛、正在逐步市场化的领域，以及事业单位改制标的等规范性较强的并购标的。

10.公司是否有股权激励计划？

答：公司正积极推进股权激励相关事项，但目前尚未有

具体启动及实施时间安排，存在较大不确定性。

11.公司销售费用增长较快原因？

答：（1）公司以前的考核主要针对收入指标，近年逐步调整为以利润率和回款指标为主的考核，去年新增对业务员预收款给予奖励。（2）公司去年铺设了 83 个计量服务网点，相应招聘了一些市场人员，今年还会考虑继续铺设，并增加少量市场人员。

12.汽车行业价格战对公司汽车检测是否有影响？

答：近年新能源汽车行业发展和销量提升，给第三方检测机构带来积极影响。短期内新能源汽车还处于市场份额快速增长阶段，对于第三方检测机构而言市场需求仍是增长的。不排除汽车行业价格战会波及公司汽车检测业务，但是目前还未产生明显影响。

13.公司董事长变更后在经营管理上的变化？对公司未来盈利水平有何要求？

答：第一，公司前任和现任董事长都是公司大股东无线电集团派出的，因此董事长变更对公司的经营管理没有太大影响。由于新任董事长在无线电集团分管投资业务，未来公司会更加关注投资并购工作。管理是一个持续提升的过程，公司对管理提升和创新非常重视，会根据市场的变化和 Company 各业务板块表现对公司内部管理做出针对性调整。在近几年外部环境影响下，公司对暴露出来的问题进行研讨和改善，与公司董事长变更无必然关系。

第二，目前公司在净利率方面与同行优秀机构差距较大，公司在过去年份中净利率长期保持在 10%左右，2022 年下降

	至 8%。公司短期目标是尽快恢复到往年 10%的净利率水平；长期目标是通过内部运营管理的精细化提升逐步追求更高净利率目标。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无