

成就客户 创造价值 追求卓越 开放共赢



神州信息 (000555.SZ)

2022年度业绩说明会

DCITS 2022 Annual Results Announcement

2023.4.3 北京

领先的金融数字化转型合作伙伴



金融科技战略布局

领先的金融数字化转型合作伙伴

金融科技发展历程

数字中国起源 (1984)

深圳交易所上市 (2013)

从IT到DT (1987-2023)

发布五代ModelB@nk (2000-2021)

公司起源, 中国科学院计算技术研究所新技术发展公司正式成立



发布金融前端应用软件“银行柜面业务系统Sm@rtACE”, 市场占有率超过50%; 涉足农业, 并持续引领农业农村信息化、数字化

1998年

设立工程院, 构建规模化研发体系

2008年

发布自主研发的第二代银行核心系统整体解决方案, 落地国开行

2005年

实施中国建设银行IT总体架构咨询项目

2003年

涉足税务行业, 引领税务信息化、数字化30年

1985年

2000年

ModelB@nk1.0诞生, 集合20余款金融应用软件, 第一次为中国银行业构建了完整的银行应用软件体系

1987年

进入国内金融信息化服务领域

电算化

2007年

ModelB@nk2.0演进, 研发企业服务总线(ESB)、数据整合平台(EDIP), 基于SOA架构理念, 指导银行开启以“客户为中心”的科技建设; 发布金融数据模型

2010年

ModelB@nk3.0演变, 引入产品族概念, 从前中后台维度清晰划分银行业务系统和IT架构; 参与中国银行业信息科技十二五规划

2015年

ModelB@nk4.0革新, 引入“互联网+”概念, 助推银行向开放银行方向发展; 发布金融行业首个分布式应用平台Sm@rtGalaxy

2017年

百信银行分布式核心系统落地, 国内首个金融信创项目

2019年

发布企业级微服务平台; 承建央行星链一体量子通信项目; IDC全球金融科技百强榜排名第38, 中国企业第一

2021年

ModelB@nk5.0颠覆未来银行架构指引; 发布神州信创云平台; 中科大成立联合实验室; 与腾讯云签署战略合作协议; 再次获评IDC全球金融科技百强榜34位, 连续三年中国企业第一

数字化

在银行核心业务、渠道管理解决方案市场均排名第一;
12月神州信息上市(股票代码 00555.SZ)



2013年

2016年

发布金融科技战略

2018年

2020年

2022年

“新一代分布式银行核心系统”等分布式应用全面上市, 落地国内第一家开放银行, 并持续引领市场

发布区块链技术平台Sm@rtGAS; 入驻金科新区; 并购云核网络; 探索数字人民币的场景应用

确立“数云融合”的金融科技战略, 成立“新动力数字金融研究院”和“土地大数据研究院”

金融科技战略持续推进

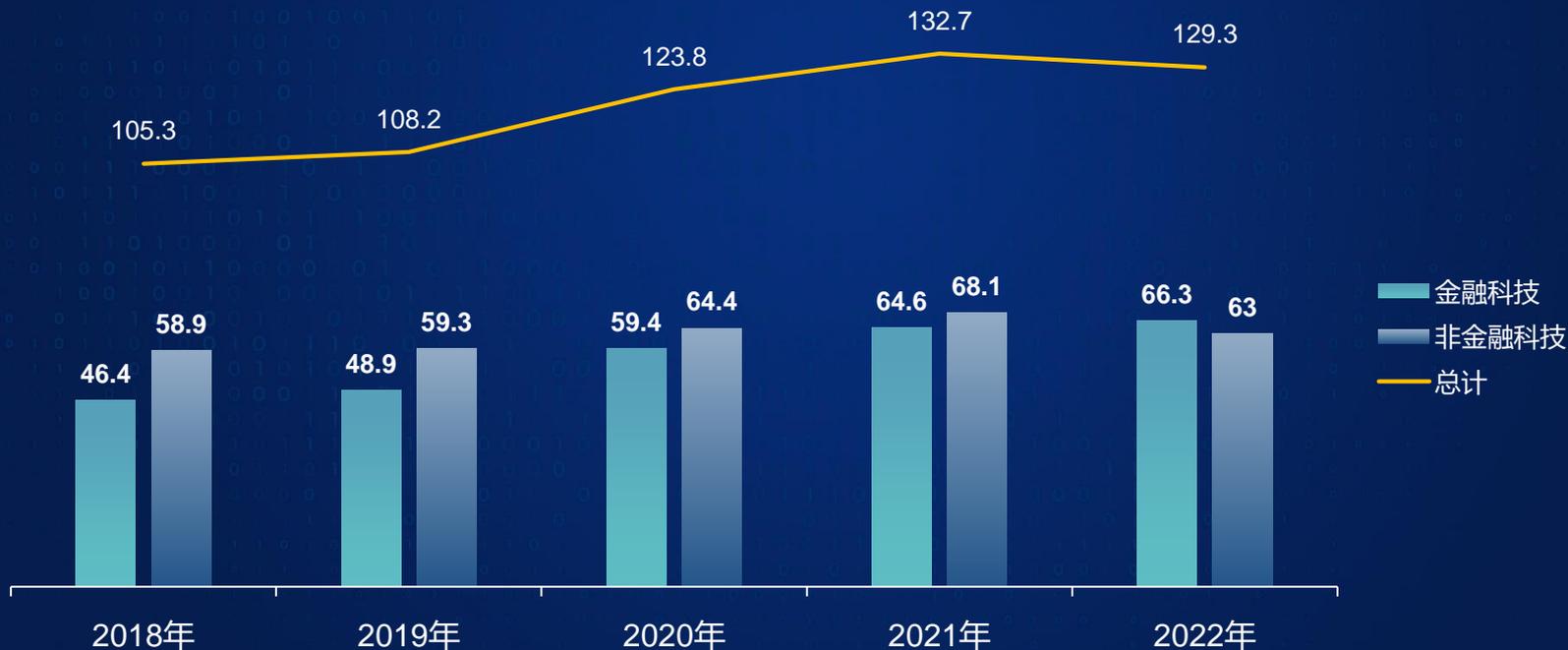
公司从2018年聚焦金融科技战略，5年来高速发展，金融行业收入增速远远超过行业增速



金融科技签约占主导地位

扎实推进金融科技战略落地，解决方案+信创双轮驱动，金融科技签约大幅增长，2022年历史首次实现签约占比过半

金融科技签约规模保持快速增长（亿）



金融科技战略升维

业务
模式
升级

金融科技1.0

解决方案

软件服务、外包、集成

- **价值定位:** 金融科技全产业链综合服务商, 技术导向
- **盈利模式:** 交付、人月服务
- **核心能力:** 项目交付

金融科技 2.0

“业务+技术”产品化

平台、架构 (MB5) 升级

- **价值定位:** 数字创新金融云平台的领导者, 金融业务导向
- **盈利模式:** 产品费、服务费、人月服务
- **核心能力:** 业务洞察、产品能力
- **组织形式:** 专业化分工

金融科技升维

金融业务创新驱动

“数字创新+解决方案+信创”生态运营

- **价值定位:** 数云融合的金融科技领导者, 金融科技业务导向
- **盈利模式:** 科技综合收入, 价值创造共享
- **核心能力:** 沉淀数据资产、交付、运营能力
- **组织形式:** 围绕新动车组打造的创新型组织

领先的金融数字化转型合作伙伴

战略目标：做大做强，做行业整合者



金融科技业务布局年度成果



领先的金融数字化转型合作伙伴

行业地位

- IDC 2022全球金融科技百强榜第34名
- 毕马威中国领先金融科技50强
- 2022未来银行科技服务TOP100榜首

解决方案能力

- 核心业务NO.1
- 银行渠道管理NO.1
- 开放银行NO.1
- 银行智慧网点NO.2

标准引领

- 主导、参与编制各类标准
获批发布共计46项，在研
各类标准共计34项

科技研发

- 建起了“2院+2基地+5中心”的整体研发体系

产业联盟

- 当选北京金融科技产业联盟金融数字化转型工作专业委员会副主任委员



金融科技战略年度成果



规模牵引—大客户引领客
户结构优化



需求牵引—大客户采购多
产品矩阵

大客户
大客户战略持续推进



能力体系—全栈金融
数字化能力实现需求



服务链条—全面金融
数字化服务贴近客户

全链条
全链条服务持续完善



科研纵深—深化科技
研发赋能金融数字化



业务纵深—深度结合
银行业务及经营管理

深价值
深层次价值持续提升

大客户 | 规模牵引—推进大客户战略引领客户结构优化



国有大行签约增加

14.72%



股份制银行签约增加

16.53%



国有大行和股份制签约占比提升

3.69 pct

- 大行客户引领金融科技业务持续增长，金融科技收入和签约历史首次实现占比超过**50%**
- 金融科技国有大行签约总额超过20亿元



金融产品与解决方案

- 金融软服业务在国有大行和股份制银行签约总额同比增加**15.59%**
- 金融软服业务签约总额2,000万元以上的客户达到38家，其中过亿客户达到**4家**

金融基础设施建设

- 金融基础设施建设业务在国有大行和股份制银行签约总额同比增加**14.09%**
- 金融集成业务签约总额2,000万元以上的客户达到19家，其中过亿客户达到**6家**



大客户 | 规模牵引—推进大客户战略引领客户结构优化

金融科技TOP10客户

农业银行
工商银行
中国银行
交通银行
北京银行
华夏银行
宁波银行
泰康保险
网联清算
东亚银行

金融集成TOP10客户

农业银行
中国银行
交通银行
工商银行
华夏银行
北京银行
网联清算
银河证券
人民银行
泰康保险

金融软件TOP10客户

工商银行
北京银行
宁波银行
东亚银行
建设银行
渤海银行
光大银行
中原银行
深圳农商
浦发银行

- 前十大客户签约门槛达到 **亿元级别**，前十大客户包含多种类型金融机构，潜力巨大
- 金融软服业务入围邮储银行软件研发中心框架和渤海银行软件框架，与**工商银行、中国银行、宁波银行、东亚银行、渤海银行和招商银行**的签约金额同比大幅增长
- 金融信创全栈解决能力获得中国银行认可，入围其信创框架体系，与**农业银行、中国银行、交通银行、华夏银行和民生银行**的签约金额同比大幅增长
- 2022年服务银行客户的资产总规模超过**280万亿**

大客户 | 规模牵引—推进大客户战略引领客户结构优化

金融机构 1900+

银行客户 900+

农业用户 700万+

中小微企业 110万+

ICT客户 3200+



7家
海外银行

印尼Mayora数字银行、印尼seabank、马来西亚seabank、新加坡maribank、菲律宾seabank、哈萨克斯坦KASPI银行、瑞丽银行

160+
保险

中国人寿保险、中国太平洋保险、泰康保险、中石化保险、中意人寿保险、建信人寿保险等

130+
证券

申万宏源证券、东兴证券、安信证券、华融证券、山西证券、华泰证券等

600+
其他

中债登、中国金融期货交易所、中国银联股份有限公司、建信金科、嘉实基金管理有限公司、上海清算所等

4家
央行及政策性银行

中国人民银行、国家开发银行、中国进出口银行、中国农业发展银行

6家
国有银行

中国银行、农业银行、工商银行、建设银行、交通银行、邮政储蓄银行

12家
股份制商业银行

光大银行、恒丰银行、华夏银行、民生银行、平安银行、浦发银行、广发银行、兴业银行、招商银行、中信银行、渤海银行、浙商银行

130+
城市商业银行

北京银行、上海银行、宁波银行、杭州银行、南京银行、天津银行、重庆银行、成都银行、厦门银行、苏州银行、甘肃银行、广州银行、海南银行、青海银行、宁夏银行、北部湾银行、长安银行、吉林银行、辽沈银行、山西银行等

400+
农信社及农商行

安徽农信、福建农信、广东农信、河北农信、湖南农信、陕西农信、山西农信、甘肃农信、吉林农信、内蒙古农信、北京农商、深圳农商、沧州农商、长春农商、常熟农商、成都农商、长沙农商、东莞农商、广州农商、顺德农商行等

16家
民营银行及独立法人的直销银行

上海华瑞银行、四川新网银行、中关村银行、重庆富民银行、福建华通银行、江苏锡商银行、湖南三湘银行、吉林亿联银行、温州民商银行、武汉众邦银行、天津金城银行、威海蓝海一行、梅州客商银行、百信银行、招商拓朴银行等

40家
外资银行

创兴银行、大新银行、东亚银行、恒生银行、摩根银行、南洋商行、新联商行、正信银行、澳门华人银行、立桥银行、富邦华一银行等

300+
村镇银行

北京昌平包商村镇银行、江苏沛县汉源村镇银行、青岛即墨京都村镇银行、新都桂城村镇银行、崇仁九银村镇银行等

大客户 | 需求牵引—多产品矩阵对大客户形成深度粘性



北京银行
BANK OF BEIJING

- 金融风险产品
- 全面风险产品
- 监管报送产品
- 数据驾驶舱产品
- 数字人民币
- 金融信创环境



上海银行
Bank of Shanghai

- 核算总账大单，形成新标杆
- 单体信创数据库



SRCB
深圳农商银行

- 核心业务系统
- 企业微服务平台
- 互金核心系统
- 手机银行产品



渤海银行
CHINA BOHAI BANK

- 企业微服务平台
- 数据资产运营平台
- 监管报送产品



某外资
数字银行

- 核心业务系统
- 信用风险产品
- 监管报送产品
- 支付平台
- 网贷系统产品

全链条 | 金融科技升维—产品矩阵结构不断优化



全栈金融信创底座

全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

通过微服务化产品模块，实现了核心业务系统功能灵活组装，并与国产主流分布式数据库全部实现适配，充分满足银行信创需求

分布式核心系统

高效能银行-关键性业务处理平台

Sm@rtEnsemble

化“集中”为“分散”
积木式的银行金融服务创新能力
用分布式技术支撑银行业务
高速增长下的安全与稳定

分布式
技术平台

微服务
功能架构

灵活
构建新型业务产品

海量
业务支撑能力

安全
保障业务连续性

2022年度推进情况

- 签约**邮储银行**对公核心，入围**交通银行**核心业务系统框架，**上海银行**统一核算中心和总账系统
- 签约**东亚银行**核心、印尼某数字银行贷款核心、富邦华一银行贷款等海外银行项目
- 平安银行低代码平台、威海银行技术平台、天津银行和湖南银行柜面系统等项目顺利上线，树立行业标杆案例

重要案例

 中国邮政储蓄银行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

 上海银行
Bank of Shanghai

 交通银行
BANK OF COMMUNICATIONS

 BEA 东亚银行

全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

公司企业级微服务平台能够将单体系统拆分为多个松耦合、功能单一、相互协同的轻量化系统，助力银行业务敏态发展，打造赋能型中台



2022年度推进情况

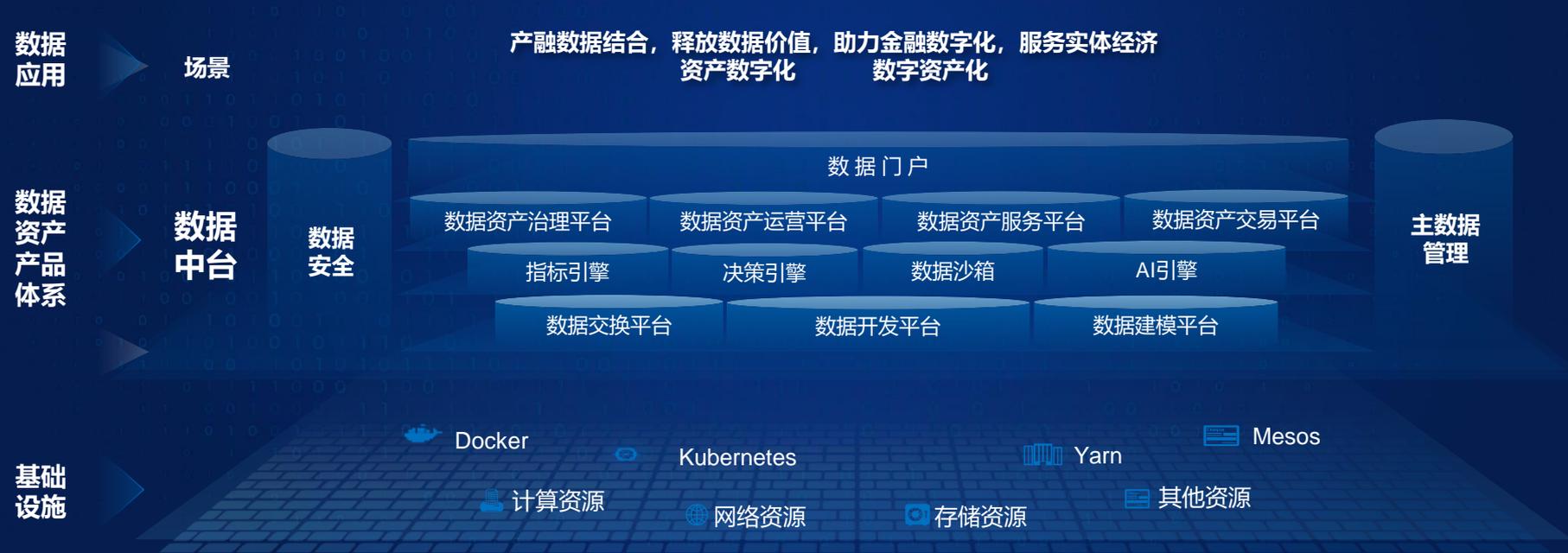
- 拓展 **中国银行、渤海银行**、贵州农信、农信银、湖南银行、金华银行、天津农商等 **15家** 新客户
- 签约中债登、中信期货、中航信托、民生金融租赁等 **11家** 行业客户
- 帮助南京银行、深农商、兰州银行等3家存量客户进行微服务升级改造

重要案例



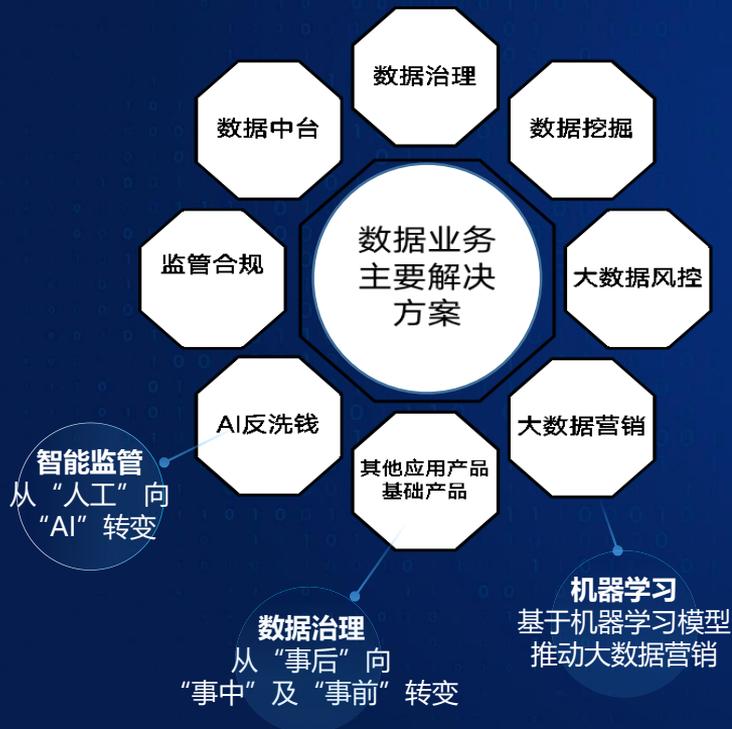
全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

神州信息结合前沿数据管理理念，凭借国际领先的数据建模及数据治理能力，打造以数据中台为核心、多层次的数据产品体系，具备从底层治理到上层应用的完备数据资产服务能力



全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

公司一体化数据开发平台具备数据全生命周期的开发、管理能力，实现了数据需求、数据采集、数据开发、数据治理等从需求到服务的全链路闭环，数据资产运营平台等产品获得国际、国内的多个奖项



2022年度推进情况

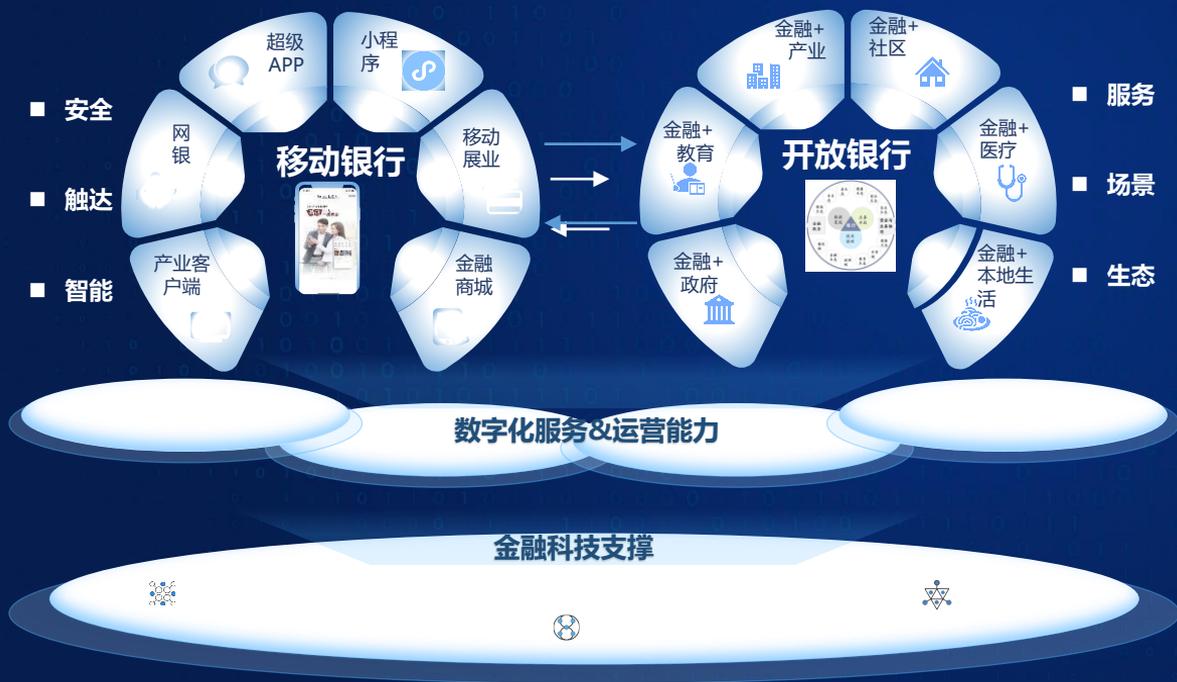
- 数据资产运营平台签约**渤海银行**、上海银行、**邮储银行**、中信银行、南京银行、重庆银行和北部湾银行等银行
- 监管解决方案签约国家开发银行、渤海银行、北京银行、东亚银行、印尼银行和国电投等，广泛应用在银行及泛金融客户
- 数据应用解决方案签约中国农业发展银行、北京银行、浙江农村联合银行、天津农商银行和武汉众邦等客户

重要案例



全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

从用户视角出发全面构建数字化服务能力，以用户的体验为中心，提供全面的数字化、智能化、旅程化服务体验，构建双生态对客服务



2022年度推进情况

- 签约徽商银行互联网金融云平台项目，为平安银行等数十家银行提供支持国密算法和信创环境的安全产品
- 开放平台产品相继签约**邮储银行、建行深开**、贵州农信、福建农信、新疆农信、徽商银行等9家客户

重要案例



全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

新组建风险管理解决方案条线，结合新技术与实际应用场景，提供覆盖全面风险管理体系的综合解决方案，打造基于巴塞尔协议的市场风险资本计量体系，具备覆盖国内95%以上衍生品的估值能力

风险管理系统体系

高效能银行关键性业务处理平台风险管控体系



2022年度推进情况

- 报告期内，公司金融风险 and 全面风险产品在**北京银行**落地实施，市场风险FRTB产品线签约**光大银行、中信银行、东莞银行**等客户
- 信用风险产品签约**印尼某数字银行**银行，实现境外银行风险项目突破

重要案例

 **中国光大银行**
CHINA EVERBRIGHT BANK

 **中信银行**
CHINA CITIC BANK

 **东莞银行**
BANK OF DONGGUAN

 **北京银行**
BANK OF BEIJING

全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

依托区块链底层技术平台Sm@rtGAS，自主研发打造出一套涵盖互联互通平台、数字人民币软钱包、企业钱包客户端、商户收单模块、硬件钱包智能模块的完整数字人民币解决方案——数字人民币综合服务平台

DCEP钱包功能视图



2022年度推进情况

- 数字人民币解决方案在**华夏银行、天津银行、**辽宁农信、山西银行，泉州银行、青海银行、四川银行、南洋银行、昆山农商等10余家银行落地
- “基于区块链和数字人民币的预付式消费服务平台**吾卡**”已经于海南省试点并进行平台发布，已有商户**500余家**，消费者1.5万余人入驻，构建全方位的可信预付式消费闭环流程

重要案例



应用场景 · 数字货币 数字钱包平台 对公数字人民币收单 数字预付卡...

全链条 | 能力体系—全栈金融数字化能力满足客户需求

神州信息整合资源和能力，以金融信创基础软硬件设施建设、金融应用系统信创改造和金融信创服务等推进金融信创加速，成为金融信创行业领导者

价值主张：“聚焦技术创新和生态整合，打造中国金融信创的首选一站式服务商”

强大的信创能力支撑

深刻的金融业务和架构理解

领先的金融信创软件体系

大量的信创项目实践

齐备的信创资质和适配认证

丰富的项目集成和管理能力

遍布全国的服务保障体系

信创合作生态

从龙安联盟到鲲鹏等生态，不断扩展的信创产业链朋友圈



ZTE中兴



H3C
数字化助力数字化转型



神州数智
Digital China



SMIC

2022年度推进情况

- 2022年金融信创业务签约 **13.23亿元**
- 签约多家大行和股份制银行，其中**中国银行、交通银行** 签约金额超**2亿元**
- 金融信创全栈能力已全面覆盖**工商银行、中国银行、交通银行、北京银行、华夏银行、邮储银行、国家开发银行、上海银行、泰康保险和银河证券**等多家头部金融机构
- 挖掘核心业务系统信创化改造的市场机会，打造“4+3”整体解决方案，涵盖新建、改造、迁移等四类核心业务系统，测试、并行和灾备等三类信创场景

全链条 | 服务链条—全面金融数字化服务贴近客户



■ 深价值 | 研发纵深—深化科技研发赋能金融数字化

2022年，公司研发费用**6.09亿元**人民币，同比增长**5.84%**，在业内处于**持续领先水平**，拥有专利97件，软件著作权1723件，保证了公司产品技术强劲的市场竞争力



📊 2022年度技术突破

架构层面	ModelBank5.0	Sm@rtGalaxy4.0	神州信创云
技术平台	金融超脑	Sm@rtAIoT智能物联网平台	大数据资产管理
产品层面	核心应用产品族	云计算产品族	数据智能产品族
	智能银行产品族	开放金融产品族	移动互联产品族
	风险管理产品族	科技监管产品族	

深价值 | 研发纵深—深化科技研发赋能金融数字化

新动力数字金融研究院

金融行业数字化转型的新动力，数云融合金融科技战略的增长引擎

价值定位

四大方向

数字金融

场景融合

业务模式创新

技术范式创新

数字零售金融

数字化智能营销

零售一体化
客户经营

数字企业金融

数字供应链金融

中小微场景金融

银税产品 数据产品

风控产品 资产导流

创新平台

数字化转型评估体系ITSDA

金融PaaS平台
Sm@rtGalaxy 4.0

低代码开发平台 分布式技术底座 容器

数字化转型框架及路径

科技咨询

IT (业务+架构) 咨询

大型项目PMO

数字化转型咨询

信创咨询

产品能力

“科技+数据+业务”的场景金融解决方案

专业化咨询、规划服务

“科技+数据+业务”

场景金融解决方案

典型客户30+



专业化咨询、规划服务

典型客户30+



竞争优势

• 多元精悍的全栈式团队

拥有顶尖的咨询团队，资深的银行业务团队，尖端的技术研发团队和高端的合作网络

• 前瞻深刻的金融科技行业理解

具备前瞻的行业洞察力，深厚的行业理解力和丰富的数字化转型经验与实践

• 丰富的数据资产积累运营实践

以金融数字化转型为驱动，以金融科技业务应用为导向，通过提供场景筛选评估、建设和运营的一站式服务，积累了丰富的数据资产沉淀和价值变现经验

深价值 | 研发纵深—深化科技研发赋能金融数字化

上地大数据研究院

卓越的数据产品提供商，大数据进程的领导者

价值定位

四大方向

产品能力



售前赋能、咨询赋能、方法论赋能、产品赋能、技术赋能、培训赋能、业务赋能

咨询+产品+服务

数据全场景解决方案

数据中台、数仓、指标、资产、治理...

典型客户50+



竞争优势

- 强大的专家团队与数据理念
拥有各类数据专家，基于各行业的实践基础，打造了完整体系的数据理念与方法论
- 完善的数据产品
具有资深的产品研发团队，基于成熟的方法论打造先进的产品，形成完整的产品线

■ 深价值 | 研发纵深—深化科技研发赋能金融数字化

公司打造面向未来的专业化研发和交付中心，在北京总部设立金融科技三层研发体系，包含新动力数字金融研究院和上地大数据研究院，同时全国设有两大研发基地、五个研发中心，支撑金融业数字化转型

西安研发基地

目前国内最大的金融软件研发与交付基地



合肥研发基地

负责南方大区的金融业务，与西安研发中心共同完成对全国金融业务发展的支撑



研发中心

北京研发中心

研发总部，新动力数字金融研究院、上地大数据研究院所在地

威海研发中心

面向农业农村领域的专业研发和交付中心

南京研发中心

面向通讯、物联网领域的专业研发和交付中心

成都研发中心

面向税务行业的专业研发和交付中心

广州研发中心

金融场景业务创新，数字人民币业务等领域的研发与交付

金融科技三层研发体系

Level3 研发生态合作

科研机构：清华大学五道口金融学院、中国科大国际金融研究院、国家金融与发展实验室.....

合作伙伴：腾讯、华为、阿里、科大讯飞、百度、蚂蚁科技、朴道征信、瀚华金控.....

联合实验室：兰州银行、晋商银行、华瑞银行、中原银行、乌鲁木齐银行.....



Level2 金融科技产品研发及创新

金融科技升维：“数字创新+解决方案+信创”，零售金融、小微金融、供应链、政企服务、三农普惠、数字人民币等

行业产品中心：银行、泛金融、政务、农业、电信、企业等



Level1 通用能力及行业研究



新动力数字
金融研究院



上地
大数据研究院

人工智能、云原生、分布式、大数据、物联网、移动应用、低代码、安全八大领域

深价值 | 业务纵深—深度结合银行业务及经营管理

金融行业数字化转型评估及业务建模



■ 深价值 | 业务纵深—承载生态伙伴的信任



公司凭借金融科技实力和良好的市场口碑赢得了客户、伙伴及友商的信任，将携手各界客户、生态伙伴，共同推进金融科技新发展

- **中国农业发展银行**
致：神州信息银行指标
- **中国建设银行**
致：神州信息运营数据
- **北京银行**
神州信息大数据项目团
- **重庆银行**
致：神州信息数据统一
- **湖南银行(华融湘江)**
致：神州信息新一代图
- **建信金科**
致：神州信息项目团队
- **宁波通商银行**
致：神州信息项目团队
- **宁夏银行**
致：神州信息新一代信
- **青岛银行**
致：神州信息数据管控
- **兴业数金**
致：神州信息数模
- **中国电信财务有**
致：神州信息统一
- **奇瑞微银汽车金**
致：神州信息车型
- **广州银行信用卡**
致：神州信息终端
- **天津农商银行**
致：神州信息微服
- **银华基金**
致：神州信息桌面
- **珠海华润银行**
致：神州信息服务
- **北京金融科技产**
致：神州信息项目
- **中国邮政储蓄银行**
致：神州信息新一代个人业务核心系统建设项目团队
神州信息信用卡中心项目团队
神州信息软件开发中心项目团队
- **吉林省农村信用社联社**
致：神州信息驻场项目团队
- **渤海银行**
致：神州信息经营分析研发团队
神州信息监管及报表报送项目群
- **南京银行**
致：神州信息交易银行项目建设团队
- **泉州银行**
致：神州信息新一代核心项目团队
神州信息数字人民币项目团队
神州信息新中间业务团队
- **吉林银行**
致：分布式企业服务总线项目组
- **泸州银行**
致：神州信息微服务项目团队



工业和信息化部电子第五研究所

感谢信

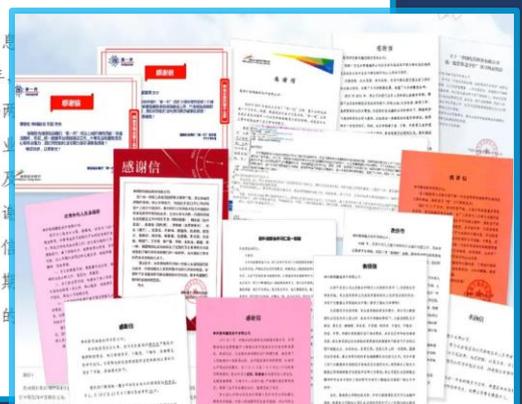
神州数码信息服务股份有限公司：

2022年，贵公司在持续与产金两带带动金融强的重要性的基础上，在贵公司的帮助下，实验室发挥了金融信创工作的



金融信创生态实验室

感谢信



年度财务业绩解读

领先的金融数字化转型合作伙伴

2022年主要会计数据和财务指标

	本报告期	上年同期	同比增减
签约净额 (亿元)	118.34	119.97	-1.36%
营业收入 (亿元)	119.99	113.56	5.67%
软服收入占比	47.05%	46.83%	0.22pct
扣非归母净利 (亿元)	2.34	3.15	-25.72%
期末现金及现金等价物余额 (亿元)	16.27	14.84	9.61%

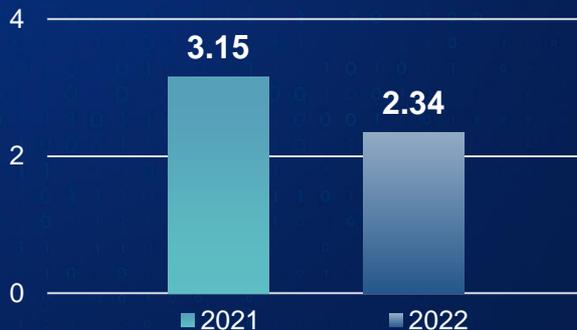
营业收入

单位：亿元



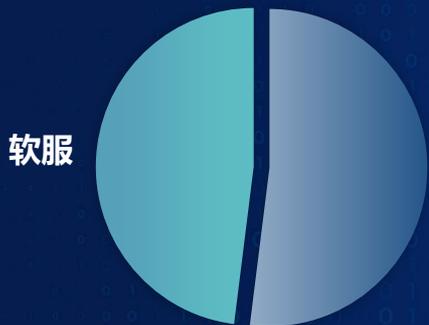
扣非归母净利

单位：亿元

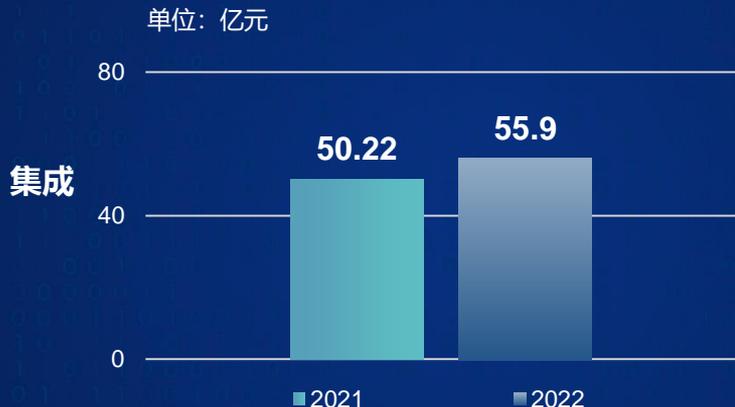


金融科技业务实现持续增长

金融行业收入结构



金融行业收入变化



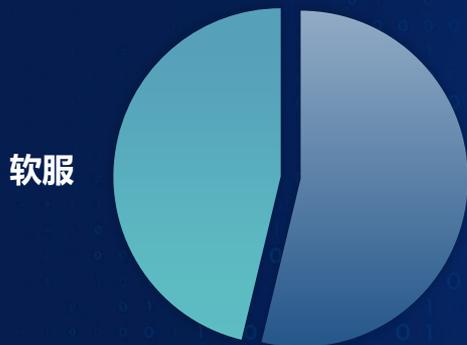
金融行业总体数据

单位: 亿元	金融行业
营业收入	55.9
同比增长	11.3%
毛利	9.05
毛利率	16.18%

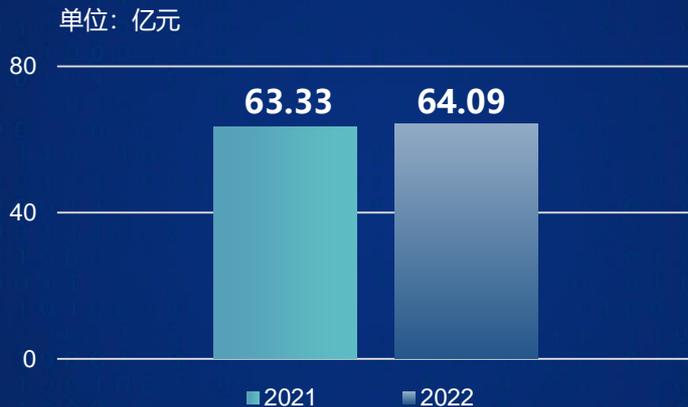
- 公司金融行业实现收入 **55.9亿** 元，较2021年的50.22亿元增加5.67亿元，同比增长 **11.3%**。其中，软件和技术服务业务实现收入 **26.84亿** 元，同比增长 **6.49%**，金融软服业务营收占金融行业营收的比重为48.01%
- 金融行业实现营业收入占公司整体营收 **46.59%**，同比提高2.36个百分点。金融行业实现毛利9.05亿元，占公司整体毛利49.34%，同比去年占比提升 **2.63个** 百分点，是利润贡献的主要来源
- 公司金融科技板块签约额再创新高，达到 **61亿** 元，同比增长2.96%

行业数字化业务平稳发展

行业数字化收入结构



行业数字化收入变化



行业数字化总体数据

单位：亿元	其他行业
营业收入	64.09
软服比重	46.2%
毛利	9.29
毛利率	14.49%

- ▶ 行业数字化业务实现收入**64.09亿**元，其中软件和服务业务实现收入**29.61亿**元，毛利率达到18.81%。软服业务实现营业收入占行业数字化营收**46.2%**，同比增长**2.04个**百分点
- ▶ 在行业信创领域，公司咨询能力覆盖数字能源、数字政府、智能制造、智慧园区、医疗、教育、广电等行业
- ▶ 在税务领域，公司持续深耕金税四期业务，签约国税总局数据（公共）支撑服务平台、税收信息化项目管理平台、决策管理指挥平台等金税四期项目，为未来业务的发展打下了坚实的基础

领先的金融数字化转型合作伙伴 用数字技术实现普惠金融

