

附件二：投资者关系活动记录表格式

证券代码： 002404

证券简称： 嘉欣丝绸

浙江嘉欣丝绸股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场调研 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司嘉欣丝绸 2022 年度报告网上说明会的投资者
时间	2023 年 04 月 06 日
地点	“嘉欣丝绸投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	副董事长兼总经理：徐鸿先生 独立董事：费锦红女士 董事、副总经理兼财务总监：沈玉祁女士 董事、副总经理兼董事会秘书：郑晓女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：请问公司对原材料价格波动的风险有何预防措施？</p> <p>答：公司致力于丝绸主业，长期关注、研究丝绸原材料行情，会根据蚕桑生产、气候变化、国内外行情等进行预测，会根据实际情况进行储备安排。</p> <p>2、问：公司的出口市场主要集中在欧美发达国家，结合目前的出口形势，有向其他地区拓展的计划吗？</p> <p>答：公司除了做深欧美市场，今年还制定了对澳洲、日本等市场的开拓，同时也安排了南美市场的进一步发展。</p> <p>3、问：市场上是否有其他公司研发生产蜘蛛仿生丝产品？蜘蛛仿生丝的竞争优势有哪些？</p>

答：蜘蛛仿生丝利用基因技术，将蜘蛛的基因直接导入家蚕体内，家蚕吐出蜘蛛仿生丝，改良后的家蚕丝在保持原有柔软轻薄性能的同时，具备更高的韧性和应力应变，应用领域广泛，应用方向包括纺织品和医疗用品等，据我们了解市场上目前没有同类型研发成果。

4、问：今年一季度的出口同比有变化吗？您对今年的外需市场有什么预判？

答：一季度出口同比增长。今年外需市场比较复杂，但公司客户群体发展都较为健康，我们努力实现全年增长。

5、问：一季度的在手订单情况如何？

答：一季度订单延续去年四季度的走势，仍有增长。

6、问：归属于上市公司股东的净利润增加 76.19%的原因？

答：公司 2022 年归属于上市公司股东的净利润增长主要得益于外贸业务的大幅增长，及人民币贬值带来的汇兑收益增加。

7、问：公司旗下的“金蚕网”行业信息优势体现在哪些方面？

答：金蚕网为中国丝绸行业专业信息网站，网站拥有资金流、物流、商流、信息流等服务板块；其运营主体为公司的子公司“金蚕网供应链管理公司”，可提供交易价格发布、撮合贸易、供应链金融服务、配套仓储质押、商品检验等行业供应链全程服务，行业内企业可以在金蚕网做中远期现货交易和挂牌交易，行业企业的交易信息和价格信息均较为及时并具有公信力。

8、问：请问公司投资德康医疗占比多少？该公司有 a 股上市计划没？

答：公司对德康医疗投资比例为 1.43%，该公司待条件成熟时会考虑 A 股上市！

9、问：柬埔寨服装生产基地二期项目进度如何？

	<p>答：目前柬埔寨服装生产基地二期项目正在办理公司注册等手续，建设前期工作正在进行。</p> <p>10、问：公司的期间费用情况以及未来的走势情况？</p> <p>答：公司的期间费用与经营业务相关性较大，该部分费用会随着公司经营业务变动而变化，总体稳定。</p> <p>11、问：请问公司利润增长点及预计幅度？</p> <p>答：公司继续关注主业发展，外贸方面做深欧美市场、开拓澳洲、日本等市场，目前客户订单稳定并呈现良好发展态势。同时，今年金三塔品牌、金蚕网供应链预计都会有较好的成长。我们将努力实现全年业绩增长。</p> <p>12、问：贵公司服装业务的核心竞争优势体现在什么地方？</p> <p>答：公司服装出口的优势，一是公司历史悠久，在行业里有知名度，在国际市场享有盛誉；二是团队，公司外贸业务历经 20 多年，具体丰富的业务经验，开拓能力强；三是产品线丰富，女装时装是主打产品，产业链齐备；四是打造本地、内地、东南亚三大供应链集群，生产能力强；五是有强有力的设计队伍的支持。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023 年 4 月 6 日