

证券代码：300087

证券简称：荃银高科

## 安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中金公司 陈煜东；朱雀基金 梁跃军、刘丛丛，长江证券 高一岑。
时间	2023年4月6日 14:30-17:00
地点	公司416会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张庆一
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、过去几年公司种子收入持续快速增长，请介绍公司的核心竞争优势。</b></p> <p>（1）公司在成立之初即制定了“科技先行”的发展战略，经过二十余年的育种研发实践与积累，已在科研人才、创新平台、科企合作、资源与成果等方面形成了独特的竞争优势，为公司长期稳定发展提供了坚实的科技支撑。（2）公司一贯高度重视种子质量，不断完善种子质量控制体系，公司品牌影响力不断提升；此外，公司加强良种生产基地建设，积极对接江西南城和宜黄、甘肃酒泉、四川邛崃、湖南武冈市等国家制种大县项目，完善生产布局，保障公司品种供应，促进公司可持续发展。（3）公司通过建设营销团队、整合优质品种资源等多种方式，有效抓住市场先机，积极开拓空白市场，强化市场</p>

营销；此外，公司继续加强市场管控力度，多次召开市场管控会议，稳定市场价格，优化市场环境。（4）公司于2014年实施了以经营目标为核心的股权激励计划，于2020年、2022年连续实施两期员工持股计划，充分激发员工积极性，增强公司核心竞争力，推动公司经营目标及未来战略的实现。

## **2、公司与科研院所的合作情况如何？**

在加强自主创新平台建设的同时，公司也十分重视与科研院所的交流、合作。2016年公司联合国内6家技术领先的科研院所创立了“国家水稻商业化分子育种技术创新联盟”，在联合解决重大问题等方面发挥了重要的示范引领作用。2019年，公司联合创新联盟的部分科研单位或科研人员共同投资设立的子公司上海中科荃银分子育种技术有限公司，有利于提升公司水稻科研育种创新能力、增强企业核心竞争力。

此外，公司牵头聚合华中农业大学、中国科学院分子植物科学卓越创新中心等科研单位共同成立国家棉花生物育种产业科技创新联盟，形成棉花产学研用的产业链技术创新模式，增强棉花产业链为国家“一带一路”战略服务的能力。同时，公司还与中国科学院、中国农业科学院等多家科研院所建立了紧密的合作关系，共同开展优良品种培育，助力种子业务发展。

## **3、请介绍子公司中科荃银情况。**

2022年度，中科荃银营业收入259.56万元，同比增长329.35%；净利润79.38万元，实现扭亏为盈。中科荃银还通过了国家高新技术企业认定，入围2022年全国颠覆性技术创新大赛领域赛并获得优胜奖，在分子设计育种体系建设及骨干材料创制，RiceNavi导航育种及新技术、新产品、新设备开发，新品种选育、推广及技术服务等方面不断创新，相应的科研成果逐渐形成并服务于产业发展，为公司带来效益。

## **4、公司玉米种子发展情况如何？**

2022年度，公司玉米种子营业收入为3.37亿，同比增长

54.25%。公司及控股子公司通过自主或合作选育方式新增国审杂交玉米品种 8 个，省审玉米品种 10 个。

公司逐步加大对玉米种子的开拓力度，公司的农业科学院设置玉米研究所等，加大玉米品种研发力度；此外，公司总部及新疆祥丰、荃银天府、辽宁铁研等子公司涵盖了黄淮海、西北、西南、东北等国内玉米主产区，为玉米产业发展奠定了基础；并且公司作为先正达种业板块的重要成员，积极开展生物育种技术方面研发与合作，力争在十四五末，实现玉米种子销售收入进入全国前三强。

#### **5、请介绍公司与先正达的协同情况？**

公司与先正达在科研资源、MAP 业务、种肥药的销售等方面协同力度不断加强。公司作为先正达种业板块的重要成员，积极与其开展生物育种技术方面研发与合作，储备相关资源，有序推动生物育种等领域产业化应用，进一步做大做强；此外，根据 2022 年报显示，公司向现代农业、中种集团、中化化肥及其下属公司在销售种子、品种权费等方面业务合计金额分别为 5,065.72 万元、770.79 万元、138.73 万元；向中种集团、中化化肥、扬农化工及其下属公司在采购农资化肥、种衣剂等方面业务合计金额分别为 1,630.51 万元、1,703.03 万元、517.64 万元。

#### **6、请介绍公司与中化现代农业在 MAP 业务上的合作模式。**

公司与中化现代农业在 MAP（Modern Agriculture Platform）业务方面深入合作，通过定制化种植方案的制定，针对不同品种、土壤状况，为种植户提供种、药、肥一体化供应及粮食收储等产前、产中、产后服务工作，推动农业服务业务不断发展。此外，公司还授权中化现代农业安徽有限公司、中化现代农业四川有限公司在特定区域特定品种的独家代理，通过上述合作，公司积极推进农业社会化服务业务，

	<p>拉动公司种子销售。</p> <p><b>7、公司外延发展有何计划？</b></p> <p>公司希望通过“内生”和“外延”双轮驱动，充分发挥资本运作平台整合资源配置功能，对优质种业企业开展兼并重组，巩固农业产业化龙头企业优势。通过积极利用资本市场平台以及自有品种、技术、品牌等优势，公司进一步完善产业布局，提升种业市场份额，增强整体竞争力，实现可持续高质量发展，助力公司实现长期发展目标。</p> <p><b>8、介绍下公司海外业务的发展情况？</b></p> <p>公司一直坚持“内外并举”的发展战略，在国内主要农作物种植区域积极布局，不断扩大市场份额，同时还在农作物种子出口、海外农业技术开发与服务、海外新品种试验与推广、本地化运营推进等方面积极拓展，积累了丰富的经验，取得了显著成绩。公司种子出口 20 多个国家和地区，成为世界银行在非洲扶贫项目的唯一种子供应商。公司将加快推进项海外育繁推一体化项目建设，助推海外业务发展，不断提升国际业务竞争实力。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023 年 4 月 7 日星期五