

股票代码：300466

股票简称：赛摩智能

赛摩智能科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司赛摩智能 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 04 月 10 日（星期一）下午 15:00-17:00
地点	“赛摩智能投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	总经理：厉冉先生 独立董事：陈恳先生 财务总监：朱文博先生 董事会秘书：朱伟峰先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：请问公司能介绍下归属于上市公司股东的净利润同比大幅增长的原因吗？ 答：报告期内，公司进一步聚焦、优化主营业务及资产结构，实现营业收入 8.03 亿元，较 2021 年度增幅达 36.62%，并积极推进“两非两资”处置工作，剥离相关低效资产。 2、问：能介绍一下亿纬锂能那边项目的进展情况吗，预计什么时候能够超生收益 答：尊敬的投资者，您好 2022 年度公司签订的重大销售合同履行情况已在《2022 年年报》之“第三章 管理层讨论与分析”中详细列示，项目均按照计划进度执

行。 谢谢。

3、问：公司智能装备业务板块有哪些产品？与同类型产品相比有何优势？

答：尊敬的投资者，您好！智能装备业务板块包括计量检测、包装码垛和智能物料搬运仓储装备三大类产品，计量检测产品用于散状物料在工业生产过程的重量与品质检测，以获取工厂生产经营过程所需的重量和质量数据；包装码垛产品用于各类物料的自动计量、填充、封装、产品搬运、装箱和拆码垛作业；智能物料搬运仓储装备产品用于包装完成的产品转运到仓库并在仓库进行缓存及后续的发运工作，产品包括机器人采制化系统、机器人包装码垛系统、AGV 移动搬运机器人、喷涂机器人、搬运机器人、云联智能计量设备等。 公司是国家智能制造系统解决方案供应商联盟理事单位、江苏省数字经济联合会副会长单位、江苏省智能制造领军服务机构、江苏省中小企业数字化智能化改造升级优秀服务商、2022 江苏省服务型制造示范企业、国家高新技术企业、双软认定企业；“赛摩协同制造工业互联网平台”为全国制造业“双创”试点示范平台、行业级省重点工业互联网平台、长三角九城市重点工业互联网平台、工业互联网解决方案提供商 TOP100，公司的“Saimo 赛摩”商标为江苏省著名商标，赛摩电子皮带秤被国家工信部授予“中国制造业单项冠军产品”，公司的高精度皮带秤的称重准确度达到了世界最高的 0.2 级，技术水平国际领先。公司历经 20 多年在行业内的发展及产品推广，凭借领先的技术优势及产品质量，公司品牌已经得到广大用户的认可，在业界拥有良好的口碑和声誉，与客户保持着良好的业务关系，这些老客户面临数字化转型、智能制造的新需求，赛摩的数字化技术、智能制造的解

决方案成为他们的首选，老客户将助力赛摩业绩快速增长。 谢谢！

4、问：空中轨道输送系统的研发进度如何？

答：尊敬的投资者，您好。空中轨道输送系统已完成图纸设计，样机试制，现已进入市场推广阶段。谢谢。

5、问：请问赛摩公司还有多少子公司可挂牌出让？对于积硕股权卖了 2140.19 万元 而公司扭亏为盈 2120.46 万元，我是否可以理解为公司主营业务亏损将近 20 万元？

答：尊敬的投资者，您好 公司是基于当前主营业务的协同性、长期战略规划以及子公司对上市公司的影响等因素综合研判，开展了对低效无效资产（厦门积硕及闲置资产）的剥离除清工作，处置收益在 2022 年度确认，与您提到的该部分股权转让价款不完全等同。 谢谢。

6、问：2023 年经营规划可以分享下吗？

答：尊敬的投资者，您好。2023 年，公司将继续发挥资本整合优势形成的智能装备、自动化、信息技术三大业务形成的特有能力和能力，巩固火电行业燃料智能化业务，扩大市场占有率，确保传统业务的稳中有升。同时，继续深耕工程机械行业的自动化产线业务，加速新能源业务的拓展，为业绩快速增长提供动力。公司 2023 年经营规划详见《2022 年年报》之“第三章 管理层讨论与分析”之“十一 公司未来发展的展望”。谢谢。

7、问：现在公司整体的产能情况是怎样的？以及未来产能规划

答：尊敬的投资者，您好！ 公司的生产模式为以销定产的方式， 目前公司拥有徐州、合肥和南京三个生产基地，目前产能完全可以满足业绩增长的需求。 公司未来产能将根据产品结构和业绩增长情况，及时调整产能规

模。 谢谢!

8、问：公司面对规模迅速扩张引起的管理风险有何应对措施？

答：尊敬的投资者，您好。 公司将进一步加大内部资源整合力度，提升资源配置效率，同步做好管理、技术、市场资源等整合协同，切实发挥协同效益，释放投资红利，实现“1+1>2”的投资目标。其中，内部市场协同方面，完善和推广市场信息协同平台在公司内落地，完善内部跨团队沟通机制，以分配为导向促进各团队协同的持续性和积极性。供应链协同方面，进一步完善采购管理系统平台建设，利用规模采购优势，逐步缩小供应商区域限制的价格差距，进一步降低公司整体采购成本。财务管理协同，进一步优化企业融资渠道，降低融资成本；切实做好全面预算管理工作，梳理各子公司核心盈利模式，加强关键控制点管控，适应公司发展需求。 谢谢。

9、问：应收账款账面价值占期末总资产比重较大，风险是否可控？

答：尊敬的投资者，您好。 公司采用定制化生产的经营模式和分阶段收款的信用销售模式，公司应收账款的收款有一定的特殊性。随着公司业务规模的快速增长，定制的产品不同，约定的合同收款进度不同，受客户项目整体建设的影响以及质保金的累积沉淀，造成应收账款周期较长。同时，受近年来公司部分下游企业短期内仍然承压，资金压力较大，亦为公司应收账款的回收造成一定影响。 下一步，公司将加大对市场部门销售回款率的考核力度，加大对重点客户、重点款项的催收力度，对客户信用进行评分、分级，区别对待，特别是对账龄较长且存在跨期的应收账款的催收和清理工作，逐步降

	<p>低应收账款余额。 谢谢。</p> <p>10、问：双侧重卡换电站有何特点，主要应用在哪些领域？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！ “模块型双侧重卡换电站”主要特点：采用专利技术将换电与充电高度集成，以低投资，占地少，配置灵活，实现重卡工作时换电，非工作时充电；采用上下两组模块设计，工厂内安装调试完成，两组模块一车运输，现场两组模块连接安装后接线即可工作，转场方便，安装快捷，标准模块扩展方便，增加灵活、可以串联或并联布置，满足不同阶段重卡换电数量的需求。 产品主要应用于矿山、钢铁、港口、商品混凝土配送、渣土运输等短途倒运场景。也可部署在加油站、干线公路的服务区，服务于各种重卡的换电补能。 谢谢！</p> <p>11、问：一季度的在手订单情况？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。 截至 2023 年 3 月末，公司在手订单金额约 7 亿元。 谢谢。</p> <p>12、问：请问公司的期间费用情况以及未来的走势情况？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。 2022 年度公司期间费用较同期增长 5.01%，营业收入同期增长 36.62%。后期期间费用将会随着公司未来业务量的变化而改变。 谢谢。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023 年 04 月 10 日