

证券代码：300233

证券简称：金城医药

山东金城医药集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023年04月10日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长 赵叶青 总裁 李家全 财务总监 孙瑞梅 董事会秘书 朱晓刚 独立董事 王新宇
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 金城公司的各位领导，想了解下年报有说金城现在已把合成生物学作为主要发展方向，对于合成生物学公司近两年有什么规划，新的合成生物产品的投产和销售都不太理想包括谷胱甘肽，4AA，虾青素，合成烟碱，后期考虑通过哪些办法来达到产品的产销两旺！</p> <p>答：感谢投资者提问！公司在合成生物学方向有10多年的积累。公司今后将加大研发力度，进一步丰富产品种类，通过技术升级降低生产成本、延伸产业链、拓展老产品的新用</p>

途，同时通过加大市场加大营销等措施，实现业务的持续增长。

2. 公司未来会不会定增

答:投资者您好，公司目前暂无再定增计划，今后将视具体的投资项目、资金需求、新的业务发展计划等综合来考虑，充分借助资本市场融资功能，加快产业发展步伐，谢谢!

3. 2022年版中未披露尼古丁销售和生产情况，请说明2023年尼古丁的生产计划和销售计划

答:投资者，您好，该产品生产、销售按照产品分类属于其他化工产品，单个产品达不到披露标准，故未单独列示。公司将积极进行市场开拓，按照需求进行生产销售。谢谢。

4. 各位公司领导，你们好！请问虾青素项目现在的产销情况如何？公司该产品是否进一步在化妆品和食品方面扩展？

答:投资者您好，公司虾青素已完成项目建设，目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报，待取得许可证书后将正式销售，证书的获得受审批节奏影响，时间上存在不确定性定。谢谢。

5. 各位公司领导，你们好！请问公司对22年未能实现股权激励目标主要是什么问题？23年会在哪些方向发力来扩大公司营收了，利润，完成23年目标？

答:感谢投资者提问！2022年公司受疫情和政策等因素影响，新产品项目4AA系列产品、烟碱项目等未如期达产，导致未完成年度计划。2023年将重点抓好上述重点项目，尽快达产达效。

6. 年度报告“2023年重点工作”1、坚持“发展和增长是第一要务”持续加大对外投资的话会让管理力度，提升投资回报率。对于公司上述工作安排，我作为股东是十分认同的。问题如下：一、北京金城泰尔制药有限公司、上海金城素智药业有限公司今年分别能否扭亏？二、如果上述二公司今年仍扭亏无望，作为公司股东，我强烈要求对上述二公司予以剥离，以实现减亏增效目的。

答:感谢投资者的关注,因制药企业投入大、回报周期较长,个别公司处于投入阶段,后续公司将根据自身企业和行业发展现状,适时制定符合企业发展的发展战略。

7. 2023年预期能够实现收入和利润大幅增长的产品有哪些? 请具体用数据予以说明,谢谢!

答:感谢投资者提问!2023年公司主要在4AA系列产品、烟碱以及制剂端的国家集采中标产品等方面会有显著增长。具体数据关注公司定期报告。

8. 公司应收账款按账龄统计1至2年有5,066,737.49元 2至3年有113,128.43元3至4年有3,697,256.90元4至5年有14,663,204.86元5年以上有34,262,682.12元 为什么2至3年的应收账款明显少于其它账龄的? 上述应收账款中有多少金额已经逾期? 请具体说明欠款对象、金额和逾期原因? 公司采取了哪些追讨措施? 上述欠款对象目前经营情况如何?

答:(1)公司2-3年超期应收款金额较小,主要是公司积极加强应收款管理,减少超期应收账款金额。(2)上述应收款中1年以上金额为逾期金额。(3)主要逾期对象详见公司按单项计提应收账款坏账明细。(4)公司通过安排专人催收及采用法律手段等多种方式积极催收超期货款。(5)上述应收款公司已按会计准则计提相应减值准备。

9. 贵司的市值管理有无具体的规划?

答:尊敬的投资者您好,公司高度重视市值管理,一直注重与股东的沟通,积极回应股东关切的问题,公司积极进行业绩路演、参加资本市场会议,通过投资者热线电话等多种渠道,与投资者保持畅通交流。公司将持续改进投资者沟通工作,提高投资者的幸福感。

10. 你好,各位董事及高管,请问今年年初到现在一直在担保,差不多担保了几个亿,明显感觉到公司的现金流越来越紧张,公司怎么应对现金流的情况还有应收账款几个亿未收回?担保了那么多钱,就你们目前公司情况,你们上的项目有多少利润,会不会又被一堆费用给占了?

答:投资者您好,感谢关注。公司公告的对子公司的担保

额度近两年都是18.5亿元，2022年实际担保余额6.2亿元，比去年增加约0.8亿元，主要是公司2022年项目投资增加所致。公司今年收入增长的情况下，应收款还有所下降，公司将进一步加强应收款管理，加快资产周转，增加公司现金流。公司将加强项目管理，确保项目尽快达产达效。

11.1, 2022年营业收入较上年增长11.7%，营业利润下降1.62%，而净利润却增长了153%.18，达到2.73亿元，净利润增长的主要因素是销售费用较上年下降了2亿元，在主业营业利润略有下降的前提下，是什么因素导致销售费用的大幅下降？销售费用的下降是否可持续？2, 2022年实施的股权激励计划，并确立了未来三年解除限售的业绩考核目标，2022, 2023, 2024年度业绩分别需满足下列两个条件之一：
1、2022, 2023, 2024年净利润不低于3.5, 4.5, 5.5亿元，；2、2022, 2023, 2024年营业收入不低于38.0, 43.0, 48.0亿元。（1）是什么原因导致2022年公司股权激励业绩考核均没有达标，特别是净利润只完成了目标业绩的78%？（2）2023年要实现净利润4.5亿元的考核目标，须在2022年2.73亿元的基础上实现65%的增长，要实现这个目标公司有没有相应的举措？

答:感谢投资者提问！销售费用的下降主要原因是由于药品国家带量采购使得销售费用下降。受疫情和政策等因素影响，新产品项目4AA系列产品、烟碱项目等未如期达产，导致未完成年度计划。2023年将重点抓好上述重点项目，尽快达产达效。

12. 烟碱项目一直是投资者关注的话题，公司曾在公告表述金城医化获得烟草专卖生产企业许可证，标志着其可以依法生产销售电子烟用烟碱，对公司业绩将产生积极影响。同时，该许可证是国内首批电子烟用烟碱生产许可证，对公司发展具有积极意义。但是从年报上没有查到烟碱项目的进展情况，也没有任何解释。（1）公司获得电子烟用烟碱（提纯）不超过20吨/年的配额的有效期限截至到2023年6月30日到期。2022年公司在获得配额近半年的时间没有形成销售，

问题是出在采购，生产还是销售环节？有效期内会完成20吨的配额吗？（2）公司合成烟碱是什么原因没有实现销售或者说与预期相差的甚远？美国合成尼古丁法案通过后，目前对上游烟碱供应商还有什么限制吗？据预测全球虾青素产量将从2019年的1509.51吨增加到2024年的2268.11吨。至2024年，全球虾青素产值将接近3.4亿美元，而中国虾青素产值将达到近2亿美元。从数据看全球虾青素的规模并不大，公司为什么要建3000吨的产能？2023年虾青素业务能为公司贡献多少业绩？

答：投资者，您好，烟碱产品收入归属于其他化工产品，目前公司正在积极开展烟碱的市场推广，由于其产品的特殊性，各项监管措施较严格。虾青素产能规划是根据未来发展规划及市场需求设置，3000吨/年的产能还涉及产品折纯的问题，目前该产品尚未正式投产销售。感谢您的关注！

13. 合同研发及生产服务2022年上半年实现营收2.2亿元，下半年几乎没有新增收入，该类项目的季节性很强吗？还是有其他原因？未来该类项目会成为公司的主要业务吗？汇海医药培南类高端医药中间体项目进展情况如何？追加投资完成后，该项目会对公司经营业绩产生多大贡献？

答：投资者您好，感谢关注，公司合同研发及生产服务是与新冠药物相关的中间体收入，该项目与季节没有关系。下半年随着疫情减弱，市场需求明显下降，未来业务市场需求取决于疫情发展。

14. 请问虾青素是否完全投产？

答：感谢投资者关注！公司虾青素已完成项目建设，目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报，待取得许可证书后将正式销售，证书的获得受审批节奏影响，时间上存在不确定性。谢谢

15. 请问第八次集采中标，什么时候开始发货呢？预计多少营业收入和利润呢？

答：投资者，您好，公司第八批集采中标3个品种，具体影响金额取决于集采药品的执标情况。公司下一步将积极安

排生产保证药品供应。公司今年的收入和利润情况具体详见公司的定期财务报告。

16. 关于2023年业绩，董事长是否有信心达成股权激励业绩目标？如有信心实现激励业绩，那么业绩主要增长点会在哪些产品上体现？

答：感谢投资者提问！公司在2023年将重点做好新产品4AA系列产品、烟碱以及国家带量集中采购制剂产品以及老产品的增量，有信心达成2023年的股权激励业绩目标。

17. 2022财年股权激励目标业绩净利润为3.5亿元，请问尊敬的董事长是哪方面产品没有如期完成年初计划的业绩目标而导致激励目标没有达成？2023财年有何改善措施？

答：感谢投资者提问！受疫情和政策等因素影响，新产品项目4AA系列产品、烟碱项目等未如期达产，导致未完成年度计划。2023年将重点抓好上述重点项目，尽快达产达效。

18. 关于股东与上市公司的信息沟通方面能否向同省的东阿阿胶学习，董秘及时认真的与投资者沟通，去年看到很多问股东人数的，董秘基本没有回复过。希望公司治理更公开化，信息透明化，让投资人能感受公司文化，有强烈愿意长期价值投资与企业一起成长。

答：你好：感谢对公司的关注，公司是十分重视与广大投资者沟通的，前期回复股东人数的问题，公司是按照监管要求，以公开披露过的为准，我们会吸纳你的意见，并借鉴其他上市公司做法，调整明确新对外披露口径，让投资者充分了解公司的各项信息。谢谢！

19. 介绍一下公司的主要产品、研发、销售情况及发展规划

答：投资者，您好，公司已在2022年度报告中详细披露了主要研发产品以及各板块销售的情况，请您查阅。谢谢

20. 公司每年的年报从来不公布各个产品的销售收入和利润，强烈建议公开！

答：投资者，您好，公司在定期报告中按照产品类别进行分类披露，单个产品达不到单独披露的条件。

21. 公司每年的业绩和每个季度的业绩都波动很大，我重仓金城好多年了，每个季度的业绩却根本无法研究？为何？

答:投资者，您好，公司业绩受市场周期、原料价格变动等因素影响，公司将不断加强生产经营，提升公司价值，回报广大投资者。

22. 公司不是周期性行业，但每年和每个季度去波动很大，请给解释？

答:投资者，您好，公司近两年业绩受疾病、疫情、市场及国内外形势变化等多方面因素影响，每季度会有所变化。

23. 李总您好！有几个问题想请您解答：1，2022年营业收入较上年增长11.7%，营业利润下降1.62%，而净利润却增长了153.18%，达到2.73亿元，净利润增长的主要因素是销售费用较上年下降了2亿元，在主业营业利润略有下降的前提下，是什么因素导致销售费用的大幅下降？销售费用的下降是否可持续？2，2022年实施的股权激励计划，并确立了未来三年解除限售的业绩考核目标，2022，2023，2024年度业绩分别需满足下列两个条件之一：1、2022，2023，2024年净利润不低于3.5，4.5，5.5亿元；2、2022，2023，2024年营业收入不低于38.0，43.0，48.0亿元。（1）是什么原因导致2022年公司股权激励业绩考核均没有达标，特别是净利润只完成了目标业绩的78%？（2）2023年要实现净利润4.5亿元的考核目标，须在2022年2.73亿元的基础上实现65%的增长，要实现这个目标公司有没有相应的举措？

答:感谢投资者提问！销售费用的下降主要原因是由于药品国家带量采购使得销售费用下降。受疫情和政策等因素影响，新产品项目4AA系列产品、烟碱项目等未如期达产，导致未完成年度计划。2023年将重点抓好上述重点项目，尽快达产达效。

24. 1/3CL靶点新冠药物需要的中间体 HR2002目前公司年产能有多大?去年卖了多少吨? 平均售价多少? 成本多少每吨? 2/此中间体是否直接或间接向辉瑞,先声,众生供货,前五大买家是谁?量有多大? 3/提取尼古丁去年产能是20吨

吗？是否都卖了，平均售价多少？今年产能是多少？成本多少每吨？4/合成尼古丁去年产能多少？平均售价多少？今年产能多少？成本多少每吨？5/未来几年公司的利润增长点和研发方向在哪？多谢，为感。

答：感谢您对公司的关注，相关情况请及时关注公司年报、定期报告及相关公告。

25. 股权激励中22年的失败后，公司从参与者手中回购的股份，是否经过股东大会提案后，进行注销

答：投资者，您好，公司2022年度限制性股票激励计划首期限制性股票未能达成业绩目标，公司将在股东大会审议通过后进行回购注销。

26. 去年互动中心，公司管理层信誓旦旦年底没有计提，结果年报却依然计提了四千多万，请解释？

答：投资者您好，感谢关注。公司上半年是基于时点的情况进行的回复，公司年报遵循审慎原则根据会计准则计提各项减值。

27. 还没有开始解答投资者的疑问。

答：投资者，您好，正在进行中。

28. 预计今年4aa什么时候能放量产生效益！

答：你好：感谢对公司的关注，4AA项目已投产。目前项目仍在不断优化工艺，降低成本能耗，提升产品竞争力的阶段，现已取得显著效果。同时公司将加大市场开拓力度，组织安排好生产调度，满足市场供应，尽快实现规模经济，增加公司经济效益。谢谢！

29. 董事长您好，贵公司是否有计划对公司进行市值管理呢？股价近半年持续下跌，是否有公司内部问题？

答：尊敬的投资者您好，公司高度重视市值管理，一直注重与股东的沟通，积极回应股东关切的问题，公司积极进行业绩路演、参加资本市场会议，通过投资者热线电话等多种渠道，与投资者保持畅通交流。公司将持续改进投资者沟通工作，提高投资者的幸福感。

30. 公司管理和治理在2023年相较于2022年有什么优化？

如何做好化学中间体和原料药的toB的业务的同时，怎么样做好保健品的营销？李总对公司如此好的保健品的营销新思路？

答:感谢投资者提问！公司在2023年将进一步优化营销组织管理，销售团队更加专业化，同时提升市场策划和管理能力。在保健品业务方面，公司将综合考虑产品属性、产品定位、客户需求等方面与国内大型企业、连锁药店等知名企业进行合作推动保健品业务的增长。

31. 请问根据目前已中标的各区域的医保品种，预估2023年这块的销售量级能达到多少？非医保产品如谷胱甘肽、腺苷蛋氨酸、虾青素、烟碱、4AA培南类这些品种年销售额能达到多少？

答:投资者，您好，具体经营业绩请关注公司定期报告。

32. 一季度已经结束，一季报没有预报，是否预示着一季度营收比较平凡，没有足够优秀的表现？

答:投资者，您好，一季度业绩情况还请关注公司一季度报告，公司将于2023年4月27日披露。

33. 三四季度效益急转直下的原因？今年还信心有完成股权激励计划吗？

答:你好：感谢对公司的关注，去年四季度效益是受疫情、市场等因素影响，未实现预期指标，导致全年未实现股权激励目标。由于公司实施的股权激励设计了收入、净利润两个指标，经营管理层会加大市场开拓、加快推进新项目投产达效，公司是有信心完成股权激励计划的。谢谢！

34. 今天这么难得交流平台，请赵董事长给我们惨兮兮的小股东打打气，可否？

答:您好投资者，感谢您对公司的关注！公司2022年年报已经发布，在2022年公司克服疫情反复、经济增速放缓、国际贸易环境复杂等挑战：战略路径更加明确清晰，发展布局更趋科学合理，产业基础更加扎实有力，“研发+市场”双轮驱动作用更加凸显，产业运营能力持续提升，管控模式实现迭代升级，保持了传统业务的稳健和新兴业务的快速培育、

增长，为发展战略规划落地奠定了坚实的基础。按照“聚焦主业、聚合资源、聚力创新”的总体战略，依靠“研发+市场”双轮驱动，在稳固医药中间体、原料药市场基础上，加快原料药、制剂新产品注册申报及海外认证，着力推进合成生物学、CMO/CDMO业务发展，加快新项目建设，积极推进一致性评价，及时跟进国家集采，经营业绩再创佳绩，高质量发展稳步迈进。2023年，公司将继续坚持战略规划与发展目标不动摇，统筹各板块领域“质的加快提升和量的合理增长”，坚定走专精特新之路、绿色合成之路、生物智造之路，加快建设金城特色“细胞工厂”，助力公司医药、健康、生态事业，绘就金城“第二成长曲线”。

35. 请问烟碱的销售情况？谢谢

答:投资者，您好，由于该产品的特殊性，各项监管措施较严格，公司正在积极开展烟碱产品的市场推广，争取早日达产达效。

36. 您好，现在投资者都比较关注贵司生物合成产品的达产和销售状况。1) 传统的谷胱甘肽，安琪酵母也在新建200吨产能，如何降低成本，保证龙头优势 2) 从2020年收到广泛关注的合成尼古丁项目，也让公司股价大起大落，能否告知22年全年销量，和23年预计销量 3) 虾青素是否正式投产？有没有意向合作的行业龙头？感谢！

答:感谢投资者关注！公司在已有产品上将不断优化生产过程控制，不断降低生产成本，保持产品的优势地位。公司虾青素已完成项目建设，目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报，待取得许可证书后将正式销售，证书的获得受审批节奏影响，时间上存在不确定性。

37. 恭喜公司近期在药品集采中中标，1. 想了解更多，所中标段，会对公司的净利有多大影响？预计带来多了净利润的增长？2. 看到公司的周转率提升较大，说明公司一直在严抓管理。针对当前的产品组合，公司今年的年度收入计划是多少，净利润是多少？3. 针对未来的市场竞争状况，公司现在面临的困难是什么？

答:投资者您好,感谢关注:公司第八批集采中标3个品种,对公司的收入和利润将带来积极影响,具体影响金额取决于集采药品的执标情况。公司下一步将积极安排生产保证药品供应。公司今年的收入和利润情况具体详见公司的定期财务报告。

38. 公司现在尼古丁最新销售是否有好转,提取尼古丁是否已经有出货?

答:投资者,您好,公司目前正在积极开展烟碱产品的市场推广工作,提取产品正在组织生产中。

39. 关于公司北京方面的分公司,连年亏损超过3年以上,尊敬的赵董事长对于这种子公司连年亏损无法扭转的情况下,是否有收缩编制裁汰业务的举措?对于削枝强干聚焦主业赵董事长在新的一年里有什么管理举措?

答:感谢投资者的提问。因制药企业投入大、回报周期较长,集团个别公司处于投入阶段,后续公司将根据自身企业和行业发展现状,适时制定符合企业发展的发展战略,聚焦主业、聚合资源、聚力创新,以临床需求为导向,以“研发+市场”为驱动,持续推动企业迈向更高质量发展。

40. 贵公司股价连跌一年多了,在医药板块暴涨的情况下,仍然挡不住下跌,你们作为公司管理层就没想办法维护一下市值,让股东越来越对你们公司失望吗

答:公司股价受经营业绩,行业周期,宏观经济环境及股票市场波动等因素影响,公司将持续通过聚焦主业稳健经营,提高资本收益率水平,做好投资者沟通等方式开展市值管理工作,以促进公司价值长期持续增长。

41. 12月份电子烟出口数据良好公司烟碱销售今年能放量吗?

答:投资者,您好,公司正在积极加强烟碱产品推广,争取早日达产达效。

42. 领导好 关于尼古丁 虾青素 4aa中间体 234季度具体销售指引是多少?销售团队如何扩大销量?如何稳定投资者预期?

答:投资者,您好,公司具体经营业绩请关注公司定期报告。公司将不断加强对销售团队的业务能力提升,积极开拓销售渠道,不断提升公司业绩。

43. 公司的产品线和业绩其实都还不错,我们也是看重公司的发展前景才投资的。虽然我们不知道二级市场走势不是公司能左右的,但这一直走下坡路,是不是也说明投资者不看好现阶段的公司表现。个人觉得公司一方面要保持战略定力,在优势方面继续做大做强,另一方面,公司要重视资本运作、收购兼并和市值管理,只有共盈才是发展之道,良性循环才是战胜实体市场和证券市场的利器,望管理层重视!

答:你好,感谢对公司的关注。公司目前已构建起中间体、原料药、制剂于一体的化学制药产业链;合成生物学平台已初具规模,现有产品具有广阔的市场空间,产品研发和研发管线也较为丰富,公司发展战略清晰明确。公司会按照既定的战略规划,努力实现良好的经营业绩,积极回报广大投资者。感谢你的意见,希望一如既往关心支持公司的发展,谢谢!

44. 谷胱甘肽含片价格极其昂贵 对普通人销售很困难 能不能从10元每片下调到4-5元每片 并安排具体网络营销团队进行宣传。目前品牌基本没有建树 请问如何稳定投资者预期

答:感谢投资者对公司的关心!公司将积极采纳您的意见、建议,做好市场调研和市场策划工作,努力提升产品销量。

45. 2023一季度业绩如何

答:投资者您好,感谢关注:公司2023年一季度业绩详见公司于4月27日公告的一季报。

46. 目前虾青素项目情况如何今年能产生效益吗?

答:投资者,您好,公司虾青素已完成项目建设,目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报,待取得许可证书后将正式销售,证书的获得受审批节奏影响,时间上存在不确定性。谢谢!

47. 关于合成生物学和人工智能AI结合筛选菌种并完成量产的事情 请相关技术人员帮我们投资者答疑解惑。

答:感谢投资者提问! 企业合成生物学平台在酶的挖掘、改造方面前期已经借助了一些AI工具, 目前也在跟一些AI公司开展合作指定酶的定向改造策略和指定化学反应的酶促反应推荐等。

48. 莱鲍迪昔M已完成中试公司接下来有什么打算?

答:感谢投资者提问! 公司将积极推进莱鲍迪昔M项目的研发。

49. 贵司的宜谷牌谷胱甘肽产品, 本人是忠实的用户, 但是贵司和经销商的营销手段确实不敢恭维! 能否参考swiss或者国内一些比如汤臣倍健, 安琪酵母安琪纽的营销思路, 比如传统媒体和渠道的广告投放, 新媒体比如小红书, 抖音的推广?

答:你好: 感谢对公司的关注, 公司在保健品谷宜甘的销售上, 正在积极推动营销的策划, 会充分利用各种新媒体、新渠道, 全力打造谷宜甘品牌。谢谢!

50. 究竟你们公司发生了什么事情, 在业绩翻番的情况下股价却下跌的那么惨? 为啥你们高管不出来解释, 任其下跌?

答:投资者, 您好, 请以公司披露的公告为准。谢谢!

51. 今天正式开始实施注册制。过往历史表明, 港股的注册制运行让多数小市值股票自愿走上了老千股的道路。请问金城医药如何表达预防走上此路的意愿和实施措施?

答:投资者, 您好, 公司始终致力于提高经营管理水平, 坚持做好各项生产经营工作, 提升公司内在价值, 力求为股东创造长期、稳定、可持续的价值回报。感谢您的关注!

52. 再就中间体, 原料药和保健品问李总一下, 是否公司对于toB和toC的产品有不同的营销团队, 类似华润旗下的东阿阿胶有药品中心和保健品中心分开做销售策略? 总感觉我司保健品跟同类产品相比总是叫好不叫座? 我投资企业都会买企业面向消费者的产品, 就我买过我司产品与买寿仙谷和

东阿的保健品感觉完全不一样，我司产品我没有感受到任何销售行为。李总麻烦就toC的产品单独回复一下，谢谢！

答:感谢投资者提问！公司目前根据中间体、原料药、制剂和保健品的产品属性和目标客户建立了不同的专业化营销团队。在ToC产品方面，公司将加强营销队伍建设，创新营销模式，通过线上、线下等多种模式加强保健品的市场营销建设。

53. 公司在疫情这几年，作为一个医药公司，完全没有在抗疫中体现公司价值，对社会作出贡献，反而业绩下滑，请问都怪疫情吗？公司是否存在其他管理问题？

答:感谢您对公司的关注！公司将进一步加强管理，加快新产品研发和培育，提升市场占有率，为患者和客户提供更优质的产品与服务，进一步提升企业价值。

54. 您好，请问汇海医药去年下半年业绩由盈转亏的主要原因是什么（根据中报年报，下半年约亏损2千万）？4AA项目的追加投资是现有产能基础上的技改吗？是因为现有工艺生产成本特别高吗？

答:投资者您好，感谢关注：汇海医药去年下半年业绩由盈转亏主要是新产品投产，试生产期间成本较高所致。4AA项目是公司的新上项目，公司后续将加强工艺优化，提高产能，降低成本尽快达产达效。

55. 请问根据目前疫情的情况，公司是否应该停止谷氨酸二甲酯取代物项目建设，原有设备还是生产头孢呋辛酸效益更好？

答:感谢投资者提问！公司将根据市场情况对车间进行调整和柔性化改造，以适应更多的产品生产。

56. 董事长好！请您解答一下关于烟碱方面的问题。。

(1) 公司获得电子烟用烟碱（提纯）不超过20吨/年的配额的有效期限截至到2023年6月30日到期。2022年公司在获得配额近半年的时间没有形成销售，问题是出在采购，生产还是销售环节？有效期内会完成20吨的配额吗？(2) 公司合成烟碱是什么原因没有实现销售或者说与预期相差的甚

远？美国合成尼古丁法案通过后，目前对上游烟碱供应商还有什么限制吗？

答：投资者，您好，由于该产品的特殊性，各项监管措施较严格，公司正在积极开展烟碱产品的市场推广，争取早日达产达效。

57. 请问金城医化2350t/a医药中间体项目二期大约什么时候建成，建成后淘汰原有产能，被淘汰产能的厂房及设备如何处理？

答：感谢投资者提问！金城医化2350t/a医药中间体项目二期工程预计2023年下半年建成投产。原有厂房设备将进行改造，用于其他产品的生产利用。

58. 今年谷胱甘肽的销量会不会比去年好点？

答：投资者，您好，公司将积极加快谷胱甘肽产品推广及应用领域研究。

59. 请问葡萄糖苷酶项目大概什么时候开始建设？

答：感谢投资者的提问，公司尚未立项该产品。

60. 为什么今年分红减少了？

答：投资者您好，公司一直高度重视股东回报，保持利润分配政策连续稳定，历年分红情况满足既定分红政策，不低于同类公司水平，2022年度利润分配方案是根据公司实际盈利情况、现金流状况及未来投资计划等因素综合确定分红水平，与广大投资者分享公司发展红利。

61. 尊敬的董秘，请问公司预计虾青素何时能形成销售？

答：你好：感谢对公司的关注。公司虾青素已完成项目建设，目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报，待取得许可证书后将正式销售，证书的获得受审批节奏影响，时间上存在不确定性。谢谢！

62. 过往实践表明谷胱甘肽联合二甲双胍可以有效改善代谢紊乱。又有证据证明二甲双胍现在可降低感染新冠后得长新冠的几率。我们是否可以猜想谷胱甘肽联合二甲双胍可以进一步降低罹患长新冠的几率。请问是否有意愿设计双盲实验来验证这种几率下降的程度？

答:感谢投资者关心和支持!公司市场和研发部门将积极关注此类产品的最近前沿进展情况,及时评估产品进一步开发的可行性。

63. 公司股价一年多来一直下跌,公司的高层有没有想过一些办法维护可怜的投资者的权益

答:投资者您好,公司股价受经营业绩,行业周期,宏观经济环境及股票市场波动等因素影响,公司将持续通过聚焦主业稳健经营,提高资本收益率水平。公司将持续改进投资者沟通工作,将积极进行业绩路演、参加资本市场会议,通过投资者热线电话等多种渠道,与投资者保持畅通交流。谢谢。

64. 合成烟碱2023年截止目前有新订单嘛

答:投资者,您好,公司正在努力开展烟碱的市场推广,感谢您的关注!

65. 请问你们四季度的烟碱尼古丁销售业绩有放在2022年的年报里面吗?

答:投资者您好,感谢关注:公司2022年年报包含四季度的烟碱销售收入。

66. 烟碱及类烟碱分子是目前抗衰老研究的前沿方向,公司未来是否会推进烟碱原料药及制剂一体化研究,做深烟碱产业链?

答:感谢投资者提问!公司市场与研发部们将积极跟踪烟碱及其衍生物的前沿发展方向,深入研究烟碱和制剂一体化可行性。

67. 2022年国内电子烟销售增长,刚披露的深圳出口电子烟也是增长近40%,公司既然已经和电子烟大品牌接触了为啥公司的业绩却没表现?现在越来越多的人将电子烟作为戒香烟的首选,毕竟电子烟对比香烟减毒90%,中国的吸电子烟的人按比例只是欧美的十分之一,说明未来前景不错。请问董事长既然公司打造了200吨的生产线,那今年起准备如何实现200吨的产能目标呢

答:投资者,您好,由于该产品的特殊性,各项监管措施

较严格，公司正在积极开展烟碱产品的市场推广，争取早日达产达效。

68. 请问莱鲍迪苷M项目是什么？进展如何？多谢

答:感谢投资者提问！莱鲍迪苷M是公司最新立项研发的合成生物学技术产品，目前正在积极推动产品研发中。

69. 目前市场上酶法生产工艺生产谷胱甘肽的成本已经很低，请问公司的谷胱甘肽发酵法工艺未来是否还有竞争力？公司是否有酶催化工艺？

答:投资者，您好，谷胱甘肽酶催化工艺的动态我们一直在跟进和评估，公司发酵法生产的谷胱甘肽具备原料药批文，具有一定的竞争优势，同时酶催化技术我们也在储备中。感谢您的关注！

70. 1/3CL靶点新冠药物需要的中间体 HR2002目前公司年产能有多大？去年卖了多少吨？平均售价多少？成本多少每吨？多谢李总回复，为感。

答:感谢投资者提问！请关注公司年报和定期报告。

71. 对于第八次采集中标单位，李总有就医保采集的两票制政策制定哪些营销策略乘此机会扩大相关营业额和公司的市占率与影响力？

答:感谢投资者提问！公司将积极拥抱国家有关集采和医保政策，同时进一步加大市场推广力度。

72. 公司对投资者提问虾青素的问题往往避而不答，是这个项目建设遇到什么问题了吗？

答:投资者，您好，公司虾青素已完成项目建设，目前也已完成产品上市许可证书申请材料提报，待取得许可证书后将正式销售，证书的获得受审批节奏影响，时间上存在不确定性。谢谢

73. 公司已经进入饮料添加剂业务这市场未来有没有成长性？

答:感谢投资者提问！公司看好大健康食品领域，未来市场具有较好的成长性。

74. 口服美容市场百亿份额，谷胱甘肽作为“超级新星”

	<p>有美白抗衰老等功效，贵公司已经做到了世界第一，可以继续推广该产品应用，抢占美容市场份额</p> <p>答:投资者，您好，感谢您的建议！</p> <p>75. 李总您好！以上交流，特别是关于烟碱项目存在的问题并没有给投资者解释清楚，合成的烟碱为什么没有形成销售？国际市场对合成烟碱的使用有限制吗？提纯烟碱的销售也存在盲点，没有清晰的市场前景，投资者如何有信心持有贵公司的股票？</p> <p>答:投资者您好，感谢您对公司的关注，由于该产品的特殊性，各项监管措施较严格，公司正在积极开展烟碱产品的市场推广，争取早日达产达效。谢谢。</p> <p>76. 朱总您好！培南类高端医药中间体项目进展情况如何？追加投资完成后，该项目会对公司经营业绩产生多大贡献？</p> <p>答:投资者，您好，培南类医药中间体项目正处于生产初期，后续将继续进行工艺优化，力争早日达产达效。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年04月10日