武汉天源环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

投资者关系活	□特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称	参与公司 2022 年度业绩说明会的全体投资者	
及人员姓名		
时间	2023年4月7日15:00-17:00	
地点	湖北省武汉市汉南区兴城大道 400 号天源天骄大厦	
上市公司接待	董事长: 黄开明	
人员姓名	副董事长、总裁: 黄昭玮	
	财务负责人、董事会秘书:邓玲玲	
	独立董事:李先旺	
	1. 请介绍下公司环保项目投资业务是怎么运作的?	
	答:尊敬的投资者您好!	公司的环保投资业务采用 BOT、PPP、
投资者关系活	TOT 等形式,通过公开招投标获取。感谢您的关注!	
动主要内容介	2. 公司有没有申报专精特新小巨人?	
绍	答: 尊敬的投资者您好!	公司于 2022 年 8 月已成功入选国
	家级专精特新小巨人企业	L。感谢您的关注!
	3. 公司目前在手订单有多少? 可再生环保能源板块订单数	
	量和金额为多少?	

答: 尊敬的投资者您好! 公司在手订单金额为 30 亿元,目前在手的可再生环保能源板块订单数量有 3 个,合计金额 11.4 亿元。感谢您的关注!

4、请问《深入打好城市黑臭水体治理攻坚战实施方案》政策 的出台对公司业务的影响?

答: 尊敬的投资者您好! 公司为国内早期专业从事高难度污废水处理的企业之一,拥有核心的处理技术及优秀的品牌知名度。公司以市政污水为主,以工业园区废水等高难度污水为辅,采用技术结合运营的模式,积极参与市场竞争。因此《实施方案》政策的出台将对公司的持续发展产生正面的影响。感谢您的关注!

5、请介绍公司在高难度污废水综合治理行业的发展情况?

答: 尊敬的投资者您好! 公司是高新技术小巨人企业, 在污水处理技术上不断发展, 从早期的渗滤液治理、工业污水集中处理, 逐步进入锂电废水、光伏废水、半导体废水等新能源废水处理和中水回用, 感谢您的关注!

6、公司 2022 年营收净利双增,取得了很好的业绩水平,公司对 2023 年公司发展有什么规划和期待?

答: 尊敬的投资者您好! 公司将在 2023 年加快布局新的环保治理领域,在污泥处理、半导体废水、光伏废水、锂电废水、县域垃圾焚烧等行业深度介入。感谢您的关注!

7、公司垃圾渗滤液和高难度污废水处理下一步还会向哪些新领域布局?

答: 尊敬的投资者您好! 公司未来将向光伏、锂电、半导体

废水治理及再生水回用等领域发展。感谢您的关注!

8、请介绍下公司在行业中所处的地位。

答: 尊敬的投资者您好! 公司为全国渗滤液治理标杆企业, 处于行业头部企业。感谢您的关注!

9、请介绍下公司的核心产品以及其应用场景。

答: 尊敬的投资者您好! 公司的污泥处理装置、MVR 低温蒸发装置、复合式厌氧反应器、高效生物脱氮反应器、污水一体化处理装置等核心产品,均用于固废及水处理项目。感谢您的关注!

10、目前公司工业废水治理的在手订单有多少?

答: 尊敬的投资者您好! 公司在全面开展工业废水治理, 具体内容请关注公司在巨潮资讯网发布的相关公告。感谢您的关注!

11、请问与同行可比公司相比,公司的核心竞争力体现在什么地方?

答: 尊敬的投资者您好!公司的核心竞争力主要体现在:① 服务能力优势;②技术优势;③客户优势;④品牌优势;⑤ 团队优势等。具体可参考公司2022年年度报告。感谢您的关注!

12、2022 年,公司营收增速为 67. 41%, 归母净利增速 26. 18%, 后者大幅低于前者的原因是什么?

答:尊敬的投资者您好!因公司资本实力和技术实力进一步增强,承接大型项目的能力提升,环保整体解决方案项目规模大幅提升,收入结构变动,导致公司毛利率出现一定波动。

感谢您的关注!

13、2022年,公司华北及其他地区业务营收同比下降超 90% 的原因是什么?

答: 尊敬的投资者,您好!公司的发展战略调整,逐步转向长三角地区、珠三角地区和南方沿海地区,故造成华北区域营收下降。感谢您的关注!

14、业务在全国布局情况如何?

答: 尊敬的投资者您好!公司在全国设立 5 个区域销售公司 (西北区域销售公司、西南区域销售公司、华东区域销售公司、北方区域销售公司、南方区域销售公司),布局全国销售市场。感谢您的关注!

15、十大流通股东显示,公司近期迎来众多险资入场,请问业务上是否将有大动作?

答: 尊敬的投资者您好!公司上市以来业务发展迅猛,2022年实现营收同比增长 67.41%,归母净利增速 26.18%。在业务布局上,公司未来在水环境治理板块将加大开展高难度污废水及新能源行业废水治理,包括光伏废水,锂电废水、半导体废水;在固体废弃物处理板块,将加大开展污泥处理、废旧锂电池、废旧光伏板的处理与资源化利用。业务的快速发展和良好的业绩表现获得了广泛的各类投资者关注,欢迎广大投资者投资。感谢您的关注!

16、公司将如何在研发上发力,以提高公司技术水平和核心 竞争力?

答: 尊敬的投资者您好! 公司会持续加大投资力度, 进一步

加快创新人才引进和培养,加快与国内知名高校和科研机构技术开发合作,以提升公司的核心技术竞争力。感谢您的关注!

17、2022 年,公司水环境治理板块分包成本大幅上升的原因 是什么?

答: 尊敬的投资者您好! 2022 年公司业务快速发展,水环境治理板块收入同比增长 42.57%,其中环保整体解决方案业务收入同比增长 225.31%,营业收入的快速增长导致分包成本相应上升。感谢您的关注!

18、请问公司如何看待中小股东在公司发展中的作用?

答:尊敬的投资者您好!中小股东在激发股东积极性、明确股东的义务、保障公司的决策效率等方面,均能够发挥重要作用。公司高度重视中小股东在公司发展中的重要作用,积极响应国家法律法规政策要求,维护中小股东的知情权、质询权等权益,调动中小股东的在公司治理中的积极性。感谢您的关注!

19、公司可以处理光伏生产企业产生的废水吗?

答: 尊敬的投资者您好!公司近期在云南大理承接了"日处理2万吨光伏生产企业废水"项目,该项目主要处理单晶硅切片废水。感谢您的关注!

20、2022 年,公司环保装备业务营收大幅下降的原因是什么?

答: 尊敬的投资者您好! 因公司业务规模不断扩大,资本实力和技术实力进一步增强,承接大型项目的能力提升,该等

大型项目需要公司提供工艺设计、材料采购、设备加工、装备集成、工程施工、安装调试等综合解决方案,因此公司环保装备研发制造与集成业务将以满足环保整体解决方案项目需求为主。感谢您的关注!

21、公司水环境治理的毛利率下降原因是什么?

答: 尊敬的投资者您好! 公司上市以来,资本实力和品牌影响力不断提升,承接大型项目的能力快速提高,业务结构随之发生变化,导致公司水环境治理的毛利率出现一定波动。感谢您的关注!

22、2022 年,公司西北地区业务营收同比下降超 50%的原因 是什么?

答: 尊敬的投资者您好! 公司的发展战略调整,逐步转向长三角地区、珠三角地区和南方沿海地区,故造成西北区域营收下降。感谢您的关注!

23、公司能否详细介绍下 2023 年在生活活垃圾焚烧发电、城市污泥与固体废弃物资源化利用等可再生环保能源的具体规划?

答: 尊敬的投资者您好! 依托国家政策, 在全国范围内开展 污泥处置和县域垃圾焚烧处理, 并开展海外垃圾焚烧发电市 场! 感谢您的关注!

24、请介绍下公司未来3年面临的优势和劣势?

答: 尊敬的投资者您好! 公司具有独特的创新发展模式、完善的市场销售网络、全产业链和多样化的服务能力、优质的客户资源、良好的品牌形象和市场口碑等优势; 公司快速发

展过程中的面临的资金不足和人才匹配的问题。感谢您的关注!

25、公司是否具备个性化服务能力?

答: 尊敬的投资者您好!公司拥有十余年环保项目数据库,同时根据项目特性,提供定制化的技术方案,对不同的污染物和项目要求,采用制定个性化处理方案,满足客户对质量可靠、进度高效、成本经济等多方面的需求,进而实现项目从工艺设计到出水并稳定运行的全流程管控能力。感谢您的关注!

26、目前行业面临的难点有哪些?如何应对这些难点?

答: 尊敬的投资者您好! 受到国内外宏观经济政策影响,导致部分客户付款不及时。未来,公司将加大项目风险控制力度、严格控制经营风险,保障公司稳定高质量运行。感谢您的关注!

27、公司水处理及固废处理衍生产品主要内容是什么?

答:尊敬的投资者您好!公司在水处理方面,主要是提供对市政污水、工业废水、垃圾渗滤液等高难度污废水、污水处理后实现中水回用、再生水生产与销售,在固体废弃物处理方面,主要是污泥发电、生活垃圾发电、有机肥底肥、新能源废水产生的工业盐、餐厨垃圾毛油回收及资源化利用。感谢您的关注!

28、2022年,公司水处理及衍生产品服务营收下降的原因是什么?

答: 尊敬的投资您好, 去年因为外部经济环境导致工业企业

	排污量减少,加之去年天气干旱、降水减少,导致渗滤液产	
	生量大幅下降,致使公司水处理及衍生产品服务营收下降,	
	随着经济复苏和外部环境改变,公司水处理及衍生产品服务	
	营收会逐步提升,感谢您的关注!	
附件清单(如	无	
有)		
日期	2023年4月7日	