证券简称: 铭利达

深圳市铭利达精密技术股份有限公司 2022 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	√业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	√其他 网上业绩说明会	
参与单位名称	网上参与公司 2022 年度业绩说明会的投资者	
及人员姓名		
时间	2023年4月13日下午15:00-17:00	
地点	深圳证券交易	,所"互动易平台"
	(http://irm.cninfo.com.cn)"云访谈"栏目	
	董事长: 陶诚先生	
上市公司接待	董事、董事会秘书、财务总监:杨德诚先生独立董事:沈蜀江女士	
人员姓名		
	保荐代表人:强强先生	
	1、请问公司最新的股东人数有多少?	
	答: 您好, 截止到 2023	年 4 月 10 日,公司股东为 9487 户,
	感谢您的关注!	
In Vo to V. T. Y.		
投资者关系活动主要内容介绍	2、公司今年年报中的业绩情况非常亮眼,请问公司认为自身	
	的核心竞争优势有哪些?	
	答:您好,经过多年的发	发展,公司目前的核心竞争优势主要
	包括: 1、多工艺、一站	占式的服务能力: 在精密结构件制造
	 行业中,与行业内的大部分企业相比,公司产品种类更加丰	
	 富,涵盖了金属及塑胶两	两大类别,包含了压铸、注塑、型材

冲压等多种成型技术,可以满足终端客户不同方面的需求, 有效节约了客户寻找不同供应商的时间和管理成本, 有利于 公司增加客户粘性、提升产品附加值。 2、客户资源优势: 精密结构件制造厂商在行业中的地位主要从其服务的客户 的层次上体现。与普通客户相比,知名的终端产品制造商对 精密结构件的各项技术参数要求更加严格,对样品设计开发 能力、供应链稳定性和时效性、产品质量可靠性、服务应变 能力等方面要求更高,对配套供应商实行严格而系统的资格 认证。因此, 只有行业内拥有较强综合能力和良好市场声誉 的企业能够取得全球领先终端产品制造商的供应商资格。 公司主要客户在各自行业内处于领先地位,依托于行业领先 企业的高速成长,公司整体业务也呈快速发展趋势,尤其是 公司核心业务领域光伏、储能和新能源汽车,在全球"碳达 峰"、"碳中和"的目标牵引下,清洁能源领域发展和运用未 来仍将保持较长时间周期的高速成长。 3、研发设计优势: 公司注重技术研发,组建专业技术团队聚焦各细分领域的技 术难点攻关和技术创新,同步开展大量的市场调研工作,使 产品性能均能达到各领域全球领先企业的严格要求。通过公 司多年来与各领域客户的密切合作,公司积累了大量的产品 设计和开发经验,能够较好的把握行业趋势和产品研发方 向, 具备了客户产品的同步研发和先期研发能力。 4、区位 优势:公司已在广东、江苏、四川、重庆、湖南、安徽、江 西等地设立生产基地,实现了珠三角、长三角、西部地区以 及中部地区的合理布局,并根据客户需求,逐步推动海外生 产基地布局及建设。上述地区形成了精密结构件制造产业集 群, 陆路、水路运输发达, 有利于公司发挥区位优势, 降低 生产成本,方便公司更加高效快捷地为国内外客户提供产品 和服务,有利于公司进一步拓展国内与国际市场。

3、光伏行业是公司布局和发力的主要板块,公司目前是如何 看待光伏行业的市场展望的?

答:您好,公司深耕光伏行业十多年,主要生产光伏逆变器所需的外壳、箱体、散热器以及连接器等精密结构件,工艺主要涉及压铸、注塑、以及型材冲压等,具备光伏逆变器多品类结构件及配套连接器组件的生产与供应能力,产品主要供应国内外全球光伏行业领先的制造商。随着全球清洁能源对高污染的石化能源的替代,光伏行业未来在一个较长的时间周期仍将保持快速的增长,公司将依托于所具备的研发和制造能力、技术沉淀和良好的客户基础,持续深耕光伏行业,谢谢您的关注!

4、公司目前的产能与订单情况怎么样?

答:您好,在公司所涉及的行业领域,核心行业为光伏储能和新能源汽车,2022年度合计实现收入占公司全年营业收入比重约为80%,预计2023年度占比还将持续提升。受益于光伏储能和新能源汽车行业的快速成长,下游客户需求持续增加。为满足客户需求,公司通过扩建及新设生产基地,持续扩充产能。截止目前,公司在手订单及预计未来新增订单情况良好。谢谢您的关注。

附件清单(如有)

无