

股票代码：002578

股票简称：闽发铝业

福建省闽发铝业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司闽发铝业 2022 年度报告网上说明会的投资者
时间	2023 年 04 月 14 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“闽发铝业投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	总经理：黄长远先生 财务总监：吴赵晶先生 董事会秘书：傅孙明先生 独立董事：陈金龙先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：公司股价为什么这么垃圾？ 答：您好！公司生产经营一切正常，二级市场股价受多重因素影响，请投资者注意“股市有风险，投资须谨慎”，感谢您的关注！ 2、问：公司在当时收购时候承诺的三年利润分配今年为什么不实施，具体原因是什么 答：您好！2020 年 2 月 18 日签署的《股份转让协议》并未有三年利润分配承诺，公司于 2021 年 6 月 22 日实施 2020 年年度权益分派，具体可查看公司于 2021 年 6 月 16 日披露的《2020 年年度权益分派实施公告》。公司于 2021 年 4 月 20 日、2021 年 5 月 13 日召开的第五届董事会第四次会议、2020 年度股东大会审议通过了

《公司未来三年分红回报规划（2021年-2023年）》的议案，公司一直严格履行三年分红回报规划要求，感谢您的关注！

**3、问：公司在2020年曾经有一个报道提过要积极运作注入优质资产！三年过去了，公司有没有具体行动，还是要继续做铝型材加工**

答：您好！公司指定信息披露的媒体为《证券时报》及巨潮资讯网，公司所有信息均以上述媒体刊登的信息为准，请关注公司公告并注意投资风险。

**4、问：进入2023年公司股价跌跌不休，公司有没有考虑过具体的措施来稳定股价**

答：您好！公司生产经营一切正常，二级市场股价有涨跌，请投资者注意投资风险。公司将持续做好经营管理工作，聚焦主业，希望以持续不断的发展回报投资者，感谢您的关注！

**5、问：上饶城投当时收购花了十几亿，三年过去了，公司及控股股东是通过什么方式来保证国有资产的保值增值的！因为股价没涨过，利润没分过！这里面是否涉及国有资产流失问题**

答：您好！公司控制权变更后三年来业绩年年增长，净利润总和超过前三年的总和，国有资产既有保值也有增值，不存在国有资产流失问题。公司利润分配方案不违反中国证券监督管理委员会、深圳证券交易所的相关法律法规以及《公司章程》的规定，符合《公司未来三年分红回报规划（2021-2023）》。感谢您的关注！

**6、问：公司在回答投资者提问时和三年前的说法一样都是说公司一直在积极培育新的利润增长点。请问具体都有哪些方向！**

答：您好！公司坚持做强做大主业，在此基础上再考虑

培育新的利润增长点，但投资有风险需要谨慎研究，切不可盲目投资，感谢您的关注！

**7、问：公司股价跌跌不休！公司利润不见回报！请问总经理先说你是如何来保护大股东和小股东利益的！大股东收购花了十几个亿，你是如何来保证国有资产保值增值的！**

答：您好！公司控制权变更后三年来业绩年年增长，净利润总和超过前三年的总和，国有资产既有保值也有增值。公司利润分配方案不违反中国证券监督管理委员会、深圳证券交易所的相关法律法规以及《公司章程》的规定，符合《公司未来三年分红回报规划（2021-2023）》，感谢您的关注！

**8、问：请教一下公司应用于新能源电池托盘和电池壳体的铝型材产品的供货情况？目前订单量如何？**

答：您好！公司生产用于新能源汽车电池包的铝材正常供货，订单随着需求的增加而逐步增长。谢谢！

**9、问：净利润下降的主要原因？**

答：您好！公司产品定价模式为“铝锭价格+加工费”，由于房地产下行，行业竞争加剧，加工费持续走低，同时用工成本、能源成本持续上涨以致公司净利润下降，谢谢！

**10、问：原材料上涨对公司的影响？公司如何防控？**

答：您好！原材料价格上涨对公司来说是有利的，会给公司的库存材料带来价值的增加，同时公司为了防范铝锭价格波动的影响，主要采取期货套期保值的方式进行锁价，规避因铝锭价格大幅波动对公司利润产生的影响。谢谢！

**11、问：公司目前的产能情况？后续是否还有扩产计划？**

答：您好！公司目前的产能与产能利用率存在的差距，主要是产品品种规格不同，使用的生产线大小也不同，因此本行业的产能利用率一般在 80%左右，公司目前的产能利用率在 70%—80%之间，公司会随着订单结构的变化，调整生产线的机台结构，充分发挥产能效率。谢谢！

**12、问：公司有没有考虑往高新技术，高科技方面转型，毕竟铝型材生产销售有点单一**

答：您好！公司只有先把主业做强做大，充分发挥现有生产设备的使用效率，确保公司收入和利润的稳定，才会考虑企业的转型升级，培育新的利润增长点。感谢您的关注！

**13、问：对有色金属行业的发展前景是怎样判断的？公司未来想做到什么样的一个规模？**

答：您好！有色金属行业是基础工业也是周期性比较强的行业，会随着我国国民经济的发展和科技进步而不断发展，公司会随着行业科技进步和市场需求不断把主业做强做大。谢谢！

**14、问：提个小建议，公司在股东人数信息公开时间上能不能稍微增加几次。因为就是季报年报披露有点太滞后了！很多上市公司都是一个半月披露一次。麻烦董秘及时公开一下**

答：您好！为保证所有投资者平等获悉公司信息，根据信息披露公平原则，公司会在定期报告中披露对应时点的股东信息，谢谢！

**15、问：海外市场公司今年有什么预期和规划？**

答：您好！海外市场近几年都有所下降，主要是国际经济因战争、美元加息等不利因素导致经济不景气，需求减少，价格下降。公司今年会增加人力物力投入加大开发新市场新客户，争取增加海外订单收入，但国际上不

	<p>确定因素太多，能否达到预期目标存在不确定性。谢谢！</p> <p><b>16、问：一般账期是多久？如果应对坏账风险？</b></p> <p>答：您好！公司根据客户资信及合作情况，授予1-6个月的垫款周期。应对坏账风险的措施有：一是合作前期对客户进行背景调查，合作中关注资信变动情况；二是对要求垫资的客户需增加增信措施，如法定代表人或实控人进行连带担保或实物担保等；三是每月与客户进行对账，对账单须对方签字盖章；四是对于逾期账款及时发催款函、律师函及至诉讼。公司近几年实际坏账远损失低于同业，感谢您的关注！</p> <p><b>17、问：公司的新能源产品和同行相比有无明显竞争优势？</b></p> <p>答：您好！公司生产新能源汽车用铝材方面与同行业有着明显的技术成本地域优势，该项业务订单随着客户需求的增长而增长。谢谢！</p> <p><b>18、问：最新一期的股东人数？</b></p> <p>答：您好！请关注公司将于2023年4月29日披露的一季报相关内容，感谢您的关注！</p> <p><b>19、问：公司不同行业的产品在定价和利润水平上有什么差异？</b></p> <p>答：您好！公司的产品应用到不同的行业其对产品的技术要求是不同的，生产的成本也是不同，价格也就不同，但定价模式整个行业是相同的。谢谢！</p>
附件清单（如有）	
日期	2023年04月14日