

证券代码：300926

证券简称：博俊科技

江苏博俊工业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2022 年年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 4 月 14 日（星期五） 15:00-17:00
地点	公司会议室、“全景网·路演天下”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理、财务负责人（代）伍亚林、董事会秘书李晶、独立董事李秉成、保荐代表人陈华明。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为充分尊重投资者，广泛听取投资者的意见和建议，加强与投资者的深入交流，使投资者更加全面地了解公司情况，提升投资者与公司之间的交流效率和针对性，江苏博俊工业科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 4 月 14 日（星期五）15:00-17:00 举办 2022 年年度报告网上业绩说明会。本次业绩说明会在全景网以网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p>1、你好，看到公司公开回复博俊成都和博俊重庆目前都在产能爬坡，想问一下，若最终达到满产的话，能贡献多少销量的产品？营收能达到多少？</p>

答：您好，成都博俊项目建设截至目前施工主体结构已完成，前期设备已在采购中，该项目产品为车身模块化高压铸铝一体化产品，该项目预计 2024 年 4 份达到预定可使用状态；重庆博俊项目已在量产中，随着经营规模持续扩大、产能利用率提升，设计产能为 12-15 亿。感谢您的关注！

2、你好，看到公司公开回复博俊成都和博俊重庆目前都在产能爬坡，想问一下，若最终达到满产的话，能贡献多少销量的产品？营收能达到多少？

答：您好，成都博俊项目建设截至目前施工主体结构已完成，前期设备已在采购中，该项目产品为车身模块化高压铸铝一体化产品，该项目预计 2024 年 4 份达到预定可使用状态；重庆博俊项目已在量产中，随着经营规模持续扩大、产能利用率提升，设计产能为 12-15 亿。感谢您的关注！

3、请问一季度业绩什么情况

答：您好，公司于 2023 年 4 月 12 日已披露 2023 年一季度业绩预告，归属于上市公司股东的净利润，预计本报告期比上年同期增长 80%-110%。感谢您的关注！

4、担心一季报业绩，请问一季度订单及经营如何？

答：您好，公司于 2023 年 4 月 12 日已披露 2023 年一季度业绩预告，归属于上市公司股东的净利润，预计本报告期比上年同期增长 80%-110%；公司在手订单充足。感谢您的关注！

5、请问公司的在手订单是否能维持高速增长，单车价值量是多少，毛利率和净利率能否保持到 2022 年 4 季度的水平？谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，净利率和毛利率不存在重大下滑风险。感谢您的关注！

6、请伍总根据今年一季度的订单情况，对二季度和全年订单增长情况进行一个简单的展望

答：您好，承接新产品订单和推进新项目开发工作，是公司汽车零部件业务发展的主旋律，公司努力获取附加价值高的产品订单，开发更具核心价值且销售额占比较高的客户，公司在手订单情况比较充足。感谢您的关注！

7、之前公司多次提及常州工厂和重庆工厂今年还是在产能爬坡阶段，尚未完全释放产能，请问目前这两家工厂分别达到了预设产能的几成？预计下半年能达到预设产能的几成？

答：您好，常州工厂和重庆工厂产能处于逐步释放阶段，预计2024年-2025年之间能够完全达产。感谢您的关注！

8、请问伍总，可转债通过后为何要承诺不早于8月31日发行，为何不选择通过后马上进行发行募资？

答：您好，为避免发行人股权分布不符合上市条件。实际控制人及其控制的主体伍亚林、伍阿凤、富智投资、嘉恒投资出具了承诺，正式发行时间将不早于2023年8月31日。感谢您的关注！

9、请问伍总，去年订购的力劲大型压铸机今年预计能实现生产吗？是否已经有客户定点？如无客户定点，是否意味着设备折旧和资金占用？

答：您好，成都博俊项目建设截至目前施工主体结构已完成，前期设备已在采购中，该项目预计2024年4份达到预定可使用状态，公司已取得部分客户订单并与客户同步开发中。感谢您的关注！

10、据说4月份压铸厂很多都订单不足，请问博俊目前订单情况如何？产能利用是否满产？

答：您好，公司现有量产产品主要为冲压零部件，车身模块化产品。压铸产品正处于项目开发阶段。公司首发募投项目成都项目产品为车身模块化高压铸铝一体化产品，成都项目建设截至目前施工主体结构已完成，前期设备已在采购中，该项目预计2024年4份达到预定可使用状态，公司已取得客户

的订单正在与客户同步开发中。感谢您的关注!

11、领导，您好！我来自大决策 公司一季度净利润大增，二季度经营情况会不会比一季度好？

答：您好，公司在手订单充足，完全能满足客户的交付，产能利用率相对较高。感谢您的关注!

12、收盘后业绩说明会，下午要板吗？

答：您好，感谢您的关注!

13、博俊科技在 23 年除了吉利和理想，有无拓展新的整车企业大客户？

答：您好！公司在 2023 年开发了比亚迪，长城，极氪等客户。公司未来也会不断开发新业务，拓展新客户！感谢您的关注!

14、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

15、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

16、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

17、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

18、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

19、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

20、业绩那么优秀，为什么二级市场体现不出来？

答：您好！二级市场受多方因素的影响。公司一直注重公司价值和股东权益，并专注于做好公司运营，保证公司有序健康的高质量发展，以优异的业绩回报投资者。感谢您的关注！

21、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注！

22、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注！

23、请伍总介绍一下今年常州博俊和重庆博俊的订单情况，与去年四季度比有何变化，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注！

24、请伍总介绍一下常州博俊目前订单情况，以及预计产能规划规模多少，谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，截至 2022 年 12 月 31 日，2023-2025 年公司在手订单合计金额为 71.07 亿元，产品内容

涵盖公司现有主营业务，主要客户包括一级零部件供应商及整车厂商，随着公司核心竞争力不断提升，单车价值量也随之提高；公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高，不存在重大下滑风险。感谢您的关注!

25、请伍总介绍一下常州博俊目前的订单以及产能情况，以及常州博俊预设的产能规模目标是多少

答：您好,公司在手订单比较充足，随着常州工厂产能逐步释放，公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高。感谢您的关注!

26、2022 年底应收款 6 亿多，主要是什么企业拖欠？有没有相应催收措施，会否形成坏账，估计大约占比多少会形成坏账？

答：您好！由于下半年是行业的销售旺季，应收账款随着业务规模而加大，不存在客户拖欠情形；目前客户正常回款中，公司与客户业务交流正常，预计不会存在大额坏账。感谢您的关注!

27、我们公司有南美洲市场的产品吗？特别和巴西合作的！

答：您好！公司零部件产品销往海外市场。主要销往欧洲和北美地区，部分产品销往巴西。感谢您的关注！

28、请伍总简单介绍一下常州博俊的最新产能和订单情况。除了理想以外，常州博俊还给哪些整车厂配套？谢谢

答：您好,公司在手订单比较充足，随着常州工厂产能逐步释放，公司在手订单情况充足且公司经营规模持续扩大、产能利用率相对较高。感谢您的关注!

29、请问伍总，既然已经承诺了认购可转债而不转股，为何还需要担心公众持股比例过低，而推迟到 8 月 31 日以后发行可转债呢？在发行前，是否有计划减持？

答：您好，为避免发行人股权分布不符合上市条件。实际控制人及其控制的主体伍亚林、伍阿凤、富智投资、嘉恒投资出具了承诺，正式发行时间将不早于 2023 年 8 月 31 日。在发行

前没有减持计划。感谢您的关注!

30、请问去年伍总参与的定向增发，股权锁定期是到什么时候？是否今年有减持计划？

答：您好！2022年度定向增发，解禁期2024年3月28日，今年没有减持计划。感谢您的关注!

31、年报披露浙江公司产生了营收，请问浙江公司的定位是什么？目前进展如何？

答：您好！浙江博俊主要生产车身模块化产品，为浙江区域客户就近供货。感谢您的关注!

32、开盘38买入两年多了都没解套!! 市值也只有40多亿不到50亿。怎么回报投资者啊？

答：您好！二级市场受多方因素的影响。公司一直注重公司价值和股东权益，并专注于做好公司运营，保证公司有序健康的高质量发展，以优异的业绩回报投资者。感谢您的关注!

33、请问伍总，去年年报披露的浙江公司产生营收，请问浙江公司是如何定位，目前进展如何，谢谢

答：您好！浙江博俊主要生产车身模块化产品，为浙江区域客户就近供货。感谢您的关注!

34、公司产品远销国外吗？

答：您好！公司零部件产品销往海外市场，主要销往欧洲和北美地区。感谢您的关注!

35、谢谢

答：感谢您的关注!

36、截至目前股东数多少呢

答：您好，您可以关注公司发布的定期报告，查询每个季度末的股东人数，如想查询其他时间的股东人数，请优先通过邮件形式，提供股东账户、持股证明等资料，公司核实后提供相应信息，谢谢。

37、请问除了昆山博俊、常州博俊成，成都博俊、重庆博俊又成立了浙江博俊吗？

答：您好！浙江博俊成立于 2022 年 6 月 30 日。主要生产车身模块化产品，为浙江区域客户就近供货。感谢您的关注！

38、主要配套车企有吉利、理想、长安、23 年长城，极氪，比亚迪；这些客户订单稳定吗？

答：您好！吉利、理想、比亚迪等客户都是优质客户，公司目前在手订单充足且具有稳定性。感谢您的关注！

39、请问常州工厂预计达产后，产能规模多大，我上次看到厂房附近还有大片土地未建设房屋，是否意味着目前的产能仅仅只是一小部分？

答：您好！常州博俊厂房已建设完成，不存在未建设的情形。感谢您的关注！

40、请问三月份整车降价，对公司的销售给整车厂的价格是否有影响？

答：您好！公司主要客户较去年同期销售情况良好，部分车企降价对公司主要客户销量影响较小，公司主要整车厂客户未出现由于终端销售价格下降而要求公司供货价格下降的情况。感谢您的关注！

41、既然二级市场存在很多不确定因素，如果股价被二级市场故意做空市，你司会采取什么措施对应？

答：您好！公司稳定股价的措施包括公司回购股票并注销、在公司任职并领取薪酬的公司董事（不含独立董事）、高级管理人员增持公司股票等，能够有效应对二级市场故意做空的影响。感谢您的关注！

42、三部门：推动铸造和锻压行业高质量发展，对博俊的一体化压铸是特大利好吧？

答：您好！公司是汽车精密零部件和精密模具的专业制造企

	<p>业，主要从事汽车精密零部件和精密模具的研发、设计、生产和销售。公司成都博俊主要经营一体化压铸，产品用于白车身、电驱、电池包等。三部门推动铸造和锻压行业高质量发展对公司成都博俊发展具有一定的促进作用。感谢您的关注！</p> <p>43、感谢回复</p> <p>答：您好！感谢关注！</p> <p>44、一季度通常为全年销售淡季，请伍总对今年进行一些展望，谢谢</p> <p>答：您好，公司于2023年4月12日已披露2023年一季度业绩预告，归属于上市公司股东的净利润，预计本报告期比上年同期增长80%-110%，公司在手订单充足。感谢您的关注！</p> <p>45、公司和欧盟，日本，韩国公司的销售金额各占主营业务收入的比例是多少？</p> <p>答：您好！公司出口业务占公司整体营业额比例较小，感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年4月14日