

杭萧钢构股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话调研 <input type="checkbox"/> 其他
调研时间/调研人员 单位	2023年4月12日 10:00-13:00 杭萧钢构2023首场线下调研活动，参会单位：中泰机械、东证资管、华泰证券、国信证券、国海证券、民生证券、东方财富证券、粤民投、中融基金、长江养老、永禧投资、中银证券、嘉华基金、北京宏道投资、杭州慧实私募、华泰证券资管、理成资产、远信投资、上海梧桐资产、上海隽诚投资、首创证券、东北证券等机构投资者
调研时间	2023年4月12日
调研地点	股份公司
上市公司接待人员	副总裁兼董事会秘书宋蓓蓓、合特光电合伙人任建强
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司副总裁兼董事会秘书宋蓓蓓与合特光电合伙人任建强简单介绍了公司相关情况，并针对投资者感兴趣的问题，公司领导进行了进一步交流，纪要如下：</p> <p>1、合特光电的光伏幕墙产品，在透光性能和光电转化效率上如何达到平衡的？</p> <p>答：合特的幕墙产品主要以彩色幕墙为主，单位面积发电功率更高，且从外观上看更接近于建材的美观设计需求，也更符合建材标准。市面上大部分普通幕墙从外面就能看到电池片，且多以黑色为主。合特的发电幕墙用的是高效晶硅电池，主打产品为彩色幕墙。如果挂在不需要透光的立面上，会加大电池组件的排布密度，而在需要透光的部分，我们既可以做成细条形的透光组件，肉眼观感类似百叶窗的效果；也可以在门窗上直接不作组件进行安装，优先满足建筑空间的宜居感受。综合来看，合特光电的彩色发电幕墙发电效率较高，单瓦成本较优，是目前极少数颜色与尺寸可定制的产品。</p> <p>一般来说，发电幕墙若须达到发电量大这一性能指标，基本都是不透光产品；若要产品透光性好，则发电量就会减少很多，</p>

使其性价比下降。目前市场上的薄膜电池，本质是用激光把透光部分的薄膜材料打磨掉，使其产生一种类似纱窗的透视感受，但实际上应用的观感体验未必很好，且在光电转化效率上相对较低。虽然在价格方面可能比合特的幕墙产品便宜些，但同样的成本，其投资回报周期较合特产品是相对更长的。

2、合特光电中试线项目整体投入大概多少？公司对于叠层电池项目是否有相应扩产计划？

答：合特光电中试线项目的整体投入预计在 1.3 亿左右。目前叠层电池技术在光伏电池领域尚属较大创新与突破，电池中试生产线的项目实施、市场开拓、经营情况等存在一定的不确定性。关于下一步的扩产及市场规划，公司会充分考虑中试线投产后的各项性能数据和成本因素，并根据市场表现和公司经营情况进行决策安排。

3、22 年度公司在 BIPV 领域有何具体成果？关于 BIPV 领域和合特光电新的发展领域，公司有何新的规划？

答：“十四五”时期是落实“双碳”目标的关键时期，装配式建筑、制造业节能减排、碳汇、节能建筑等绿色建筑新型产业，将迎来重要的发展机遇期。2022 年度内，公司以子公司合特光电的 BIPV 新型建材产品，加大“绿电造能”BIPV 建筑项目拓展，已建成屋顶分布式光伏电站容量合计 13312KW，其中在萧山园区自有厂房的改造项目发电容量达 9600KW，是目前浙江省最大的单体光伏建筑一体化项目。

未来公司将重点推进光伏建筑一体化的各类工艺技术研发，做好产品专利布局；持续完善绿色生产制造体系，针对已投产的基地，加大技术设备改造等源头治理力度，加快淘汰落后产能与生产设备；同时充分发挥技术产品优势，在绿色建筑建材产业链上延伸和拓展 BIPV 新产业，有利于未来进一步开拓绿色低能耗建筑新市场。

4、2023 年公司在主业方面有哪些规划。

	<p>答：首先，公司力求在新签合同与销售收入上获得比上一年度更大幅度的提升，同时积极拓展“一带一路”沿线国家市场，保持主营业务的健康持续发展；第二，公司会以区县下沉市场钢结构建筑作为重点目标，加大力度拓展总承包业务、桥梁钢结构业务；第三，公司将积极推进钢结构智能化生产线和信息化管理平台的建设；同时根据战略优化组织架构，完善人才激励政策，加强人才梯队建设；此外，公司会持续加大技术研发创新，充分发挥国家级博士后工作站、省级院士工作站的智库优势，加强与高校、科研院所的研发合作，持续推进新型钢结构装配式住宅体系的开发、光伏建筑一体化技术研发等工作，保持行业内技术领先优势。</p> <p>5、公司应收账款情况如何改善？</p> <p>答：去年公司应收账款余额增长主要系整体经济大环境遇冷回款困难所致。公司对于所提供的钢结构制作及（或）建造业务，根据履约进度在一段时间内确认收入。履约进度主要根据项目的性质，按已经完成的为履行合同实际发生的合同成本占合同预计总成本的比例确定。</p> <p>公司严格按照双方合同付款条款的规定，及时向客户提示付款，并进行跟踪催收；建立了信用评定、审核制度，对不同业主给予不同的信用额度和期限，通过银行、律师等各种渠道，及时了解和掌握客户的生产经营和财务状况等相关信息；制定了定期的财务对账制度和应收账款档案管理制度，同时积极运用法律手段加大追索债务的力度等。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>/</p>