

证券代码：301122

证券简称：采纳股份

采纳科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023年04月20日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：陆军 董事会秘书：陆维炜 董事、财务负责人：查凌云 独立董事：刘斌 保荐代表人：钟祝可
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司二期项目建设的进展情况？</p> <p>答：公司位于华士镇澄鹿路的二期项目拟规划厂房9万平米，2022年度受疫情、高温、限电等不可抗力因素的影响，实施进度比预期有所延迟。目前主体工程已完工，现处于装修阶段，部分设备已陆续进厂待安装调试。根据项目实施计划，预计在2023年的下半年会有部分的产能可释放出来，二期项目主要以生产医疗器械产品为主。</p> <p>2. 请评估所在医疗器械行业注射穿刺未来三年发展趋势？目前注射穿刺新产品研发是否有什么困难点，一个新产品的研发周期大概多久？以及如果开发国内医疗器械市场，是如何理解国内的市场环境？</p>

答:关于发展趋势以及市场环境,就国内市场,2021年我国低值医用耗材市场规模约为1116亿元,同比增长15.05%。随着医疗保障系统不断完善,居民接受输注治疗、疫苗接种、诊断检查以及专科诊疗频次的增加,注射穿刺类作为医疗领域中使用最广泛、消耗量最大的医疗器械,需求保持着较快增长。纵观全球市场,美国是全球最大的医疗器械市场,也是最大的一次性医用耗材市场,其一次性医用耗材产品销售额约占全球一次性医用耗材市场销售额的40%,欧洲则为全球第二大一次性医用耗材市场,预计未来将保持稳定增长。

关于产品研发,产品研发是公司持续发展之根基,未来,一方面对公司现有产品的升级改造;另一方面实现对新产品的开发,以现有技术为基础,以服务可靠性、安全性试验为主要验证手段。目前注射穿刺器械的研发难点包括产品材料选型、产品结构设计,以及产品使用创新等等。根据产品属性的不同,公司新产品一般的研发周期在1年到3年不等。谢谢!

3. 公司做点实际的振奋一下股价吧。

答:公司密切关注公司股价以及市值的波动情况,并且高度重视资本市场的动态与投资者意见,但是上市公司的股价短期内表现受到市场环境、宏观经济、投资者预期等多种因素的综合影响。公司始终以提高企业经营效益为核心,持续聚焦主业,一如既往踏踏实实做好经营,持续提升综合竞争力,提升公司价值,积极回报股东。公司也将严格根据相关法律法规的要求及时履行相关信息披露义务,敬请关注公司相关公告。

4. 想请问一下净利润增长中主要贡献业务是哪些?

答:2022年度,公司实现营业收入46,548.55万元,同比增长5.30%;实现归属于上市公司股东的净利润16,186.86万元,同比增长23.86%。分业务板块看,医疗器械:报告期内,实现营业收入26,287.09万元,同比增长24.13%;动物器械:报告期内,实现营业收入15,819.39万元,同比增长1.77%;实验室耗材:报告期内,实现营业收入4,085.09万元,同比下降45.41%。未来公司将会持续聚焦主业,一如既往踏踏实实做好经营,持续提升综合竞争力,提升公司价值。

5. 公司是否会调整经营战略? 是否有增加其他业务的安排?

答:公司将秉承“敢于担当、善于作为、团结协作、锐意进取”的核心价值观,坚守医疗健康领域,紧密围绕重点业务板块发展核心技术,在注射穿刺器械已有的技术基础上持续进行技术研发和创新,补充完善生产条件,以技术实力形成产品优势进而实现竞争优势,持续拓展优质客户,扩大营收规模。根据公司募投项目的规划安排,本次募集资金将主要运用公司医疗器械产业园的建设,项目完成投产后,将进一步提高公司相应产品的产能和效率。

6. 公司对行业趋势的考量是?

答:公司业务覆盖了医疗器械、动物器械、实验室耗材等三大业务板块,其中医疗器械板块目前收入占比较大,公司的医疗器械产品行业细分领域为低值医用耗材。关于行业发展趋势,就国内市场,2021年我国低值医用耗材市场规模约为1116亿元,同比增长15.05%。随着医疗保障系统不断完善,居民接受输注治疗、疫苗接种、诊断检查以及专科诊疗频次的增加,注射穿刺类作为医疗领域中使用最广泛、消耗量最大的医疗器械,需求保持着较快增长。纵观全球市场,美国是全球最大的医疗器械市场,也是最大的一次性医用耗材市场,其一次性医用耗材产品销售额约占全球一次性医用耗材市场销售额40%,欧洲则为全球第二大一次性医用耗材市场,预计未来将保持稳定增长。

7. 公司目前注射穿刺业务上现有的订单情况, 是否有新增大客户?

答:截至2022年12月31日,公司医疗器械、动物器械和实验室耗材三大业务板块已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为89,029,281.51元,该部分预计在2023年履行完毕。同时,公司将进一步加强与现有客户深度合作,利用公司产品及技术优势,继续培育优质客户,实现内外协同发展。

8. 医用和兽用注射穿刺器械及实验室项目主要地在欧美,那耗材的原材料获取来源也是欧美地区吗,还是由国内生产运往国外?

答:公司目前的生产工厂主要位于江苏省江阴市,相关产品在国内完成生产制造后,再发往海外,形成公司的外销收入。谢谢!

9. 公司主营业务产品的产销量情况？公司主营业务产品上下游产销提供的情况？

答：公司2022年度，主营业务产品的产量为125355万支，销量为127907万支。谢谢！

10. 近期公司在职工大概多少人，是否有员工或人才激励计划？

答：截至2022年末，公司在职工人数为689人。公司在上市之前实施了员工持股安排，采用核心骨干员工间接持股的方式对其进行股权激励，公司股东炜达尔、维达丰系公司的员工持股平台。未来公司将会根据业务发展需要以及人才引进计划等适时推进相关股权激励安排。谢谢！

11. 2023年第一季度业绩如何？

答：公司拟于2023年4月28日披露2023年度一季报，关于公司一季度的业绩情况请您持续关注公司的相关公告。

12. 公司主营业务产品的国内与国外的市场占有率，占有增长情况情况？

答：公司主营业务产品包括了医疗器械、动物器械、实验室耗材等系列产品，目前医疗器械板块的产品销售占公司的营业收入的比例最大。鉴于医疗器材产品的市场规模相对比较庞大，并且每年保持着较高的增长率，因此就公司现阶段产品的销售规模而言，市场占有比例相对较小。谢谢！

13. 公司账上大量现金及理财产品，是一直买理财还是有其它计划？

答：公司本期账面新增的资金主要系募集资金的取得以及经营性现金流的增加所致，上述资金将主要运用于募投项目的建设及扩大经营等相关用途。同时，为了提高公司资金使用效率，增加股东回报，在确保不影响募投项目建设需要，不影响正常生产经营及确保资金安全的情况下，公司使用了部分闲置的资金进行现金管理，以获得一定的投资收益，为公司及股东创造更多的投资回报。

14. 之前制定的2023年年度经营计划完成的进度情况？

答:2023年,公司将坚守医疗健康领域,紧密围绕重点业务板块发展核心技术,在注射穿刺器械已有的技术基础上持续进行技术创新,补充完善生产条件,以技术实力形成产品优势进而实现竞争优势,持续拓展优质客户,扩大营收规模。具体包括加快募投项目的建设推进,加大研发的投入,加速新客户的拓展和新产品的落地等。

15. 公司安全系列产品主要类别有哪些?

答:公司高度重视产品的创新性和差异化,拥有独立的技术研发中心和专业的研发团队,保证了公司具有根据客户的需求快速响应开发产品的能力,并陆续推出“兽用护套注射器”、“安全注射针”、“安全胰岛素注射器”、“安全采血针”、“预灌装注射器”等安全系列产品。公司紧跟医疗器械产品市场发展和需求,前瞻性布局安全系列产品,符合注射器“安全化”的市场趋势。

16. 公司外销占比较高,有计划在海外设立工厂吗?

答:公司将会根据产品布局和业务发展等情况,考虑和规划相应的安排。谢谢!

17. 公司后期在国内与国际战略安排计划?

答:鉴于公司目前产能以及产品线的规划,现阶段公司仍以外销为主。同时公司目前也在积极推进相关产品国内注册证的申请工作,未来公司也将根据市场情况、产能产品布局情况,适时推进国内市场的销售安排。谢谢!

18. 今年公司在手订单充足吗?看公司22年报,产能利用率还有空间,今年能有提升吗?公司境外的收入占比高未来是否有扩大境外销售的打算,发展规划是什么?另外在拓展国内市场有何规划? 谢谢

答:截至2022年12月31日,已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为8902万元,目前在手订单情况良好。鉴于公司目前产能以及产品线的规划,现阶段公司仍以外销为主。同时公司目前也在积极推进相关产品国内注册证的申请工作,未来公司也将根据市场情况、产能产品布局情况,适时推进国内市场的销售安排。公司也将进一

	<p>步加强内部生产管理，优化产线布局，提高产品生产效率，争取创造更好的经营业绩。谢谢！</p> <p>19. 请问公司产品集采风险如何？</p> <p>答：公司目前的产品销售以外销为主，国内销售占比较小，现阶段暂不涉及集采风险。谢谢！</p> <p>20. 在知识产权上，公司目前已有的专利数量与研发情况？国际产权情况是怎样的？</p> <p>答：公司与欧美为主的众多国家和地区的客户建立了稳定的合作关系，为其提供医用和兽用注射穿刺器械、实验室耗材等产品的概念创意、市场调研、产品设计、材料选型、模具设计及开发、工艺设计及开发、工艺验证、小批量生产、全性能测试及验证、批量生产等在内的全流程产品服务。截至2022年12月31日，公司拥有国内专利98项，境外专利4项，公司质量管理体系接轨国际标准，拥有ISO13485、ISO11135、MDSAP等多项认证，公司全资子公司采纳检验已取得CNAS认证和CMA认定。公司被认定为2022年度江苏省专精特新中小企业。</p> <p>21. 公司是否有对外扩张，或建立其他子公司分公司以及收购计划？公司是否有考虑行业并购？是否有相关计划？</p> <p>答：截至目前，公司暂无重大收购、并购计划。未来如涉及相关重大投资、收购或并购计划，公司将会严格按照法律法规及相关规则要求及时履行信息披露义务。谢谢！</p> <p>22. 针对国内医疗器械行业的现状，是否有与相关企业合作计划？</p> <p>答：鉴于公司目前产能以及产品线的规划，现阶段公司仍以外销为主。同时公司目前也在积极推进相关产品国内注册证的申请工作，未来公司也将根据市场情况、产能产品布局情况，适时推进国内市场的销售安排。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	2023年04月20日