

提问者	提问内容	回复人	回复内容
非年非月	高层减持的股份用于什么目的？以及大额减持给了哪些机构？	Boliang Lou	实控人及一致行动人的减持分两部分：一部分是员工持股平台减持，他们服务公司多年，且员工持股已经超过7年了，公司认为还是要理解他们一定程度上改善生活的需求，才能够更好的激励广大员工与公司共同成长。另一部分是基于创始人交税还款需求。敬请广大投资人给予理解。截至今日，减持尚未开始。感谢您的关注。
186****5150	你好，请问公司三期临床和商业化项目进度如何？在手项目数有多少？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司根据客户的需求正常推进项目进度。截至2022年12月31日，公司服务涉及药物分子或中间体临床III期24个，工艺验证和商业化阶段15个。感谢您的关注。
孤巷少年	公司业绩增收不增利，股东减持，股价狂泄，是公司基本面不行了吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司经营情况正常，主营业务收入一直保持稳步增长，短期因素带来的扰动不会影响公司中长期发展；公司在巩固增强短、中期的收入和利润增长点的同时，积极布局中、长期发展机会。感谢您的关注。
荻野千寻	2023年一季度业绩如何	李承宗	投资者您好，公司2023年第一季度报告的预约披露日为4月28日，请您关注后续发布在巨潮资讯网的相关公告。感谢您对公司的关注。
没用的	对于国际政策风险，公司有什么应急预案或者叫做管理机制	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，为应对国际政策变动的风险，且考虑到公司在国际市场耕耘多年，自2015年起，公司不断增加海外服务能力的布局，以减少由于贸易摩擦和国际政策变动导致的对公司业务开展的不利影响。感谢您的关注。
几世	公司并购了很多标的公司，如何提升管理效率，做好协同	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司通过有效的项目管理和跨文化沟通，实现团队、地域、学科间的网络栅格化合作，实现客户利益最大化。随着公司服务内容进一步丰富，全流程一体化服务平台亦进一步加强国际化的建设，从而能为客户提供跨学科、跨区域和跨国界的协同服务方案。在各个服务领域，只有专业、系统、科学的项目管理体系，才能够支撑起业务的蓬勃发展。2023年我们将从战略上强调项目管理的重要性，坚持“透明、及时、专业、高效”的项目管理，有效利用和链接新药研发一体化服务平台，建立完善的项目管理体系为客户创造价值。感谢您的关注。
只旧醅	你好，请问一季度业绩是否良好	李承宗	投资者您好，公司2023年第一季度报告的预约披露日为4月28日，请您关注后续发布在巨潮资讯网的相关公告。感谢您对公司的关注。
孤南城	我想问一下在公司发展方面，是否有对标的公司做参考，未来的公司远景是什么	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司自创建以来，坚持自身发展战略，从单一的小分子药物服务，拓展到生物大分子、细胞与基因治疗药物在内的多疗法药物研发服务，打造了贯穿药物发现、临床前及临床开发全流程的研发生产服务体系。公司未来将持续打造并不断完善深度融合的、“全流程、一体化和国际化”的且遵循最高国际标准的药物研发服务平台。我们将深刻理解客户需求并做快速响应，助力客户获得新药研发成功，为人类健康贡献康龙化成智慧！感谢您的关注。
burks	请问公司在市值管理方面都做了哪些具体工作，具体效果如何？请举例说明一下	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，上市公司专注于自身主营业务发展。对于股价波动，其受到政治、经济、政策、市场环境等多方面因素影响。感谢您的关注。
我也憧憬过	预估明年净利润会增长吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，保持利润持续稳定增长一直是公司努力的目标，我们坚定地看好公司的未来发展前景，并将一如既往地踏实做好经营，用良好的经营成果回馈A+H两地投资人，感谢您的关注。
多爱自己	明年的净利润预估会有增长吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，保持利润持续稳定增长一直是公司努力的目标，我们坚定地看好公司的未来发展前景，并将一如既往地踏实做好经营，用良好的经营成果回馈A+H两地投资人，感谢您的关注。

寄人篱下	李总，为什么迟迟不发布一季报预告，是又爆雷了吗	李承宗	投资者您好，公司2023年第一季度报告预约披露日为4月28日，请您关注后续在巨潮资讯网上披露的公告，感谢您的关注。
七人	你好，康龙生物以后是单独上市吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司相关信息请以公告为准，感谢您的关注。
139****2710	康龙的领导们，为什么迟迟不发布一季报预告，是不是又爆雷了	李承宗	投资者您好，公司2023年第一季度报告预约披露日为4月28日，请您关注后续在巨潮资讯网上披露的公告，感谢您的关注。
Tamara	公司2022年底在手订单有具体数字吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，您所询问的事项不属于依法需要对外披露的信息，为维护信息披露公平性原则，敬请适时关注公司定期报告中的相关信息。感谢您的关注。
177****0585	李总您好，公司现阶段的营收产品主要为哪些方向？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司从事药物研究、开发及生产服务，不直接生产上市产品。公司现阶段实现营收的主体项目为实验室服务、CMC（小分子CDMO）服务、临床研究服务、大分子和细胞与基因治疗服务四大业务板块。2022年度公司实验室服务实现营业收入624,466.17万元、CMC（小分子CDMO）服务实现营业收入240,672.22万元、临床研究服务实现营业收入139,357.33万元、大分子和细胞与基因治疗服务实现营业收入19,514.26万元。感谢您的关注。
還要愛你	业绩报告呢	李承宗	投资者您好，公司2023年第一季度报告预约披露日为4月28日，请您关注后续在巨潮资讯网上披露的公告，感谢您的关注。
万千欢喜	请问公司对于中国市场有什么发展目标？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司非常重视中国市场，将加大中国市场的投入并推行更加符合中国市场的市场策略。根据中国市场的特点，制定更为战略性的市场策略，继续积累客户资源，深挖客户需求。着重团队建设和服务品质建设，提升在国内市场的竞争力。感谢您的关注。
corby	大分子今年能盈利吗	李承宗	投资者您好，公司已与投资人签署投资协议，为康龙化成（宁波）生物医药有限公司融资约9.5亿元人民币，以进一步加快大分子药物及细胞与基因治疗等研发服务能力的建设，提高大分子和细胞与基因治疗服务板块的运营能力。2023年管理层将继续坚持“全流程、一体化、国际化”的发展战略，持续做好大分子和细胞与基因治疗服务板块的经营工作，争取以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注。
生如浮萍	公司今年有无招聘计划？	李承宗	尊敬的投资者您好，公司人员招聘持续进行中，感谢您的关注。
弯眸笑	公司有没有对接人工智能方面应用	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，您所询问的事项不属于依法需要对外披露的信息，公司目前没有涉及这方面的对外公告。敬请理解，感谢您的关注。
Inigo	请问康龙化的主营业务收入里与疫情相关的业务收入占比多少	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，不清楚您所提及的疫情相关业务收入具体指哪些方面，公司没有与疫情相关业务方面的公告，关于公司的主营业务收入情况，请查阅公司往期披露的定期报告。感谢您的关注。
177****0585	请问，贵公司对现阶段营收的主体项目是哪些？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司现阶段实现营收的主体项目为实验室服务、CMC（小分子CDMO）服务、临床研究服务、大分子和细胞与基因治疗服务四大业务板块。2022年度公司实验室服务实现营业收入624,466.17万元、CMC（小分子CDMO）服务实现营业收入240,672.22万元、临床研究服务实现营业收入139,357.33万元、大分子和细胞与基因治疗服务实现营业收入19,514.26万元。感谢您的关注。
爱荔枝	请问减持大股东减持后，资金用途是什么？	Boliang Lou	投资者您好，本次业绩说明会的主要目的是提供投资人与公司管理层、独立董事和保荐代表人就公司业绩与发展进行沟通和说明的机会，关于公司股东减持的相关信息您可以查阅公司披露的相关股东的减持计划，或通过其他适当的途径与具体您所关注的大股东进行沟通。感谢您的关注。

梦中书	公司对未来2-3年前景预期如何	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司从事药物研究、开发及生产服务，为客户提供药物发现和药物开发的全流程一体化服务，公司业务与医药行业及药物研发外包市场的发展有着紧密的关系。根据沙利文预测，全球人口老龄化的加速进展，慢性病患者群体规模的扩大以及各国对于医疗卫生总投入的增加，全球和中国的医药市场会持续发展，进而带动了医药研发和生产投入的持续增加。未来全球药物研究、开发及生产市场规模和中国药物研究开发及生产市场规模均有望保持良好增长。 在研发成本增加和专利悬崖的双重压力下，同时受到自身研发人才限制的影响，药企逐步倾向于选择医药研发生产外包服务以降低药物研发的成本，提升公司研发效率。医药研发投入的不断增加亦为研发及生产外包服务的市场发展提供了坚实基础。此外，伴随中国药物研发及生产外包服务能力的不断提升和中国的药物研发和生产投入的不断增加，中国药物研发及生产外包服务在全球药物研发及生产外包服务市场的占有率也在不断提升。公司对未来2-3年的发展前景充满信心，感谢您的关注。
堵着思念	公司股价现阶段这个位置 公司有回购计划吗	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司相关信息请以公告为准，感谢您的关注。
小风景	今年一季度业绩怎么样？	李承宗	尊敬的投资者您好，敬请关注公司后续在巨潮资讯网上披露的2023年一季度报告中的相关信息。谢谢！
186****0120	李总好！请问预计今年non-GAAP与归母净利润之间的差别还会比较大吗？	李承宗	尊敬的投资者您好，敬请关注公司后续在巨潮资讯网上披露的2023年年度报告中的相关信息。谢谢！
135****6954	感谢您的回答，那么一季度北美的业务是否延续2022年的增长势头呢	Boliang Lou	答：尊敬的投资者您好，敬请关注公司后续在巨潮资讯网上披露的2023年一季度报告中的相关信息。谢谢！
夏天	未来康龙的方向在哪	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司未来将持续打造并不断完善深度融合的、“全流程、一体化和国际化”的且遵循最高国际标准的药物研发服务平台。在进一步巩固和强化小分子研发服务领域的领导地位的同时，公司已初步完成大分子药物及细胞和基因疗法等研发服务能力的建设和整合。在小分子研发服务方面，通过持续对人才队伍的吸引和培育、前沿科研技术的投入、服务能力的扩充和全球多学科项目管理能力的加强，进一步完善小分子研发全流程一体化服务平台，为客户提供更加灵活高效的服务，并根据国内外客户的需求特点，及时为客户组建多学科相互协作的科研服务团队，及时响应研发项目需求帮助客户顺利而高效的完成药物研发工作。在大分子药物及细胞和基因疗法等新兴疗法方面，公司将利用已有优势积极拓展客户群，逐步提升业务规模和运营管理效率，发挥大分子药物及细胞和基因疗法的全流程一体化服务平台对公司整体业务的支柱作用，致力于成为多疗法的药物研发服务全球领军企业。坚持海内外市场并举的商务拓展战略。深耕海外市场多年，拥有庞大的客户群，并与之建立紧密的合作关系，通过及时升级更新技术服务平台，为客户提供高品质的服务，继续扩大合作。同时凭借公司的知名度和影响力开发更多新客户。此外，更加重视中国市场，加大中国市场的投入并推行更加符合中国市场的市场策略。 更多信息请您关注公司2022年年度报告“第三节、十一、公司未来发展的展望”章节，感谢您的关注。
135****6954	美国业务进展情况	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司2022年度北美客户的收入占比64.72%，保持持续增长。感谢您的关注。
153****2005	你们是视频吗？看不了	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，本业绩说明会以文字的方式进行，谢谢

尽一生	为什么股价跌跌不休是否公司出问题了	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司对不股价发表评论。公司经营一切正常，感谢您的关注。
认真的走神	康龙对企业商誉是如何管理的	李承宗	投资人，您好！本集团至少每年测试商誉是否发生减值。企业合并取得的商誉已分配至相关子公司的资产组进行商誉减值测试。各子公司可收回金额按照资产组的预计未来现金流量的现值确定，从2022年的商誉减值测试结果来看，不存在商誉减值。感谢您的关注。
清波生莲	请问23年营收和利润还是增长的吗	李承宗	尊敬的投资者您好，敬请关注公司未来在巨潮资讯网上披露的2023年年度报告中的相关信息。谢谢！
岁月安好	开始了没	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，康龙化成2022年度业绩说明会在2023年4月21日（星期五）15:00-17:00在全景网已经开始，欢迎各位投资者积极提问。
salomon	请问贵司的美国业务占比多少	李承宗	尊敬的投资者您好，公司2022年度北美客户的收入占比64.72%，谢谢！
千度寻觅	康龙有业务上的五年规划吗？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司业务上有完善的长期规划。持续打造并不断完善深度融合的、“全流程、一体化和国际化”的且遵循最高国际标准的药物研发服务平台始终是公司的核心发展战略。公司未来将继续“全流程、一体化、国际化”的发展战略，重点做好以下几项工作： (1) 进一步巩固和强化小分子研发服务领域的领导地位； (2) 继续完善大分子和细胞基因治疗服务平台； (3) 持续完善临床开发一体化平台建设； (4) 继续加强人才储备，以支持长期可持续发展； (5) 全面提升管理能力； (6) 继续海内外市场拓展。 更多信息请您关注公司2022年年度报告“第三节、十一、公司未来发展的展望”章节，感谢您的关注。
斑驳回忆	美国业务有没有收缩	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司2022年度北美客户的收入占比64.72%，保持持续增长。感谢您的关注。
FaceStriker	李总您好！1.公司近一年共发布19次减持类公告，公司高管为什么一直减持？是不看好自家企业的发展吗？2.公司2022年实现归属于上市公司股东的净利润13.74亿元，较去年同期下降17.2%，与其他友商相比，业绩显得并不好，净利下滑是什么原因造成的？公司准备如何扭转这一局面？	李承宗	投资者您好，关于2.1%个点实控人减持，主体是创始人及一致行动人。这里分两部分：一部分是员工持股平台减持，他们服务公司多年，且员工持股已经超过7年了，公司认为还是要理解他们一定程度上改善生活的需求，才能够更好的激励广大员工与公司共同成长。另一部分是基于创始人交税还款需求。2022年，公司保持了整体营业收入高速增长的趋势，成熟板块业务和运营效率持续快速提升，新业务虽还在投入期但能力建设和整合已初步完成，未来将逐步体现对集团业绩的贡献。报告期内，公司营业收入增长37.92%；利润增长在新业务的投入阶段有一定程度的延缓，实现经调整的非《国际财务报告准则》下归属于上市公司股东的净利润183,427.10万元，比去年同期增长25.46%。实现归属于上市公司股东的净利润137,460.42万元，主要受2022年非经常性损益较2021年大幅减少的影响，较去年同期下降28,642.43万元。感谢您的关注。
FaceStriker	公司大部分业绩收入来自于海外，现阶段地缘政策风险加剧，中美脱钩断链可能性增加，公司怎么评估国际政治局势对于公司经营和业绩的影响？	Boliang Lou	尊敬的投资者您好，公司不对国际政治问题发表评论。但是，为应对国际政策变动的风险，且考虑到公司在国际市场耕耘多年，自2015年起，公司不断增加海外服务能力的布局，以减少由于贸易和国际政策变动导致的对公司业务开展的不利影响。感谢您的关注。

FaceStriker	董事长您好！1.前段时间，友商药明康德的CGT CDMO业务有裁员现象，公司怎么看CGT CDMO业务的前景？公司在CGT CDMO方面的进展如何？2.公司2022年销售费用为2.3亿元、管理费用为14.98亿元、研发费用为2.83亿元、财务费用为1.77亿元，分别增长47.84%、72.79%、86.02%、662.75%。请问公司相关成本大幅增加的原因是什么？	李承宗	<p>投资人，您好！</p> <p>1、在大分子药物及细胞和基因疗法等新兴疗法方面，公司将利用已有优势积极拓展客户群，逐步提升业务规模和运营管理效率，发挥大分子药物及细胞和基因疗法的全流程一体化服务平台对公司整体业务的支柱作用，致力于成为多疗法的药物研发服务全球领军企业；</p> <p>2、关于各项费用的变动：</p> <p>1) 与收入相匹配，销售费用本报告期相比上年同期增加47.84%；</p> <p>2) 随着公司经营规模扩大，管理人员数量和人工成本相应增加，以及本报告期内完成多家公司的并购，综合导致管理费用同比上升72.79%；</p> <p>3) 公司致力提高研发能力和专业技术水平，持续加大研发投入，研发费用较上年同期大幅度增加；</p> <p>4) 本报告期内财务费用相比上年同期增加人民币15,381.73万元，其中：利息费用增加人民币8,423.81万元；汇兑损失增加人民币3,923.71万元。</p> <p>感谢您的关注。</p>
180****5770	领导，您好！我来自大决策 请问公司针对去年的增收不增利有什么改进措施	李承宗	尊敬的投资者您好，公司主营业务收入一直保持稳步增长，短期因素带来的扰动不会影响公司中长期发展。公司将依据“全流程、一体化、国际化”的发展战略，坚定地执行全流程一体化的战略方针，不断提升自身科研实力及服务质量，协助客户加速药物创新。同时，我们将兼顾短期财务表现和长期战略发展，踏实做好经营。感谢您的关注。
小道	为啥大股东一直减持不休？	Boliang Lou	投资者您好，公司大股东信中康成、信中龙成是上市前的PE投资人。根据PE投资人公司管理及其投资人LP的要求，他们需要定期发一次减持公告，确保其投资主体资金的流动性。上市公司履行相关程序，予以配合。感谢您的关注。
冬来踏雪	为什么大股东清仓式减持	Boliang Lou	投资者您好，公司大股东信中康成、信中龙成是上市前的PE投资人。根据PE投资人公司管理及其投资人LP的要求，他们需要定期发一次减持公告，确保其投资主体资金的流动性。上市公司履行相关程序，予以配合。感谢您的关注。