

证券代码：300759

证券简称：康龙化成

康龙化成（北京）新药技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-03

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 投资者冬来踏雪、小道、180****5770、FaceStriker、斑驳回忆、千度寻觅、salomon、岁月安好、清波生莲、认真的走神、尽一生、153****2005等41名投资者参与 |
| 时 间 | 2023年4月21日 15:00-17:00 |
| 地 点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、首席执行官 Boliang Lou 先生 首席财务官、董事会秘书李承宗先生 独立非执行董事李丽华女士 保荐代表人郑睿先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 问：未来康龙的方向在哪 答：尊敬的投资者您好，公司未来将持续打造并不断完善深度融合的、“全流程、一体化和国际化”的且遵循最高国际标准的药物研发服务平台。在进一步巩固和强化小分子研发服务领域的领导地位的同时，公司已初步完成大分子药物及细胞和基因疗法等研发服务能力的建设和整合。在小分子研发服务方面，通过持续对人才队伍的吸引和培育、前沿科研技术的投入、服务能力的扩充和全球多学科项目管理能力的加强，进一步完善小分子研发全流程一体化服务平台，为客户提供更加灵活高效的服务，并根据国内外客户的需求特点，及时为客户组建多学科相互协作的科研服务团队，及时响应研发项目需求帮助客户顺利而高效的完成药物研发工作。在大分子药物及细胞和基因疗法等新兴疗法方面，公司将利用已有优势积极拓展客 |

户群，逐步提升业务规模和运营管理效率，发挥大分子药物及细胞和基因疗法的全流程一体化服务平台对公司整体业务的支柱作用，致力于成为多疗法的药物研发服务全球领军企业。坚持海内外市场并举的商务拓展战略。深耕海外市场多年，拥有庞大的客户群，并与之建立紧密的合作关系，通过及时升级更新技术服务平台，为客户提供高品质的服务，继续扩大合作。同时凭借公司的知名度和影响力开发更多新客户。此外，更加重视中国市场，加大中国市场的投入并推行更加符合中国市场的市场策略。更多信息请您关注公司 2022 年年度报告“第三节、十一、公司未来发展的展望”章节，感谢您的关注。

问：公司对未来 2-3 年前景预期如何

答：尊敬的投资者您好，公司从事药物研究、开发及生产服务，为客户提供药物发现和药物开发的全流程一体化服务，公司业务与医药行业及药物研发外包市场的发展有着紧密的关系。根据沙利文预测，全球人口老龄化的加速进展，慢性病患者群体规模的扩大以及各国对于医疗卫生总投入的增加，全球和中国的医药市场会持续发展，进而带动了医药研发和生产投入的持续增加。未来全球药物研究、开发及生产市场规模和中国药物研究开发及生产市场规模均有望保持良好增长。

在研发成本增加和专利悬崖的双重压力下，同时受到自身研发人才限制的影响，药企逐步倾向于选择医药研发生产外包服务以降低药物研发的成本，提升公司研发效率。医药研发投入的不断增加亦为研发及生产外包服务的市场发展提供了坚实基础。此外，伴随中国药物研发及生产外包服务能力的不断提升和中国的药物研发和生产投入的不断增加，中国药物研发及生产外包服务在全球药物研发及生产外包服务市场的占有率也在不断提升。公司对未来 2-3 年的发展前景充满信心，感谢您的关注。

问：请问公司对于中国市场有什么发展目标？

答：尊敬的投资者您好，公司非常重视中国市场，将加大中国市场的投入并推行更加符合中国市场的市场策略。根据中国市场的特点，制定更为战略性的市场策略，继续积累客户资源，深挖客户需求。着重团队建设和服

务品质建设，提升在国内市场的竞争力。感谢您的关注。

问：公司并购了很多标的公司，如何提升管理效率，做好协同

答：尊敬的投资者您好，公司通过有效的项目管理和跨文化沟通，实现团队、地域、学科间的网络栅格化合作，实现客户利益最大化。随着公司服务内容进一步丰富，全流程一体化服务平台亦进一步加强国际化的建设，从而能为客户提供跨学科、跨区域和跨国界的协同服务方案。在各个服务领域，只有专业、系统、科学的项目管理体系，才能够支撑起业务的蓬勃发展。2023 年我们将从战略上强调项目管理的重要性，坚持“透明、及时、专业、高效”的项目管理，有效利用和链接新药研发一体化服务平台，建立完善的项目管理体系为客户创造价值。感谢您的关注。

问：我想问一下在公司发展方面，是否有对标的公司做参考，未来的公司远景是什么

答：尊敬的投资者您好，公司自创建以来，坚持自身发展战略，从单一的小分子药物服务，拓展到生物大分子、细胞与基因治疗药物在内的多疗法药物研发服务，打造了贯穿药物发现、临床前及临床开发全流程的研发生产服务体系。公司未来将持续打造并不断完善深度融合的、“全流程、一体化和国际化”的且遵循最高国际标准的药物研发服务平台。我们将深刻理解客户需求并做快速响应，助力客户获得新药研发成功，为人类健康贡献康龙化成智慧！感谢您的关注。

问：对于国际政策风险，公司有什么应急预案或者叫做管理机制

答：尊敬的投资者您好，为应对国际政策变动的风险，且考虑到公司在国际市场耕耘多年，自 2015 年起，公司不断增加海外服务能力的布局，以减少由于贸易摩擦和国际政策变动导致的对公司业务开展的不利影响。感谢您的关注。

问：董事长您好！1.前段时间，友商药明康德的 CGT CDMO 业务有裁员现象，公司怎么看 CGT CDMO 业务的前景？公司在 CGT CDMO 方面

| | |
|----------|---|
| | <p>的进展如何？2.公司 2022 年销售费用为 2.3 亿元、管理费用为 14.98 亿元、研发费用为 2.83 亿元、财务费用为 1.77 亿元，分别增长 47.84%、72.79%、86.02%、662.75%。请问公司相关成本大幅增加的原因是什么</p> <p>答：投资人，您好！</p> <p>1、在大分子药物及细胞和基因疗法等新兴疗法方面，公司将利用已有优势积极拓展客户群，逐步提升业务规模和运营管理效率，发挥大分子药物及细胞和基因疗法的全流程一体化服务平台对公司整体业务的支柱作用，致力于成为多疗法的药物研发服务全球领军企业；</p> <p>2、关于各项费用的变动：</p> <p>1) 与收入相匹配，销售费用本报告期相比上年同期增加 47.84%；</p> <p>2) 随着公司经营规模扩大，管理人员数量和人工成本相应增加，以及本报告期内完成多家公司的并购，综合导致管理费用同比上升 72.79%；</p> <p>3) 公司致力提高研发能力和专业技术水平，持续加大研发投入，研发费用较上年同期大幅度增加；</p> <p>4) 本报告期内财务费用相比上年同期增加人民币 15,381.73 万元，其中：利息费用增加人民币 8,423.81 万元；汇兑损失增加人民币 3,923.71 万元。</p> <p>感谢您的关注。</p> <p>本次业绩说明会投资者共提出 45 个问题，问题汇总表详见本活动记录表附件。</p> |
| 附件清单（如有） | 2023 年 4 月 21 日投资者关系活动记录表附件之业绩说明会问题汇总 |
| 日期 | 2023 年 4 月 21 日 |