

证券代码：000409

证券简称：云鼎科技

云鼎科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-01

日期：2023年4月21日

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
活动参与单位名称及人员姓名	中邮证券、中信保诚、汇丰晋信、华夏久盈、鹏华基金、红土创新、金信、国金、中金资管、中邮理财、招商信诺、英大、华安财保、中欧基金、万家基金、海通证券、中信建投证券、招商基金、嘉实基金、璞林资本、淡水泉、海富通基金、建信保险资管、凯石基金、聚鸣投资、方正富邦、兴证全球、太平洋资管、汇添富基金、Everest、广东正圆私募基金管理有限公司、上海趣时资产管理有限公司、广东初江企业管理合伙企业、长江养老保险股份有限公司
时间	2023年4月21日
地点	公司1916室
形式	腾讯电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 向瑛 证券事务代表 贺业峰
交流内容及具体问答记录	<p>本次会议主要对云鼎科技股份有限公司（“云鼎科技”或“公司”）整体情况及2022年度经营业绩进行沟通交流。主要内容如下：</p> <p>一、简要介绍公司2022年度经营情况及2023年经营目标</p> <p>2022年，云鼎科技深耕能源行业智能化领域，持续深度挖掘智慧矿山、智慧洗选、智慧电力新能源等业务与“新基建”的融合发展效应，不断寻求技术创新与场景应用融合，积极推</p>

动能源科技产品研发和行业应用落地,进一步推动各大业务板块迈入新的发展阶段。

截至 2022 年 12 月 31 日,公司资产总额 24.79 亿元,同比增长 106.66%。2022 年,公司实现营业收入 10.91 亿元,同比增长 114.69%;其中:信息技术服务业务实现营业收入 10.11 亿元,同比增长 131.23%;煤气化专业技术服务业务实现营业收入 0.75 亿元,同比增长 17.87%。2022 年,公司实现利润总额 7,820.73 万元,同比增长 58.60%;实现归属于上市公司股东的净利润 2,509.05 万元,同比增长 42.58%;实现经营活动产生的现金流量净额 1.16 亿元,同比增长 717.21%。

2023 年,云鼎科技秉持建设一流的能源行业数字化解决方案提供商的发展愿景,聚焦能源行业数字化转型,奋力发展工业互联网业务,做强智慧矿山、智慧洗选、智慧电力新能源、智慧化工、数字平台等五大领域,全力打造可规模复制的软硬件产品,整合业界生态合作伙伴资源,提供高质量的有竞争力的整体方案和服务,解决能源行业的安全、智能、节能降耗、增收变革的挑战,着力成为数智世界赋能者。

二、问答环节

1. 公司 2023 年关联交易预计完成情况如何?

答:公司 2023 年度日常关联交易预计金额为 21.36 亿元,其中,2023 年度新签订合同预计金额为 14.54 亿元,以前年度尚未履行完毕的合同将于 2023 年度发生的金额预计为 6.82 亿元。根据公司 2021 年、2022 年日常关联交易完成情况来看,公司当年度日常关联交易实际发生总额占预计总额度的比例约为 45%,2023 年日常关联交易实际完成情况尚需根据本年度各项目具体进展情况确定。

2. 公司 2023 年会有哪些降本增效的措施?

答:一是公司将调整业务结构,控制集成项目规模,提高毛利较高项目的承接比例;二是加强成本控制,加强供应商分级管理,增强公司议价能力,最大限度降低采购成本;三是积极研究税收优惠政策,采取多种方式争取财政补贴,合理减轻公司税费;四是控制人员成本,全年员工招聘人数增速放缓,提高人均创效能力;五是降低财务费用,对子公司融资实施统一管理;六是提升产品竞争力,加大研发投入,加强生态合作。

3. 公司业务来自山能集团内部的占比多少？2023 年外部市场开拓规划是什么？

答：公司 2022 年度来自山东能源集团有限公司（“山能集团”）的营业收入占公司总营业收入的比重为 67.37%。2023 年，公司在完成山能集团信息化、智能化建设项目的同时，积极拓展内蒙、新疆、陕西、安徽等销售区域，努力开发能源行业大型国企等优质客户资源，不断扩大外部市场占有率。

4. 煤矿智能化建设市场空间有多大？

答：根据安永（中国）企业咨询有限公司发布的《智慧赋能煤炭产业新万亿市场》报告：“已有生产型矿井单矿智能化改造升级费用约在 1.49-2.63 亿元人民币，新建型矿井单矿改造费用约在 1.95-3.85 亿元人民币。根据国家能源局于 2019 年发布的《全国煤矿生产能力情况统计》，排除产能过低和已经整改关停的煤矿后，全国煤矿数量近 4,500 座，依照不同产能等级进行改造金额测算后，智慧矿山整体市场规模超过一万亿元人民币，发展前景广阔。”预计与智能化相关的信息基础设施、集成平台的市场规模约为 2000 亿元。

5. 山能集团可以为公司提供哪些支持？

答：山能集团在煤炭、化工、电力、新材料新能源、高端装备制造、现代物流贸易六大行业的专业技术沉淀、丰富资源优势 and 广阔的应用场景为云鼎科技的发展提供强有力的支撑和支持，云鼎科技借助资源禀赋优势不断打磨公司产品、沉淀自身人才和技术、设立标杆项目，提高公司竞争力。

6. 公司后续是否有其他整合计划？资本运作方面有什么规划？

答：公司坚持内生增长和外延并购双轮驱动发展理念，持续加强新技术、新产品的研发和应用、市场开拓等提升公司经营业绩和核心竞争力，同时将积极寻求符合公司发展战略的优质资产，推进资本运作、战略合作等，不断完善优化公司产业布局。

7. 云鼎科技的未来发展方向是什么？

答：云鼎科技主要聚焦矿山、化工、电力和新能源等产业的工业互联网和智能化建设，为客户提供集系统研发、设计、实施、运营、维护于一体的全生命周期服务，通过技术融合、

业务融合打造高科技公司，建设一流的能源行业数字化解决方案提供商。

8. 公司是否有激励措施？

答：公司工业互联网事业部采用项目跟投方式，调动管理层和核心技术业务骨干的积极性和创造性；对子公司实行授权经营管理，充分发挥子公司管理层团队的专业优势，并通过实施超额利润分成等激励方式，调动子公司管理层的积极性和创造性，激发企业的发展活力。

9. 公司研发人员和销售人员数量有多少？公司 2023 年是否有人员招聘计划？

答：截至 2022 年 12 月 31 日，公司员工总数 1050 人。其中，研发和技术人员共 777 人，销售人员 75 人。2023 年，公司将继续实施人才储备策略，全年预计招聘专业技术人员等约 120 人。

10. 公司与华为公司的合作主要在哪些方面，目前进展情况如何？

答：公司与华为公司以能源行业产业数字化和数字产业化发展为突破口，充分整合发挥各自业务及技术创新优势，协同推动物联网、人工智能、5G 等新一代信息技术在全要素、全产业链、全价值链中的深度融合。全面开展矿鸿、人工智能、ICT 基础设施、智慧园区、智能穿戴、矿用终端、人才培养等领域合作。

在人工智能方面，云鼎科技联合华为公司完成了山能集团人工智能训练中心建设，基于 AI 技术解决人工智能开发门槛高、难以规模化复制等问题，以产线化、流水线的方式实现人工智能模型的柔性制造；构建了基于大模型的能源行业智慧大脑，建设了 AI 算法模型生产工厂和逐步开发多个价值场景产品方案，助推形成业界领先的 AI 应用示范标杆。

在智能穿戴、矿用终端方面，基于华为智能穿戴设备开发职业健康管理系统，针对特殊作业环境员工，通过实时监测员工生命体征、意外情况主被动告警等系统功能，实现了煤矿职业健康管理智能化、精准化；将华为矿鸿系统加持至智能矿灯、手表、便携仪等设备中，借助矿鸿“软总线”“近场发现”等能力，实现了更加丰富、智能的交互感知，如感知周边环境信

	<p>息、端云协同、远程控制等应用场景，革新人机交互方式，提高作业效率，为人员安全保驾护航。</p> <p>在井下新一代网络产品方面，公司与华为公司合作研发业内首款支持硬切片 5 万兆路由器、首款本安万兆路由器、高性能 WIFI6 基站、全本安 F5G 系列产品、5G700M DMN 系列产品，具有支持网络切片一网多用、超大带宽弹性扩展、智能运维快速定障等特性，有效支撑煤矿视频拼接、5G 远控、人工智能等网络迭代需求。</p> <p>11. 公司与华为在盘古大模型的合作模式是什么样，分别扮演什么角色？</p> <p>答：云鼎科技基于华为提供通用的盘古大模型训练平台打造以煤炭行业为主的能源行业大模型训练工具，孵化出能源行业特色的视觉识别、多模态、图网络和 NLP 等核心算法模型。同时，云鼎科技深挖煤矿、选煤、化工、电力新能源等行业的价值应用场景，沉淀出真正适合能源行业需要的可规模化复制的 AI 模型，打造具有高精度、强泛化性、场景适应性的云边协同的人工智能产品和方案。目前已应用于煤矿安全生产现场。下一步，双方将进一步发挥各自产业和技术优势，逐步将合作范围拓展到新能源、化工、新材料等多个业务领域。</p> <p>12. 公司与梅安森、龙软科技等同行公司的区别是什么？</p> <p>答：公司与梅安森、龙软科技等公司在煤矿智能化建设的细分领域和产品均有差异。云鼎科技致力于建设一流的能源行业数字化解决方案综合服务商，为能源行业提供集系统研发、设计、集成、运维于一体的全生命周期服务。公司秉承精诚合作态度，构建开放生态体系，与业界友商携手共同服务好能源行业客户。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无