

证券代码：301326

证券简称：捷邦科技

捷邦精密科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023年4月24日
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络文字互动
上市公司接待人员姓名	捷邦精密科技股份有限公司 董事长 辛云峰先生 捷邦精密科技股份有限公司 董事、总经理 殷冠明先生 捷邦精密科技股份有限公司 财务总监 潘昕女士 捷邦精密科技股份有限公司 董事会秘书 李统龙先生 捷邦精密科技股份有限公司 独立董事 罗书章先生 中信建投证券股份有限公司 保荐代表人 黄灿泽先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>公司是一家专业的精密功能件和结构件生产服务商，能全程参与大客户新产品导入过程，具备研发驱动生产的一站式综合服务能力。公司致力于成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商，在精密功能件和结构件业务基础上，开发出在力学、导电等方面有相对优势的碳纳米管产品，主要应用于锂电池领域。公司是苹果公布的2018财年、2020财年和2021财年全球主要供应商。公司碳纳米管产品已取得宁德时代供应商代码，目前已向宁德时代少量测试供货。</p> <p>2022年，在全球经济环境复杂多变、宏观经济增速放缓、消费电子行业需求低迷等外部因素的影响下，公司业绩也受到了一定的影响。报告期内，公司实现营业收入1,034,452,364.01元，同比增</p>

长3.32%；实现归属于上市公司股东的净利润85,839,800.65元，同比减少9.91%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润93,225,531.97元，同比增长9.12%。

未来，公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户，深入挖掘优质服务需求，以材料应用创新为基础，以自动化生产与智能化制造为手段，以信息化平台与现代化管理为支撑，不断提升智能制造能力，拓展产品应用领域，为客户提供高效优质的全方位服务。

二、提问环节

1. 公司单壁管目前正处于实验室制备阶段，是否可以理解成公司已经掌握了单臂管的制备方法，只需要设备就可以大批量生产？公司的单臂管质量如何？是否在同行业具备竞争力？

答：尊敬的投资者，您好。公司的单壁碳纳米管目前已完成实验室试制阶段，公司会结合单壁碳纳米管应用需求自主研发适宜量产的技术方案。此外，公司在碳纳米管产品业务方面的研发技术优势包括（1）公司自主设计用于碳纳米管生产的流化床工艺及设备，在满足工业化生产需求的同时实现了温度、压力、气体流量等关键工艺参数的有效控制，最终保证碳纳米管产品的成本、品质及性能的平衡。（2）碳纳米管产品的制造主要采取化学气相沉积法，其技术关键是催化剂的配方与制备技术。公司自主研发铁、钴、镍基催化剂及相应载体的催化剂制备技术，可以保证公司碳纳米管产品的持续升级。（3）公司掌握碳纳米管浆料制备全链条核心技术，自主制备分散剂的独特技术。在水分及杂质控制，纯度和导电性的平衡，流变稳定性的调控，多种导电剂的复合已形成综合优势，已成功开发低粘度、高固含、高纯度、耐高电压、高稳定性的水性、油性导电浆料产品。感谢您的关注。

2. 公司上市至今，一直处于破发，是什么原因？公司有何举措保障投资者收益？

答：尊敬的投资者，您好。公司股价受宏观经济、国家政策、市场行情、投资者预期等多重因素影响，为对股东利益有所保障，公司始终坚持稳健发展的经营风格。目前公司经营一切正常，公司董事会及管理层对未来发展充满信心。公司将立足高端精密功能结

构件、新材料两大应用领域，形成新的利润增长点，力求从消费电子行业拓展至新能源锂电行业，从精密功能件研发制造企业稳步升级新材料开发应用能力，成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商。公司、控股股东、实际控制人、非独立董事以及高级管理人员均在发行前就公司上市后三年内稳定公司股价作出了相应承诺，该承诺包括了启动股价稳定预案的具体条件和稳定股价的具体措施及程序，具体详见公司招股说明书中“附录：与投资者保护相关的承诺”等披露内容。感谢您的关注。

3. 目前整个竞争加剧，势必会在毛利率水平上有所体现，公司有何应对措施

答：尊敬的投资者，您好。关于毛利率的应对措施主要如下：

1、通过自身研发能力的优势，开发高附加值、毛利率较高的的功能件及结构件产品；2、通过创新生产工艺，优化生产流程，提高生产自动化程度，提升公司产品的良品率，节约材料，降低生产成本；3、将进一步拓展精密功能件及结构件的应用领域，在保障传统消费电子产品如笔记本电脑、平板电脑等功能件和结构件业务的同时，加强智能家居产品、智能穿戴设备、无人机等领域相关产品的研发、生产与销售，同时探索向MR（混合现实）、充电桩、户用储能、图形处理器等领域延伸，力争使公司在下游行业的不断增长中占据更大的市场份额并形成新的利润增长点。感谢您的关注。

4. 请领导介绍一下公司在研发方面的投入情况以及研发优势。

答：尊敬的投资者，您好。公司2022年研发投入6949.37万元，较上年同期增长4.09%；研发投入占营业收入比为6.72%，研发人员231人，较上年同期增长19.69%。研发能力是公司深度参与客户产业链、获取订单、保证盈利能力的基础。公司形成了完善的研发体系，通过内部培养和外部引进的方式建立了一支专业结构合理、研发经验丰富、梯队建设完善的技术研发队伍，并保持较高的研发投入，密切跟踪市场需求及行业技术发展趋势，不断加强技术的积累和创新，持续提升公司的研发能力。截至2022年12月31日，公司及子公司已取得发明专利17项、实用新型专利133项，对产品的关键技术形成了多项自主知识产权。1、在精密功能件及结构件业务方

面的研发技术优势包括：通过多年的积累发展，公司分别在精密功能件及结构件方面材料的开发与应用、产品生产工艺的创新与研发等方面取得了一定优势，具体情况如下：（1）材料的开发与应用公司建有通过了中国合格评定国家认可委员会（CNAS）认可的实验室，购置了先进的仪器设备，招募了一批拥有丰富研究经验的研发人员，能对行业中涉及的相关材料从力学、光学、电学、热学、导热性、可靠性等方面进行性能测试。公司针对性能测试结果，设计合适的生产工艺，使单一材料在生产的过程中或不同材料在复合生产的过程中保持自身优良性能，进而实现产品拟达到的功能。同时，公司还能够根据客户的需求，针对相应的材料或产品进行实际应用模拟测试，为客户提供更多的服务。公司能够独立地为客户提供包括材料寻找、材料验证、材料应用、材料配型等一系列服务，提高了公司的产业链价值。（2）产品生产工艺的创新与研发公司的精密功能件产品可以同时实现多种功能，其加工要求较高：首先，在高速加工、精密贴合及加工环境精准要求的条件下，产品结构一旦到达5层以上，每多一层材料复合的加工难度将大幅增加；其次，公司产品中有众多需要特别处理的微小加工细节，如在同一平面中加工出精准孔洞、微小凸出、肉眼无法识别的高度差等；为实现下游客户制造服务商或组件生产商的自动加工需求，这些孔洞、凸出等产生的废料又需要实现100%排除，这些要求从不同维度增加了产品的生产难度。公司通过多年的技术研发和积累，掌握了复杂柔性精密功能件集成加工成型技术、基于CCD视觉检测小孔废料技术、散热类材料多层次加工成型工艺技术、排版定位贴装技术等多项核心技术，并通过不断增加先进的自动化生产设备，定制化及自主改进生产设备、优化精密模具设计、创新工艺流程等方式，实现了原材料复合、模切、排废等多种工艺流程一体化、自动化和智能化作业，逐渐改变了过去高度依赖生产人员经验的局面，提高了产品的生产效率及良品率。2、在碳纳米管产品业务方面的研发技术优势包括：（1）公司自主设计用于碳纳米管生产的流化床工艺及设备，在满足工业化生产需求的同时实现了温度、压力、气体流量等关键工艺参数的有效控制，最终保证碳纳米管产品的成本、

品质及性能的平衡。（2）碳纳米管产品的制造主要采取化学气相沉积法，其技术关键是催化剂的配方与制备技术。公司自主研发铁、钴、镍基催化剂及相应载体的催化剂制备技术，可以保证公司碳纳米管产品的持续升级。（3）公司掌握碳纳米管浆料制备全链条核心技术，自主制备分散剂的独特技术。在水分及杂质控制，纯度和导电性的平衡，流变稳定性的调控，多种导电剂的复合已形成综合优势，已成功开发低粘度、高固含、高纯度、耐高电压、高稳定性的水性、油性导电浆料产品。感谢您的关注。

5. 公司境外销售占比一直较高，国内市场占比较少，在这方面是如何规划的，后续是否考虑将重心转移到国内？

答：尊敬的投资者，您好。公司目前营业收入主要来源于消费电子行业的头部企业。基于消费电子行业的现有竞争格局，以及公司持续拓展国内外顶尖终端品牌厂商的大客户战略，也决定了公司客户集中度及外销占比相对较高的特点。对此公司采取的应对措施如下：1、加强与现有的制造服务商和组件生产商的合作，通过现有的制造服务商和组件生产商进入新的终端品牌供应链；2、在保持公司现有消费电子精密功能件及结构件业务的基础上，横向拓展精密功能件及结构件的应用场景，开拓新市场和新的终端品牌；3、加快发展新材料业务，力求尽快进入新能源锂电头部客户量产供应商序列，完善公司在新材料领域的产业及战略布局，实现公司业务多元化。感谢您的关注。

6. 请问辛董事长：中美博弈对公司业绩和今后发展有没有影响？如有请问有多大？

答：尊敬的投资者，您好。公司消费电子领域产品，终端客户以苹果、谷歌、亚马逊等全球头部客户为主，海外客户营收占公司整体营收比例较高。目前公司与该类客户沟通情况良好，也在根据客户需求及公司业务战略，逐渐开展海外产能布局，公司亦寻找机会扩大与国内终端品牌的合作深度和销售规模；同时，公司已在锂电新材料领域有所布局，开发出碳纳米管导电浆料产品，该产品现有及潜在客户，均系国内大客户，未来随着新材料业务的发展，国内市场的销售额占比也将有所提升。公司也将密切关注国际政治经

济形势变化对业务的影响，积极调整经营策略。感谢您的关注。

7. 公司如何应对目前消费电子整个行业景气度下滑的趋势，未来有什么规划？

答：尊敬的投资者，您好。公司未来将持续投入技术研发，加强人才培养，立足高端复杂类功能件、多功能结构件产品，拓展新材料开发及产品应用领域，以行业创新者为目标，成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商。在消费电子产品领域，公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户，深入挖掘优质客户服务需求，以材料应用创新为基础，以自动化生产与智能化制造为手段，以信息化平台与现代化管理为支撑，不断提升智能制造能力，在现有产品应用领域的基础上，不断拓展产品应用领域，为客户提供高效优质的全方位服务。在新能源领域，公司将加大力度推动碳纳米管导电浆料产品在大客户的量产进度，打造新的利润增长点。感谢您的关注。

8. 募投项目延期是什么原因呢，是否会对公司造成较大影响？

答：尊敬的投资者，您好。该部分募投项目主要系针对消费市场进行的精密功能件及结构件产品产能扩充。在实际执行过程中，受到国内外地缘形势、行业内整体市场需求变化等因素的影响，为保障公司股东利益及业务可持续发展，公司在实施项目过程中结合市场环境进行了动态调整，使得项目的实际投资进度与原计划投资进度存在一定的差异。目前公司经营状况一切正常，客户需求及现有产能可以获得一定的动态匹配，募投项目延期不会对公司造成较大的负面影响。感谢您的关注。

9. 公司目前碳纳米管导电浆料板块目前的进展，客户情况以及目前的产能情况

答：尊敬的投资者，您好。公司碳纳米管导电浆料产品产能布局方面，公司控股子公司东莞瑞泰新材料科技有限公司已在东莞市形成年产2万吨碳纳米管导电浆料的成熟产线。同时，为配合大客户重要项目量产需求，公司控股子公司瑞泰新材于2022年4月19日与江安县人民政府签订了《江安县年产5000吨碳纳米管和3.6万吨CNT导电浆料投资协议书》，提前布局碳纳米管及碳纳米管导电浆

料产能。公司目前已经取得约8.3公顷的项目用地，后续环评、能评、安评等手续正稳步推进。公司碳纳米管客户方面，目前公司碳纳米管导电浆料产品已经量产交付的客户包括多氟多、正力新能、鹏辉能源等，宁德时代正少量供货。感谢您的关注。

10. 对于碳纳米管导电浆料的未来前景怎么看？公司在这一板块未来如何规划

答：尊敬的投资者，您好。碳纳米管作为新型导电剂具有广阔的前景，其主要作用是提升正负极的导电性，且导电剂是锂电池的关键辅材。从技术层面看，碳纳米管相比传统导电剂更能实现快速充放电，提升电导率，改善倍率性能，且在锂电池的热稳定性、能量密度、寿命性能等方面都有显著作用。碳纳米管除了用于锂电池导电剂外，还可拓展的潜在应用领域主要有导电塑料（提升导电性和结构强度）、金属基复合材料、润滑油、防腐控制涂层产品等领域的应用。公司未来将进一步加大碳纳米管业务的投入，践行行业大客户战略，持续拓展宁德时代、比亚迪等行业内领先客户，力求尽快进入其量产供应商序列公司，同时，公司将进一步做好降本增效，利用工艺改进、品质管控、产业链一体化等手段降低产品成本，提供产能利用率。感谢您的关注。

11. 公司碳纳米管导电浆料业务板块目前的核心竞争力？

答：尊敬的投资者，您好。公司碳纳米管导电浆料业务具备核心竞争力，主要体现在（1）公司自主设计用于碳纳米管生产的流化床工艺及设备，在满足工业化生产需求的同时实现了温度、压力、气体流量等关键工艺参数的有效控制，最终保证碳纳米管产品的成本、品质及性能的平衡。（2）碳纳米管产品的制造主要采取化学气相沉积法，其技术关键是催化剂的配方与制备技术。公司自主研发铁、钴、镍基催化剂及相应载体的催化剂制备技术，可以保证公司碳纳米管产品的持续升级。（3）公司掌握碳纳米管浆料制备全链条核心技术，自主制备分散剂的独特技术。在水分及杂质控制，纯度和导电性的平衡，流变稳定性的调控，多种导电剂的复合已形成综合优势，已成功开发低粘度、高固含、高纯度、耐高电压、高稳定性的水性、油性导电浆料产品。感谢您的关注。

12. 目前宁德时代和比亚迪开始批量供货了吗？

答:尊敬的投资者，您好。公司控股子公司东莞瑞泰新材料科技有限公司目前已获得宁德时代和比亚迪的供应商代码，其中宁德时代已开始少量供货，但由于大客户产品验证周期较长，批量产线的材料切换过程较为复杂，目前公司仍与大客户在就产品适配性、批量生产方案等正密切沟通中。此外，比亚迪仍处于试产及商务谈判阶段，未正式供货。未来，公司将继续密切关注大客户需求，加大投入，用专业的解决方案为客户实现更多价值，早日实现大客户的批量交货。感谢您的关注。

13. 消费电子板块公司目前比较有优势的产品有哪些？

答:尊敬的投资者，您好。公司消费电子领域产品主要为精密功能件及结构件，产品主要应用于平板电脑、笔记本电脑、一体机电脑、智能家居、3D打印、无人机等消费电子领域。公司精密功能件及结构件产品已实现多种材料精密复合，实现了散热、连接、保护、防干扰、防尘、绝缘、标识、遮光、减震、缓冲、密封、导电、支撑、屏蔽、紧固等两种或两种以上功能。在高速加工、精密贴合及加工环境精准要求的条件下，精密功能件及结构件产品结构一旦到达5层以上，每多一层材料复合的加工难度将大幅增加，公司擅长多层复合的精密功能件及结构件产品的研发与生产，最复杂的量产产品多达18层复合材料结构。感谢您的关注。

14. 目前江安县项目的进展情况如何了？

答:尊敬的投资者，您好。公司控股子公司东莞瑞泰新材料科技有限公司江安县项目已取得该项目约8.3公顷的建设用地。目前该项目正按预期规划开展项目建设，环评、能评、安评等手续正稳步推进，项目预计在2024年上半年开始投产。感谢您的关注。

15. 公司什么时候举行投资者现场交流活动，希望有机会跟各位领导交流一下。

答:尊敬的投资者，您好。公司将于2023年4月28日（星期五）15:00在广东省东莞市松山湖凯悦酒店举办2022年年度股东大会，欢迎各位股东前往现场交流。出席本次股东大会的股东为截止2023年4月25日持有公司股份的普通股股东或其代理人，请各位股东提

前做好参会登记，本次年度股东大会具体内容详见公司披露于巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）的《关于召开2022年年度股东大会的通知》（公告编号：2023-015）。同时，公司欢迎各位股东和投资者随时到公司现场交流。感谢您的关注。

16. 请领导介绍一下公司未来的战略发展规划，谢谢

答：尊敬的投资者，您好。公司未来将持续投入技术研发，加强人才培养，立足高端复杂类功能件、多功能结构件产品，拓展新材料开发及产品应用领域，以行业创新者为目标，成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商。在消费电子产品领域，公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户，深入挖掘优质客户服务需求，以材料应用创新为基础，以自动化生产与智能化制造为手段，以信息化平台与现代化管理为支撑，不断提升智能制造能力，在现有产品应用领域的基础上，不断拓展产品应用领域，为客户提供高效优质的全方位服务。在新能源领域，公司将加大力度推动碳纳米管导电浆料产品在大客户的量产进度，打造新的利润增长点。感谢您的关注。

17. 碳纳米管什么时候能大批量供给宁德时代？

答：尊敬的投资者，您好。公司控股子公司东莞瑞泰新材料科技有限公司目前已获得宁德时代的供应商代码，且已开始少量供货，但由于大客户产品验证周期较长，批量产线的材料切换过程较为复杂，目前公司仍与大客户在就产品适配性、批量生产方案等正密切沟通中，公司亦将继续密切关注大客户需求，用专业的解决方案为客户实现更多价值，加大投入，争取早日获得大客户的批量交货。感谢您的关注。

18. 宁德时代发展凝聚态电池是否对公司的碳纳米管行业有积极影响

答：尊敬的投资者，您好。碳纳米管在力学、电学、热学和化学稳定性等方面较传统导电剂有明显优势，可以应用于凝聚态电池。公司认为碳纳米管作为新型导电剂具有广阔的前景。感谢您的关注。

19. 公司的单壁碳纳米管什么时候可以量产？

	<p>答:尊敬的投资者,您好。公司的单壁碳纳米管现已完成实验室试制阶段,目前公司正在结合市场的需求,自主研发适宜量产的技术方案,感谢您的关注。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年4月24日