

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

楚天科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-003

调研活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称及人员姓名	参会名单见附件
时 间	2023 年 4 月 25 日 09:00-10:15
地 点	电话会议
上市公司接待人员姓名	投资与发展总裁兼董事会秘书：周飞跃 财经总裁兼财务总监：肖云红 证券事务代表：黄玉婷 证券事务专员：周德伟
交流活动内容	主要关注的问题与回复如下： 1、公司 2022 年及 2023 年一季度经营情况介绍。 2022 年度公司实现营业收入 64.46 亿元，较上年同期增长 22.54%，归属于上市公司扣非后净利润 5.37 亿元，较上年同期增长 4.62%，剔除股权激励影响后上市公司扣非后净利润 6.12 亿元，较上年同期增长 19.21%。 2023 年一季度公司实现营业收入 15.53 亿元，归属于上市公司扣非后净利润 1.42 亿元，较上年同期增长 3.67%。 2022 年，SUT、微球业务实现了从 0 到 1 的突破，与原有的生物反应器、配液系统、层析超滤组成的大生物工程整体解决方案实现了较快增长；成立控股子公司楚天思为康基因科技（长沙）有限公司，打造楚天生物医药与生命科学产业链，业务向生命科学领域延伸，持续完善产业链布局；在高比例的研发投入支持下，新成品逐年增加，连续式 BFS、特殊制剂、核药产品相继落地并形成订单；大力拓展国际市场，多个国际 SSC 成立，

<p>交流活动内容</p>	<p>出口业务持续增长。</p> <p>2023 年公司在产业链布局、新产品开发、制造交付质量提升、国际市场开拓、产能建设、降本增效等方面，会继续坚持既定战略稳步推进。</p> <p>2、2023 年的毛利率趋势？</p> <p>2023 年，供应链有所改善，成本端公司也有降本规划，同时提升内部制造交付效率，销售方面增强差异化竞争，今年全年综合毛利率预计会维持在稳定水平左右。</p> <p>3、公司填料、SUT 产品的客户有哪些以及未来规划？</p> <p>填料领域：实验室的小试、中试产品已出，已有部分产品正在客户方试用，反响较好，并且已有销售订单，但金额还不大。面向的客户有生物药、诊断试剂、原料药、兽药、化妆品等行业。我们已开工建设一期 5 亿产能的工厂，争取今年建成投产，今年新增订单规划过千万元。</p> <p>一次性耗材领域：已完成质量体系认证，目前已有销售订单。已在宁乡建成 2 亿产能，未来还将根据发展需要，建设 8-10 亿的产能，用于膜材、管路、阀门、接头、袋子等的生产。今年新增订单规划上亿元。</p> <p>4、今年 ROMACO 的增长有什么规划？</p> <p>新增订单规划 10%左右的增长。</p> <p>5、公司 2022 年现金流为负的原因？</p> <p>由于去年供应链受到影响，为保证公司正常交付，公司进行了关键原材料、关键元器件的战略备货；前期的银行承兑汇票大量在去年到期承兑；进口件等供应商现金结算比例提高，此三个情况，增加了公司的现金支付。</p> <p>2023 年一季度较同期来看，供应链有所缓解，销售回款额同比增加，现金流同比也是转好的。</p> <p>6、今年与去年同期相比，客户来司访问量有增长吗，转化为有效订单的时间有多长？</p> <p>目前来看，现场沟通交流畅通了。客户考察频繁，近几个月来司考察的客户批次同期增长较多。转化为有效订单的时间</p>
---------------	--

<p>交流活动内容</p>	<p>要看具体情况，时间不等。</p> <p>7、去年 ROMACO 的经营情况怎么样？</p> <p>2022 年，俄乌冲突、全球经济形势的下滑等多因素，影响了 ROMACO 公司原材料价格和供应链交期，导致订单延迟交付，影响了现金流和营收、利润等。但其去年新增订单同比有增长，整体竞争力是提升的。今年 ROMACO 的客户访问量在提升，订单形势向好，ROMACO 经营团队对今年的经营充满信心。</p> <p>8、公司 2023 年新增订单有什么规划？</p> <p>新增订单希望能够逐年提升。</p> <p>9、国内客户出海订单和国际本土客户订单，哪部分占公司国际业务订单比重更大？</p> <p>都有，但是以海外本土客户为主。</p> <p>10、疫苗红利过后，公司的增长点有哪些？</p> <p>①与生物制药有关的工艺设备、仪器、耗材等。硬件设备含：细胞或病毒的提取、培养、分离、纯化、超滤、配液、无菌分装、检测后包等相关设备。</p> <p>②研发投入持续增加，新产品不断扩增，产品链条增加，将带来新的产品市场。</p> <p>③高端设备领域的进口替代，以及行业集中度的提升。</p> <p>④强力拓展海外业务，重点市场建销售服务公司，促进出口业务提升。</p> <p>11、公司研发投入和资本开支未来的规划是什么？</p> <p>公司一直认为研发管未来，为继续保持技术领先优势，提升竞争力，公司会继续保持营收一定比例的研发投入。</p> <p>公司的产能建设和投资支出，会基于公司的业务增量及发展战略来逐步实施。</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 4 月 25 日</p>

附件：本次电话会议参会信息表

序号	公司
1	AIHC Capital
2	Cape Asset
3	Green Court
4	Indus Capital Group
5	LYGH Capital
6	Principal
7	Telligent
8	Willing Capital
9	安信基金
10	安信证券资产管理部
11	百嘉基金
12	宝盈基金
13	北海恒睿信投资
14	北京磐沣投资
15	北京跃微创业投资
16	北京征金资本
17	彼得明奇
18	博时基金
19	博裕资本
20	博远基金
21	财通资管
22	创金合信基金
23	大成基金
24	大家资产
25	淡水泉资本
26	东北证券
27	东方嘉富资产
28	东方证券自营
29	东方资管
30	东吴基金

序号	公司
31	东兴基金
32	方正证券
33	富达基金（香港）
34	歌斐资产
35	格林基金
36	个人投资者
37	观富资产
38	广东狐尾松资产
39	广发基金
40	广州国聚创业投资
41	国海富兰克林
42	国金证券
43	国盛证券
44	国寿安保基金
45	国泰基金
46	国信证券
47	海通证券
48	恒健远志
49	恒越基金
50	红筹投资
51	红塔红土基金
52	泓澄投资
53	华融证券
54	华泰证券
55	华泰证券资管
56	华泰证券自营
57	华夏基金
58	建银国际
59	江苏瑞华投资
60	金信基金
61	景林资产

序号	公司
62	君和资本
63	康曼德资本
64	礼来亚洲基金
65	泸州汇鑫实业
66	茂典投资
67	茂源财富
68	南京璟恒投资
69	内蒙古融丰投资
70	磐厚蔚然私募基金
71	平安资本
72	锐方私募基金
73	瑞腾投资
74	三希资本
75	上海安铁同信企业管理合伙企业
76	上海步耘投资
77	上海崇山投资
78	上海方物私募基金
79	上海海岸号角私募基金
80	上海怀澄私募基金
81	上海泾溪投资
82	上海景林资产
83	上海深梧资产
84	上海万丰友方投资
85	上海禧弘资产
86	上海易正朗投资
87	上海永达投资
88	深圳前海君创基金
89	深圳前海天下溪资本
90	深圳市创易资本
91	深圳市君茂投资
92	深圳市凯丰投资

序号	公司
93	深圳市麦星投资
94	深圳市前海进化论资产
95	深圳市兴海荣投资
96	深圳同利德资产
97	施罗德基金
98	时真资本
99	太平基金
100	泰康资产
101	泰信基金
102	天风证券
103	通和投资
104	万方资产
105	文渊资本
106	西部利得基金
107	西南证券
108	相聚资本
109	兴业银行资产管理部
110	兴业证券
111	玄卜投资
112	阳光资产
113	银杏全球
114	永赢基金
115	涌峰投资
116	涌容资产
117	圆信永丰
118	源乘投资
119	长盛基金
120	招商证券
121	浙江观合资产
122	浙江佳恒创业投资
123	浙商证券

序号	公司
124	真脉投资
125	正圆投资
126	中庚基金
127	中航基金
128	中金
129	中融基金
130	中新融创资本
131	中信建投
132	中信期货
133	中信证券
134	中银国际资管
135	中银基金
136	中银基金
137	中邮证券
138	重庆穿石投资
139	重庆德睿恒丰资产
140	重阳投资
141	佐佑资本