证券代码: 300807 证券简称: 天迈科技

## 天迈科技投资者关系活动记录表

编号: 2023-002

投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	√业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□电话会议
	□其他: _(请文字说明其他活动内容)_	
参与单位名称 及人员姓名	参与网上业绩说明会的不特定投资者	
时间	2023年4月27日	
地点	公司五楼会议室	
公司接待人员 姓名	董事长兼总经理郭建国先生、副董事长兼董事会秘书刘洪宇先生、财务总监王	
	萌女士、独立董事吴跃平先生。	
	1、公司已连续亏损三年,请	问是什么原因?
		<b>问是什么原因?</b> 行业,主要客户群体是各地公交公司。
	答:公司所处行业是智慧公交	
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行	行业,主要客户群体是各地公交公司。
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业
投资者关系活动	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难,
投资者关系活动主要内容介绍	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、 建设、公交车采购等需求出现明显	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难, 欠薪现象时有发生,公交公司信息化
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、 建设、公交车采购等需求出现明显 给公司业务拓展造成较大影响,因	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难, 欠薪现象时有发生,公交公司信息化 是减少,智慧公交行业需求下滑严重,
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、 建设、公交车采购等需求出现明显 给公司业务拓展造成较大影响,因 并未出现大规模的客户流失现象,	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难, 欠薪现象时有发生,公交公司信息化 是减少,智慧公交行业需求下滑严重, 即此公司近三年业绩出现下滑。但公司
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、 建设、公交车采购等需求出现明显 给公司业务拓展造成较大影响,因 并未出现大规模的客户流失现象, 代的情形,公司核心产品在市场上	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难, 欠薪现象时有发生,公交公司信息化 起减少,智慧公交行业需求下滑严重, 即公司近三年业绩出现下滑。但公司 也未出现公司核心产品被竞争对手替
	答:公司所处行业是智慧公交 2020年初疫情爆发,给公共交通行 普遍面临客流量下滑、收入和政府 据公开新闻报道,公交公司停运、 建设、公交车采购等需求出现明显 给公司业务拓展造成较大影响,因 并未出现大规模的客户流失现象, 代的情形,公司核心产品在市场上 续经营不存在重大风险。公司也已	行业,主要客户群体是各地公交公司。 行业造成较大冲击。三年来,公交企业 补贴减少、防疫成本减少等诸多困难, 欠薪现象时有发生,公交公司信息化 是减少,智慧公交行业需求下滑严重, 出此公司近三年业绩出现下滑。但公司 也未出现公司核心产品被竞争对手替 工仍具有竞争力和技术先进性,公司持

来源,努力改善公司经营状况,争取以更好的业绩回报投资者。

2、公司今年一季报业绩依旧亏损,尚未扭亏,且订单也不如往年 同期,请问是何原因导致?是否正常,公司有哪些应对措施,今年能否 实现业绩上的扭亏为盈?

答:公司主要客户群体是公交企业,通常受其年度采购预算及审批 周期影响,公交企业的采购业务在下半年进行招标、验收和项目结算较 多,公司销售收入一般在下半年,尤其是第四季度较高。因此从往年看, 公司一季度收入普遍较少,出现经营性亏损。另外,今年初疫情防控措 施调整,行业需求复苏需要一定的传导周期,同时也受地方政府财政状 况影响。今年公司会加大产品的研发和产品的推广力度,增加销售和市 场端投入,加快已签署合同项目的实施交付。同时,探索新行业发展机 会,增加公司收入来源,培育新的利润增长点。

## 3、智慧公交行业整体市场规模较小,公司未来将开拓哪些新的业 务来增加收入?

答:公司一方面继续保持智慧公交业务的发展优势,扩大产品的市场占有率,稳固市场地位;另一方面,围绕大交通行业进行拓展,进入智慧交通其他细分领域。同时向汽车智能网联方面发展,开发智能驾驶舱等产品,进入汽车电子行业。目前新业务正在筹划阶段,尚未给公司带来应收和利润,敬请投资者注意投资风险。

## 4、公司未来发展战略是什么?

答:未来公司一方面会继续保持在智慧公交领域的发展优势,深挖行业需求,推动公交企业运营数字化转型,更好地服务公众出行。另一方面公司也会创新收入模式,开拓新的业务,主要在以下几方面:1、充分利用公交客户资源优势,与公交企业协同发展,帮助公交企业丰富出行服务方式、开展多元化经营,同时为公司创造新的业务;2、利用公司在车联网、卫星定位、5G、人工智能等领域的技术优势,向汽车智能网联方面发展,开发智能驾驶舱等产品,切入汽车电子新赛道;3、开展 SaaS 化服务,推动公司向软件公司转型,由卖产品向卖服务转变。

日期 2023年4月27日