

证券代码：300403

证券简称：汉宇集团

汉宇集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023 - IR002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023年04月27日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 石华山 董事、副总经理 郑立楷 董事、副总经理、财务负责人 马春寿 副总经理、董事会秘书 徐栋林 独立董事 乐君波 同川科技总经理 沈晓龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.您好石化山先生看您有减持公司的股票是自己资金需求吗还是对公司不看好呢</p> <p>答：（1）因为还有股票质押贷款，为防范不续贷或者找不到续贷的公司，为防止汉宇集团的董事长失信，律师建议我还是持续发布减持公告。（2）我投资了欧佩德伺服电机，有时需要一些资金。（3）挺舍不得减持汉宇的股票。</p> <p>2.一直让投资者亏钱的公司是好公司吗？老板究竟</p>

是否需要资本市场壮大公司吗？

答：从上市以来，公司的利润一直处于增长趋势，而且利润率不错。但是股价受多因素影响。

答：感谢您对汉宇集团的关心，如果永远让投资者亏钱的公司肯定不是好公司，汉宇集团一直立足家用电器排水泵主业，并努力拓展进水阀、新能源汽车电子水泵、同川科技谐波减速器、智能水疗马桶等业务板块，目前上述业务板块发展良好，未来也一定能够给集团带来新的利润增长点。所有这些，才是汉宇股价的坚定基石，汉宇集团也每年都拿出必要的利润给所有股东分红。汉宇集团会一如既往把各业务板块做实做强，稳步发展、壮大公司。

3.23年第一季度的经营情况如何？是否能够满足预期？

答：一季度市场需求不疲软，公司经营业绩总体上符合公司预期，一是营收稳定，二是净利润和扣非净利润均实现了不错的增长。

4.贵司出口销售是以什么货币结算？如何应对汇率波动带来的影响

答：公司出口销售主要以美元和欧元结算，对于外币收入，公司通过远期结汇、掉期等套期保值手段来对冲汇率，另外，公司和境外客户的交易定价引入汇率挂钩因子，从近年的结果来看，效果良好。

5.做为高新技术企业，请问公司目前专利情况

答：截至2022年12月31日，公司已获得授权专利总数为619项，拥有计算机软件著作权25项。

6.公司有在安徽投资吗？铜陵汉宇新能源汽车科技有限公司与公司是什么关系？

答：公司目前在安徽没有股权投资，公司对铜陵汉

宇新能源公司没有任何直接或间接股权投资关系。

7.甜的电器、汉宇电器厂房目前是否已经开始生产？预计今年产能如何？

答：甜的电器、汉宇电器厂房目前已经建成并投入使用，目前包括磁芯、进水阀、电动汽车用电子水泵以及充电桩等均陆续搬迁到新厂区生产。目前暂有部分场地出租，未来公司将根据生产规模的扩大陆续加大产能。

8.请问公司减持还会继续吗？减持了2年为何不尽快完成减持？

答：因为我本人还有质押贷款，为防范证券公司不再续贷或者找不到其他证券公司贷款，在还有质押贷款的情况下，我会持续公告减持。因为2017年，我被华泰证券逼得很难过，当时，我公告半年内不减持，而期间2.1亿元在华泰证券的质押贷款要归还（不续贷）。但是，大家应该可以看到，我减持都不在盘中减持，而是盘后减持。而接手的人为了赚钱，后续会帮忙抬高股价。我不知道这样理解对不对。另外，因为一些投资的需要，也会需要一些小资金，但总体上，我舍不得减持汉宇集团的股票。

9.您好，沈总。请问同川科技的工业机械手臂和谐波减速器的技术竞争力如何？为什么多年不盈利？是否考虑研发人形机器人关节？

答：同川在前期一直专注于机器人核心产品开发，当前谐波减速机产品逐步获得国内外客户认可，随着销售规模的扩大，我们会尽快努力实现盈利。公司有开发包括人形服务机器人在内的机器人传动关节，谢谢。

10.优巨新材一季报同比增长多少？

答：你好！有关优巨新材的具体财务数据请参阅公

司披露报告和优巨IPO预披露文件。

11.GPT能和同川科技产品进行结合吗？

答：您好，公司主营谐波减速机产品，可提供给结合类似于GPT人工智能系统的机器人或其它硬件产品。

12.公司下游终端产品有哪些自主品牌？销售情况怎样？

答：公司目前自有品牌下游终端产品包括：米诺斯智能马桶、地尔水疗马桶、微充纯电动车辆用充电桩。智能及水疗马桶主要通过电商零售、经销商零售以及工程渠道进行销售，销量正稳步增长。充电桩主要是通过零售及工程渠道进行销售，随着国家新能源汽车的普及，销售向好。

13.优巨新材IPO的进度？上市对公司有影响吗？

答：优巨IPO的进度，总体上是蛮顺利的，比我对优巨的预期要快。优巨上市成功，对优巨的发展会有促进作用。因为优巨有众多项目需要投产。目前，优巨的现金流还是很好的，优巨在2021年底募集了2.38亿资金，因此，目前，资金没有影响优巨的扩产的进度。至于对汉字集团的影响，优巨上市了，相当于市值计算入汉字集团的投资收益，那当然是个积极因素。但是，对于长期投资者来说，上不上市，何时上市，并不是那么重要。

14.股价一涨，高管就减持，高管不看好吗？

答：谢谢您对汉字集团的关注，实际上不是股价一涨高管就减持，主要是石总前期有个人资金需求，石总今天在类似问题上已经坦诚回复。实际上，石总和汉字集团所有高管都坚定看好集团未来发展。

答：高管也就那点股票，也就只能减持那点股票。高管每年最多能减持25%。我们高管已经持有13年了。

改善一下家庭生活，或者将当初买房的贷款还掉。我认为也很正常。我们汉字的高管是非常尽职尽责的。都很努力。要不怎么能连续14年让公司净利润率保持约20%呢。公司管理上没有短板，是这些高管们协同努力的结果。高管不看好怎么会呆那么长时间呢？吴格明副总和郑立楷副总在公司已经拿过10年贡献奖（纯银500克奖牌），即将拿20年贡献奖了（纯金奖牌）。

15.公司目前对接液冷服务器了吗？对接哪些厂商？

答：公司目前在服务器冷却系统方面暂时还没有和其它公司有合作。公司现在主攻方向是新能源汽车热管理系统中的电子水泵和发动机冷却用的电子水泵。

16.请问公司与美的年销售金额有多少？

答：美的包括小天鹅，应该有1亿元左右。美的是我们的大客户。也是最重要的客户之一。大家都知道，做美的的生意不容易，但我们还是持续保持，管理层重视。

17.优巨新材上市项目动态栏很久未更新项目动态，很多排在其后的公司已超越，请问优巨新材上市是否存在变数，望公司予以澄清。

答：感谢您对优巨上市的关心，经专门与优巨高层沟通，优巨新材上市处于正常的审核阶段，一旦有最新进展，优巨会及时更新项目动态。

18.公司人形机器人的客户有哪些？

答：公司客户信息暂不方便透露，谢谢。

19.能简要说明同川科技的谐波减速器主要的优势，在国内的市场份额，目前能够达到的具体产能吗？

答：同川科技谐波减速机主要实现进口替代日本品牌相关产品，公司产品在技术性能和销售价格方面具备优势，当前国内市场占比可见相关行业报告，目前我们

在进一步扩充产能，谢谢。

20.同川科技有计划冲刺科创板吗？

答：公司股东会根据公司的发展需要进行选择，谢谢。

21.优巨新材2022年利润是多少？汉宇集团能分多少？不要让我们看报表。谢谢。

答：公司对优巨新材的股权投资按照权益法核算。优巨新材近年来一直处于高速成长中，其累积利润均已投入经营需要，虽然实现了可观的利润，但近年来未进行现金分红。

22.博士就是不一样，回答问题也比其他人快很多，其他也不回答。

答：谢谢您的关心，其实今天所有参会高管都在认真、坦诚回答所有投资者的提问。

23.石总，您好！智能水疗坐便器借助传统媒体推广似乎效果不佳，有没有考虑运用新技术新概念比如AI来提升产品关注度、品牌知名度？一个好的产品如果不走进千家万户，那是没有意义的。

答：谢谢您的建议。

24.跟踪研究公司2年以上了，同时持有公司的大量股份，感觉公司长于技术但不擅长资本运作，由于公司长期的减持造成了股价的长期低迷，严重脱离了实际价值，同时公司长期股价低迷也会严重影响市场信心，不利于公司的长期发展，请问公司有何感想？

答：感谢您对汉宇集团的关注和支持，汉宇是以家用电器排水泵为主营业务的高新技术企业，集团多年来高度重视科技研发和投入，家用电器排水泵目前在该细分领域成为全球龙头。同时，新能源汽车电子水泵、家用电器进水阀、同川科技谐波减速器、智能水疗马桶等

业务未来会成为集团新的业务增长点和利润增长点。上述业务会给公司价值提供坚强支撑。关于您提到的减持问题，主要是由于减持方短期内个人资金需求，公司股东及高管坚定看好汉字集团未来发展。

25.原来公司布局微充感觉目前脱离市场方向，目前超级充电桩前景更好，公司参与了宁波达新半导体的投资，布局了IGBT领域，公司是否要调整充电桩生产方向？

答：公司会基于自身的技术和销售优势，结合市场的需求来选择细分市场，目前随着新能源汽车的普及，充电桩前景均向好。

26.请问领导今天的分红计划是什么？分红日哪天？

答：谢谢关心，汉字集团今年的分红计划是：向全体股东每10股派发现金红利1.3元（含税）。具体分红日待5月5日召开股东大会后确定。

27.请问石总，记得您曾比喻一位投资汉字集团的江门人就是江门的巴菲特！受您这句话的影响，我也长期投资汉字，可是现在看三年了等坐了个过山车，这巴菲特也太难了！我还能继续长期持有做我的巴菲特吗？希望石总给点信心

答：您看江门的巴菲特都还一直持有汉字集团的股票，去年13元都没有卖。你才持有3年，你看巴菲特好像2005年买比亚迪的股票，今年才卖。人家是持有18年。

28.公司人形机器人有没有和类似chatGPT，人工智能进行对接？openai已经开始1x机器人。

答：公司暂无人形机器人相关产品。

29.董事长投资了欧佩德，布局了造纸机械行业，为我国的重型污染企业的技术革新作出了巨大贡献，从目

前了解情况欧佩德技术领先，同时也是公司在上市公司外的优质资产，请问欧佩德将来会装入上市公司吗？

答：欧佩德是否并入汉字集团，这个还没有确定。总体上，我认为并购别人的企业，有很多坑。我几个朋友，比如奋达科技、雪莱特都因为并购带来不少麻烦。因此，我倾向于自己养孩子，或者在孩子还小时收来养育。

30.公司属于劳动密集型行业，在降本增效、精益生产方面公司做了哪些努力？

答：公司有自己的自动化生产线研发队伍。我要告诉您一个事实：2005年，公司月产排水泵40万个，工人数量是950人。去年我们月产排水泵超过400万个，真正用于排水泵生产的工人才680人。去年，我们利用自研的自动化生产线，节约人工费超过1000万元。这是一个持续的过程。

31.我感觉集团高管们回答问题都很真诚，特别是石总关于减持的事。希望集团在石总带领下团结一致，积极奋发向上，越来越好，也为投资者带来更多收益！

答：感谢您的认可和关心，汉字集团全体高管和员工会在董事长石总的带领下，努力把各业务板块做实做强，回报广大投资者。

32.比亚迪股票没有像汉字这么大起大落呀

答：我没有研究比亚迪的股票，汉字的股票的起与落都是市场作用的。这难道不是给您提供了更多机会吗？

33.公司很早就布局了新能源汽车领域，但是公司在规模体量上较弱，迟迟没有在新能源汽车市场有突破性进展，本人十分关注公司在新能源汽车产业的布局，也希望了解公司目前合作的品牌厂家，希望公司能够简单

介绍，同时也希望公司在新能源汽车领域凭借优异的性能，合理的价格取得后发先至的成绩。

答：汉字在新能源汽车市场上走了弯路，我们之前研究的是整车。2018年都做出了自己的样车。后来改做汽车配件。进入汽车核心配件市场，至少需要3年时间。我们瞄准了一个项目，就是：之前吉利的电动汽车电池加热部件（冬天北方天气低于零度的时候，电池性能发挥不出来，需要快速给电池加热），是从德国进口加热器和泵，后来，我们的技术路线是泵里面加一个加热器。经过几年的试验，各方面的性能全面优于德国部件，成本也比德国部件大幅度降低。德国部件需要约2500元/套,汉字的加热泵只需要1000元左右。因此，这是一块敲门砖。可以进入更多的电动汽车企业。我们的车用电子水泵性能也几乎全面优于德国产品。做泵我们不怕老外，家电泵的竞争对手，原来是意大利、德国、西班牙的竞争对手，现在我们已经是第一名。

34.石总，同川和优巨的效益，目前都计入汉字的利润了么

答：按照会计准则要求，同川已并表，优巨按权益法确认并入了股权份额对应的净利润。

35.对于长期持有投资者，不友好

答：感谢您对汉字集团的关心和关注。汉字集团会继续做实做强各业务板块，持续为所有股东创造价值，努力回报所有投资者。

36.公司现在有没有开始对接类似ChatGPT的人工智能，沈博士你是专家，将来的人工智能是不是肯定会与人形机器人结合，所以汉字集团才加大投资的？看好这个方向，要不然公司年年亏死，肯定及时割肉。

答：您好，公司当前主要专注谐波减速机以及与谐

波减速机相关的精密传动技术，GPT相关技术会促进机器人行业发展，给公司产品带来更多的市场机会。另外本人无博士学位，谢谢。

37.也没看到过哪个老板对公司股价如此不重视，既然上市了，公司为什么不利用资本市场为股东创造财富，我投资公司七年，至今还亏损，再这样下去会让投资者寒心！老板对提振股价真的一点对策也没有？

答：谢谢您投资公司7年。怎么会亏损呢？我们不年年赚钱并且分红吗？坚持就是胜利！----李大钊。

38.请问在建热水阀项目什么时间投产，产量是多少？

答：预计7月1日投产，按照年产进水阀3000万个的自动线生产。

39.经过和公司的沟通交流，公司基本上能给到简单务实的回答，希望公司在长于技术的基础上同时兼顾资本市场，优秀的公司应该有相应合理的价格，具备一定体量的市值同时也会为公司的长久发展提供源源不断的助推动力。

答：我们的新董秘徐栋林正在带领团队更广泛的与更多更大的投资者沟通。

答：是的，感谢您对汉字的关心和关注。汉字集团一定会继续做实做强各业务板块，持续为所有股东创造价值。

40.中小投资者希望的是股价实实在在的上涨，大股东需要的是分红，而分红对中小投资者又要除权又要收红利税，是否能做到股价和分红的平衡，让长期投资者得到公司发展的红利？

答：希望六架马车每一匹都健壮快跑。我们以“付出不亚于任何人的努力工作、学习”。

41.在新能源汽车配件领域，汉宇集团有什么规划吗？

答：这个行业也很内卷。您看看生产电动汽车的上市公司“精进电动”的毛利率就知道了。因此，我们要利润，就必须研发难度更大的项目，比如热管理系统，因为这牵涉到电机、驱动、电池、空调、泵等等复杂的项目，同时还必须有专利技术保障。

42.我在2015年公司股价60-70区间买入，到今天基本持有不动，目前公司复权价36左右，请问持有近八年是不是亏损？请问一下老板是不是让长线投资者寒心？

答：炒股不是我的专长，我的专长是技术。但我有个朋友，也是在当初高价买入的，他从来不会卖光股票，但是会在高价时适当卖一些，低价又买回来更多的股票。总体价位就拉低了，所以，他还是很赚的。这仅供参考。

43.石总，汉宇和哪些新能源车企有具体哪方面的合作？比如和吉利汽车有哪方面合作？

答：吉利汽车主要是加热泵合作。正在拓展到更多机型上面。这个泵我们有成本和性能上的优势，也有技术上的优势。汉宇的加热泵和电子水泵，正在打开更多的汽车企业。

44.热水阀项目投产后，大概给公司带来多少营收？多少净利润？

答：进水阀的客户群与排水泵的客户群高度重合，且有技术优势。我们的进水阀可靠性比同行的设计在理论上提高了5倍。当然，最终一定要得到大客户的信任。那么回报应该也能达到现在泵的回报率。

45.石总，汉宇的微充，是否考虑做调整，毕竟快充更多

答：这在调整中。

46.老总，同川的谐波减速器国内的绿地谐波比，有什么优势？现在市占率有多少？

答：您好，同川谐波减速机在技术方面有自己独特的优势，当前正在积极提高公司的市占率和规模。占有率数据可参考相关行业报告，谢谢。

47.电子水泵用在新能源汽车上，主要实现什么功能？

答：电子水泵在车上实现的功能：对电机的冷却、对电池的冷却或者加热、对驱动器的冷却。同时，将这些电机、驱动、电池的热能给舱内加热（冬天需要热时）。对于燃油车，则是对发动机的冷却以及将发动机的热引到驾驶室（冬天需要热风时）。泵是热能的输送系统。一部电动汽车需要大约3个电子水泵，一部混合动力的汽车大约需要4-5个电子水泵，一部燃油车大约需要1-2个电子水泵。

48.老板，快充方面有布局么？

答：有。先保密。

49.家用电器配件板块的毛利率多少？未来是否会调整产品结构？

答：公司2022年度家用电器配件毛利率为30.62%，与上年同期基本持平。产品结构总体稳定，但会依客户需求变化而调整。

50.最近浏览公司网页发现内容久未更新，新闻早已成旧闻，眼睛是心灵的窗口，网页是公司的形象，希望公司能够及时更新内容。

答：谢谢，马上改进。

51.公司有没有和比亚迪，特斯拉合作呀？

答：沟通中。

52.请问进水阀可以应用那些家用设备上？未来前景如何？

答：每台滚筒洗衣机平均需要2个进水阀，每台波轮式洗衣机平均需要1.3个进水阀。每个智能马桶需要1个进水阀。每个自动出水的水龙头需要一个进水阀。每个自动出水的男小便池需要1个进水阀。还有咖啡机、饮水机等等。总之，自动带压力出水大体都需要一个进水阀。我估计全球年用量5亿个。

53.智能马桶目前市场饱和度有多少？今后的增长率是多少？公司有没有相关的调研？对标欧美日韩将来的发展空间大不大？

答：这是个无限大的市场。

答：根据最新调查数据统计，智能马桶至2022年在我国的普及率约为5%，普及率偏低，而日本的普及率是81.7%。国内智能马桶市场发展空间巨大。

54.优巨新材的主营业务是什么？对公司发展有什么影响？

答：优巨新材是生产塑料的企业；塑料按照价格分为高、中、低三类，1万元/吨的这类，像PP、PE、ABS等，属于低价类。2-5万元/吨的像尼龙、POM等属于中等价格类。超过5--20万元/吨的像PPSU、PSU、PES等就是优巨生产的。这类高端的塑料，原来都只有巴斯夫和苏威等国际巨头能生产。优巨强于这块高价塑料。

55.公司的热管理系统是否可以将热量转换为电能并且储存起来？公司长于硬件技术，或者看看有无实现可能性，谢谢！

答：谢谢您的建议。

56.公司目前产品主要以BTB为主，但也看到了公司在BTC方向上的努力，同时观察优巨新材的BTC产品的

销售情况，发现两家公司拥有同样的基因，长于技术弱于销售，to C的产品虽然短期对于公司创造不了太高的价值但是有利于树立公司精于研发长于技术的企业形象，能够提升公司品牌形象，希望公司加强to c产品的营销手段和力度。

答：是的，技术佬不善于B to C的销售。技术佬是格物，不会格心。我们要学习，既要会格物，又会格心。

57.无限大，这个没有行业调研报告吗？

答：当然是相对于汉字集团目前的营业额来说，是无限大。也就是千亿营收量。

58.目前汉字主营业务的竞争对手，都有谁？国内的排名？

答：在排水泵业务上，我们有上百项专利在维护我们的技术权威。暂时没有对汉字产生巨大冲击的对手。我们在全球大约占46%的份额。

59.公司是不是考虑聘请专业的营销团队，进行市场推广？不能只会做，可以考虑与抖音，新媒体合作？

答：感谢您的建议。互联网时代确实必须用互联网销售。

60.智能马桶有在国外销售吗？占比多少？

答：目前出口量不多。尤其这三年疫情，就更难。现在要拓展这块市场。我们的问题是：我不想贴牌生产，希望做自己的品牌。所以，难度会更大。欢迎有志者加入汉字集团。

61.股价的表现，其实也反应了，公司在宣传方面比较薄弱。是不是考虑考虑换一下公司形象维护团队。还是石董就对这方面不感兴趣？

答：感谢您的建议。

	<p>62.绿地谐波作为谐波减速器龙头企业正在增发加速布局产能，同时和其它企业联合卡位人型机器人，同川科技作为谐波减速器技术领先企业对于人型机器人市场有无研究和布局？</p> <p>答：您好，我们当前有密切关注人形机器人对于谐波减速机的市场需求，也在和相关客户进行交流对接。</p> <p>63.公司从上市以来，业绩都在2个亿左右徘徊！这也是公司股价没有什么实质性飞跃的主要原因。请问石总有什么更加实际的措施实现业绩的飞跃，让公司股价和形象真正抬升一个层次，也好消除广大股东的怨气并转化为扬眉吐气！</p> <p>答：今年开始，六架马车一起跑。汉字无限高！</p> <p>64.石总，汉字网络销售方面有什么进展？</p> <p>答：这块形势喜人。当然体量还不够大。</p> <p>65.石总，优巨上市进度不太正常，排名靠后的都已经上市了，优巨新材上市遇到什么问题了？</p> <p>答：上市的进度我们自己只能尽力而为。像汉字集团上市，我们2010年启动上市，2011年递交材料，2012年5月23日过会。可是过会后国家暂停IPO，直到2014年10月30日才敲钟。我们会尽力而为，但上市日期，不是我们能控制的。还是那句话：有志者事竟成！</p> <p>答:感谢您对优巨上市的关心，经专门与优巨高层沟通，优巨新材上市处于正常的审核阶段，一旦有最新进展，优巨会及时更新项目动态。</p> <p>66.六驾马车是哪六个？</p> <p>答：家电排水泵、进水阀、汽车配件（电子水泵、加热泵、充电桩）、地尔水疗马桶及米诺斯轻水疗马桶、投资（优巨、同川、其它投资）。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2023年04月27日
----	-------------