

证券代码：603677

证券简称：奇精机械

奇精机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中泰证券 王素芳
时 间	2023年4月3日 15:00-16:30
地 点	浙江省宁波市宁海县三省东路1号梅桥厂区办公楼304会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书田林、副总裁兼财务总监姚利群
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、来访人员参观公司展厅，了解公司产品信息和生产工艺流程；</p> <p>二、梅桥厂区办公楼304会议室现场交流。主要内容如下：</p> <p>问题一：基于2022年国内外市场不景气的情况下，公司对2023年外销的整体展望？</p> <p>答：2023年欧美市场需求依然偏弱，未能完全恢复，对外销有一定的影响。公司一季度的外销业务预计略有下降。从目前的订单情况来看，预计二季度可能依旧保持下降趋势，但整体下降幅度不会太大。由于未来市场存在较大的不确定性，三四季度的情况暂时很难做出预判。</p> <p>问题二：公司的订单周期是多久？</p> <p>答：不同客户情况不同，通常情况下为月度或季度周转。</p> <p>问题三：对三、四季度外销情况不好做出预判的原因？</p> <p>答：主要是受国际形势、俄乌战争等原因影响，如果上述情况在未来三四季度有所改善，预计将带动公司外销业务的改善。</p> <p>部分客户通常将订单规划提前发送给公司，但是具体订单会根据客户的市场销售情况有所变化，公司据此预测未来的订单情况有较大不确定性。</p> <p>问题四：公司的外销是否主要为汽车零部件业务？</p> <p>答：公司三块主营业务均存在外销。</p> <p>问题五：像汽车这一类耐用型产品的外销情况是受客户影响较多还是受国际事件影响较多？</p>

答：受市场需求影响较多。

问题六：开拓或绑定新的一些国外大客户可能更助于公司外销业务的增长，公司是否有相关计划？

答：公司一直积极开发新客户，包括基于原有业务开拓新产品、新业务。

问题七：福特纯电车的订单及产能的情况？

答：从目前了解的情况看，该款产品预计今年6月实现量产，生命周期（6年）预计总产值约为5300万元，实际订单取决于客户终端销售情况。

问题八：大股东对公司可转债的持有情况及最近是否有减持变动？

答：公司控股股东未持有公司可转债。2022年至今，大股东奇精控股持有的奇精转债数量没有变化。

问题九：2022年公司离合器外销量占总销量的1/3左右，2023年在外需不确定性增强加上产业转移的影响下，公司的出口没有太大的变化？目前已签订的出口订单额有多少？

答：从目前来看，公司2023年家电零部件业务预估整体较2022年不会有太大变化。

问题十：2022年公司离合器销量下滑的主要原因是受市场消费疲软的原因影响还是因为市场波轮洗衣机占比下降导致？

答：内销方面，产业在线数据显示，2022年，波轮洗衣机产量同比下降11.90%，公司离合器销量同比下降9.53%，下降幅度小于波轮洗衣机的下降幅度。

问题十一：公司是否认为未来波轮洗衣机市场占比会持续下降？随着产品的更新迭代，波轮洗衣机市场是否可能进一步萎缩？

答：从洗衣机市场结构来看，2022年是一个临界点，国内滚筒洗衣机销量首次超越了波轮洗衣机。但整体来看，近几年波轮洗衣机的销量没有大幅下降，短期内不存在被滚筒洗衣机完全替代的可能。

近几年滚筒洗衣机的销量整体呈增长趋势，波轮洗衣机销量基本较为稳定，没有大幅下降。主要原因包括：（一）基于使用习惯，波轮洗衣机具有特定消费场景和消费人群；（二）洁净度方面，波轮洗衣机更占优势，能够满足洁净度需求较高的客户群体（例如：农村地区、工厂车间工人等）；（三）同价位相比，波轮洗衣机性价比更高。

问题十二：面对产品的不断更新迭代，公司对于产品创新方面有什么想法？

答：公司产品主要为零部件，不生产终端产品。产品创新主要集中在主机

厂商，公司根据主机厂商的需求研发生产相应匹配的零部件产品。

问题十三：对于主机厂商的新产品要求，公司的产线调整压力大吗？

答：视产品情况而定，基本原理差不多。

问题十四：公司产品是否有根据客户专线生产？

答：公司专线主要是后端组装线，前端加工设备大部分是可以通用的，生产不同型号产品时按照产品需求进行特定调整。目前，公司有部分产品组装线设有专线。

问题十五：公司 2023 年一季度客户的订单变化情况？

答：视不同客户，销量有一定变动，但整体变化不大。

问题十六：公司对消费恢复预期的看法？

答：消费恢复是一个缓慢的过程，外销部分还要受到国际局势的影响。目前来看，3 月份已出现好转的迹象。

问题十七：与主要竞争对手相比较，公司在洗衣机离合器方面的竞争优势是哪些方面？行业门槛有哪些？

答：洗衣机离合器的市场格局相对比较稳定，公司与主要竞争对手各自都有比较稳定的客户群体。行业门槛：1、家电零部件业务货款回收周期较长，资金需求大；2、积累的精密加工技术等。

问题十八：年报显示，公司已成为国内某知名自主品牌汽车公司新能源车六合一电驱系统零部件意向供应商，目前进展如何？

答：公司于 2023 年 1 月正式签署了意向书，于 3 月底提交了样品，目前正处于测试过程，按照计划预计 6 月底实现批量生产，目前进度符合预期。

问题十九：2023 年，公司在汽车业务方面的预计情况？

答：一季度来看，汽车终端市场疲软对公司汽车零部件业务产生一定影响。公司积极开发新业务，弥补原有业务的不利影响。全年来看，汽车业务整体情况主要看新能源车六合一电驱系统零部件及福特中间轴等新产品能否如期放量。

问题二十：泰国工厂的情况？

答：为应对国际环境的变化，公司于 2021 年在泰国租赁厂房进行生产，2023 年，公司将在泰国购买土地自建厂房。完工后，一方面原有租赁厂房的产能将转移至新工厂，另一方面新工厂后续可能新增部分汽车零部件业务和承接部分离合器业务。

问题二十一：公司汽车业务是跟哪几个汽车厂商直接绑定？

答：公司汽车客户主要包括赫斯科、博格华纳、舍弗勒等。

问题二十二：家电零部件毛利率同比降低 1.79%，主要原因是什么？

答：一、人力成本有所上升；二、能源成本增加；三、不同盈利水平的产品结构发生变化。

问题二十三：电动工具零部件业务贡献不大，但它的毛利率较高，公司对这块业务有什么规划吗？

答：电动工具客户主要为外资客户，公司产品主要用于中高端电动工具，故而毛利相对较高。

欧洲消费市场下滑仍将对 2023 年电动工具业务产生较大影响。整体上，公司电动工具业务方面主要依靠客户市场的增长而增长。

问题二十四：公司产能相关的在建项目情况？

答：目前，公司产能相关项目主要包括 1、泰国新工厂项目，主要为基建，建成后的后续扩产计划公司将根据实际需求另行投入；2、新能源车六合一电驱系统零部件项目，将按照客户要求展开；3、部分技改项目。

问题二十五：泰国新工厂预计什么时候投产？

答：按照 2022 年底的规划，泰国新工厂预计 2023 年底建成，后续按照实际情况进行扩产计划。具体业务规模根据客户实际情况确定，目前有一款产品已确定，另外 4-5 款尚在洽谈中，存在较高的不确定性。

问题二十六：2022 年存货周转率和应收帐款周转率全部出现下降的原因是什么？

答：主要系存货和应收账款的下降幅度小于营业收入下降幅度，尽管部分客户订单减少，但是公司仍需根据实际情况进行一些备货。

问题二十七：关于公司可转债方面，如果达到了下修转股价格或回购条件，公司是否会启动相应计划？以及公司是否持续关注大股东减持意向？

答：公司于 2022 年 10 月发布《关于不向下修正“奇精转债”转股价格的公告》：未来 6 个月内（即 2022 年 10 月 11 日至 2023 年 4 月 10 日）如再次触发“奇精转债”转股价格向下修正条款的，亦不提出向下修正方案。4 月 10 日后，若再次触发下修条款，公司将重新评估，并按照规则要求履行审议和披露义务。

附件清单
(如有)

无

备注

证券代码：603677

证券简称：奇精机械

奇精机械股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	个人投资者 康涛、谢飞云、王萌
时 间	2023 年 4 月 4 日 14:00-15:00
地 点	浙江省宁波市宁海县三省东路 1 号梅桥厂区办公楼 301 会议室
上市公司接待人员姓名	总裁汪伟东、董事会秘书田林
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、来访人员参观公司展厅，了解公司产品信息和生产工艺流程；</p> <p>二、董事会秘书田林女士向参加调研人员简单介绍了公司的大体情况，随后与会人员以问答方式进行了深入交流，具体情况如下：</p> <p>问题一：公司新能源车六合一电驱系统零部件事项的进展情况？</p> <p>答：公司一直积极开拓新能源汽车零部件业务，2022 年拓展取得了阶段性进展，成为国内某知名自主品牌汽车公司新能源车六合一电驱系统零部件意向供应商。公司已于 2023 年 3 月底向客户提交了样品，目前正处于测试过程，按照计划预计 6 月底实现批量生产，进度符合预期。</p> <p>问题二：宁波工投入主公司近两年，是否存在潜在的合作意向？</p> <p>答：宁波工投与公司保持定期沟通，若有合适的契机，结合公司发展方向及业务协同，未来拟在节能、新能源方向开展合作。</p> <p>问题三：泰国新工厂项目的情况？</p> <p>答：为应对国际环境的变化，公司于 2021 年在泰国租赁厂房进行生产，2023 年，公司将在泰国购买土地自建厂房。完工后，一方面原有租赁厂房的产能将转移至新工厂，另一方面新工厂后续可能新增部分汽车零部件业务和承接部分新兴国家市场的离合器业务。其中新增部分汽车零部件业务主要系客户系列控制阀零部件新业务，目前已定点一款样品交付测试中，后续其他产品在逐步沟通洽谈中。</p>

	<p>问题四：如何看待公司未来业绩发展情况？</p> <p>答：公司始终遵循从量到质的转变，将进一步提升业务规模，同时通过各种方式，提高利润率。</p> <p>目前公司大力拓展新能源汽车零部件业务，逐步开始以一级供应商向客户供货（福特等），供应链位置的转变对技术、工艺、售后责任要求更为严苛的同时，有可能改善公司毛利情况。随着政府对于基础设施建设支持政策的不断出台，公司液压零部件、电动工具零部件业务有望改善。</p> <p>问题五：公司所生产的产品毛利率一直处于较低状态，未来公司新能源业务毛利率是否会有所提升？</p> <p>答：受制于原材料价格等因素，公司家电零部件的毛利率受到了挤压。而公司汽车零部件业务受设备的折旧摊销较多影响，目前毛利率水平不高。未来，若汽车业务能够完全达产，公司汽车零部件业务毛利率有较大上升空间。</p> <p>问题六：国内某知名自主品牌汽车公司会有多少车型适用公司生产的新能源车六合一电驱系统零部件？</p> <p>答：公司作为意向供应商的新能源汽车六合一电驱系统零部件适用于中小型车型，该车型是目前内销和外销量均较好，受众群体主要为上班群体。</p> <p>问题七：公司梅桥厂区目前正在新建工厂，该工厂作何规划？</p> <p>答：公司梅桥厂区的新建工厂拟建造一条新能源汽车零部件的标杆生产线，用于员工培训、自动化调试、质量控制、技术验证等工作，各项工作成熟后在客户厂区周边结合实际情况通过租赁厂房或新建厂房等形式配套生产。</p> <p>问题八：2023年公司业绩的预计？</p> <p>答：近几年，公司整体利润水平保持平稳；2022年，受外部因素影响，公司净利润有所下滑。公司2023年一季度收入预计同比变动不大，具体数据以公司披露的2023年第一季度报告为准。</p>
附件清单 (如有)	无
备注	

证券代码：603677

证券简称：奇精机械

奇精机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	兴业证券 蔡琨；民生加银 李由；华宝基金 孙嘉伦；上银基金 张和睿； 财通资管 郭琪
时 间	2023年4月12日 15:00-16:10
地 点	浙江省宁波市宁海县三省东路1号梅桥厂区办公楼304会议室
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书田林；工业事业部副总经理张剑茵
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>一、来访人员参观公司展厅，了解公司产品信息和生产工艺流程；</p> <p>二、梅桥厂区办公楼304会议室现场交流。主要内容如下：</p> <p>问题一：今年以来公司整体的运营情况如何？</p> <p>答：就一季度而言，家电零部件业务相对比较平稳，汽车零部件业务波动稍微大一点。电动工具零部件业务由于客户相对比较集中，且受到欧洲消费市场下滑的影响，业务影响相对较大。具体情况详见公司于4月26日披露的2023年第一季度报告。</p> <p>问题二：公司三大业务占比情况？</p> <p>答：2022年，公司家电零部件业务占比76%上下，电动工具零部件占比10%左右，汽车零部件占比13%左右。</p> <p>问题三：预计2023年收入的增长情况？</p> <p>答：根据公司2023年财务预算报告，营业收入预计与2022年持平。</p> <p>问题四：公司电动工具业务情况？</p> <p>答：公司电动工具零部件业务2021年同比增长59%左右，在客户终端销售下滑和高基数背景下，2022年同比下滑较为明显，但是略高于2020年。</p> <p>问题五：公司汽车零部件业务的主要客户有哪些？</p> <p>答：公司汽车零部件客户主要为赫斯可、博格华纳、舍弗勒等。</p>

问题六：公司新能源车六合一电驱系统零部件的具体情况？

答：公司于 2021 年开始接洽新能源车六合一电驱系统零部件业务，2022 年取得阶段性进展，成为某国内知名汽车厂商新能源车六合一电驱系统零部件意向供应商。公司已于今年 3 月底提交上述业务样品，目前样品正在测试阶段，按照计划预计 6 月量产。

问题七：汽车整车促销降价对于公司汽车零部件的销售价格的影响？

答：终端市场特定时间段的促销降价对于上游零部件行业的影响相对是滞后的。通常在合作达成时关于产品价格调整已有相关约定（例如材料价格变动、汇率变动等），目前尚未出现因终端市场促销导致汽车零部件供应价格变动的情况。

问题八：公司 2022 年四季度利润下滑较大的原因？

答：主要有二个方面原因：1、公司外销业务毛利相对较高，去年四季度外销业务有所下滑；2、不同盈利水平的产品结构发生变化。

问题九：预计今年外销情况？

答：整体来看，国外终端消费需求下滑将对公司汽车零部件和电动工具零部件两块业务的外销产生一定不利影响。

问题十：公司内外销占比以及毛利率水平怎么样？

答：2022 年，公司外销占比 35%左右。相比内销，外销的毛利率相对较高，但外销业务的毛利率受外汇波动影响较大。

问题十一：外销产品是以美元结算的吗？

答：外销大部分产品是以美元定价的。为了平滑汇率波动对毛利率的影响，公司跟部分客户协商以人民币结算。

问题十二：2022 年第三季度的非经常性损益是什么情况？

答：主要系美元汇率较期初上升所致。

问题十三：请介绍一下家电业务方面的主要客户情况？

答：公司家电零部件业务的主要客户包括三星、惠而浦、海尔、海信等。

问题十四：公司家电零部件的定价模式是怎么样的？价格变动周期是多久？

答：不同客户情况不同，基本上新品都是按竞价模式来定价。双方根据实际情况按照年度进一步商谈。

问题十五：家电零部件方面有没有拓展其他的新增业务？

答：目前，公司家电零部件业务主要围绕着洗衣机及其配套零件业务发展。公司一直积极拓展其他的家电零部件业务，比如洗碗机、热水器、干衣机零部件业务，当前来看业务量不大。

问题十六：公司的拓展方向是基于老客户新产品的新增量吗？

答：公司家电零部件客户基本上涵盖了家电行业的全部产品品类，公司在基于现有合作关系上积极拓展新业务。同时，公司也在持续努力拓展新客户。

问题十七：请介绍一下，公司在新能源车方向上拓展的新方向？

答：公司新能源汽车零部件方面，主要包括两块：一是福特野马中间轴项目，量产前的工作均已完成，从目前了解的情况看预计6月份量产，最终量产规模将视客户终端销售情况而定；另一块就是新能源六合一电驱系统零部件项目，目前公司已交样，按照计划预计将于6月量产，最终业务规模取决于客户终端销售情况。

问题十八：介绍一下储能罐体产品情况？

答：公司提供零部件的储能罐体主要用于氢转化为电后推动发动机运转过程中电能的储存。公司业务量取决于客户的技术突破和市场情况，从最初客户规划来看，完全达产后预计年销售额2000万-5000万左右。

问题十九：公司的目前产区分布情况？整体产能利用率情况怎么样？

答：公司目前有6个工厂，其中四个位于宁海，泰国和安徽各有一个。按照公司测算，离合器产能利用率在80%左右；汽车零部件业务的产能利用率接近90%；电动工具方面不到60%。

问题二十：公司定价时考虑的因素有哪些？

答：竞价模式下，公司定价主要考虑竞争对手的可能报价情况和公司测算的成本。

问题二十一：汽零方面，公司对电车是怎么规划的？有没有考虑重点突破？

	<p>答：目前公司电车方面主要是福特野马中间轴项目及新能源六合一电驱系统零部件项目。上述两个项目 2023 年能否放量以及增量多少，目前尚存在较大不确定性。</p> <p>问题二十二：在整体经营承压的情况，公司去泰国建立新工厂的考量是什么？</p> <p>答：2020 年，在中美贸易摩擦背景下，公司以租赁方式在泰国设立工厂。考虑到承接客户新业务需要和泰国租赁成本的上升，公司决定 2023 年在泰国购买土地建设新工厂。建成后，公司也将依托泰国新工厂拓展周边海外业务，推进公司国际化战略布局。</p> <p>问题二十三：方便介绍一下下游洗衣机的排产情况吗？</p> <p>答：从一季度来看，目前洗衣机的整体情况还不错，具体数据以公司披露的 2023 年第一季度报告为准。从目前内销客户反馈来看，4 月份预期较好。</p> <p>问题二十四：目前洗衣机订单排期多久？公司是否考虑扩产？</p> <p>答：公司和客户按照年度签订框架协议，客户根据终端市场情况滚动确定具体订单，通常 1-3 个月左右。目前公司产能充足，洗衣机零部件方面没有扩产的计划。</p> <p>问题二十五：去年家电业务毛利率降低是市场竞争激烈的原因吗？</p> <p>答：传统家电业务竞争非常激烈，目前来看还没有好转的迹象。</p> <p>问题二十六：公司如何应对家电零部件业务激烈竞争的局面？</p> <p>答：终端售价提升的可能性不大，公司主要从内部出发，一方面加强管理减少过程浪费，另一方面努力提高人均产出量。</p> <p>问题二十七：公司对于可转债后续的考虑是？</p> <p>答：公司一直努力经营，拓展成长空间，尽可能促成转债持有人转股。按照公司披露的公告，公司将在 4 月 10 日后再次触发转股价格修正条款时，按照规则要求进行审议，决定转股价格修正相关事宜。</p>
附件清单 (如有)	无
备注	

证券代码：603677

证券简称：奇精机械

奇精机械股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	天风证券 张文星；华安基金 王晓丹；融通基金 江怡龙；中信资管 郭羽、郑沁源、田相勋；山西证券自营 高源；方正证券自营 李荣芳；泰康资产周妍；高腾国际 吕栋；银华基金 陈晓雅；中欧基金 张杰；南京证券自营 宋芳；申万国际 屈玲玉；太平洋资管 杨俊龙；东方财富 朱张元；宁银理财 王梓合；中金资管 胡迪；首创证券自营 李允；凯丰投资 童帅；国寿安保 曲朗宁；西部利得 杨新；光大保德信 华叶舒；众安财险 王轩；兴银理财 韩洲枫；
时 间	2023 年 4 月 12 日下午 4:30-5:30
地 点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书田林；工业机械事业部副总经理张剑茵；
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次调研活动以电话会议方式进行，由天风证券张文星先生主持。首先，董事会秘书田林女士向参加调研人员简单介绍了公司的大体情况，随后与会人员以问答方式进行了深入交流，具体情况如下：</p> <p>问题一：截至目前公司三大业务的产能利用率情况？</p> <p>答：按照公司测算，2022 年，公司汽车零部件业务产能利用率接近 90%，电动工具零部件业务产能利用率不到 60%，洗衣机离合器产能利用率在 80%左右。</p> <p>问题二：公司新增和现有订单的情况？</p> <p>答：从目前来看，公司家电零部件业务二季度有所回暖，其中内销同比增长，外销略有下滑；公司汽车零部件和电动工具零部件业务受终端市场影响，目前未见回暖迹象。</p> <p>问题三：其他电动工具企业均有受去库存影响，为何公司受库存扰动不明显？</p>

答：公司 2021 年电动工具零部件业务增长超过 50%。公司分析，2022 年电动工具零部件业务同比下滑，去库存是主要影响因素之一，2023 年主要是欧洲市场需求下降所致。

问题四：公司洗衣机离合器及其他洗衣机零部件的营收情况？

答：公司洗衣机离合器占比较大，2022 年公司洗衣机离合器营业收入约为 11 亿元，其他洗衣机零部件营业收入约为 2.5 亿元。

问题五：公司洗衣机离合器的市场竞争格局是怎样的，主要竞争对手有哪家公司？以及这几年，各自市场占有率是否处于相对平稳状态？

答：目前这几年离合器竞争格局相对平稳。据了解，公司以及三星机电属于国内离合器业务规模最大的两家公司，产能均超过 1000 多万台，其他还有部分主机厂商和普尔机电、安徽聚隆、慈溪宏发、肇庆自动化仪表二厂等具备一定的离合器产能。

根据产业在线的 2022 年国内波轮洗衣机的产量，结合公司洗衣机离合器内销量，推算公司市场占有率接近 24%。

问题六：公司福特野马纯电车中间轴项目目前进展如何，以及落地后的产值大概多少？

答：公司该项目于 2021 年定点，受终端市场影响，该项目未能按原计划实现量产。从目前了解的信息来看，预计在今年 6 月份量产。

问题七：公司新能源车六合一电驱系统零部件项目主要生产哪些产品？

答：公司新能源车六合一电驱系统零部件项目主要生产电机壳、电机控制器壳，以及配套减速箱壳体等壳体结构件，大概包括 11 个结构件，整体组成一个套件。

问题八：泰国新工厂产品主要针对哪些客户？

答：泰国工厂目前量产和定点的产品主要为发动机控制阀零部件，主要销往美国。

问题九：公司是否评估过泰国新工厂建成后可能新增的订单量？

答：公司泰国新工厂尚未建设完成，暂无法预计。

问题十：介绍一下储能罐体产品情况？

答：公司提供零部件的储能罐体主要用于氢转化为电后推动发动机运转

过程中电能的储存。公司业务量取决于客户的技术突破和市场情况。

问题十一：公司今年汽车零部件业务的判断？

答：目前来看，公司汽车零部件业务国内市场和国外市场均会受影响。公司部分产品出口欧州，因欧盟出台的一些政策调整，对于混动和纯电的汽车销售有很大的冲击，市场需求量有所下降；目前来看，2023年国内汽车行业也处于下行趋势。

问题十二：公司2022年现金流量表中，公司偿债2.2亿元，主要是偿还什么债务？

答：主要系公司因经营需要发生的短期借款，因每笔期限较短，因归还借款导致的资金流出累计规模较大。

问题十三：宁波工投集团是否有计划提高持股比例？

答：目前，公司尚未收到宁波工投集团的增持计划。截至目前，宁波工投集团持股比例为29.99%。

问题十四：公司业务全年预计情况如何？

答：按照公司2023年财务预算报告，公司全年营业收入预计与2022年持平。

问题十五：公司可转债不向下修正的原因是什么？

答：2022年10月，公司未向下修正的原因主要是：1、受疫情和国际局势影响，公司认为目前经营业务未真实反映公司盈利能力；2、市场环境不佳，现有股价未能反映公司真实价值；3、在目前市场环境下，公司预计修正转股价格对于促进转股的效果有限。

按照公司披露的公告，公司将在4月10日后再次触发转股价格修正条款时，按照规则要求进行审议，决定转股价格修正相关事宜。

问题十六：公司是否在外汇上进行锁汇或其他操作呢？

答：公司从2021年开始根据实际需要开展外汇套期保值业务，因无法准确预估汇率变动，实际外汇套期保值效果存在一定不确定性。

附件清单
(如有)

无

备注