

证券代码：002929
债券代码：128140

证券简称：润建股份
证券简称：润建转债

润建股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230428

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 _____ 电话会议
参与单位名称	博时基金、博远基金、渤海证券、宝盈基金、柏治投资、源乐晟资管、禀赋资本、长安基金、长城财富资管、长信基金、财通基金、财信证券、承珞（上海）投资、淳厚基金、大成基金、德邦基金、东北证券、东海证券、东吴基金、方圆资本、蜂巢基金、三鑫资管、歌斐资产、格林基金、观富（北京）资管、光大保德信基金、光大证券、广发基金、广发证券、国华兴益资管、国联安基金、国寿资产、国泰证券、国泰产险、国泰君安资管、国信证券投资、海南拓璞私募基金、海通自营杭州巨曦资管、杭州旌安投资、合创友量、合众资产、恒生前海基金、恒泰证券、恒越基金、横琴淳臻投资、弘毅远方基金、红土创新基金、湖南善泽资管、华安基金、华安资产、华福证券、华富基金、华融基金、华润元大基金、华泰柏瑞基金、华夏财富创新投资、华夏基金、华夏久盈资管、华夏未来资管、汇达资产托管、汇丰晋信基金、泓澄投资、嘉实基金、建信保险资管、江信基金、景顺长城基金、嘉怡财富、民生加银基金、民生证券、南方基金、南京双安资管、宁波嘉富行远私募基金、诺德基金、鹏华基金、鹏扬基金、平安基金、平安养老保险、平安资管、磐泽资管、勤辰私募、融通基金、上海大箬资管、东方证券资管、上海亥鼎云天私募基金、上海合道资管、上海极灏私募基金、上海聚劲投资、上海利幄私募基金、上海聊塑资管、上海明河投资、上海盘京投资、上海勤辰私募基金、上海勤远投资、上海趣时资管、上海申宸私募基金、上海同犇投资、上海途灵资管、上海循理资管、上海赢动私募基金、上海长见投资、上银基金、尚雅投资、申九资产、深圳清水源投资、深圳市凯丰投资、深圳市勤道资管、燊茂私募、生命保险资管、苏州龙远投资、太平基金、太平洋保险、太平洋证券、天风证券、天风证券资管、天弘基金、万家基金、五地投资、西部证券、西部自营、西藏源乘投资、香港鲍尔太平、新疆前海联合基金、鑫巢资管、鑫元基金、信泰人寿保险、玄元投资、阳光资管、易米基金、益民基金、银河基金、银华基金、永赢基金、源乘投资、衍航投资、禹田资管、浙江旌安投资、浙江米仓资管、浙江英睿投资、浙商证券资管、正圆投资、志开投资、中国人保

	资管、中航基金、中金资管、中科沃土基金、中泰创展（珠海横琴）资管、中泰证券投资、中信保诚基金、中信建投有限责任公司自营、中信建投证券、中信期货、中信资管、中银国际证券、中银基金、中英益利资管、中邮人寿保险股份、朱雀基金、珠江人寿
时间	2023.4.26-4.28
地点	广东省广州市珠江新城华夏路 16 号富力盈凯广场 4501 办公室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书罗剑涛、证券事务代表王沛佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、润建股份公司介绍及经营情况</p> <p>（一）公司基本介绍</p> <p>润建股份是领先的数字化智能运维（AIops）服务商、中国软件百强企业。公司定位为通信信息网络和能源网络的管理和运维者，通过自主研发的数字化服务平台，为客户提供数字化智能运维、数字化解决方案、智慧节能解决方案、产品集成等，目前公司业务已涵盖通信网络、数字化、IDC、新能源等领域。</p> <p>公司是通信网络管维领域规模最大的民营企业，随着“云网融合”、“数字化转型”、“5G 融合应用”等行业趋势，以原有 5G、云服务等技术能力为基础，依托和运营商、设备商、互联网企业的合作生态，将业务拓展至数字化和 IDC 服务领域；以原有通信电力技术为基础，将业务拓展至能源网络领域，并在“碳达峰碳中和”的双碳国家战略下取得快速发展。</p> <p>公司在数字化管维平台的赋能下，公司形成“线上数字化平台+线下技术服务”业务模式，实现智能调度，进一步提高管维效率、提升管维品质，保障公司可持续快速发展。</p> <p>（二）2022 年度经营情况</p> <p>2022 年，公司以“上量、提质、增效、创新”为总原则，深度部署“技术架构蓝图”，加强数字化与智能化技术、能源技术、5G 通信技术融合技术应用。在“线上数字化平台+线下技术服务”业务模式、强大的创新研发能力以及高效灵活的平台型组织的支持下，公</p>

司全力克服公共卫生事件影响，业务快速落地，经营业绩快速增长，实现营业收入 81.59 亿元，同比增长 23.58%，实现净利润 4.24 亿元，同比增长 20.16%，扣除非经常性损益的净利润同比增长 23.57%，经营性现金流量净额 4.38 亿元，形成良好的业务合作生态，第二增长曲线愈加清晰，信息网络、能源网络业务收入占比已接近 50%，充分带动公司增长，规模效应逐步显现，市场地位持续增强，在手订单充裕，可保障公司未来持续发展。

（三）2022 年第一季度经营情况

2023 年第一季度，数字经济及人工智能应用为公司带来良好发展机遇，经营业绩实现快速增长，公司实现营业收入 22.93 亿元，同比增长 34.67%；实现归属于上市公司股东的净利润 1.40 亿元，同比增长 36.14%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.37 亿元，同比增长 37.76%；随着信息网络、能源网络业务快速发展，信息网络、能源网络业务占总收入比重已超过 55%。

二、就公司业务发展情况，与投资者进行了深入交流，问答列表如下：

Q1：公司数字化业务进展情况如何？

答：公司数字化业务定位为“懂行贴地服务的数字化解决方案提供商”，凭借在 5G、AI 智能、物联网、大数据、云计算等技术优势，携手运营商、设备商、互联网企业等行业生态合作伙伴，聚焦“科教兴国”、“人才强国”、“创新驱动发展”、“乡村振兴”、“国家文化数字化”等国家战略与发展方向，创新研发一系列数字化产品，赋能百业千行智能化升级，为推动经济社会发展注入新动能，为促进数字经济高质量提供新引擎。

2022 年，公司数字化业务实现营业收入 24.15 亿元，同比增长 101.52%。公司以“聚焦客户、聚焦渠道、聚焦产品、样板复制”的业务拓展策略取得优异的经营业绩。通过公司自主研发的 Run+ 系列数字化产品已覆盖 12 产品系列 65 个应用场景，涵盖“社会综合治理”、“教育数字化”、“乡村振兴”、“XR 应用”等领域，通过运营商、

设备商、互联网企业等行业生态合作渠道，以及公司深入超过 1200 个县区的服务网点，进行快速复制推广，助力合作伙伴数字化业务落地及客户数字化转型实施。

Q2：公司在算力网络上的进展情况怎么样？

答：公司以通信运营商 IDC、算力网络管维需求为切入点，已完成 IDC 服务业务全链条布局，拥有多个数字化 SAAS 平台，以及技术雄厚的实施、运维团队，可为 IDC 提供全生命周期一站式服务，包括 IDC 的咨询设计、建设、运维、节能改造、运营等，以及云咨询、云集成、云管理、云运维等增值服务，逐渐形成以基础电信运营商为核心客户，以金融机构、政企机构为主要客户，提供专业化、标准化的 IDC、算力综合服务。

2022 年，公司 IDC 服务实现营业收入 2.25 亿元，同比增长 76.51%。IDC 服务业务随着算力网络需求增加而快速上量，公司打造了覆盖 IDC 全生命周期的服务，以运营商数据中心、数据机房等为切入点，快速进行业务拓展。

2022 年，公司中标“粤港澳大湾区智能算力中心项目”、“中国广电甘肃 5G 核心网机房建设”、“湖南移动 2022-2024 年全省一级核心机楼及数据中心维护”等多个典型项目，业务随着“东数西算”政策推进以及算力需求增加而持续快速上量。

公司公开发行 A 股可转换公司债券募集资金人民币 10.9 亿元用于建设五象云谷云计算中心项目，五象云谷云计算中心将打造符合国标 A 级、国际 T3 级设计标准、满足国家绿色数据中心标准的标杆云数据产业园区，是目前为止广西最高等级、最大规模云计算数据中心，目前已和部分客户签订了协议，市场需求旺盛，整体业务拓展良好。

Q3：公司在人工智能应用上是如何布局的？

答：公司积极探索各类前沿科技在公司业务中的应用。公司在多年经营中沉淀下来大量的数据资产，未来公司将逐步探索通过人工智能技术进行深度应用，为人工智能技术提供具体业务落地场景、算法优化提升等。目前重点方向包括：通过人工智能技术提升公司管维能力，深化智能运维，进而提升公司经营效率；针对算力需求提升的契

机，为算力网络提供全生命周期服务；将人工智能能力在公司数字化解决方案和产品中深度应用，推出更多人工智能数字化产品，以满足客户需求。公司已加入百度文心一言首批生态合作伙伴，共建人工智能数字化产品。

Q4：公司新能源业务进展情况如何？

答：公司依托电力行业的技术底蕴和积累，顺应能源变革的大潮流，将传统自动化技术及 5G、AI、物联网、大数据、云计算等现代新技术融合，全面布局能源网络，打造“发电-输电-配电-储能-用电-云服务”全流程、全专业的技术服务能力，为客户提供能源设计、能源基建、能源运维、能源安全与能效提升、能源增值服务一体化能源网络管维解决方案，助力新型电力系统的构建与“双碳目标”的实现。

在发电侧，公司为新能源发电站（光伏、风力等）提供从前期开发，到建设、运维的全生命周期服务，其中新能源电站运维是最终业务目标。目前公司重点拓展的光伏运维业务已全场景覆盖户用、分布式、大型地面、农光/渔光互补等电站，提供“平台-服务-AI”一揽子智慧化运营解决方案，实现数字管维、功率预测、高效发电、安全可靠，有效提升光伏系统效率，可帮助客户提升发电效率，提高发电量、降低发电成本，保障客户投资价值最大化。

在用户侧，公司为 IDC、通信基站、产业园区、商业楼宇等耗能用户提供综合能源管理以及咨询、设计、建设、运维、节能改造等全生命周期服务。公司用电网络管维业务依托于公司自主研发的 RunDo 物联网平台，通过 5G、物联网技术、BIM 可视化等手段，对客户现有用电设施进行数字化升级，实现用电负荷调控，高效提升客户能源系统用电效能，提升客户用电安全事件响应及处置效率，保障客户的供电可靠性和供电质量，为客户的安全用电、高效与经济运维保驾护航。

2022 年公司在新能源电站、通信综合能源管理等业务的拓展上取得良好的成绩，公司累积签订整县/整区风光储装机总容量超过 2GW，重点拓展的新能源运维业务服务和储备的装机总容量超过 6GW，为南网综合能源等重要客户在全国超过 15 个省份提供高标准

智能化运维服务；以基站光伏为代表的通信综合能源管理业务在全国落地开花，已经在山东、天津、山西等多个省份斩获项目。

2022 年，能源网络业务实现营业收入 11.41 亿元，同比增长 23.2%，占公司营业收入比重达到 13.99%，能源网络业务是公司未来发展的重点方向，未来将带动公司业务持续增长。

Q5：公司海外业务进展情况如何？

答：“一带一路”、“东盟自贸区”、“数字丝绸之路”等政策为中资企业“出海”带来契机，自 2019 年以来公司把握机会切合国家政策，先后在德国、中国香港、新加坡、印尼、菲律宾等国家、地区设立子公司进行海外市场，特别是东盟国家市场的开拓，公司海外子公司依托公司在通信网络、数字化业务、新能源等行业领域拥有的丰富经验和 技术累积，将技术、成果迅速在海外进行产业化复制推广，同时参与国际先进技术研究开发、引进、应用推广。

公司在东盟地区持续创新并拓展端到端能力，积极参与东盟数字化基础设施建设，并先后成功实施多个数据中心项目，为推动东盟通信网络、数字经济发展做出了重要贡献，树立了良好的市场口碑。

公司已积累近百家中资出海企业及东盟行业客户、当地合作伙伴，形成了润建生态合作伙伴圈；参与完成的菲律宾及越南数据中心项目获得广西政府面向东盟数字化信息化建设典型案例的优秀案例；公司未来将聚焦于东盟地区数字经济发展，在零碳园区、城市治理、智慧农业等领域为东盟国家的客户提供数字化解决方案，贴近东盟民生，成为东盟细分领域行业数字化的专家和面向东盟的数字经济的先行者。

Q6：公司研发投入情况是怎么样的

公司研发工作始终坚持以市场需求、业务发展为导向。目前公司已在全球设立 6 大研发基地、15 大研发中心，研发人员超过 1000 名，近三年研发投入达 7.24 亿，目前已获得专利、软著等知识产权超过 600 项。

通过制订科学的项目管理与质量评估指标体系，公司实现了技术研发全方位的项目过程管理与内控。公司围绕“管维业务技术创新与

支持”、“满足客户数字化转型需求”等方向，持续加大在数字化平台、数字化业务、能源数字化等领域的研发投入。

强大的创新研发能力使公司在“万物互联”时代，具有的强大业务创新能力和拓展能力，迅速提升公司网络管维能力，特别是信息网络和能源网络管维能力，提高公司效率，为公司业务发展奠定了基础。

Q7：公司智能化运维模式是怎么样的

公司已经形成了“线上数字化平台+线下技术服务”的智能管维业务模式。

“线上数字化平台”方面，公司建立统一的综合管维体系，通过物联网设备采集通信设备、电力设备、智能交互设备、IDC 设施等运行数据，将数据归集到自主研发的“数字化服务平台”，并通过 AI 算法进行分析，实现对系统和设备智能化的资产管理、设备互联监测、精细化巡检、智能维护、数据分析、效率提升、隐患诊断、故障预判等，同时实现对线下管维人员和资源的智能调度。

目前公司已自主研发了“综合管维管理平台”、“巡虎警务巡防平台”、“蓝麒麟城市管理一体化平台”、“甦生精准教育平台”、“无人机飞行服务平台”、“RunDo 系列电力物联网平台”等数字化 SaaS 平台。

数字化平台和智能管维设备的使用，在满足客户数字化转型需求、提升用户体验的同时，可以对公司服务网点、资源、人员进行灵活调度和配置，实现了资源和人员的充分复用和精细化管理，促使公司整体经营效率持续提升。基于公司数字化平台的综合能源管理解决方案可有效降低用户 PUE 值、耗电量等能耗指标，协助客户实现“双碳”目标。

“线下技术服务”方面，公司的服务网点已经覆盖超过 23 个重点省份、200 个地市、1200 个县区，在各地形成了“技术专家+解决方案专家+客户经理”的服务铁三角，对线上数字化平台的预警和调度及时响应，进行灵活高效的业务拓展和管维服务。

分布广泛的服务网点使公司具备属地管维服务优势，为客户提供高效、贴地的服务，客户粘性高，拓展业务种类多。线下服务网点也

	<p>使公司具备了优秀的业务创新拓展能力和高效的落地能力，通信网络业务各地市场份额持续提升，信息网络和能源网络业务通过各地服务网点迅速复制推广。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
备注	无
日期	2023.4.26-4.28