

证券代码：002767

证券简称：先锋电子

杭州先锋电子技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20230505

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过同花顺路演平台参与先锋电子 2022 年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2023 年 5 月 5 日（星期五）上午 9:30-11:30
地点	同花顺路演平台
上市公司接待人员姓名	董事长 石义民 总经理 石扬 董事会秘书 程迪尔 独立董事 毛卫民 财务部经理 邢文胜
投资者关系活动主要内容介绍	本次业绩说明会以网络方式举行，与线上投资者互动交流的主要情况如下： 1、请问 23 年的战略规划是怎么样的？利润目标是多少？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将保持战略定力，稳固主营业务的同时，布局物联网底层硬科技+高端精密制造领域。最终实现以“智慧燃气”为核心的产业链整合与“底层硬科技+高端精密制造”的第二产业双发展。 稳固主营业务：围绕产业链上下游，通过投资优化产品结构、丰富与完善公司产品线，为全国燃气运营商提供基于云计算、

大数据、信息安全、物联网科技相融合的智慧、安全、高效的一揽子解决方案。

布局第二产业：积极响应国家十四五规划与政策：“在高端装备制造等重点领域和关键环节部署一批重大科技攻关项目，努力攻克一批关键核心技术、“卡脖子”技术，加快关键零部件国产化替代”。持续投入具有核心技术、自主知识产权的优质企业，向高端制造领域延伸。最终形成合力，为上市公司产业升级做出贡献，将公司打造成拥有核心技术竞争力、产品应用领域更加宽广的高科技企业。

公司将积极推动产品研发、拓展市场份额，努力实现公司业绩稳定与增长，为全体股东创造价值，谢谢！

2、股价太低了

答：尊敬的投资者，您好。公司股价在二级市场的表现是宏观环境、行业政策、市场波动等多方面因素综合作用的结果。公司始终专注自身主业发展，同时积极布局物联网底层硬科技产业，以稳健的经营业绩赢得资本市场和广大投资者的关注和认可，谢谢！

3、接下来的发展战略是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司将保持战略定力，稳固主营业务的同时，布局物联网底层硬科技+高端精密制造领域。最终实现以“智慧燃气”为核心的产业链整合与“底层硬科技+高端精密制造”的第二产业双发展。

稳固主营业务：围绕产业链上下游，通过投资优化产品结构、丰富与完善公司产品线，为全国燃气运营商提供基于云计算、大数据、信息安全、物联网科技相融合的智慧、安全、高效的一揽子解决方案。

布局第二产业：积极响应国家十四五规划与政策：“在高端装备制造等重点领域和关键环节部署一批重大科技攻关项目，努力攻克一批关键核心技术、“卡脖子”技术，加快关键零部件

国产化替代”。持续投入具有核心技术、自主知识产权的优质企业，向高端制造领域延伸。最终形成合力，为上市公司产业升级做出贡献，将公司打造成拥有核心技术竞争力、产品应用领域更加宽广的高科技企业。感谢您对公司的关注！

4、请问贵公司在毫米波雷达方面是否有布局或者相关产品的研发？

答：您好，公司于 2019 年投资智驰华芯（无锡）传感科技有限公司。“智驰华芯”是一家专注于智慧水利、工业物联网和智慧医疗等领域的传感器高科技企业。目前拥有微波射频芯片、MEMS 芯片、系统级先进封装、射频组件开发及传感器电路算法等领域的技术开发能力，拥有雷达水位计、雷达流量计等领域先进的测试校准设备。系列化产品广泛用于长三角、珠三角、成渝经济圈、长江流域、京津冀和新疆等区域的智慧水利、灌区信息化和城市管网排水系统信息化的应用，公司与浙江水文、浙大中控、江苏太湖云、奥特美克、中铁水利等多家企业均保持良好的合作关系。详细信息请关注“智驰华芯”官方网站，感谢您的关注。

5、公司负债情况如何？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司 2022 年负债 27437 万元，请参阅公司 2022 年度报表及附注。谢谢！

6、你们现在股东人数是多少？

答：您好！截止 2023 年 4 月 28 日，我公司股东总数为 17,013 户，其中机构户数为 1,824 户，谢谢！

7、贵公司净利润增长较大，主要是哪些因素促成的？今年是否有信心保持高速增长？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司 2022 年度归属于上市公司股东的净利润 3341 万元，增幅 43.62%，主要得益于公司的综合竞争力和市场占有率的提升。公司持续在原材料备货、国产替代、供应链管理、市场营销、研发降本、智能制造提效、

质量和服务方面投入与改善，通过业务增长和效率提升、降低原材料成本对利润产生积极的影响。关于公司业绩预测，公司将严格遵守《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》等有关法律法规、规范性文件以及公司制度的规定，认真履行信息披露义务，请关注后续披露的业绩预告和定期报告。谢谢！

8、公司负债率是多少？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司 2022 年度资产负债率 25.33%，请参阅公司 2022 年度报表及附注。谢谢！

9、公司优势在哪里？

答：您好，公司在智能燃气表领域具有三十余年的经验积累，积极推进数字时代的智慧燃气物联化发展，拓展和深化在智慧燃气领域的布局，提高公司核心竞争力以及盈利水平，实现产品种类多元化。公司目前在同类企业中处于前列。相关核心竞争力已在 2022 年年度报告中详尽披露。详情请参见 2022 年年报。谢谢！

10、公司的主要竞争对手有哪些上市公司？有哪些领先技术？

答：您好，公司的主要竞争对手是为城市燃气运营商提供产品的服务商。先锋电子的优势在于，作为国内最早商业化 NB-IoT 物联网智慧燃气项目的厂家之一，拥有国家级 CNAS 实验室、浙江省级企业研究院，通过 NIMCS 计量评价，首批荣获计量标准评价证书，技术研发实力行业领先。公司将超声波计量技术、激光半导体光谱吸收技术（TDLAS）和燃气大数据云平台，广泛应用于城市燃气计量。目前已完成机械膜式燃气表、机械流量计、超声波等产品的系列化工作，公司综合实力明显提升。谢谢您的关注！

11、先锋电子去年和今年 1 季度业绩这么好，为啥股价没啥变化？

答：尊敬的投资者，您好。股价形成的机制和形成的原因有很

	<p>多,业绩只是其中一个因素,也不是股价立即表现的唯一原因,宏观经济和行业发展周期都会对公司股价产生影响。长期而言,主要看企业的经营管理在行业的长期发展中是否可以不断地保持竞争优势。先锋电子将保持战略定力,以“智慧燃气”为核心的产业链整合与“底层硬科技+高端精密制造”的双产业发展,把公司打造成拥有核心技术竞争力、产品应用领域更加宽广的高科技企业,为全体股东创造更高价值!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月5日