

证券代码：301198

证券简称：喜悦智行

宁波喜悦智行科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	浙商证券 曾伟 南方基金 郑诗韵	大成基金 黄涛 南方基金 车育文
时间	2023年4月28日，14时00分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	总经理助理 罗胤豪 董事、董事会秘书、财务总监 安力 证券事务代表 蔡超威	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、喜悦智行安力先生介绍了喜悦智行的基本情况，罗胤豪先生重点介绍了公司的产品布局和发展前景。</p> <p>二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：</p> <p>问题 1：公司产品主要的壁垒是什么？</p> <p>答：公司为客户定制化设计循环包装，其壁垒主要分为以下几个方面：1、材料研发方面，公司可以为客户研发不同材料进行生产，保证循环包装产品在面临不同环境或性能要求时保持良好的性能；2、产品结构方面，公司为客户定制化设计循环塑料包装产品的结构造型通过合理的结构设计使包装器具能够保护零部件的运输安全、仓储安全，提高客户运输和仓储的效率。3、</p>	

标准及解决方案制定方面，公司针对客户不同的使用场景制定相关循环包装的标准，为客户提供运输、仓储、生产等不同场景的整体解决方案。4、工艺及产能方面，公司还具有多种产品的生产工艺与能力，为客户提供全面的循环包装产品，满足各类包装需求。5、服务模式方面，公司根据客户的不同需求，可以提供租赁服务，降低了客户使用循环包装的门槛，使更多客户享受循环包装的降本增效。

问题 2：循环包装的采购方一般为谁？

答：以汽车行业为例，主机厂与零部件供应商对流的循环包装采购一般分为以下几种模式：1、主机厂制定相关标准，供应商选择符合标准的循环包装器具进行采购；2、主机厂直接采购，并提供给零部件供应商使用；3、部分主机厂循环包装标准未统一，由零部件供应商自行选择采购。

问题 3：公司客户开始使用循环包装后，需求是否还会迅速扩张？

答：一般客户接触并开始使用循环包装，会根据其发展的不同阶段逐步释放对包装器具的需求，最早是从单个产品或单个项目开始用循环包装替换传统的一次性包装，待规模体量增长后，客户会制定其统一的循环包装标准，统筹规划厂区和仓库内的全部包装器具，因此成熟的客户对循环包装器具的需求会稳定持续地增长。

问题 4：存量客户对循环包装需求提升是否主要受产能影响？

答：存量客户对循环包装需求增长来自以下几个方面：1、客户自身新设工厂、新设产线等产能产量的增加会带来循环包装的需求的增长；2、客户生产新的零部件会带来对定制化循环包装的需求量增加；3、有一些客户原有项目使用一次性包装较多，转为使用循环包装后，循环包装的需求也增长较快。

问题 5：客户选择租赁模式的原因是什么？

答：租赁模式可以降低客户使用循环包装的资金门槛和管理成本。公司为客户提供运输、回收、清洗、整理、

	<p>仓储等全系列的服务，方便客户使用循环包装。根据对项目进行整体评估，公司对租赁模式主动推广，减轻客户管理和资金成本，提升了物流服务的效率，增强了与客户的粘性。</p> <p>问题 6：公司目前业务拓展情况如何？</p> <p>答：公司业务在传统汽车、新能源汽车、白色家电等行业领域均有一定的覆盖率，近年来在酒水饮料、果蔬生鲜等行业也开展业务布局。公司积极关注以制造业为主的各个行业赛道，深耕主流行业的头部客户，制定细分行业的可循环器具标准，并在该细分行业内广泛复制。同时公司也抓住跟头部客户的合作机会，拓展更多业务模式、产品品类，为公司业绩稳步增长打下坚实基础。</p>
附件清单（如有）	