

证券代码：002051

证券简称：中工国际

## 中工国际工程股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话交流会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	国盛证券有限责任公司、财通证券股份有限公司、中信建投证券股份有限公司（自营）、汇添富基金管理股份有限公司、鹏华基金管理有限公司、中海基金管理有限公司、嘉合基金管理有限公司、浦银安盛基金管理有限公司、嘉实基金管理有限公司、国寿安保基金管理有限公司、睿远基金管理有限公司、华富基金管理有限公司、南方基金管理股份有限公司、永赢基金管理有限公司、中信资产管理有限公司、中意资产管理有限责任公司、上海明河投资管理有限公司、上海混沌投资（集团）有限公司、贝莱德投资管理（上海）有限公司
时间	2023年4月28日
地点	中工国际会议室（现场和电话相结合）
上市公司接待人员姓名	财务总监、董事会秘书张爱丽，董事会办公室（深化改革办公室）总经理芮红、下属企业专职董事付勇生，董事会办公室（深化改革办公室）副总经理、证券事务代表徐倩
投资者关系活动主要内容介绍	公司和投资者就经营情况等进行了交流。 本次投资者活动没有发生未公开重大信息泄密的情况。
附件清单（如有）	中工国际工程股份有限公司投资者关系活动记录
日期	2023年5月5日

附件：

## 中工国际工程股份有限公司投资者关系活动记录

2023 年 4 月 28 日

**问题一：公司国际工程承包业务的业务模式如何？**

**回答：**公司在海外设立了 70 余家分支机构，建立了遍布全球的营销网络，积累了丰富的客户和合作伙伴资源，与银行保险机构建立了长期信任和合作关系，具有突出的商务能力和融资能力。与中国中元、北起院重组后，公司业务模式实现了商务能力、融资能力与专业技术能力的有效结合，形成了海外工程承包项目以设计咨询为牵引，以科技创新为支撑，以公司完善的项目管理体系为依托，对项目的设计、采购、施工各个环节实行全流程、全价值链的精细化管理。

**问题二：公司海外业务的主要市场及业务领域有哪些？**

**回答：**公司在海外市场完成了上百个大型交钥匙工程和成套设备出口项目，业务范围主要分布在亚洲、非洲、美洲及东欧等地区“一带一路”国家，业务领域涵盖工业、石化、水务、能源、交通及农业、矿业等工程领域，聚焦油气、民生类等具有造血能力和能够创造当地就业的项目，具备了较强的市场开发专业能力和竞争优势。

**问题三：国资委对央企 2023 年经营考核指标进行了调整，将会对公司有何影响？**

**回答：**国务院国资委将央企 2023 年经营指标体系由“两利四率”优化为“一利五率”，删除了净利润和营业收入利润率，调整为利润总额，新加入了净资产收益率和营业现金比率，引导企业更加注重投入产出效率和经营活动现金流。公司 2022 年“一利五率”指标均好于上一年同期水平。公司将继续完善以全面预算管理为支撑的绩效评价体系，充分发挥业绩考核导向作用，统筹实现公司质的有效提升和量的合理增长。

**问题四：为何公司 2022 年度和 2023 年一季度经营活动产生的现金流净流入很多？**

**回答:** 公司围绕“十四五”战略规划部署，坚持高质量发展，确保实现有利利润的营业收入和有现金流的利润。2022年度和2023年一季度，公司经营活动产生的现金流净额较上年同期分别增加160.67%和122.90%，主要原因为相关报告期内公司项目收款较多，现金流入较上年增加。

**问题五：2022年公司三大业务板块的毛利水平怎么样？**

**回答:** 2022年，公司工程承包与成套设备业务毛利率为9.55%，同比降低了2.43个百分点，主要是随着大国地缘政治博弈进一步加剧，公司发展面临的外部环境更趋复杂严峻和不确定，且航运、物流和原材料价格上涨，汇率波动风险突出，导致项目成本上升，利润空间收到挤压。公司将强化科技引领，不断优化市场布局和业务模式，做好项目精细化管理，强化合同管理和成本管控，提升项目盈利能力。

公司咨询设计业务毛利率为27.95%，装备制造业务毛利率为25.09%，同比分别上升了1.27、0.81个百分点。

**问题六：公司2023年一季度业绩大幅增长的原因是什么？**

**回答:** 2023年一季度，公司归属于上市公司股东的净利润、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润分别同比增加56.27%、59.95%，主要原因为公司坚持转型发展、融合发展和高质量发展，在执行项目进展顺利。

**问题七：今年公司海外新签合同是否会大幅增长？**

**回答:** 我国推动构建开放型世界经济获得国际社会广泛支持，共建“一带一路”成为深受欢迎的国际公共产品和国际合作平台，中国同东盟国家积极推动的RCEP高质量实施，金砖组织、上合组织影响力日益扩大，中非合作全方位提升，中国与阿拉伯国家的关系迈出历史性步伐，为企业开拓国际市场提振信心，带来了机遇。今年将迎来第三届“一带一路”国际合作高峰论坛、“中国+中亚五国”元首峰会等重要国际会议，公司将围绕高水平共建“一带一路”，构建可持续的市场开发模式，深耕重点国别市场，聚焦“一带一路”重点项目和民生类项目，紧盯油气、新能源、医疗等重点业务，加大市场开发力度。目前公司在手合同充足，在跟踪项目储备较多，为后续良好发展奠定了坚实基础。

**问题八：今年公司是否会实施股权激励计划？**

**回答：**根据公司“十四五”战略规划，公司制定了人力资源发展子规划，建立了合理、有效的人才培养和激励机制，能够保证公司业务持续稳健发展。作为双百企业和国家高新技术企业，公司积极探索科技型企业股权和分红激励、跟投机制、超额利润分享等中长期激励机制，综合利用改革激励措施“工具箱”和“政策包”，激发内部活力。公司持续关注上市公司股权激励相关制度和政策，目前暂无股权激励计划，如有相关计划或方案，将严格按照监管部门有关规定和要求及时履行信息披露义务。