

高新兴科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称	参加线上业绩说明会的投资者
时间	2023年5月5日（星期五）15:00-17:00
地点	“价值在线”线上网络互动平台
上市公司接待人员姓名	高新兴集团董事长、总裁刘双广 高新兴集团副总裁、董事会秘书刘佳漩 高新兴集团财务总监刘宇斌 高新兴集团独立董事胡志勇
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2023年5月5日通过价值在线线上网络互动平台召开了“高新兴2022年度业绩说明会”，围绕以下主要问题与投资者进行了沟通交流：</p> <p>1、请介绍下公司的主营业务以及未来的业绩增长点在哪？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司致力于成为领先的智慧城市物联网产品与服务提供商，走物联网产业集群协同发展之路。当前主要聚焦在车联网及智慧交通、公共安全两大赛道，我们将构建1+1+N的产业发展格局，继续孵化一批物联网细</p>

分赛道的冠军业务。感谢您的关注！

2、22 年公司的研发投入多少？未来的研发方向是什么？

回复：尊敬的投资者您好，2022 年公司研发投入 308,090,685.05 元，占营业总收入的 13.21%。集团设中研院，另外在全国共有 12 大研发中心。研究方向主要针对 AI 算法、视频平台、大数据应用、T-Box 及通信域控、RFID 电子车牌系列产品等。感谢您的关注！

3、公司在东数西算和数据中心上有什么布局？

回复：尊敬的投资者您好，公司针对数据中心构建包括数据中心动环监控系统、数据中心基础设施运维管理 DCIM 系统及数据中心服务优化运营支撑管理 DCSO 系统三大体系，为数据中心提供节能降耗、综合监控、智能运维、高效运营的系统性、一体化的产品及解决方案，助力数据中心数智化建设，推动绿色低碳发展。感谢您的关注！

4、请问公司领导层业绩亏损的主要原因是什么？针对业绩亏损，公司有相关战略上的调整 and 安排吗？

回复：尊敬的投资者您好，2022 年度，高新兴整体实现营业收入 233,294.30 万元，较上年同期下降 12.72%；实现归母净利润-27,246.33 万元，同比下滑 729.35%。其中，前三季度营业收入保持稳步增长，实现 5.81%的增速。但是由于受到国内外多重超预期因素影响，去年第四季度人员流动减少，公司的市场拓展、项目交付进度受阻，收入确认及回款均受到较大影响。往年，公司第四季度的收入和毛利对全年的业绩贡献较大，但去年第四季度的营业收入、归母净利润较上年同期分别下降了 38.37%、1,152.69%，使得公司 2022 年度亏损未能得到有效扭转。

在战略层面，公司看好当前数字社会、数字经济、数字城市、数字政府的建设，公司将坚定地走物联网产业集群协同发展的道路，聚焦车联网及智慧交通、公共安全两大战略赛道，以通信物联网、AI 算法、大数据等技术，开发更智慧的产品、解决方案和服务。

在经营层面，公司将进一步提升企业的运营效率、打造敏捷型组织，深化变革，走向新的现代企业治理机制——构建 1+1+N 的协同发展格局，1 分别是总部赋能平台和集团玻璃箱管控，N 是众多物联网细分赛道，探索内部的创新创业机制，打造“实业+资本”双轮驱动的产业模式。

感谢您对公司的关注！

5、贵司电子车牌目前发展前景如何？

回复：尊敬的投资者您好，电子车牌（电动自行车）的管理具有巨大的潜在需求。公司在汽车电子车牌领域深耕十余年，相关核心专利几百项，是国内电子车牌的头部企业，具有 RFID 机动车电子标识与电动自行车数字号牌的全栈式产品与解决方案。

近年来，随着现代社会新的生活和出行方式的转变，电动自行车因其经济、便捷、环保等特点，快速进入千家万户，目前全国已达约 3 亿辆，但由于电动自行车涉及的生产、销售、通行、充电、回收、登记、注册、停放、安全检查等环节还未形成有效监管合力，相关盗抢、火灾、交通等各类伤亡事故持续攀升，监管和执法难度较大。据相关部门统计，近五年交通事故近百万起，2019 年交通死亡人数近万人，2022 年交通相关火灾次数上万起，对社会治安造成较大影响。

公司未来将以电动自行车数字号牌为载体，以场景应用为牵引、以数据链为主线，打通生产、流通、登记、维修、通行、使用、充电、停放、回收在内的全链条监管，形成慢行交通大

数据资产，推进城市数字化转型。伴随电动自行车综合治理的开展，电动自行车闯红灯、逆行、不戴头盔等交通违法行为的治理将实现非现场执法，电动自行车数字号牌的推行一是有效打击电动自行车闯红灯、逆向行驶、不戴头盔等各类交通违法乱象，规范交通运行秩序，降低交通事故尤其是亡人事故的发生率；二是有效治理电动自行车入楼入户、违规充电、无序停放等违规行为，消除消防安全隐患；三是精准采集电动自行车轨迹数据，补齐治安防控体系的最后一块拼图，助力城市治安防控体系升级；四是推动城市慢行交通体系建设，促进绿色出行，在带动经济发展的同时，保障生态环境，护航城市高质量发展。

感谢您对公司的关注！

6、刘总，您好！请问公司在 AI 方面有什么布局？是否参与了 ChatGPT？

回复：尊敬的投资者您好，公司拥有一支专业的人工智能技术团队，已经从事了多年 AI 技术及相关算法的研究，相关技术已应用在公司车联网及智能交通、公共安全两大物联网战略赛道的产品及解决方案中，如自主研发的智能产品视频大数据应用高云平台 Go Cloud、交通事件监测主机、办案区无感人员定位主机、交通雷视融合路侧感知算法、MEC 边缘计算等。公司也在 AI 方面与华为有所合作，已加入华为昇思 MindSpore 开源社区，基于昇思 MindSpore 实现的针对执法办案管理中心治安防范应用的智能分析产品。

公司正在跟进 ChatGPT 相关技术的发展，并在积极利用这类技术提升公司经营管理能力。感谢您对公司的关注。

7、请问公司与华为昇思在人工智能领域有哪些合作？

回复：尊敬的投资者您好，公司在 AI 方面与华为有所合

作,已加入华为昇思 MindSpore 开源社区,基于昇思 MindSpore 实现的针对执法办案管理中心治安防范应用的智能分析产品。高新兴与华为保持着长期战略合作,是华为领先级 ISV、生态合作伙伴。目前双方在智慧新警务、视频全息化、视频云、智能交通等业务领域均有深入合作及标杆案例。

公司会继续加强与行业上下游、战略合作伙伴的合作交流。感谢您对公司的关注!

8、预计今年哪些业务会有业绩爆发?

回复:尊敬的投资者您好,公司致力于成为领先的智慧城市物联网产品与服务提供商,走物联网产业集群协同发展之路。具体业绩情况请详见公司后续的定期报告,感谢您对公司的关注!

9、2022 年度计提了 1.34 亿的减值准备,整体相较于 2021 年增长了很多,请问这个原因是什么? 对公司未来的经营有什么影响?

回复:尊敬的投资者您好,公司 2022 年度计提了 1.34 亿元的减值准备,较 2021 年增加了 1.03 亿元,主要由于应收款项的坏账准备及存货跌价准备计提增加导致的。坏账准备计提增加主要由于受到国内外多重超预期因素影响,尤其是第四季度人员流动减少,客户财政压力加大,客户的回款出现延迟,从而导致坏账准备计提的增加。存货跌价准备计提增加主要是由于公司供应链备货受到原材料供求波动的影响,2021 年末半导体市场供货紧张,公司储备了部分材料库存,后续市场机会出现了较大的变化,从而导致该部分材料可变现净值出现了下降。

公司后续将持续加大应收款项的催收力度,提高应收账款的周转速度。另外,公司还将进一步优化备货管理机制,同时

谋求盘活存量库存，持续改善存货周转效率。

感谢您对公司的关注！

10、公司持股星联天通、摩吉智行的持股比例都有所下降，为何放弃卫星通信、两轮车车联网等优质资产？

回复：尊敬的投资者您好，由于星联天通及摩吉智行目前处于高速成长阶段，对资金的需求量较大，上述两家公司 2022 年根据其长期发展战略持续引入了战略投资者的股权投资，从而导致了公司持股比例的下降。

星联天通和摩吉智行是公司重要的联营企业。公司把星联天通和摩吉智行作为联营企业管理，一方面借助战略投资者带来的资金以及行业资源，更有利于其长期的持续、健康、快速发展；另一方面有利于公司聚焦车联网及智慧交通、公共安全两大战略赛道。

感谢您对公司的关注！

11、您好，请问公司有数字经济概念吗？

回复：尊敬的投资者您好，公司产品和解决方案均属于数字经济范畴。感谢您对公司的关注。

12、请详细介绍一下贵公司在蜂窝车联网（C-V2X）方面的技术研发及成果产品有哪些？

回复：尊敬的投资者您好，公司聚焦蜂窝车联网（C-V2X）行业技术研发和产品解决方案的研发。技术研发方面，聚焦 C-V2X 车路协同领域应用技术，在车端、路侧蜂窝通信、路侧边缘计算、路侧全息感知算法、交通事件分析算法、云端大数据应用、视频云应用均有多年研发投入。在产品解决方案方面，公司已打造形成几大产品序列，Go OBU 智能网联车载通信终端、Go RSU 智能网联路侧通信单元、Go Bridge 智能网联核心

协议栈、Go MEC 智能网联边缘计算单元、Go Brain 智能网联云控平台、Go Link 智能网联交互 APP 等近 20 款衍生产品。同时，公司在知识产权方面已有深入布局，积极参与行业相关标准和规范的建设，含在研项目超 100 多项，已获得蜂窝车联网行业领域相关发明专利、软件著作权十几项。感谢您对公司的关注！

13、近期与上海智能交通公司签署战略合作协议对公司有什么积极影响？可以提升多少收入？

回复：尊敬的投资者您好，通过与上海智能交通的战略合作，对公司后续在智慧交通以及智能网联等领域的市场拓展具有积极效果，具体表现为：

第一，可以依托上海智能交通公司在智能网联、智慧高速和智慧运营等方面的市场资源优势，有利于公司切入上海等地的智能网联领域市场，参与相关项目；

第二，双方通过核心产品的联合研发，技术互补等方式，可以共同打造车路协同应用场景、智慧高速应用场景等优势解决方案和核心产品，未来可以共同参与多地双智项目，落地实施新型智慧交通基础设施建设标杆工程。

感谢您对公司的关注！

14、23 年第一季度持续亏损，请问预计什么时候扭亏？

回复：尊敬的投资者您好，由于行业仍处于逐步复苏阶段，且行业结算周期一般集中在下半年度，公司一季度仍未能实现盈利，但亏损额同比大幅的收窄，较上年同期减亏 72.40%，且今年一季度毛利率从去年同期的 23.46%提升至 31.39%，销售、管理、研发三项费用合计比上年同期降低 2,176.70 万元，经营情况已有一定的改善。

从目前情况来看，国家经济正处于持续复苏阶段，所以公

司对下半年的发展也保持乐观预期。详细业绩情况请参见公司后续的定期报告，感谢您对公司的关注！

15、请问独立董事怎么保障中小投资人的利益？

回复：尊敬的投资者您好，作为公司独立董事，本人持续关注公司的信息披露工作，对公司信息披露情况进行监督检查，使公司能严格按照法律、法规及公司章程的有关规定做好披露工作，保证公司的信息披露真实、准确、及时、完整，维护了公司和投资者利益。本人持续对公司治理结构及经营管理的调查。本人与公司的相关人员进行沟通，深入了解公司的生产经营，内部控制等制度的完善及执行情况、董事会决议执行情况、财务管理和业务发展等相关事项，关注公司日常经营状况、治理情况，及时了解公司的日常经营状态和可能产生的经营风险，获取做出决策所需的情况和资料，并就此在董事会会议上充分发表意见；对于董事会审议的各个议案，首先对所提出的议案材料和有关介绍进行认真审核，在充分了解的基础上，独立、客观、审慎地行使表决权。感谢您对公司的关注！

16、请问目前昇腾万里伙伴计划的情况，在哪里可以了解到最新消息呢？

回复：尊敬的投资者您好，公司是广州人工智能生态联盟实验室（昇腾）发起公司之一，该实验室对智能视觉、机器视觉领域具有较大的推动作用，投资者可持续关注华为及公司相关新闻，感谢您对公司的关注！

17、董秘您好，贵公司是否涉及银行系统安全领域？有哪些技术或者产品？

回复：尊敬的投资者您好，金融安防物联网领域，公司控股子公司高新兴讯美长期针对金融安防市场提供可靠、安全的

物联网产品，主要产品类别为智能化金融安防联网管理平台、金融安防云服务平台及金融安防定制化设备，服务于金融领域的智能运维平台、运营管理。2022 年高新兴讯美取得 2.28 亿元收入，较 2021 年取得 42.09% 的增幅。感谢您对公司的关注！

18、公司未来在 web 3.0 领域是否有布局？

回复：尊敬的投资者您好，目前公司未有 Web 3.0 布局。公司将持续关注前沿技术发展变化趋势，结合自身实际业务情况适时跟进和布局相关领域，感谢您对公司的关注！

19、请各位领导简单介绍下公司各业务上的毛利大概什么情况？

回复：尊敬的投资者您好，公司业务主要分为：1.物联网连接及终端、应用，2.警务终端及警务信息化应用，3.软件系统及解决方案。上述毛利率分别为：30.74% ，44.00%，12.62%，详见 2022 年年度报告第三节：四、主营业务分析。感谢您对公司的关注！

20、贵公司一季度亏损额同比大幅收窄，请问其影响因素是什么？是否与贵公司加强成本管控、聚焦资源投放有关？

回复：尊敬的投资者您好，公司一季度亏损额同比大幅收窄，与公司加强成本管控、聚焦资源投放有密切联系，具体有三方面原因，一是由于公司优化业务结构、加大产品推广力度取得一定成效，收入结构有所调整，自研软件产品占比提升，公司 2023 年第一季度营业收入虽同比有所下降，但收入质量明显改善，综合毛利率同比提高 7.93%；二是公司持续提升流程效率、聚焦研发资源投放、加大费用管控力度，公司 2023 年第一季度销管研三项费用同比下降 2,176.70 万元，三是公司收回了部分长账龄应收账款，信用减值损失较去年同期明显下

降。感谢您对公司的关注！

21、请问贵公司是如何控制应收账款的回款幅度的，总体风险把控情况如何？

回复：尊敬的投资者您好，公司多管齐下，对应收账款的规模 and 风险进行有效的管理，一是公司优化业务结构，加大产品的推广力度和收入占比，合理控制所承接项目的回款周期，严格评审合同的回款条款，原则上不再承接长周期的项目；二是对客户资质和背景进行谨慎的审查，优先承接客户信用和资质较好的项目；三是加强应收账款的催收，公司持续改善回款管理机制，每一笔回款任务落实到人。对疑难款项公司还采取了发送催款函、采取法律手段等多种措施进行催收。感谢您对公司的关注！

22、请问贵公司是否会持续关注前沿技术发展变化趋势，结合自身实际业务情况适时跟进和布局相关领域？

回复：是的，公司会持续关注前沿技术发展变化趋势，结合自身实际业务情况适时跟进和布局相关领域。感谢您对公司的关注！

23、请问贵公司目前重点聚焦于哪两大垂直应用领域？能否详细说明一下？

回复：尊敬的投资者您好，公司当前聚焦在车联网及智慧交通、公共安全两大主赛道。公司车联网及智慧交通赛道主要产品及解决方案有：车联网前装（车规级模组、T-Box、域控等）及后装产品（OBD、Tracker 等）、电子车牌系列产品及解决方案（电子车牌、超高频 RFID 阅读器、视射频一体机、运营管理系统等）、智能网联等系列产品及解决方案（RSU、MEC、协议栈、云控平台等）、铁路列控 GYK-160 等系列产品

	<p>品；公司公共安全领域以智慧执法（两平台三中心等）、智慧终端（执法记录仪、视音频采集站等）、智慧新警务（视频云、监管平台等）、实景 AR 等核心业务体系为主。近年来国家大力推进 5G、物联网、大数据、人工智能等数字经济建设，公司将充分把握“数字经济”的发展契机，积极开拓市场，持续关注前沿技术发展变化趋势，提升公司综合实力。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 5 月 5 日