

证券代码： 301267

证券简称： 华夏眼科

华夏眼科医院集团股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号： 2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与华夏眼科 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 5 日（星期五）下午 15:00~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	苏庆灿 董事长、总经理 陈鹭燕 财务总监 曹乃恩 董事会秘书 扈 军 独立董事 赵 冀 保荐代表人
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2023 年 5 月 5 日，公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a>）召开 2022 年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程文字方式进行交流，本次业绩说明会的问题及相关回复如下：</p> <p><b>1、我是华夏眼科的投资者，现在几家大型眼科医院都已经上市了，竞争激烈，请问一下我们公司的优势在哪里？有哪些不足？也请展望一下公司的未来，希望我们投资者能有一个好的回报，谢谢。</b></p> <p>感谢您的提问。</p> <p>首先，公司拥有强大的医疗服务能力和规模领先的连锁发展平台。公司已在全国开设 50 多家眼科医院和 20 多家视光中心，</p>

服务网络覆盖国内华东、华中、华南、西南、华北等广大地区，拥有国家临床重点专科、三甲医院、博士后工作站、院士指导平台，在年诊疗人次、眼科手术量、收入等多个维度居行业领先地位。公司后续还将走向海外，择机布局国际市场。旗下各医院通过复制公司成熟的经营管理体系，充分共享优质的医疗资源、管理资源等，有效缩短市场培育期。另外，公司后续推出合伙人计划、股权激励计划等，能够更好地凝聚行业人才，共创光明未来。

其次，公司具备良好的品牌影响力和广泛的行业认同。华夏眼科是全科诊疗服务体系的先行者，业务范围涵盖眼科全生命周期，长期发展中始终坚持“医教研”一体化均衡发展。凭借尊重临床、尊重专家、尊重知识的优秀企业文化，公司汇聚了黎晓新教授、赵堪兴教授为代表的大批行业顶尖专家，持续打造人才培养和诊疗技术高地，已成为一大特色，在行业内广受认可。值得一提的是，华夏眼科紧紧把握智慧医疗发展趋势，整合优势资源，相继推出眼科通、5G 互联网医院、全国疑难眼病会诊平台等创新性平台，实现集团旗下医院间优质专家资源共享，更好地为集团旗下各地医院的眼疾患者提供同质化眼科诊疗服务。

再次，华夏眼科拥有成熟的人才培养体系，有效提升医院临床水平。公司每年都会为处于不同职业发展阶段的医生量身提供多种多样的培训，例如集团中国眼科医师“明日之星”计划培训体系，对各级不同层次医生，创造更多元化的职业发展选择；每周固定举行的疑难眼病病例讨论会，让集团内所有医生有机会得到行业巨擘面对面、零距离的带教，日积月累下来对全集团临床诊断能力提升是显著的。

此外，公司还将在品牌影响、学科运营、技术服务及供应链等多维度帮助旗下医院快速发展。未来公司将坚持“内生增长+外延并购”发展战略，在“综合眼病树高度+消费医疗提增速”的双轮驱动下，锚定每年 30%以上业绩增长目标不动摇，持续回报广大投资者。

再次感谢您对华夏眼科的关注与支持！谢谢！

**2、苏总：您好！首先祝贺华夏眼科成功上市进到创业板，做为投资者，希望华夏眼科未来也能成为像爱尔眼科那么优秀企业。未来3年华夏眼科战略规划如何？何时会启动？**

尊敬的投资者，您好，公司自上市以来稳步推进战略规划布局。作为国内眼科全科诊疗服务体系先行者，未来3年，公司将坚持“内生增长+外延并购”发展战略，在持续提升眼病诊疗水平的同时，加快消费医疗业务增长步伐，锚定每年30%以业绩增长目标不动摇。感谢您的关注和支持。

**3、苏总好，公司的屈光项目的OK镜的国内材料供应商主要有哪些？谢谢！**

尊敬的投资者您好，公司与国内外主要OK镜厂商均建立了良好的合作关系。感谢您的关注和支持。

**4、管理层您好，我个人非常看好华夏的发展，请问公司未来如果发展消费眼科医疗，谢谢。**

尊敬的投资者您好，感谢您的提问！未来以屈光、眼视光业务为代表的消费眼科医疗业务，将是华夏眼科业绩快速增长的重要引擎之一。

屈光业务方面，公司计划持续加大投入，开设独立的屈光中心，不断加强屈光医生的培养，优化术前、术中、术后全流程服务，不断提升患者满意度。

眼视光业务，公司将进一步发展门店连锁网络覆盖，加大青少年眼健康教育和近视防控支持力度，推动眼视光业务快速增长。

再次感谢您对华夏眼科的关注和支持。

**5、苏总，您好，请问华夏接下来是否有海外布局计划？**

尊敬的投资者您好，公司积极关注海外眼科医院的并购机会，同时积极学习欧美等发达国家在医疗技术、服务和管理方面的先进经验，并关注欧美眼科上游器械、耗材等领域的并购机会。

感谢您对华夏眼科的关注和支持。

**6、医生的储备资源如何？**

尊敬的投资者您好，公司始终坚持推进临床诊疗、医学研究和培训教育相结合的“医教研”体系的整体协同发展，设有博士后科研工作站、院士专家工作站，持续开展临床研究合作及学术交流；在人才培养和激励方面，公司已制定了如“中国眼科医师明日之星计划”、主刀医师培养及奖励计划、科主任培养计划、院长培养计划等多项人才培养计划，旨在建立规范化、流程化的人才培养体系，公司下属医院与北京大学、厦门大学、福建医科大学、湖北中医药大学、安徽理工大学、天津职业大学等 20 多所知名院校建立了合作关系，开展人才培养、学术共建、临床研究等各项合作，持续加大医护技人才的培养力度，进一步为公司未来发展做好医疗人才储备。再次感谢您对华夏眼科的关注与支持！

**7、你好，请问 2019 年-2022 年之间，公司的综合毛利率分别是多少？**

您好，近几年公司综合毛利率总体保持稳定。2019 年度、2020 年度、2021 年度及 2022 年度，公司综合毛利率分别为 40.22%、42.16%、46.04%及 48.05%，主要受市场需求、行业政策及产品服务策略等因素变化影响，公司持续丰富业务结构，大力发展毛利率较高的屈光、视光等非医保项目，未来以屈光、视光业务为代表的消费医疗业务将成为华夏眼科业绩快速增长的重要引擎之一。感谢您对华夏眼科的关注和支持。

**8、董秘您好，请问华夏未来并购医院主要看重哪些区域？谢谢！**

尊敬的投资者您好，公司计划将国内 24 个省（直辖市）作为布局服务网络的重点省份，具体选址优先考虑人口相对较多、经济和消费能力较强的城市，并综合考虑本地医疗团队引进情况、现有竞争状况及未来竞争趋势、差异化优势等。再次感谢您

	<p>对华夏眼科的关注和支持。</p> <p><b>9、每年业绩增长 30%是指营业收入还是净利润？</b></p> <p>感谢您的提问！公司将力争实现营收和利润双增长，用优异的业绩回报股东、回馈社会！再次感谢您对华夏眼科的关注与支持！</p> <p><b>10、公司什么时候刊登并购公告？上市那么长时间了怎么毫无动静？行动太缓慢了，募集资金用来赚利息？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司将有序开展对外投资，如有相关投资计划公司会及时披露，请关注公司后续公告。再次感谢您的关注与支持！</p> <p><b>11、您好，请问公司每年的主营业务收入是否受季节性因素影响？</b></p> <p>您好，总体而言，公司收入季度分布无明显的季节性特征。一般情况下，第一季度的销售收入均占比相对较低，主要原因为受春节假期等影响，第三季度的销售收入均占比相对较高，主要原因为暑假是学生进行屈光手术和配镜的高峰期。感谢您对华夏眼科的关注和支持。</p> <p><b>12、怎么无法观看直播啊？</b></p> <p>您好，感谢您的提问！本次业绩说明会采用网络远程文字交流的方式进行。再次感谢您对华夏眼科的关注和支持。</p>
日期	2023 年 5 月 5 日