

证券代码：002381

证券简称：双箭股份

债券代码：127054

债券简称：双箭转债

浙江双箭橡胶股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位名称及人员姓名	通过微信小程序参加公司 2022 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 8 日（星期一）下午 15：00-17：00
地点	“双箭股份投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：沈耿亮 副董事长、总经理：沈会民 副总经理、董事会秘书、财务总监：张梁铨 独立董事：凌忠良 保荐代表人：卢旭东
交流内容及具体问答记录	问答内容如下： 1、公司销售商品提供劳务收到的现金长期大幅低于销售收入，请说明原因。 回答：投资者您好！因为“现金流量表”中“销售商品、提供劳务收到的现金”的金额是按收付实现制确定的，反映当期因销售商品、提供劳务实际收到的现金，包括收回前期的应收账款、当期销售已收回的现金、以及预收的货款等。而当期营业收入是按权责发生制确认。因此两者金额不相同，有可能大于，也有可能小于。公司销售商品提供劳务收到的现金长期大幅低于销售收入，一方面是公司部分销售以票据方式回款，此回款持有至到期托收后才属于经营活动现金流入；另一方面，公司销售合同一般会约定一定的回款期，随着销售收入增

加，合同期内的欠款增加，当年收回的货款会小于当年收入。
感谢您对公司的关注！

2、目前养老产业的发展情况怎么样？

回答：投资者您好！公司将根据养老业务实际经营情况，以医养结合模式、公建民营方式向周边发展。目前在桐乡、苏州设有五个养老机构，总床位约 1700 张，入住率在稳步提升中，经营稳步发展中。公司目前养老服务立足长三角，公司非常看好养老的行业前景，作为长期战略未来预计会有很好的增长空间和盈利能力。感谢您对公司的关注！

3、请问董事长什么时候分红呀？

回答：投资者您好！公司将于 2023 年 5 月 10 日召开 2022 年度股东大会对利润分配预案进行审议，审议通过后将于两个月内完成利润分配。感谢您对公司的关注！

4、归属于上市公司股东的净利润同比下降的原因？

回答：投资者您好！2022 年归属于上市公司股东的净利润较上年同期下降，主要原因是输送带原材料炭黑价格涨幅较大，产品毛利率略有下降，同时，上年有取得桐乡春阳壹号股权投资基金合伙企业（有限合伙）投资收益所致，2022 年公司扣非净利润较上年同期增长 4.45%。感谢您对公司的关注！

5、想请问公司目前主要原材料橡胶价格从 23 年 3 月进一步下跌，炭黑价格也持续下跌，公司毛利率预计 2 季度是否会进一步向好？

回答：投资者您好！原材料价格下降将降低公司生产成本，有利于提升公司产品毛利率。感谢您对公司的关注！

6、尊敬的管理层：公司中标的安徽池州的长距离输送带，替换周期大约多长时间？

回答：投资者您好，目前长距离项目输送带根据使用场景的不同，替换周期也不一样，一般在 6-8 年左右逐步更换。

7、之前了解到公司项目采取招投标方式，报价和同业可

能存在一定竞争，目前行业竞争力度如何？

回答：投资者您好，目前公司产品都采取招投标方式进行报价，存在行业内的竞争，在普通规格上竞争更加激烈，高端产品相对较好，公司目前高端产品占比逐步提升，普通规格产品通过扩大产能降低生产和采购成本赢得市场竞争力。

8、去年下半年以来，随着原材料价格的大幅回落，毛利率理应明显回升，可是 2022 年报显示并不明显，今年一季报毛利率继续下降，请问是何原因？公司下调产品出厂价格了吗？

回答：投资者您好！输送带主要原材料炭黑价格一直处于高位，对 2022 年、2023 年 1 季度毛利率都有所影响。公司会根据原材料的市场价格变动，适时调整出厂价格。感谢您对公司的关注！

9、原材料橡胶价格未来的走势如何判断，多大程度影响毛利率？

回答：投资者您好，公司预计未来橡胶价格走势相对平稳，长期对毛利率不会有太多影响。

10、请问公司近两年的产能提升情况？目前的产能利用率如何？

回答：公司可转债募投项目“年产 1500 万平方米高强度节能环保输送带项目”目前已基本建设完成，正在试生产中，正式投产后年产能约 9000 万平方米。近两年产能利用率都在 96%以上。感谢您对公司的关注！

11、公司 7500 万平米产能将在今年投放，目前下游客户需求相比之前如何？公司如何进一步提高市占率？

回答：投资者您好！公司全资子公司德升胶带建设的“年产 1500 万平方米高强度节能环保输送带项目”目前正在试生产中，正式投产后年产能约 9000 万平方米，公司将积极加强市场营销建设，拓展客户，以消化逐步释放的产能。感谢您对

公司的关注！

12、尊敬的管理层:公司近几年积极扩产，营收稳定增长，如果以利润的周期均值来评估公司价值，公司的价值是在稳定增长的，且随着德升公司产能爬坡和台升的建成投产，公司的价值是大幅增加的，现在的市值显著低于公司的内在价值，请说明一下公司主要股东在前一阶段减持了可转债的原因，谢谢！

回答：投资者您好！公司股东减持可转债基于其自身财务需要。感谢您对公司的关注！

13、公司在手订单情况较 19 年同期情况如何？当前产能利用率如何？当前产能是多少平方米？谢谢！

回答：投资者您好！公司目前订单量较 19 年同期增加；公司近两年产能利用率都在 96%以上；公司全资子公司德升胶带建设的“年产 1500 万平方米高强度节能环保输送带项目”目前正在试生产中，正式投产后年产能约 9000 万平方米。感谢您对公司的关注！

14、我观察到贵公司一直在努力扩产，请问在我国当前经济增速一再下调的情况下，贵公司是通过什么方式判断输送带业务会持续增加？请说一些实质的内容，谢谢！

回答：投资者您好！煤炭、煤电、港口等行业输送带需求基本保持稳定，国家基础设施建设砂石骨料增长，一带一路建设的增加对输送带的需求也会增长，同时输送带替代汽车运输市场空间广阔。感谢您对公司的关注！

15、贵公司在建的 6000 万平米生产线生产的产品是属于什么类型的产品？低端？中端？高端？未来年盈利大概是多少？看到贵公司新增设了智能输送带公司，该子公司对双箭整体竞争力和市场占有率有何影响？贵公司 22 年年报中介绍了一种新的专利，是用于替代碳黑的方案，该方案投用后是否可完全替代碳黑的使用？谢谢！

回答：投资者您好！公司在建的 6000 万平米生产线生产的产品为织物芯输送带，将根据实际订单生产，盈利情况将受销售、原材料价格等影响。公司新增设了智能传送带公司目前对公司整体影响较小，公司将开发智能输送带等产品，结合工业互联网，发展智能物料输送系统，主要应用为智能在线监测、智能巡检、总包服务管理等。公司年报中披露替代白炭黑的方案将通过技术不断改进以实现替代。感谢您对公司的关注！

16、未来的资本开支计划是怎样的？

回答：投资者您好，公司未来资本开支主要是浙江台升智能输送有限公司年产 6000 万平米输送带项目，详情请关注公司已披露的项目公告。

17、在橡胶输送带方面有哪些优势？市场占有率如何？

回答：投资者您好！双箭主要优势是质量、价格、使用寿命上以性价比高而赢得用户青睐，特别是高科含量的节能输送带和管状输送带、陶瓷输送带、索道输送带等是行业中的佼佼者。公司的市场占有率正在逐年稳步提升，感谢您对公司的关注！

18、您好，贵公司涉及的砂石骨料项目大约占公司年合同额的百分之多少？每年所签合同中占比最大的是什么行业？谢谢！

回答：投资者您好！公司在砂石骨料的销售额占年销售额 20%左右，近年所签合同中煤炭行业占比最大。感谢您对公司的关注！

19、最近一期的股东人数是多少？

回答：投资者您好！关于股东人数，公司的定期报告中会有披露，感谢您对公司的关注！

20、年产 4000 万吨建筑骨料暨港廊一体化工程预计收益如何？

回答：投资者您好，该项目预计毛利率在公司平均水平左

	<p>右。</p> <p>21、公司研发费用较去年同比增幅较大，在研发方面有哪些新的进展？</p> <p>回答：投资者您好！研发投入进展可参阅公司 2022 年年度报告第三节管理层讨论与分析——四、主营业务分析——4、研发投入。感谢您对公司的关注！</p> <p>22、现在公司整体的产能情况是怎样的？以及未来产能规划。</p> <p>回答：投资者您好！公司全资子公司德升胶带建设的“年产 1500 万平方米高强度节能环保输送带项目”目前正在试生产中，正式投产后年产能约 9000 万平方米，未来台升公司 6000 万平方米项目投产后年产能将达到 1.5 亿平方米。感谢您对公司的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>