

证券代码：300084

证券简称：海默科技

海默科技（集团）股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20230509

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
调研单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）参与公司2022年度业绩网上说明会的投资者
时 间	2023年5月9日（星期二）15:00-17:00
地 点	甘肃省兰州市城关区张苏滩593号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：苏占才先生 独立董事：方文彬先生 董事、副总裁、财务总监兼董事会秘书（代）：孙鹏先生 副总裁：和晓登先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会公司就投资者关注的以下问题进行了回复：</p> <p>Q1：请问，上海清河产品销售如何？可有好消息？</p> <p>A1：投资者您好，2022年上海清河机械有限公司压裂设备及相关服务业务实现收入9,594.36万元，较上年同期减少。主要原因为上半年受长三角地区整体环境影响，导致生产经营、供应链及市场开发无法持续稳定开展，错失了较多市场开拓时机。下半年，清河机械采取了各种积极举措，采取快产、快提等措施有效应对，最大限度减少了对公司的不利影响，并完成了全球最大的压裂设备服务商哈里伯顿的新开发业务订单22台套的年度交付目标。</p>

2023 年针对国内市场，公司计划紧抓川渝地区页岩气大规模开采和西部地区深层油气开发需求持续增长的机会，结合客户对压力泵液力端产品寿命及动力效率的关切，进一步推动公司新型压裂泵液力端阀箱在市场上的推广，夯实客户认可及广泛应用；在国际市场上，进一步加强美国市场的规模性增长，并持续推动与国际头部压裂服务商哈里伯顿的多产品线合作，实现国内外市场并驾齐驱高速发展。感谢您的关注。

Q2: 请问苏总公司在油田数字化和帮助企业人工智能数字化上在行业处于什么地位？您对在美油田处置有什么打算？谢谢！

A2: 投资者您好，您的问题回答如下：

1、关于油田数字化：公司的油田数字化业务包含智能油井及气井生产优化系统以及油田作业智能监控系统。智能油井及智能气井生产优化系统主要用于油气井单井生产制度优化，以及井口、井下仪表预测性维护，通过抽油机功图智能识别、虚拟计量模型，油井生产智能间抽、智能泡排、智能柱塞控制及二流量试井智能模型等边缘智能算法模型，可以有效实现油气井生产的智能化决策和油气井生产过程数字化，提升单井产量及最终采收率。在油田数字化领域，公司对已开发出的“海默数据潘多拉油气井智能生产优化系统”、“海默数据潘多拉移动式智能修井作业监控系统”等多个油田数字化产品进行持续迭代升级并实现批量商业化应用，还对三大业务板块中的多项产品进行了数字化赋能，公司将充分发挥技术领先优势，把握石油-行业数字化转型的重大机遇，为国内外石油公司智能油井和智慧油田建设提供整体解决方案。

2、美国油气田资产，将根据市场环境择机处置。感谢您的关注。

	<p>Q3: 今年一季度多相流量计出货量多吗?</p> <p>A3: 投资者您好, 因所属行业特性, 公司的主营业务呈明显的季节性特征, 即上半年形成的主营业务收入和净利润明显低于下半年的金额。这种突出的主营业务季节性特征导致公司第一季度出货量较低。感谢您的关注。</p> <p>Q4: 请问一季度亏损的原因是什么?</p> <p>A4: 投资者您好, 因所属行业特性, 公司的主营业务呈明显的季节性特征, 2017 年并购思坦仪器之后, 公司主营业务的季节性特征更加明显, 即上半年形成的主营业务收入和净利润明显低于下半年的金额, 占全年营业收入和净利润的比重较小, 甚至利润可能为负。这种突出的主营业务季节性特征可能导致公司第一季度和半年度业绩出现亏损。</p> <p>2023 年一季度实现营业收入 6,294.7 万, 比上年同期增长 25.05%; 实现归属于上市公司股东扣非后净利润 -3,103.8 万, 比上年同期减少 9.14%。感谢您的关注。</p> <p>Q5: 去年多相流量计大部分一台多少元</p> <p>A5: 投资者您好, 公司多相流量计根据型号、工况、性能等指标价格不一! 感谢您的关注。</p> <p>Q6: 上海清河业绩一直在下滑, 想请教一下除了疫情原因, 还有其他方面的原因吗?</p> <p>A6: 投资者您好, 报告期内上海清河机械有限公司压裂设备及相关服务业务实现收入 9,594.36 万元, 较上年同期减少。主要原因为上半年受长三角地区整体环境影响, 导致生产经营、供应链及市场开发无法持续稳定开展, 错失了较多市场开拓时机。下半年, 清河机械采取了各种积极举措, 采取快产、快提等措施有效应对, 最大限度减少了对公司的不利影响, 并完成了全球最大的压裂设备服务商哈里伯顿的新开发业务订单 22 台套的年度交付目标。</p> <p>2023 年针对国内市场, 公司计划紧抓川渝地区页岩气</p>
--	--

大规模开采和西部地区深层油气开发需求持续增长的机会，结合客户对压力泵液力端产品寿命及动力效率的关切，进一步推动公司新型压裂泵液力端阀箱在市场上的推广，夯实客户认可及广泛应用；在国际市场上，进一步加强美国市场的规模性增长，并持续推动与国际头部压裂服务商哈里伯顿的多产品线合作，实现国内外市场并驾齐驱高速发展。感谢您的关注。

Q7: 去年多相流量计出口一台多少钱？

A7: 投资者您好, 公司多相流量计根据型号、工况、性能等指标价格不一！感谢您的关注。

Q8: 请问下在美国近 6 亿资产，现在准备怎么处理？请新董事长注意公司此资产的流向？

A8: 投资者您好，截止 2022 年 12 月 31 日，公司持有的美国油气资产余额为 5840 万，该项资产我们将以审慎原则，根据市场环境的变动考虑择机处置。感谢您的关注。

Q9: 为什么一季度会亏损那么多？

A9: 投资者您好, 因所属行业特性，公司的主营业务呈明显的季节性特征，2017 年并购思坦仪器之后，公司主营业务的季节性特征更加明显，即上半年形成的主营业务收入和净利润明显低于下半年的金额，占全年营业收入和净利润的比重较小，甚至利润可能为负。这种突出的主营业务季节性特征可能导致公司第一季度和半年度业绩出现亏损。

2023 年一季度公司实现扣非后净利润-3, 103.8 万，比上年同期减少 9.14%。感谢您的关注。

Q10: 市值太低也是有退市可能的，请问公司领导看法如何？

A10: 投资者您好, 截至目前，公司不存在被实施退市的相关情形，公司关注二级市场股票走势，将继续做好生产经营各项工作，为股东创造更大利益，感谢您的关注。

Q11: 请问公司领导有信心把公司带上更上一层楼吗, 有何举措。

A11: 投资者您好, 2022 年末公司引入新的控股股东, 并同步启动非公开发行工作。新一届董事会将会在巩固和发展公司现有油田高端装备制造和服务业务优势的基础上, 推进公司资产结构和业务结构持续优化, 积极拓展新的业务协同领域。公司将努力做好自身业务经营, 争取以更好的业绩回馈投资者, 感谢您的关注!

Q12: 请问贵公司未来五年有何规划?

A12: 投资者您好, 2022 年末公司引入新的控股股东, 并同步启动非公开发行工作。未来发展, 将会在巩固和发展公司现有油田高端装备制造和服务业务优势的基础上, 推进公司资产结构和业务结构持续优化, 积极拓展新的业务协同领域。

- 1、优化资产负债结构, 提高公司资产运营效率
 - 2、积极开拓境内外市场, 提升公司整体盈利能力
 - 3、自主创新和引进新技术并举, 赋能公司未来发展。
- 感谢您的关注。

Q13: 未来业务聚焦与增长点在哪里?

A13: 投资者您好, 公司未来业务请您参阅年报公司“未来发展展望部分”, 感谢您的关注。

Q14: 连年亏损严重影响公司形象, 请问领导有何举措改善提升公司质量。

A14: 投资者您好, 公司 2022 年成功实现扭亏为盈。2022 年末公司引入新的控股股东, 并同步启动非公开发行工作。新一届董事会将会在巩固和发展公司现有油田高端装备制造和服务业务优势的基础上, 推进公司资产结构和业务结构持续优化, 积极拓展新的业务协同领域。公司将努力做好自身业务经营, 争取以更好的业绩回馈投资者, 感谢您的关注!

	<p>Q15: 尊敬的副总裁您好, 通过网上查询得知贵公司 2022 年 10-11 月份中标了非常多项目。这些项目业绩会体现在今年哪个季度?</p> <p>A15: 投资者您好, 公司中标业务具体实施进度和时点主要取决与公司与客户的签订的合同和订单的相关约定。感谢您的关注。</p> <p>Q16: 山东新征程开展什么具体业务了?</p> <p>A16: 投资者您好, 山东新征程是为完成收购设立的独立主体公司, 未开展实体业务经营。感谢您的关注。</p> <p>Q17: 中报预计会不会扭亏为盈?</p> <p>A17: 投资者您好, 请关注公司后续披露的半年报, 感谢您的关注。</p> <p>Q18: 出口的多相流量计大多是用于陆地的还是海上的?</p> <p>A18: 投资者您好, 公司出口的多相流量计陆地油田居多, 谢谢!</p> <p>Q19: 请问苏总, 我相信您在企业运营管理上是很专业的, 海默科技上市 13 年, 从市场拿走 16.46 亿, 共计分红 4670 万, 股价长期破发, 对股东长期无回报, 您投资这样的公司的目的是什么?</p> <p>A19: 投资者您好, 公司历史发展受市场环境、经营状况等各种因素的影响, 相信未来海默科技能够厚积薄发, 将累积的研发能力、制造能力、渠道能力和品牌影响力等更优整合, 给投资者一个友好的投资回报。</p> <p>Q20: 增发怎么这么慢, 进展如何?</p> <p>A20: 投资者您好, 公司 2023 年度向特定对象发行股票事项已经公司 2023 年第二次临时股东大会审议通过, 目前相关工作正在积极推进中, 尚需获得深圳证券交易所审核通过并经中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。公司</p>
--	--

	<p>将按要求及时履行信息披露义务，感谢您的关注！</p> <p>Q21: 清河的液力端产品国内竞争多么，处于什么地位？</p> <p>A21: 投资者您好，公司子公司清河机械是全球知名油服公司和压裂服务商哈里伯顿的优秀供应商和合作伙伴、同时也是国内主要石油公司及下属油田或油服公司的压裂泵液力端产品主要供应商，被评为上海市嘉定区专精特新“小巨人”企业、上海市“专精特新”中小企业、国家工信部第二批专精特新“小巨人”企业。感谢您的关注。</p> <p>Q22: 去年大规模计提后，订单拿了不少为什么今年一季度又是亏损？</p> <p>A22: 投资者您好，因所属行业特性，公司的主营业务呈明显的季节性特征，2017年并购思坦仪器之后，公司主营业务的季节性特征更加明显，即上半年形成的主营业务收入和净利润明显低于下半年的金额，占全年营业收入和净利润的比重较小，甚至利润可能为负。这种突出的主营业务季节性特征可能导致公司第一季度和半年度业绩出现亏损。感谢您的关注！</p> <p>Q23: 希望公司加强对各子公司的治理力度。</p> <p>A23: 投资者您好，您的建议我们已经收到，我们会进一步加强对公司及各子公司的管理，感谢您的关注！</p> <p>Q24: 苏总，在您入驻海默前，公司大额计提商誉、坏账，同时形成对赌协议，您是否考虑过投资风险</p> <p>A24: 投资者您好，公司在经营历史中的商誉减值、坏账准备等均符合相关制度及会计准则。我们亦充分关注对海默投资的风险。感谢您的关注。</p> <p>Q25: 请问贵公司如何进行市值管理？谢谢！</p> <p>A25: 投资者您好，公司引入新的控股股东后，更加高度重视市值管理工作，致力于做好经营管理工作，不断提升公司运营效率和质量，持续提升公司内在价值，全力推进公</p>
--	--

	<p>司持续健康发展，争取以更加优异的业绩回报广大投资者。感谢您的关注！</p> <p>Q26：请问什么时候能完成增发？</p> <p>A26：投资者您好，公司 2023 年度向特定对象发行股票事项已经公司 2023 年第二次临时股东大会审议通过，目前相关工作正在积极推进中，尚需获得深圳证券交易所审核通过并经中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。公司将按要求及时履行信息披露义务，感谢您的关注！</p> <p>Q27：公司订单饱满吗，是否满负荷运作？</p> <p>A27：投资者您好，公司目前生产经营正常，订单充足！感谢您的关注。</p> <p>Q28：海默科技到底算不算专精特新企业？</p> <p>A28：投资者您好，公司子公司清河机械是上海市“专精特新”中小企业、国家工信部第二批专精特新“小巨人”企业；子公司西安思坦仪器是陕西省“专精特新”企业；母公司海默科技是甘肃省“专精特新”企业。感谢您的关注。</p> <p>Q29：增发价会不会变化？什么时候增发能否告知具体日期。</p> <p>A29：投资者您好，本次非公开发行股票价格将不会变动。公司 2023 年度向特定对象发行股票事项已经公司 2023 年第二次临时股东大会审议通过，目前相关工作正在积极推进中，尚需获得深圳证券交易所审核通过并经中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。公司将按要求及时履行信息披露义务，感谢您的关注！</p> <p>Q30：全球一年油井新增几千口，而我们流量计只卖几百台，请问是不是人家信不过我们产品？</p> <p>A30：投资者您好，报告期，公司多相计量产品及服务业务实现收入 21,287.47 万元，比上年同期增长 34.59%，实现主营业务利润 13,060.74 万元，比上年同期增长</p>
--	---

	<p>32.09%。公司紧抓全球范围内油田数字化、智能化浪潮带来的增量机会，稳步扩大现有客户订单，积极开拓增量客户需求，销售数量从去年的 128 套增加到本期的 301 套，多相计量产品及相关服务业务盈利能力持续大幅增长。感谢您的关注。</p> <p>Q31：思坦仪器经营状况如何？是否会拖累上市公司的业绩。</p> <p>A31：投资者您好，思坦仪器业务总体稳定，公司将继续发挥销售网络优势、不断优化供应链管理，营业收入争创新高。感谢您的关注。</p> <p>Q32：公司目前订单量如何？多家机构在上游企业加大资本性支出的背景下，预计油服企业景气度上升，公司如何看待 2023 年的行业情况？</p> <p>A32：投资者您好，得益于国际油价上涨、全球油气资本开支持续加大以及全球油服行业数字化、智能化浪潮等一系列有利市场环境的推动，全球油田设备和服务需求持续增长。</p> <p>同时，在保障国家能源安全和大力提升油气勘探开发力度的背景下，国内上游油气生产主体进一步加大勘探开发资本支出力度，加大对油服设备的采购力度，使得公司所处的油服设备行业景气度持续上升。感谢您的关注。</p> <p>Q33：新征程的加入使海默在新能源业务方面将增加了哪些机会？</p> <p>A33：投资者您好，新征程公司控股股东山海新能，将在新能源产业的光伏、风电、储能等领域探讨与海默科技具有优势的石油行业的业务可能性，在确定了具体业务的展业计划后，我们将根据相关规定进行详细准确的披露，请您关注后续公司的相关公告。感谢您的关注。</p> <p>Q34：请问思坦仪器和清河机械的订单饱满吗？</p>
--	--

	<p>A34: 投资者您好, 公司目前生产经营正常, 订单充足! 感谢您的关注。</p> <p>Q35: 公司在中东油气业务发展向好可期, 是否亦与俄罗斯油气开发有业务合作?</p> <p>A35: 投资者您好, 公司境外业务目前主要集中在中东、北美、南美等地。感谢您的关注。</p> <p>Q36: 请问公司增发事宜上报深交所了吗?</p> <p>A36: 投资者您好, 公司本次非公开发行股票尚未提交深交所审核, 目前相关工作正在积极推进中。公司将按要求及时履行信息披露义务, 感谢您的关注!</p> <p>Q37: 公司目前每股净资产 2.6 元, 每股公积金 3.17 元, 2021 年大额计提商誉、坏账造成巨亏, 为了 3.88 元的增发, 这么操作是否涉嫌变相利益转移和故意损害股东权益行为。</p> <p>A37: 投资者您好, 公司在经营历史中的商誉减值、坏账准备等均符合相关制度及会计准则。感谢您的关注。</p> <p>Q38: 公司在一季度是否存在产能闲置这种情况。</p> <p>A38: 投资者您好, 因所属行业特性, 公司的主营业务呈明显的季节性特征, 2017 年并购思坦仪器之后, 公司主营业务的季节性特征更加明显, 即上半年形成的主营业务收入和净利润明显低于下半年的金额。谢谢!</p> <p>Q39: 公司有氢能这方面的技术吗?</p> <p>A39: 投资者您好, 公司目前尚未开展氢能相关的技术研发。谢谢。</p> <p>Q40: 请问苏总, 如果此次定向增发没有通过深交所的审核, 公司会有何后续举措?</p> <p>A40: 投资者您好, 再融资事项对公司稳定性没有影响: 公司控制权稳定不会因再融资事项存在一定的不确定性而受到实质性不利影响。另外, 如出现未能通过深交所的审核</p>
--	---

事项，我们将以届时具体情况制定应对策略。再融资事项的进度，请关注公司的相关公告。谢谢。

Q41：公司多相流量计这么好，为什么国内市场是新开拓的，请公司领导加强开拓市场，我们相信新总裁的能力。

A41：投资者您好，多相流量计历史的经营决策受国际和国内市场综合因素的影响；公司从2020年开始拓展国内市场，目前取得了不错的进展，未来将会发扬公司多相流量计的技术和产品质量优势，进一步拓展国内市场。感谢您的关注。

Q42：公司各位领导，我就想问一下，海默的股价在近期有上升的可能性吗？

A42：投资者您好，股价波动受大盘、行业、市场、政策及国际动态等诸多因素影响，短期的涨跌并不能真实、完整反映公司的投资价值。公司高度重视市值管理工作，关注二级市场股票走势，致力于做好经营管理工作，不断提升公司运营效率和质量，持续提升公司长期投资价值，资本市场会给予公司股票合理的定价。感谢您的关注！

Q43：去年业绩虽然略亏，但与前几年已有增涨，根据现业务接单有趋好增多情况下有无进一步扩大产能的计划？

A43：投资者您好，近年来，全球政治经济环境波动较大，并且集团层面的债务压力一定程度上抑制了部分板块产能和盈利能力的释放。公司管理层以期通过构建稳定的发展局面，充分利用非公开发行等多种融资手段补充公司运营资金，抓住油气行业绿色低碳和数字化转型的机遇，在公司行业优势根基深厚的多相流板块、智能完井板块、压裂设备板块尽快实现业务规模的新突破。同时对于低效的业务和产能进行有力的调整，将企业资源在公司各业务板块中进行有效分配，以提高公司资产运营效率。感谢您的关注。

	<p>Q44: 公司计划什么时候出售美国资产?</p> <p>A44: 投资者您好, 公司的重大资产决策均会严格遵守相关规定, 并履行相关的决策流程。如出现资产出售, 对交易价格的确定、交易对象的选择亦会遵守相关制度。请您关注后续公司的相关公告。感谢您的关注。</p> <p>Q45: 公司是否存在因资金困难而无法接受大订单这种情况?</p> <p>A45: 投资者您好, 公司目前生产经营正常, 订单充足。感谢您的关注!</p> <p>Q46: 请问多相流量计全世界有哪几个生产国, 公司在全世界的市场份额占多少? 国内公司是不是独家生产多相流量计的, 国内市场占有率是多少?</p> <p>A46: 投资者您好, 当前, 全球最主要的具有代表性的多相流量计品牌为 Schlumberger、Roxar (EMERSON)、海默科技、Pietro Fiorentini、MPM (FMC)、Weatherford 和 Agar 等。感谢您的关注。</p> <p>Q47: 国内多相流量计公司是不是独家生产的? 市场占有率是多少?</p> <p>A47: 投资者您好, 当前, 全球最主要的具有代表性的多相流量计品牌为 Schlumberger、Roxar (EMERSON)、海默科技、Pietro Fiorentini、MPM (FMC)、Weatherford 和 Agar 等。海默科技是行业内中国制造的代表。感谢您的关注。</p> <p>Q48: 公司低迷的股价影响了公司的形象, 希望领导提升公司业绩, 改变现状。</p> <p>A48: 投资者您好, 公司的股价是对全体投资者的直接有效反馈。公司管理团队会致力于改善公司经营现状, 提升经营能力, 未来进一步加强研发、制造、销售等各个环节的影响力, 提振投资者信心。感谢您的关注。</p>
--	--

	<p>Q49: 苏总您好, 新的管理层和原来的管理层能够齐心协力把海默做大做强嘛? 有很多上市公司陷入内斗的反面典型, 希望海默能引以为戒, 团结起来。</p> <p>A49: 投资者您好, 海默科技新旧管理层融合顺利, 团结一致, 对公司的未来发展信心十足。感谢您的关注。</p> <p>Q50: 感谢苏总的回答, 我投资海默科技看中的是科技改变世界, 资本回馈理想, 高智商的人做高智商的事, 期望苏总给投资者带来高收益的投资回报。</p> <p>A50: 感谢您对海默科技的信任。海默科技在未来发展中, 秉承科技研发构建核心竞争力, 用产品实力向市场展示中国制造, 为投资者创造有价值的收益。希望您对海默科技一如既往的关注和支持。感谢您的关注。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 5 月 9 日