

证券代码：000783

证券简称：长江证券

长江证券股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	申万宏源非银分析师许旖珊、耿张逸、高榕 兴银基金邓纪超、翁公羽
时间	2023年5月5日 10:30-12:00
地点	武汉
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书、董事会秘书室总经理 周纯 董事会秘书室副总经理、证券事务代表 黄育文 董事会秘书室 吕也、廖景然
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍下公司新战略，新战略是侧重补短板还是扬长板？ 回复：去年，公司聘请专业咨询机构进行战略诊断，立足公司禀赋和股东资源，制定更符合行业发展趋势和公司实际战略规划，以“服务实体经济发展、服务客户财富增长”为出发点，把握行业“资本化、机构化、平台化”发展新趋势和新机遇，在巩固提升传统业务的基础上打造“产业+金融”模式的产业投行，以平台化发展保障战略落地。公司在巩固提升传统优势业务和领域的基础上，在新战略的引领下突破发展增量业务，同时全面加强业务间的协同，通过研究业务等“长板”带动整体业务发展，凝聚合力满足客户综合金融服务需求。</p> <p>2、研究是公司的绝对长板，如何与其他业务线协同？怎么看越来越多券商做研究所？ 回复：伴随近年来中小券商全方位积极投入，行业头部受到冲击，机构业务市场竞争正在加剧。未来，公司仍将坚持过往的成功经验，在市场快速变化过程中不断加强研究能力培养，加快服务方式创新，探索盈利多元化，并争取成为卖方研究业务转型的开拓者和引领者。在鼓励内部协同的企业文化下，公司研究所建立了成熟的对内服务框架体系，在保证合法合规的前提下，加强与业务条线协同。</p> <p>3、投行业务近年来头部集中趋势明显，公司怎么做差异化竞争？</p>

	<p>回复：公司致力于打造“产业投行、特色投行”，坚持差异化竞争，深耕优势行业，打造特色行业品牌。2022年，持续巩固军工、台资、化工及设计等优势行业，品牌影响力不断提升。同时，高度重视产业投行打造，深入开拓战略性新兴产业，如“三新一高”（新能源、新材料、新一代信息技术、高端装备制造）及生物医药特色行业，力争不断扩展行业优势，更好地服务国家绿色发展、自主发展战略，2022年完成项目9单、已过会3单、在审4单，覆盖IPO、再融资、可转债等业务类型，项目结构及收入结构持续优化。在中国证券业协会组织的证券公司投行业务质量评价中获得A类。</p> <p>4、公司无实际控制人，股权结构是什么样的？在公司治理上有何优势？ 回复：目前，公司第一、二大股东分别为新理益集团有限公司及其一致行动人、三峡资本控股有限责任公司及其一致行动人，持股比例分别为19.28%、15.60%。此外，公司前十大股东中还包含多家知名央企、地方国企及上市民企等。在多元化的股权结构下，公司既可以坚持市场化的发展道路，还可以借助股东强大的产业背景和品牌影响力，在规范管理、投资、投行等方面与股东产生协同。</p> <p>5、公司分红情况如何？ 回复：公司分红比例持续处于行业较高水平，根据wind数据统计，过去三年公司累计发放现金股利33.17亿元(含税)，占三年年均归母净利润约161%，居上市券商前列。公司每年利润分配方案的制定综合考虑公司当年的盈利情况、现金流量、风控指标和融资环境等因素，充分平衡股东当期回报和公司长远发展，对利润分配做出合理安排，以保证利润分配的连续性和稳定性。</p> <p>6、公司有做高净值的基因，如何获取高净值客户的附加值？ 回复：在高净值客户方面，公司以对公业务带动经纪业务，通过密切联系企业、企业背后的股东、企业家及高管，挖掘高净值客户资源。公司以综合金融服务为契机，以限售股减持、特殊方式委托交易、企业理财等多种业务为抓手，为高净值客户提供覆盖全生命周期的综合化金融服务解决方案。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年5月5日