

上海华峰超纤科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月9日(周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理段伟东 2、董秘程鸣 3、董事、财务总监陈贤品 4、独立董事赵玉彪
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司对2023年业绩及规划有何目标</p> <p>2023年刚刚开始，我们正在努力消除2022年的不利影响，带领公司走出业绩低谷。</p> <p>2、公司前几年盲目扩产，是否有考虑产品的生命线？目前江苏的开工率为多少？</p> <p>公司一直根据市场变化来进行产能扩张</p> <p>3、公司领导层将会有什么举措来提振广大投资者对贵公司持续下跌的股价保持信心？</p> <p>已回答过相关问题</p> <p>4、华峰超纤业绩大幅下降，走势也是和要退市股一样走势，管理层下步应如何解决</p>

已回答过相关问题

5、购买富通的协议业绩承诺是怎样？是否已兑现？该公司是轻资产，做银行支付软件和服务，每年做商誉减值那么多是否合理？

商誉减值是经会计师评估师评估和审计的，具有客观性。

6、威富通经过商誉减值 2023 年已物有所值，在跨境支付，海外移动支付，阿吉兰合作等方面是否有大的进展，业绩大幅提升是否有信心

请参阅公司接下来 5.16 的年报问询函回复。

7、威富通目前市值多少？

威富通目前不存在市值的这种说法，威富通目前净资产 5 个多亿。

8、商誉计提是否合规，是否合理，是否合情，是否考虑了公司股价，小股东利益，公司长远利益？有没有计划计提后适时剥离出去给相关关系人？

均合理合规。

9、公司主营毛利率很低。相对于同业其他公司属于什么水准？是否可以提升？

公司在积极转型汽车内饰产品，随着汽车内饰产品的放量，毛利率水平有望逐步提升。

10、赵总，3 元多了，比你回购低多了，现在回购增持也不违规了，还有回购增持计划吗？

我在六个月按规定不能做交易

11、你好，请问一下贵公司对于“华峰超纤”的核心价值是怎样体现的？将会以什么方式更好地回馈股东？

已经回答过类似的问题，请查阅

12、面对威富通的连续商誉减值，是否还有继续商誉减值准备？公司有什么应对措施？

商誉减值将由专业的评估师和会计师进行减值测试并得出结论。

13、请段总介绍一下与特斯拉的合作进展情况

公司汽车业务最近两年发展迅猛，连连获得新车型和新定点，具体的客户年报里已有披露。

14、你好，微富通为什么并购前和并购后的业绩会有那么大的差距

威富通收购已经六年，原先的业务模式由于市场竞争和央行规则调整，净利润无法实现之前的预测数值。

15、段总，公司股价连续创多年新低，从今年年报和季报来看，公司不断提出单位成本增加，请问公司有进行降本增效的措施吗？2022 年主营业务收入和利润都没有达到既定目标，公司董事长拿着 400 多万年薪，这样的管理是否合理呢？

公司董事长在公司发展的中给予公司极大的资源支持和人才支持，并在大客户资源开拓方面给公司做出了极大的贡献。

16、您好，请问今年业绩有望盈利吗，是否还会计提威富通

年底时会对威富通进行商誉减值测试，测试威富通商誉是否出现减值迹象。

17、股价屡创新低，请问管理层有什么举措

超纤业务和威富通都在积极转型，开辟新业务，开发新产品。

18、请介绍一下威富通与云闪付的合作关系

威富通将积极与云闪付共同探索创新的业务模式和业务类型。

19、你好，请问一下贵公司对于“华峰超纤”的核心价值是什么？怎样体现的？将会以什么方式更好回馈股东？

公司核心价值为四个共同，共同目标、共同创业、共同利益、共同发展

20、请问段总，每年业绩说明会都说的很好，为什么确一年不如一年

您好！相信通过持续努力，未来将改善经营业绩。

21、威富通的员工人数是多少

威富通员工目前约 400 余人

22、华峰超纤股价连续下滑，请问是否有增持计划

目前公司没有相关计划

23、段总，投资你们公司多年，就是看好公司发展，万没想到现在这样，公司业绩什么时候会大幅增长啊！还是祈祷和愿公司尽快业绩大幅改善吧！

您好！公司制定了未来发展战略及业务发展规划，相信通过持续努力，未来将改善经营业绩。

24、今年是否还会进行威富通商誉减值

您好，这个要根据威富通 2023 年的经营业绩及对后续年度经营预期判定后再考虑是否还需要减值

25、请问段总，公司原材料可以外采和向目公司采购差价是多少

您好，公司这部分原材料采购都是遵循市场公允价

26、看华峰超纤走势，市场和股东投资者都是没有信心造成的，公司对今后发展壮大还有信心吗？

您好！公司要做的，是创造良好的发展前景，用优良的业绩表现去给投资者信心，这个过程不是短期行为，而是一个长期共同努力的过程，我们坚定发展信心，坚守生产经营！

27、会 sT 吗

目前没有 ST 风险

28、很多公司路演，董事长都会亲自上阵，我们尤总很忙吗？连这点时间都挤不出来？

您好，公司董事长一直在为公司今后的发展战略及战略支持做出努力。

29、公司有重组意向吗？

如有相关计划，公司将及时披露。

30、威富通是否是一次失败的投资？是否有出让计划？

您好！如有相关计划，我们将及时公告。

31、请问华峰超纤与华峰化学原辅材料有没有供销关系？

您好！华峰超纤日常关联交易购买华峰化学子公司重庆华峰

化工生产的己二酸，相关的决议程序和预计金额已披露。

32、科学合理的薪酬绩效机制是企业健康发展的重要保证，不合理的薪酬制度损害的是企业利益股东利益。是否应该检讨一下，薪酬考核机制更加科学合理？

感谢您的建议，公司将持续完善薪酬考核体系！

33、从目前来看，江苏扩产是否是一个错误的决定？公司产能过大，反而造成开工率低下，江苏公司是否有暂停计划？

公司产销量在 2019 年之前一直是高速增长，2020 年及 2021 年仍在增长，2022 年在极端的需求不足的情况下首次出现了销量下滑。

34、尤飞宇一年拿着 400 多万的年薪，都干啥了？

您好！董事长按照公司章程等规定参与公司经营管理。

35、华峰集团之前将华峰新材料置入上市公司华峰化学，大股东是否有置入集团旗下资产进入华峰超纤的打算？请予以解答，谢谢！

您好！目前没有相关信息，如集团有意向我们会及时公告。

36、尤董事长是否常年不在公司？

您好！公司董事长按照公司章程等规定参与公司经营管理。

37、公司办这样的说明会是为了什么？证明管理层管理不善？威富通誉减的钱去了哪里？

您好！为便于广大投资者更深入、全面地了解公司经营情况和发展战略，公司组织了本次网上业绩说明会。

38、公司目前宁可购买理财也还不愿回购股份，是因为对公司没有信心吗？

威富通账面保持充裕的资金可以保障威富通新业务取得突破时可以迅速扩大业务规模，提高利润水平。

39、您好，请问公司在 2023 年是否可以实现扭亏为盈？是否有相关时间表或长期规划战略？

超纤业务方面，我们要千方百计扩销量，进一步拓展国际业务；利用超纤靠近 C 端的优势，加强消费者业务培育；同时，以

数字化为抓手，培育好 1688 站，Made in China，阿里巴巴国际站等站点。汽车事业部方面，争取销售额、新定点项目实现新突破，争取重点项目成功落地。推进全球化渠道布局，建立海外办事处。

40、请问段总，公司股价跌成这样，业绩大幅下降，目前还是行业龙头吗？

您好！公司目前超纤产品产销规模已位居全球前列，2017 年就已获工业和信息化部、中国工业经济联合会认定为第二批“制造业单项冠军示范企业”。

41、请问，集团收购的杜邦项目，会不会注入华峰超纤
目前无相关信息，如集团有意向我们会及时公告。

42、请问贵公司近期对于威富通有增资计划

威富通目前账面资金充裕，充裕的资金可以保障威富通新业务取得突破时可以迅速扩大业务规模，提高利润水平。

43、请问段总，公司是否经常和机构基金等参观交流一下，让公司得到认可

您好！公司一直很重视与投资者的沟通，欢迎投资机构来公司参观交流。

44、请问公司管理层人员中薪酬最高多少？相比同行业水平如何？

公司董监高薪酬已在年报中披露，公司资产规模和产销规模都数倍大于同行。

45、每次互动易问董秘程鸣问题，都是胡言乱语，什么都保密，这次证监会问询让你们说前五名用户，还敢保密吗？

您好！由于公司与部分客户签订了严格的保密条款，因此不便回复具体客户信息，敬请理解。

46、威富通参股的光远数科主要投资半导体、机器人、人工智能等行业，请问所投资企业能否与自身主业产生良性互动，促进提升价值？

光远数科是由全资子公司威富通科技有限公司 与深圳市天

使投资引导基金有限公司、深圳市光远投资管理合伙企业(有限合伙)、浙江方远控股集团有限公司和台州润方远创股权投资管理中心(有限合伙)联合成立的投资基金。投资标的为威富通产业上下游产业链公司,逐步拓展到威富通主要客户银行的相关科技公司。通过本次投资,威富通将与产业链公司实现产品、技术、管理、上下游业务等方面的互补融合,以提高公司的盈利和竞争能力。

47、请问段总,华峰超纤二级市场如此跌,公司准备如何解决?

您好!二级市场股价的波动受市场流动性、行业景气度、宏观经济、国际局势等多种因素影响,我们将持续提高自身经营管理能力,推动各项战略举措落地,提升公司内在价值!

48、请问段总,华峰超纤这样下跌,对公司形象有没有影响?

您好!股价的波动受市场流动性、行业景气度、宏观经济、国际局势等多种因素影响,我们将持续提高自身经营管理能力,推动各项战略举措落地,提升公司内在价值。

49、公司连年亏损,2023年有可能扭亏吗?有哪些具体措施?

您好!公司一方面将继续积极开拓市场,培育、发展客户,加强与终端品牌的联系合作,为长期发展积蓄势能;同时也将持续加大高技术含量、高附加值产品的开发力度,强化公司核心竞争力,优化产品结构,提高公司盈利能力。

50、公司最近的开工率是多少?能说一下具体情况吗?

公司3月4月的开工率都处于相对较高水平,出货量也环比去年第四季度大幅上升。

51、你把华峰超纤业绩大幅下降,说疫情影响,原材料涨价影响,现在疫情过去了,原材料下降了,可一季度为什么还亏损?

2022年四季度极低的开工率和产销量造成了折旧等固定成本需要在今年一季度的产销中逐渐消化,造成一季度亏损。

52、一直相信段总的能力，相信你能带领管理团队重新创造出辉煌，请问段总能给我们信心吗？

您好！公司要做的，是创造良好的发展前景，用优良的业绩表现去给投资者信心，这个过程不是短期行为，而是一个长期共同努力的过程，我们坚定发展信心，坚守生产经营！

53、您好，请问公司在 2023 年是否可以实现扭亏为盈？是否有相关时间表或长期规划战略？

超纤业务方面，我们会千方百计扩销量，全力以赴扩绒面；实现鞋品、服装、家居等品牌业务的团队班组建设并实现多点开花；进一步拓展国际业务。汽车事业部方面，争取销售额、新定点项目实现新突破，争取重点项目成功落地。推进全球化渠道布局。

54、尼龙 6 产品的产销情况怎么样？有对外部销售吗？

尼龙 6 产品销售情况较好，2022 年实现销售额 800,347,470.50 元，同比增长 163.44%

55、一季度业绩这么差，公司有 st 风险吗

目前没有 ST 风险

56、段总：您好！公司为行业龙头，几年这样亏损，是对行业不负责不作为，不要老强调市场环境差，材料涨价，行业龙头对产品市场定价极为重要，其实华 X 的产品质量没怎么样，人家敢要价，请段总认真思考产品定价策略

您好！2023 年，我们将持续推进技术创新和成果转化，加快水性、低碳、生物基类产品项目、功能型超纤项目等的研究开发与市场转化，实现“强品牌”，提升华峰超纤的的市场影响力，重塑市场定价权。

57、今年 5.1 节各地旅游恢复火爆，线下支付活跃，请问威富通目前业绩恢复如何？

威富通一季度净利润基本符合评估做出的预测。

58、本来启东基地建成觉得公司业绩大幅增长，可为什么还远远赶不上以前光上海一个基地的业绩？

公司超纤业务 2019 年、2020 年和 2021 年的净利润基本维持于约 2 亿，2022 年由于极端的需求不足，造成了公司大量产能闲置，公司超纤业务利润下滑，2023 年开始，下游需求逐渐恢复，公司开工率也环比大幅上升。

59、请问段总，公司最近考虑回购增持员工持股计划吗？

您好！如有相关计划，我们将及时公告。

60、段总，能否为了公司形象，给市场一个正面回应，回购增持吧！您能不能考虑下，谢谢了

感谢您的建议！

61、段总：最近基布销量是否回升？原材料价格有所下降了吗？

您好！上海市发展和改革委员会《关于调整本市非居民天然气销售基准价格的通知》，4 月起上海非居民用户天然气销售基准价有所下调，有利于降低公司燃动力成本。

62、对于公司产品毛利不超过 15%的情况下，怎样降低公司的财务费用 销售费用 管理费用等费用，目前这些费用占比毛利近 10%

您好，2023 年随着公司销售量的提升，产能得到进一步释放，毛利将有所提升。期间费用方面，公司也将进一步进行管控

63、请问贵司对于威富通 2023 年的业绩预期是多少？

目前评估预测 2023 威富通扣非后净利润约 2800 万元。

64、有没有可能转让威富通？

您好，公司这边将会根据董事会的相关决议进行操作

65、段总：汽车内饰的毛利率，为什么没有销量明显增长？

您好！2022 年度，汽车事业部实现销售额同比增长超 50%，定点项目金额同比增长超 100%，并成功拿下多个重点车型项目。

66、请问段总，你也持有大量股份，股价跌成这样了管理层为什么还不回购增持，员工持股呢？

您好！感谢您的建议！

67、威富通目前有跨境支付的相关业务。国内的数字人民币

业务是否有接触？

2022年，在数字人民币及跨境支付业务，威富通已与十四家银行客户完成签约并开展合作。未来，威富通将持续加大在数字人民币及跨境支付业务的拓展力度，着力为客户提供包括系统技术开发、客户营销、系统运营、咨询服务在内的全方面服务。公司也会在年报问询函回复中披露更多的信息。

68、江苏启东超纤公司频繁招工，请问是员工待遇低，环境差造成人员流动高，还是订单量的需求必要

人才是企业的第一生产力，公司注重人才体系建设，不断通过各种渠道进行管理和技术人才的招引，增加各业务领域和各岗位的人才储备，逐步壮大各层级队伍。人才的可持续发展，也是公司业务多元化发展、壮大的一大助力。敬请您予以客观理性看待。

69、赵总：您好？您的成本4.17元，什么价卖产？

您好，六个月内不会出售。

70、原辅材料成本直接影响公司业绩，请问华峰超纤与华峰化学原辅材料有没有供销关系？

华峰超纤日常关联交易购买华峰化学子公司重庆华峰化工生产的己二酸，已披露了相关的决议程序和预计金额。

71、股价跌出了，公司还没有回购增持员工持股等措施吗？

如有相关计划，我们将及时披露

72、可以介绍下威富通参股40%的深圳光远数科的吗？

子公司威富通于2019年投资1.6亿入股深圳光远数科，截至目前已投资了十余家创新公司，部分公司发展良好，已出现了估值增值，并体现在威富通的投资收益里。

73、段总好，公司一年内，控股股东是否在筹划非公开发行股份或者重大资产重组？

如有相关计划我们会及时公告。

74、公司人员有懂跨境支付的嘛？国家这么大力支持，威富通还这么差劲不反思下？

在跨境支付方面，威富通陆续与招行、浦发、汇丰、恒生等多家股份制银行、外资行完成了跨境支付项目的签约工作，其中部分项目已完成开发工作。该业务主要是为海内外银行及持牌支付机构提供跨境支付的系统项目开发、维护等技术服务，并为部分客户提供运营服务。交易所年报问询函中也提到了相应的问题，公司会在回复中进一步披露相关业务情况。

75、公司收购威富通已多年，威富通利润连年下滑未达公司收购预期。但威富通多年来一直是盈利的，不知在战略上贵司对威富通的后续发展有什么规划

威富通将继续坚持夯实基础支付业务，下沉拓展区域性银行客户的总体规划。针对核心银行客户数字化转型需求，提供精准服务，不断向数字银行解决方案提供商转型。

76、贵公司股价持续下跌 应该不是单纯的亏损造成的，众多制造业也在亏损但并没有像贵司一样单边多年的下跌，能不能请董秘为小股东解惑。

近几年公司连续商誉减值，加上主业表现也不理想。目前公司主业产品和威富通业务都在试图转型，要千方百计扩销量，全力以赴扩绒面；实现鞋品、服装、家居等品牌业务的团队班组建设并实现多点开花；进一步拓展国际业务。

77、超纤业务有很多品牌，请问是不是公司 100%权限。如果都是成立的合资品牌，是不是涉嫌转移利润

您好！超纤公司拥有众多自主品牌。

78、公司财务部门 2022 年有没有做原材料套期保值

您好，公司财务部 2022 年没有做原材料套期保值

79、超纤业务有很多品牌，请问是不是公司 100%权限。如果都是成立的合资品牌，是不是涉嫌转移利润

您好！超纤公司拥有众多自主品牌。

80、威富通发展潜力在何处？公司是否有信心将威富通价值恢复到收购时的价值？

威富通将继续坚持夯实基础支付业务，下沉拓展区域性银行

客户的总体规划。针对核心银行客户数字化转型需求，提供精准服务，不断向数字银行解决方案提供商转型。

81、请问段总持续增收不增利这种情况管理层有没有真是可行的解决办法？请问现在产能利用率有多少？贵司年后多次上涨出厂价，然动力、原材料都在下降四月份的毛利是否有明显回升？谢谢

您好！公司一季度产销量环比去年四季度已有所回升。

82、威富通的业绩补偿？补偿了多少？现在假如出售威富通还能值多少费用？

业绩补偿方案请详见 2020 年 6 月份的公告，十分详细。

83、公司是否有退市风险？

目前没有 ST 风险。

84、公司会不会有 st 的风险？

目前没有 ST 风险。

85、化 18 亿收购威富通，当时是谁决策的，基于什么样的理由？

您好，收购威富通由董事会、股东大会审议通过。

86、请问华峰的规模最大，而超纤的利润比同行还要低。为什么没有规模上的优势，采购原料成本应该更低

公司的收入和净利润均处于行业领先，2022 年行业遭遇到了极端的需求不足的情况，而公司的产能规模较大，开工率严重不足，承受的压力也是行业内最大。

87、请问段总公司，威富通鲜总几次大会为什么都不出席，还有威富通有余钱买理财，但超纤还向集团借钱，是不是可以理解我们收购了一个没有话语权的全资子公司

您好，因为威富通在深圳，超纤在上海，公司会综合比较财务成本再进行相应的筹融资活动

88、前任财务总监为何辞职？

主要是由于年龄问题。

89、问询函为什么这么慢，公司股价暴跌，是不是和你们工

作效率太低有关呢？

为了保证回复内容的准确性及完整性，目前正在积极推进相关工作，公司将会准时回复深交所的年报问询函。

90、据年报汽车类产品销售额提升了 50%。汽车类产品销售的总金额占比是多少？毛利率大致什么水平，对公司业绩有提升还是没什么帮助？

2022 年汽车类产品的销售额约 4 亿，占比正在快速提高中。

91、威富通收购的时候没有做出业绩承诺吗？几年来威富通业绩逐年下降，是否按照收购协议补偿给华峰超纤？

有业绩承诺，业绩补偿已于 2020 年 6 月实施完毕。

92、证监会的问询函，为什么这么长时间不回复，管理层都在干什么？

您好！为了保证回复内容的准确性及完整性，目前正在积极推进相关工作，公司将会准时回复深交所的年报问询函。

93、2022 年没有威富通盈利与政府的补贴，贵公司主营业务可以说是巨额亏损，贵公司超纤市占率第一但是毛利率成本控制在同行业不算前茅，在统筹上管理能力上是否有欠缺？

您好，公司毛利率相对 2021 年有所下降，主要是公司产能目前还未完全释放，后续随着市场复苏，毛利率成本控制也将提升

94、公司能不能让自己的股东们赚钱，年年商誉减值，什么时候能给股东们分红送股啊！让股东分得投资红利，能不能给股东们一个承诺。投资者看好公司的产品，可是威富通公司利润年年下降，能不能提升威富通的公司盈利能力。或者把威富通的资产出售了。国家一直提倡数字经济，数字货币。威富通为什么盈利这么少啊？

公司将在未来提高分红比例。

95、请问威富通参与数字人民币相关保密协议，请问几时能公开说明。

请查阅 2021 年年报问询函回复和将于 5 月 16 日披露的 2022

年的年报问询函回复。

96、14 个亿的商誉减值流入谁的腰包？超纤主业的利润肥了谁？谁该对此负责？当初收购威富通的业绩承诺是否兑现？威富通鲜丹是否应该给予补偿或退还收购溢价的对价？

业绩补偿于 2020 年 6 月实施完毕。

97、华峰泰斯卡的股权是什么样的，合资公司并表吗

您好，华峰泰斯卡的股权比例是 50%，没有并表

98、请问，公司营业额每年都有增长，利润却还在不停的下滑，公司在改善利润方面有什么措施

您好！公司一方面将继续积极开拓市场，培育、发展客户，加强与终端品牌的联系合作，为长期发展积蓄势能；同时也将持续加大高技术含量、高附加值产品的开发力度，强化公司核心竞争力，优化产品结构，提高公司盈利能力。

99、股价这么跌，公司这么亏损。高管不降薪？

您好！2022 年度公司经营亏损，高管薪酬也按照公司的考核制度进行了相应的核定，相比 2021 年是有下降的。

100、威富通信用付业务进展如何

威富通信用付的业务继续在正常开展，但 2022 年信用付的费率出现了大幅的下调，导致信用付的收入不及预期。

101、董秘为什么每次一发言都会引起股价下跌，十次至少九次这样，是否有隐情？

幸存者偏差，股价上涨的样本被过滤掉了。

102、贵司多年来业绩持续下滑，2023 年管理层有什么举措使业绩有效回升

您好！公司一方面将继续积极开拓市场，培育、发展客户，加强与终端品牌的联系合作，为长期发展积蓄势能；同时也将持续加大高技术含量、高附加值产品的开发力度，强化公司核心竞争力，优化产品结构，提高公司盈利能力。

103、说明什么不是 15 点开始

您好！网上业绩说明会正在进行中。

104、为什么问询函这么长时间还没有回复？

您好！为了保证回复内容的准确性及完整性，目前正在积极推进相关工作，公司将会准时回复深交所的年报问询函。感谢您的关注！

105、公司对威富通是否依旧有信心？是否有出售计划？

如有出售计划我们会及时公告。

106、公司连年亏损，股价连年下跌，公司高管是否有相应的减薪

公司 2022 年管理层薪酬相比 2021 年已大幅下降。

107、董秘你好，请问阿迪达斯和耐克是公司五大客户吗？

您好，公司在积极开拓上述两家客户并取得了较大的突破，但目前并非公司五大客户。

108、直播间进不去呢？

您好，本次是网络问答，不是视频直播，请知悉

109、2022 年度华峰超纤严重亏损，公司高管取得那么高的薪酬，是否合理？依据是什么？

2022 年度公司经营亏损，高管薪酬也按照公司的考核制度进行了相应的核定，相比 2021 年是有下降的，符合既定的流程和规章

110、这是什么直播，提问显示不出来，这是虚假直播

您好！本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，您可以通过网络文字互动交流。

111、年报上说满销满产。请问到底是满销满产还是满产满销？

您好！2022 年，超纤整体销量、主营业务收入及净利润未达到既定目标。但是，在复杂严峻的外部形势和竞争激烈的发展环境下，超纤的尼龙事业部、汽车事业部、超纤外贸板块实现了“满销满产”，这表明，公司已具备较强的驱动发展韧性。

112、对于贵公司的新产品发布、通过认证信息能不能以自愿的形式通过公告发出？让市场了解贵司在转型进入中高端市场，公众号的传播范围有限，不是股东的很少会去关注。

您好，公司的新产品在不断拓展，重大的进展公司会以公告形式公布，但受制于规则要求，公司也无法滥用公告的权力进行广告发布，您可以关注公司公众号获得最新的产品动态。

113、直播？不能看么

您好！本次年度业绩说明会以网络远程的方式进行。

114、请问威富通参与数字人民币和跨境支付的收入是多少

您好，公司 2021 年年报问询函回复中提到了相关数字，接下来的 2022 年年报问询函回复中会更新 2022 年的业务情况，请及时关注。

115、自从购入威富通后，公司股价连年下跌，多次以威富通誉减拉低本年利润，多次出现负数值，是否可以认为收购威富通是一笔错误的投资？公司是否有举措保护投资者？是否有出售威富通计划？公司高管做了哪些动作？

您好，由于 2018 年央行断直连政策的出台，威富通业绩出现了下滑，未能实现公司收购时的预期，在面对外部经营压力下，威富通积极调整经营战略，将业务资源投入重点新业务，将努力争取在新业务方面取得突破。

116、怎么加入

您好！本次年度业绩说明会将采用网络远程的方式举行，您可通过网络互动交流。

117、怎么看直播

您好！本次年度业绩说明会以网络远程的方式进行。

118、东财回复的问题，能确认是董秘本人吗

您好，公司日常仅在深交所互动易回复投资者问题，并不了解东财上的回复是什么。

119、开始了吗？

您好！2022 年度业绩网上说明会现正在进行中。

	<p>120、证监会的年报问询函，你们准备什么时候回复？</p> <p>您好！为了保证回复内容的准确性及完整性，目前正在积极推进相关工作，公司将会准时回复深交所的年报问询函。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-05-10 08:49:20