

证券代码：300085

证券简称：银之杰

深圳市银之杰科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 9 日（星期二）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员姓名	董事长陈向军先生，总经理李军先生，董事会秘书兼财务总监宋卢亮先生，独立董事朱厚佳先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 5 月 9 日（星期二）下午 15:00-17:00 在“约调研”网络平台举行 2022 年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、相对于去年而言，今年一季度能实现扭亏主要原因是什么？</p> <p>答：一季度能实现扭亏的主要原因：公司实行了降本增效的措施，公司一季度整体营业收入增长 2,448.59 万元，增长 9.90%；一季度减少费用开支 439.34 万元。同时，公司对外投资的东亚前海证券利润减亏，致使公司投资收益减亏 857.74 万元。</p>

2、请问一下，公司目前金融信息化的布局和对未来的展望？

答：在金融信息化业务领域，公司主要为银行等金融机构提供软件开发、数字金融解决方案、金融专用设备和技术服务；为银行等金融机构和大型企业提供大数据平台、机器学习、分布式云计算架构、区块链平台等基础架构建设及治理服务，以及基于数字化架构的数据中台、智能中台、影像平台的解决方案和交付服务。主要金融专用设备产品包括智能印章控制机、智能打印鉴伪批量盖章一体机等。此外，公司还努力开拓碳中和数字化、数据要素市场业务等创新业务，打造新的盈利增长点。

3、净利润连续 2 年亏损，公司经营是否存在问题？今年有信心扭亏为盈吗？

答：您好！近两年，受全球经济下行、市场竞争、战略投资企业亏损及商誉减值的影响，公司经营业绩出现亏损。2023 年，公司管理层将采取以下措施改善公司经营业绩，尽快弥补亏损。1) 聚焦主营业务，注重产品研发和创新，开拓进取，努力实现公司经营目标；2) 加强公司内控规范管理，开源节流，控制经营成本，提升公司整体盈利能力；3) 积极响应国家经济和产业政策指引，发挥公司行业经验优势，努力发展数字经济、数据要素市场相关的创新业务，为公司长远发展开拓新的业绩增长点。2023 年第一季度，公司已实现盈利。谢谢！

4、请问大股东减持的原因是什么？

答：您好！公司股东减持股份系根据其自身资金安排进行的减持。谢谢！

5、请解析股东频繁减持的状况？公司是否有被 ST 的风

险

答：您好！公司股东因自身资金需求，在严格遵守相关法规规则的前提下实施减持行为。目前公司经营情况正常，不存在可能触发被 ST 的情形。谢谢！

6、请问贵公司在行业领域有哪些领先优势？

答：公司在所从事的主要业务领域有长期的专业化积累，使公司在全行业内保持技术领先和行业经验领先的优势。本公司在金融信息化领域已经有长达 24 年的行业经验，主要全资子公司亿美软通在移动信息服务领域也有长达 21 年的行业经验积累，使得公司在图像处理、模式识别、机器视觉、工作流引擎技术，以及大数据分析处理、互联网应用等技术领域具有行业领先地位。截至 2022 年末，公司及子公司已获得软件著作权 337 项、专利授权 243 项。凭借长期以来的技术研发及行业经验的积累，形成了公司核心的竞争优势，为公司的长久发展打下了坚实的基础。

7、智能家居产品目前订单情况如何？

答：公司的全资子公司安科创新主营智能家居产品，今年第一季度实现营业收入 9,326.67 万元，较上年同期增长 4.71%。

8、请问受让易安财产保险股份有限公司给比亚迪公司能为贵公司带来多大收益？

答：您好！公司自 2020 年 3 月 31 日起已对易安保险的股权投资按照以公允价值计量的其他权益工具投资核算，并在中国银保监会对易安保险实施接管和延期接管的情况下，于 2021 年末对易安保险的股权投资的公允价值确认为 0。因此，比亚迪受让易安保险股权事项不会对公司的经营业绩造成重大影响。谢谢！

9、请问陈董，贵公司未来业务的突破点在哪里？能否具体谈谈？

答：公司目前主营业务涉及金融信息化服务、移动信息服务和电子商务三大领域。经过近年来的战略布局，公司已经发展成为涉及金融 IT、个人征信、大数据、人工智能等业务领域的金融科技公司。公司将在做好现有业务的基础上，努力开拓碳中和数字化、数据要素等创新业务，进一步提升公司的盈利能力。谢谢！

10、公司目前海外的智能安防及智能家居产品是否考虑接入 chatgpt 等大模型。

答：公司子公司安科创新密切关注类 Chatgpt 技术在智能家居和智能安防产品中的应用，并积极研究在未来的产品中整合类 ChatGPT 技术，不断提升公司产品的竞争力。

11、从一季度来看，能不能预估一下今年的业绩情况

答：您好！2023 年公司业绩情况还请您关注公司后续的定期报告。感谢您的关注！

12、公司的愿景是：科技服务金融。请问公司如何利用人工智能来更好的服务金融？

答：您好！公司的主要产品和服务集中在金融科技领域。在人工智能（AI）领域公司一直有积累并不断深耕：公司早期的人工智能技术从为银行提供印章识别系统开始，并发展了智能印控机器人产品，集成了印章识别算法，OCR、机器视觉、智能感知、神经网络、文件自动比对等技术；近年来，公司投资的智能语音技术公司（百可录）实现了 AI 技术在银行智能语音坐席场景的应用。公司与百度在人工智能方面主要以智能营销、客服、5G 消息、金融业务流程机器人替代等领域开展

合作。公司是百度文心一言首批合作伙伴，也正积极推动接入百度云上“文心千帆”服务场景。公司希望利用百度“文心”大模型开展针对金融行业的行业模型训练。公司看好人工智能在金融服务中增加营收、降低成本、改善体验、提高效率，接下来会进一步融合 AIGC 相关技术，致力于其在金融机构的场景落地。谢谢！

13、公司金融信息化产品在银行的渗透率如何？是否还有提升空间？

答：公司金融信息化产品和服务在国内银行业已得到广泛应用，客户涵盖大型国有商业银行、主要全国性股份制银行以及部分城市商业银行、农村商业银行和农村信用联社，覆盖超过 10 万个银行营业网点。金融行业 IT 产品和服务市场是持续发展和保持稳定增长的行业，公司的客户基础、技术与服务能力、核心产品市场占有率在国内同行业中居于领先地位，有能力继续提高营业收入和经营业绩。谢谢！

14、请问贵公司在开拓碳中和数字化、数据要素等创新业务方面有怎样的布局？

答：您好！公司在碳中和领域和香港上市公司合资成立了“中碳银之杰”，主要从事碳中和信息化领域的软件产品和服务。在数据要素市场领域，随着国家“数据二十条”政策的发布，数据要素市场及相关产业开始形成蓬勃发展的局面。公司在数据要素相关领域，具有较强的软件开发以及数据加工分析处理的技术能力，积累了丰富的大数据治理的项目经验，并且自行开发的数据产品已经在为金融机构提供服务。在数据要素市场快速发展的历史机遇之下，公司将利用自身优势，积极发展数据要素市场相关的产品、业务和服务，为公司开辟新的业务增长点。谢谢！

15、亿美软通目前的发展状况？是否有将子公司亿美软通拆分上市的想法？

答：您好！亿美软通主要提供以移动短信为内容的企业级智慧云通信解决方案，同时开发基于 5G 消息的富媒体融合通信解决方案。公司目前没有将子公司亿美软通分拆上市计划。谢谢！

16、领导怎么看待下半年的金融信息市场和通信市场？

答：您好！金融信息化行业及移动信息服务行业为国家政策大力支持的行业，公司坚定看好上述行业的发展前景，并做好充分准备，努力提升公司的盈利能力，为投资者创造长期投资价值。谢谢！

17、请问贵公司在跨境支付方面有怎样的布局？

答：公司未从事以提供跨境支付服务为内容的业务。谢谢！

18、请问贵公司海外业务是否包括有“一带一路”沿线国家？

答：您好！公司子公司安科创新的跨境电商业务服务区域已辐射包括欧洲、美洲、亚洲等地区的 110 多个国家，其中很多是“一带一路”沿线国家。谢谢！

19、请问贵公司如何助力国家“一带一路”发展战略？

答：您好！公司积极响应“一带一路”发展战略，为“一带一路”发展贡献力量。其中，子公司安科创新的跨境电商业务服务区域已辐射包括欧洲、美洲、亚洲等地区的 110 多个国家，其中很多是“一带一路”沿线国家。谢谢！

20、请问贵公司在跨境电商方面有何布局？

答：公司子公司安科创新主要从事跨境电商业务，核心产

	品为家居安防及智能家居类消费产品。谢谢!
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月9日