

证券代码： 301037

证券简称：保立佳

上海保立佳化工股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月10日(周三)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理杨文瑜 2、独立董事刘树国 3、副总经理、董事会秘书衣志波 4、财务总监乔翠芳 5、保荐代表人贾超
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司提出要做“世界的保立佳”，目前开展了哪些具体工作？成效如何？</p> <p>尊敬的投资者，您好！2023年3月，公司以自有资金人民币545万元收购马来西亚公司MORTRADE SDN. BHD. 60%股权，MORTRADE SDN. BHD. 与公司的主营业务相同，主要从事水性丙烯酸乳液的研发、生产和销售业务。此外，公司设立了外贸部负责国外市场的开拓。未来，公司将在第三个十年建设“世界的保立佳”规划的指引下，通过资产收购、自建工厂等多种方式在国外投资建厂，积极拓展国外市场，实现销量持续增长。谢谢！</p> <p>2、房地产行业持续下行的情况得到一定扭转，对公司业务开展有多大程度的利好？</p>

尊敬的投资者，您好！公司主营业务为水性丙烯酸乳液，水性丙烯酸乳液的主要应用于建筑涂料、防水材料、纺织工艺、包装材料、木器涂料和金属涂料等行业。面对复杂严峻的国际环境和国内经济下行的挑战，公司始终坚持健康、稳定、持续发展的理念，围绕企业战略发展目标迅速调整经营计划，积极应对市场变化，坚定有序地开展各项工作，将提高经营管理效率及质量、增强盈利可持续性作为根本目标。未来水性丙烯酸乳液行业将受益于国内基础设施投资、老旧小区改造以及新应用场景延伸，谢谢！

3、公司相较同业竞争对手的优势是什么？

尊敬的投资者，您好！公司产能规模位居行业前列，在上海市、广东省佛山市、山东省烟台市、四川省德阳市建立了四大生产基地，并且在安徽省明光市、湖北省应城市、河南省濮阳市筹建新生产基地，积极布局亚洲和全球市场；研发技术方面，公司重视研发投入，拥有核壳结构乳胶粒子技术、乳液多重净味技术、高固含乳液合成技术等一系列核心技术，并在上海、北京分别设置独立的研究院和研发中心；此外，公司引导全体员工遵循“品质惟优”的生产理念，并面向客户需求研发新产品；公司还通过“战略客户直销+中小客户代理商销售”的营销模式，有针对性地进行市场开发和客户维护，形成了全面的营销网络和稳定的客户资源。谢谢！

4、公司 23 年一季度不应该亏损？一季度同比营业收入大幅下降，而销售费用同比增加 1500 多万，不合理；贵公司一季度亏损，为何还有大约 300 万所得税费用；这两项扣除后，公司一季度就是盈利的。

尊敬的投资者，您好！公司在 2022 年一季度财务核算时将包装物费用归集在营业成本中，为更好地体现公司经营情况，公司在 2022 年半年度、2022 年度及 2023 年一季度财务核算时将包装物费用归集至销售费用中，从而导致 2023 年一季度销售费

用同比有所增长。2023 年一季度，公司存在部分盈利的全资子公司，需要缴纳企业所得税；同时，根据应收账款、应收票据、其他应收款等科目的坏账准备金额，计提的递延所得税资产，应计入所得税费用。谢谢！

5、为什么在一季度营业收入下降的前提下，公司销售，管理，财务费用均大幅增加？

尊敬的投资者，您好！2023 年一季度公司销售费用为 3,736.15 万元，公司在 2022 年一季度财务核算时将包装物费用归集在营业成本中，为更好地体现公司经营情况，公司在 2022 年半年度、2022 年度及 2023 年一季度财务核算时将包装物费用归集至销售费用中，从而导致公司 2023 年一季度销售费用同比有所增长；2023 年一季度公司管理费用为 2,314.81 万元，同比增长 23.78%，主要系社保基数上调导致公司职工薪酬增加及确认股份支付费用所致；2023 年一季度公司财务费用 999.97 万元，同比增长 5.63%，变动幅度较小。谢谢！

6、上市以来公司业绩波动较大，公司未来怎么加强与投资者沟通、保护投资者利益？

尊敬的投资者，您好！未来，公司将加强投资者关系管理工作，通过定期业绩说明会、分析师会议、路演与反路演、投资者来电、互动易等多种方式，保持与投资者的沟通和交流。公司现阶段主要目标之一是提升盈利能力，努力使公司健康稳定发展。公司始终重视投资者利益，力争更好地回报广大投资者。谢谢！

7、8 月底的项目投产不会再延期了吧？

尊敬的投资者，您好！后续公司将进一步加强统筹协调、全力推进，早日完成募投项目建设。谢谢！

8、业绩明年会增长吗，解禁后大股东会减持吗

尊敬的投资者，您好！在目前竞争激烈的丙烯酸乳液行业，公司对未来发展仍保持信心。公司现阶段将主要致力于提升盈利

能力和优化产能布局，具体业绩情况还请以公司后续披露的定期报告为准。若解禁后大股东有减持意向，公司将严格按照证监会及交易所相关规则及时履行信息披露义务。谢谢！

9、公司应收账款太多，如何确保不发生死账烂账

尊敬的投资者，您好！公司将加强对应收账款的管控，开展客户信用评价，严格控制应收总量、积极优化应收结构、努力增加现销比例；同时在会计政策的运用上更为谨慎。谢谢关注！

10、请问董事长，第二季度有希望扭亏为盈吗？

尊敬的投资者，您好！在目前竞争激烈的丙烯酸乳液行业，公司对未来发展仍保持信心。基于公司对于上下游变化趋势的判断，以及同行业市场竞争格局的认识，公司现阶段将主要致力于提升盈利能力和优化产能布局，感谢您的关注！

11、作为制造业公司，公司这么高的负债率，为何还要扩张低效的产能？

尊敬的投资者，您好！2022年公司产能利用率达92.24%。随着丙烯酸乳液下游需求的提升，公司将进一步扩大产能以满足下游需求。在提升产能的同时，公司也在优化产能布局，伴随安徽、河南和湖北生产基地的投入使用和开工建设，未来公司全国产能布局将更优化，能更快速地响应客户的订单需求，产品运输半径也将进一步缩短，从而降低公司的单位运输成本，更完善的产能布局也将增强公司整体的市场竞争力，提升公司的市场份额。公司资产负债率稳定在可控范围内。谢谢！

12、公司销售额大、应收账款大，还亏损，有必要发可转债吗？

尊敬的投资者，您好！本次可转债发行完成后，公司资本实力将显著增强，可在一定程度上缓解公司因业务规模扩张而产生的资金压力；公司产能布局将更加完善，提升公司在华中地区的市场地位，就近服务周边地区客户并有效降低成本；公司新增水

	<p>性工业漆乳液的生产能力，将拓宽公司产品应用领域，提高公司的盈利能力，符合公司长期发展需求及股东利益。谢谢！</p> <p>13、一季报为什么亏损这么多</p> <p>尊敬的投资者，您好！2023 年一季度，公司产品销量及单价同比均有所下降、职工薪酬增加及确认了股份支付费用，多重因素影响下公司 2023 年一季度业绩有所承压。感谢您的关注！</p> <p>14、杨董您好，公司去年疫情加原材料价格上涨，一季度仍然实现盈利，今年一季度没有这方面不利因素但出现大额亏损，公司经营是否正常。</p> <p>尊敬的投资者，您好！2023 年一季度，公司产品销量及单价同比均有所下降、职工薪酬增加及确认了股份支付费用，多重因素影响下公司 2023 年一季度业绩有所承压。目前公司经营情况一切正常。感谢您的关注！</p>
日期	2023-05-10
未公开重大信息泄密的处理过程及责任追究情况	本次业绩说明会活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形。